

慢性的な人不足に悩まされるからこそ 人不足の解消をビジネスに転換したい皆様へ——  
 人材紹介や派遣・外国人材・就職応援メディア等…人不足を"攻めの採用戦略"—  
**【採用ビジネス】という【第二の事業の柱】へ昇華させる1日**

# 人材不足・人手不足対策 新規事業サミット

収益化・新規参入・再構築 全最新ビジネスモデルを一挙公開

**人材派遣**  
人材紹介  
外国人

**地域×外国人**  
人材業界の挑戦者

立ち上げわずか1年で200名以上の成約獲得更に外国人派遣業界にも参入し2年あまりで100名超の稼働実績

ギホク株式会社  
代表取締役 森田 雄一 氏

**人材紹介**  
人材派遣  
就職応援メディア

**地域×介護**  
人材業界の開拓者

脱サラから人材ビジネスを立ち上げ、わずか5年で利益1.2億円を達成した秘訣とは?

株式会社DANDL  
代表取締役 田中 教善 氏

**人材紹介**  
人材派遣  
外国人  
就職応援メディア

**地域×ビジネス**  
採用の多角化

地元知多半島に根付いた多角的な事業展開を行い、人材ビジネス参入からわずか6年で外国人支援人数1,000名をはじめ多角的に人材サービスを展開。

株式会社ジェイワークス  
代表取締役 大島 博貴 氏

## 4

### 新規事業選

**人材紹介** **人材派遣** **外国人** **就職応援メディア**

年間100社以上の人材ビジネスの立ち上げや業績アップコンサルティングを提供する船井総研HCCが

人材ビジネスへの参入方法から事業を成功に導くメソッドをご紹介します

人材不足・人手不足対策 新規事業サミット2026

お問い合わせNo.hc014

主催 Funai Soken  
Human Capital Consulting

株式会社船井総研ヒューマンキャピタルコンサルティング  
〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲  
八重洲セントラルタワー35階



講座	講座タイトル/詳細	講座	講座タイトル/詳細
第1講座	<p><b>人手不足時代だから面白い!人材ビジネスの可能性</b></p> <p>①成長マーケットに参入せよ!~成長し続ける人材ビジネス業界の現状~                  ②[少子高齢化・働き方の多様化・外国人材・]今後も伸び続ける人材ビジネス業界の可能性                  ③人手不足のトレンドを追い風に変え、他社が苦戦する中、一人勝ちする方法</p> <p>株式会社船井総研ヒューマンキャピタルコンサルティング 濱崎 亮輔</p>	第5講座	<p><b>就職応援メディアの立ち上げ方</b></p> <p>①求人広告(就職応援メディア)業界の特徴とトレンド                  ②事業を成功に導く4つのプロセス                  ③掲載だけでは終わらない、就職応援メディアをフックに人材ビジネスでスケールするためのロードマップ</p> <p>株式会社船井総研ヒューマンキャピタルコンサルティング 濱崎 亮輔</p>
第2講座 <span style="background-color: red; color: white; padding: 2px;">特別ゲスト講座(動画)</span>	<p><b>営業マン2名で粗利1億稼ぐ人材ビジネスをポイント徹底解説</b></p> <p>①未経験からのスタートでも、地域No.1の紹介会社に成長できた実践プロセスを公開                  ②立ち上げ時のリアルな失敗談から学ぶ、やってはいけない落とし穴とは                  ③粗利1億円を実現するための仕組みづくりと営業・マッチングの具体策を解説</p> <p>地域No.1の人材ビジネス会社になるべく、静岡県に特化した介護人材紹介事業を立ち上げた2年で驚異的な成長を遂げた。現在は、人材紹介だけでなく「介護専門の求人メディア」「介護職員向けの教育研修」など多角的に事業を展開している。</p> <p>株式会社DANDL 代表取締役 田中 教善 氏</p>	第6講座 <span style="background-color: red; color: white; padding: 2px;">特別ゲスト講座(動画)</span>	<p><b>人材紹介×派遣×外国人の成功企業が語る! 1年で成約200名を達成するための営業開拓と集客事例</b></p> <p>①全くの異業種から外国人マーケットに参入した当社がなぜ成功できたのか?                  ②国と業種とエリアに完全特化!競合に負けない"超"集中特化型戦略                  ③テレポー一切なし!でも契約数が急増する営業戦略特別公開</p> <p>昭和60年2月、岐阜県山県市にて 有限会社岐北測量コンサルタントを設立。平成21年4月に株式会社ギホクに社名変更し、平成26年5月より代表取締役に就任。岐阜エリアにて測量・設計事業/介護・医療人材紹介事業/外国人就労者支援事業を展開。医療・介護系求人サイト「岐阜介護転職ジョブ」、外国人系採用ポータルサイト「GHK-Asia」を運営。</p> <p>ギホク株式会社 代表取締役 森田 雄一 氏</p>
第3講座	<p><b>人材紹介の立ち上げノウハウ大公開</b></p> <p>①初心者でも安心!ゼロから始める人材紹介ビジネスの立ち上げステップを解説                  ②失敗しないための市場選定の考え方、立ち上げ前に必要な準備とは                  ③営業からマッチングまで、成果を出すための具体的な進め方を実践的に紹介</p> <p>株式会社船井総研ヒューマンキャピタルコンサルティング 佐藤 宏毅</p>	第7講座	<p><b>人材派遣の立ち上げノウハウ大公開</b></p> <p>これから人材派遣ビジネスを始めたい方に向けて、知識ゼロからでもわかる立ち上げプロセスを丁寧に解説します。市場選定の考え方、必要な体制や準備、営業・スタッフ募集・契約管理など、「何から始めればいいのか」が明確になる、実践的な内容をお届けします。</p> <p>株式会社船井総研ヒューマンキャピタルコンサルティング 近藤 幹太</p>
第4講座 <span style="background-color: red; color: white; padding: 2px;">特別ゲスト講座(動画)</span>	<p><b>営業未経験社員で高卒・専門卒向け就職応援メディア事業を立ち上げてたった90日で黒字化する方法</b></p> <p>①コロナ禍に就職応援メディア事業へ参入した背景                  ②たった90日で単価40万円の広告商材を53社受注する為のノウハウ大公開                  ③「就職応援メディア事業」が自社にもたらす価値とは</p> <p>大学卒業後、大手広告代理店で求人広告や人材派遣の営業を経験後、愛知県内中堅企業の取締役に就任。その後、輸出入業を起業し海外進出。2018年、株式会社ジェイワークス代表取締役に就任。現在は、コメダ珈琲店、福祉施設の運営も加わり、人的資本経営に果敢に取り組む。知多半島の地域No.1人材ビジネス会社、さらにはコンソリウム企業を目指して圧倒的なスピードで成長拡大をしている。</p> <p>株式会社ジェイワークス 代表取締役 大島 博貴 氏</p>	第8講座	<p><b>外国人材ビジネスの立ち上げ方</b></p> <p>一初期投資18万円、2名体制、90日で事業立ち上げ—                  そんな現実的なスキームでスタートできる外国人材紹介事業の立ち上げプロセスを、営業方法やビジネスモデルとあわせて具体的に解説します。</p> <p>株式会社船井総研ヒューマンキャピタルコンサルティング 上田 竜士</p>
	<p>1987年生まれ。中学校教師時代は学生の進路担当を行う。その後、ベトナムに留学。日系自動車メーカーでベトナム人教育や新卒採用の経験を積む。コロナ禍に、株式会社ジェイワークスに入社。現在は、新卒求人メディアをはじめ、人材派遣・有料職業紹介・外国人就労など、「人材採用」にかかわる営業・ベトナム語通訳を担当。</p> <p>株式会社ジェイワークス 取締役営業部長 中島 真帆 氏</p>	第9講座	<p><b>人材ビジネスで描く持続可能な成長戦略について</b></p> <p>①変化する人材市場で勝ち残るための「持続的成長戦略」の描き方                  ②これからの人材ビジネスの可能性と取り組むべき方向性</p> <p>株式会社船井総研ヒューマンキャピタルコンサルティング 大村 在龍</p>

人材不足・人手不足対策新規事業サミット2026 | リアルとオンラインのハイブリット開催

開催日時	東京会場	2026年2月17日(火) 会場/fabbite会議室 丸の内 <small>【JR線「東京」駅 東京メトロ東西線「大手町」駅 東京メトロ銀座線/都営浅草線「日本橋」駅】</small>	10:30~16:00 (受付開始 開始時刻30分前~)
	WEB	2026年3月27日(金) 会場/船井総研グループ 東京本社サステナブルスクエアTOKYO <small>【JR「東京」駅 地下直結(八重洲地下街経由)、東京メトロ丸の内線「東京」駅 地下直結(八重洲地下街経由)】</small>	
お申込み期日	銀行振込み:開催日6日前まで クレジットカード:開催日4日前まで※祝日や連休により変動する場合がございます		
受講料	東京会場 税抜30,000円(税込33,000円)/1名様 <span style="background-color: yellow;">オンライン</span> 税抜50,000円(税込55,000円)/1名様		

**お申込み方法**

[QRコードからのお申込み]  
 右記QRコードからお申込みください。  
**[PCからのお申込み]**  
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/hc014>  
 船井総研ホームページ (<https://www.funaisoken.co.jp>) に  
 右上検索マークに「hc014」をご入力し検索ください。

**E-mail** all+seminar@hr-force.co.jp  
**TEL** 03-6684-5182 (平日10:00~17:30)  
※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

高収益ビジネスを超低投資・超少労力・超低リスクで立ち上げるノウハウ大公開!

今、本業が好調でも  
油断禁物!

2030年までに  
地方企業が直面する

5つの現実

- 1 想定外の外部環境の変化で  
⇒成長が止まり、売上が横ばいに
- 2 売上が伸びない  
⇒投資余力がなく、人材採用が難しくなる
- 3 人が採れない  
⇒現場の負担増で、若手が定着しにくくなる
- 4 人材が定着しない  
⇒組織が高齢化し、将来の担い手を失う
- 5 担い手がない  
⇒会社の成長シナリオを描けなくなる

これらすべて“人材ビジネス”で解決できます。

新規事業初心者でもほぼリスク0で成功できるのが“人材ビジネス”

小さく初めて大きく伸びる“人材ビジネスの魅力”



初期投資

100万円  
以下

営業利益率

10%  
以上

必要人員

2名  
以下

商圈人口

30万人  
以下

投資回収

半年  
以内

国内全企業“HR事業”保有時代の到来  
常識を覆し続ける『人材ビジネス仕掛け人』

3人が語る失敗しない“低投資×高収益”な新規事業戦略

岐阜県×外国人エンジニア特化戦略により、立ち上げわずか  
1年で200名の成約獲得。更に派遣事業にも参入し  
2年で100名稼働を達成!

岐阜県で測量・設計会社として事業をする中で、自社のエンジニア不足を解決するためベトナム人エンジニアを採用。その優秀さから県内の他企業の採用不足も解決したいという想いで海外人材ビジネスに参入。岐阜県×製造×ベトナム人の特化戦略により、立ち上げわずか1年で200名の成約を達成。

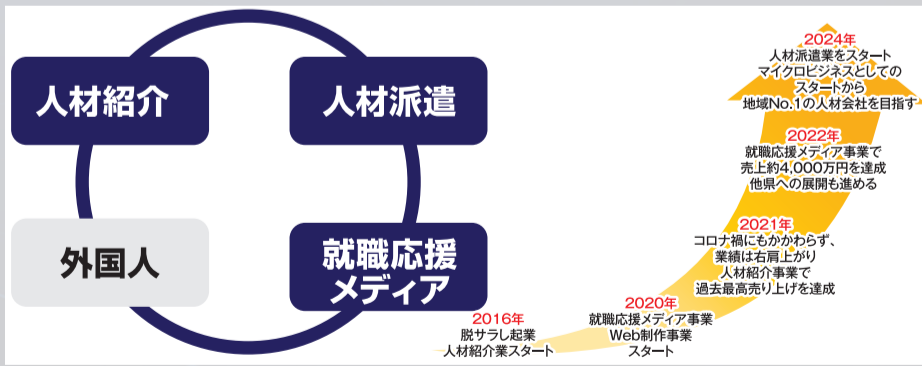
ギホク株式会社 代表取締役 森田 雄一 氏



脱サラからマイクロビジネスを立ち上げ、わずか5年で  
利益1.2億円を達成した敏腕経営者

前職から独立後、顧客も人脉も経験も0という中で立ち上げた介護人材紹介ビジネスを粗利1億円規模の事業に育てコロナ禍(2020~2021)にもかかわらず114%の売上成長を達成させた、今注目の経営者。そのマネジメント手腕で、介護人材紹介事業ののち立ち上げた高校生就職応援メディア事業、採用サイト制作事業などを1年以内という驚異的なスピードで黒字化させ、創業から現在まで毎年増収に成功している。

株式会社DANDL 代表取締役 田中 教善 氏



地元知多半島に根付いた多角的な事業展開を行い、人材ビジネス  
参入からわずか6年で、外国人支援人数1,000名をはじめ、  
就職応援メディア、RPOサービスなど多角的に人材サービスを展開。

元々は業務請負や建設業を営む企業であった。2018年に代表取締役就任を機に人材ビジネス(紹介・派遣・外国人)へ本格参入。その後、高校生・専門学生向け就職応援メディア事業、RPOサービス事業などを立ち上げ3か月で黒字化させている。現在では、コマタ珈琲店、福祉施設の運営も加わり、人的資本経営に果敢に取り組む。知多半島の地域No.1人材ビジネス会社、さらにはコングロマリット企業を目指して圧倒的なスピードで成長拡大をしている。(グループ年商約40億円)

株式会社ジェイワークス 代表取締役 大島 博貴 氏



## 1 人材不足が時代を圧倒する中採用力を高める唯一無二の事業 介護人材紹介

### おすすめポイント

- POINT!**
- 1 転職市場が10年で3倍の拡大、同時に介護の需要が最高潮
  - 2 初期費用20万円以下で、営業利益率30%超えの高収益モデル
  - 3 既存事業の「営業」と「採用」にシナジーが期待できる

### 初期投資

15万円

内訳  
①有料職業紹介事業に係る法定費用:14万  
②責任者講習費用

### 必要人員

2名

### 必要商圏人口

30万人

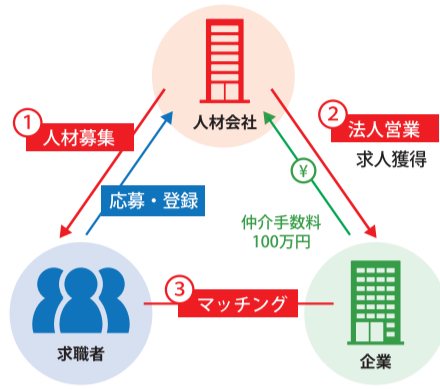
### 初年度売上

2,400万円

### 営業利益率

30%

### ビジネスモデル



### 成功事例



株式会社DANDL  
代表取締役  
田中 教善氏

**会社概要**  
株式会社DANDL <エリア>静岡県浜松市  
<事業内容>人材紹介、人材派遣、採用サイト制作

**きっかけ**  
地元の派遣会社に勤めていた時、世の中の人手不足の問題を肌で感じていました。そして、人材紹介が少ない投資で高い収益を生み出せるビジネスであることを知り、独立を決定し、自分の会社を立ち上げました。

**事例詳細**  
過去10年間で人材業界の市場は3倍拡大。この成長は、生産年齢人口が1000万人も減少し、深刻な人手不足が原因です。また売上は、紹介した働き手の年収の30%を手数料としていただくことになるので、年収500万円の人材を紹介すれば150万円の売上に!社会的な需要と経済的な機会の両方を捉えることができるビジネスです。

## 2 2040年まで市場成長が確約された業種特化×派遣 製造業エンジニア特化人材派遣ビジネス

### おすすめポイント

- POINT!**
- 1 不景気になるほど人材が集まりやすくなる安定市場
  - 2 人材紹介との相性も抜群!ストック&フロー収益で安定した売上確保
  - 3 自社の採用力強化にもつなげることができる

### 初期投資

22万円

内訳  
①労働者派遣業に係る法定費用  
②責任者講習費用

### 必要人員

2名

### 必要商圏人口

30万人

### 初年度売上

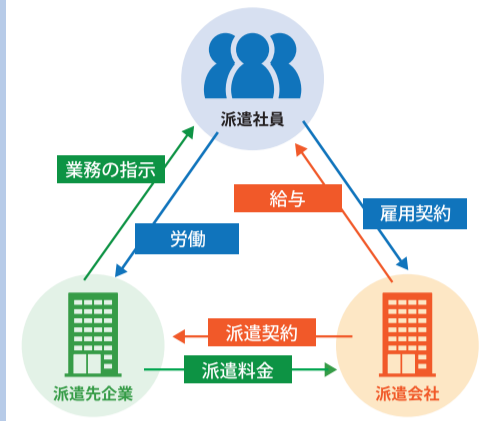
6,000万円

### マージン率

34%

\*マージン率=(派遣料金の平均-派遣労働者の賃金の平均)÷派遣料金の平均

### ビジネスモデル



### 成功事例



ギホク株式会社  
代表取締役  
森田 雄一氏

**会社概要**  
ギホク株式会社 <エリア>岐阜県・愛知県・三重県 <事業内容>測量・設計事業、有料職業紹介事業、労働者派遣事業、登録支援機関事業

**きっかけ**  
自社の測量エンジニアとして外国人採用をしたところ非常に優秀で人手不足も解消したため、地元で同じような悩みを持つ企業様を救いたいと思い、参入を決意した。

**事例詳細**

- 専任スタッフ2名だけで初年度200名の紹介実績!  
※業界平均3倍以上のペース
- 架電営業を外注化!自社ではテレポ0件でも月間15件以上の商談獲得
- SNSを活用して無料で月間50名以上の応募獲得!
- 外国人×派遣の新規事業展開で全顧客ニーズに対応

## 3 人口減少、少子高齢化が進めば進むほど伸びる 全業界全業種参入可のグローバルビジネス 外国人材紹介

### おすすめポイント

- POINT!**
- 1 初期投資18万円!必要人員2名!最短3ヶ月で立ち上げ!
  - 2 語学力も海外経験も人材ビジネス経験も必要なし!
  - 3 フローとストック型のハイブリッドビジネスで経営安定度抜群!

### 初期投資

18万円

内訳  
①有料職業紹介申請費用15万円  
②登録支援機関申請費用3万円

### 必要人員

2名

### 必要商圏人口

30万人

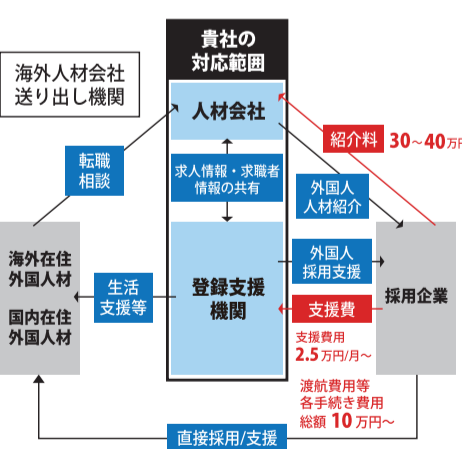
### 初年度売上

1,300万円

### 営業利益率

25%

### ビジネスモデル



### 成功事例



ギホク株式会社  
代表取締役  
森田 雄一氏

**会社概要**  
ギホク株式会社 <エリア>岐阜県・愛知県・三重県 <事業内容>測量・設計事業、有料職業紹介事業、労働者派遣事業、登録支援機関事業

**きっかけ**  
自社の測量エンジニアとして外国人採用をしたところ非常に優秀で人手不足も解消したため、地元で同じような悩みを持つ企業様を救いたいと思い、参入を決意した。

**事例詳細**

- 専任スタッフ2名だけで初年度200名の紹介実績!  
※業界平均3倍以上のペース
- 架電営業を外注化!自社ではテレポ0件でも月間15件以上の商談獲得
- SNSを活用して無料で月間50名以上の応募獲得!
- 外国人×派遣の新規事業展開で全顧客ニーズに対応

## 4 初期投資0、準備期間1週間で初年度営業利益1,000万! 自社の採用強化と本業の業績UPも狙える一石三鳥ビジネス 就職応援メディア

### おすすめポイント

- POINT!**
- 1 在庫も設備も持たず、低リスク!地域密着型で営業利益35%以上可能!
  - 2 地域密着×人手不足が追い風になる将来性の高いビジネス
  - 3 「自社メディア」を持つことで、自社ブランディングが容易!

### 初期投資

0円

× 在庫  
× 設備投資  
× 資格ビジネス  
× 事業許可取得  
× スキル・経験

### 必要人員

1名

### 必要商圏人口

10万人

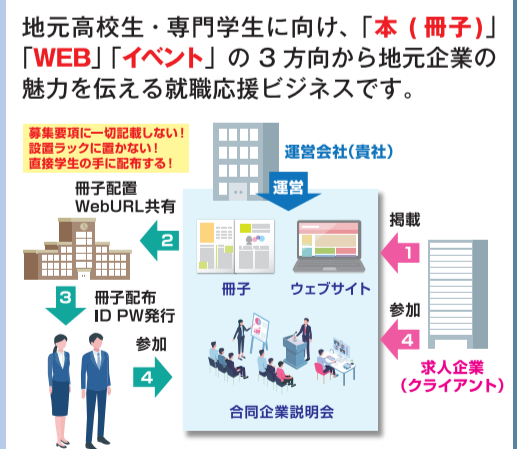
### 初年度売上

3,000万円

### 営業利益率

35%

### ビジネスモデル



### 成功事例



株式会社ジェイワークス  
代表取締役  
大島 博貴氏

**会社概要**  
株式会社ジェイワークス <エリア>愛知県半田市  
<事業内容>人材サービス業、介護事業、建設業、飲食業、物販事業

**きっかけ**  
自社メディアを持ちたいと思っていたところに、チラシが届いた。この商材は掲載企業から見て、採用という成果に加え、ブランディングの要素が強いことが特徴。人手不足という時代背景も相まり、商材上リポート率が高い。ゆえに、売上予測が立てやすいと感じ、2022年6月に参入した。

**事例詳細**

- 営業マン1名、参入半年で単価40万円の広告商材を53社受注!
- 事業立ち上げ3か月目で累計投資回収達成!
- 中途採用の相談も増え、有料職業紹介の年間売上1,000万円超!