



先代からの「**義理**」が
次世代の「**足かせ**」に!?



経営者が引退前にやるべき

税理士の世代交代

「親の恩人」を「次世代の敵」にしない為に
知っておくべきことは

先代からの税理士を変更し、劇的な変化を遂げた2社の事例

**どんぶり勘定から脱却！
金融機関からの評価UP**

株式会社山商運輸（運送・年商15億円）

税理士変更を機に、半年に一度の試算表が毎月作成に、アナログな経理体制がクラウド化され効率的になった結果、5億円の融資を低金利で獲得！

**上場準備やM&Aなど
中堅企業化へ加速！**

長野テクトロン株式会社（製造・年商45億円）

今後のグループ経営や上場を見据えた際に、戦略的な話ができないことに心許なさを感じ税理士を変更。連結決算や中堅企業化に向けた専門的なアドバイスをもらえるように！



成長企業でよくある「後継者×税理士」のトラブルや円満に税理士を交代する伝え方とは

オンライン無料セミナー

2026年

7月1日 水 . 2日 木 . 3日 金 . 6日 月

12:00~13:15

12:00~13:15

12:00~13:15

12:00~13:15

お申込み
はコチラ



経営者が引退前にやるべき税理士の世代交代セミナー

お問合せNo. S142989

主催



サステナブルグロースカンパニーをもっと。

Funai Soken

株式会社船井総合研究所

〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号

東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー 35階

当社ホームページからお申込みいただけます。（船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索マークから[お問合せNo.]を入力ください） →

142989



“税理士を変える”それだけで経営者の人生と事業承継が変わる

先代からの「義理」が、次世代の「経営」に影響を及ぼす！

次世代に向けた「負の経営インフラ」解消事例

本講座では、先代からの税理士を変更し、劇的な変化を遂げた2社の事例を解説します。
なぜ、長年の付き合いを断ってまで「税理士の世代交代」が必要だったのか。

●事例①：株式会社山商運輸（運送業／年商15億円）

税理士変更を機に、どんぶり勘定を脱却！

金融機関からの評価を上げ、わずか1年で5億円の低金利融資を獲得した違いとは

●事例②：長野テクトロン株式会社（製造業／年商45億円）

創業時からの「義理」を乗り越え、上場準備やM&Aを加速させる戦略的パートナーを得た変化とは



セミナーでは、先代から続く税理士への「義理」や「旧体制」が次世代の決断を鈍らせていた問題を解消した事例について解説します。

「親の恩人」を「次世代の敵」にしないための、円満な税理士交代術

弊社にご相談いただく経営者の方々の中には、「親が長年お世話になった税理士が、次世代にとっては最大の経営障壁になってしまっている」という、ケースが少なくありません。後継者が不満を感じていても、先代との関係性から要望や相談をしにくい状況が続いているのです。

そこで、次世代で10年、20年とお付き合いが続くような成長支援に特化した税理士の見極め方と、角を立てない移行ステップを提示します。

- なぜ経営の承継だけでは失敗するのか？次世代を縛るよくある「古いしがらみ」
- 長年の「義理」を「感謝」に変える、円満な解約の切り出し方
- 今の時代に選ばれている「提案型税理士」の具体的なサポート内容
- 次世代後継者が「本音」で相談できる、失敗しない税理士の選び方11のチェックリスト

誰も教えてくれなかった！税理士事務所の選び方

税理士事務所ごとにサービスレベルや内容は変わりますが、それぞれの税理士事務所がどのような支援をしてくれるのかは業界人以外にはわかりにくいのが実情です。

全国6,900社以上の中堅・中小企業とお付き合いがあり、税理士業界にも精通する船井総合研究所だからこそわかる、成長企業にとって「良い税理士」の見極め方をご紹介します。

- ① 態度が威圧的ではなく、親身に経営パートナーとして寄り添ってくれる
- ② 試算表提出を30日以内にしてくれる
- ③ 決算前検討会&決算報告会を実施してくれる
- ④ クラウド会計の導入・運用をサポートしてくれる
- ⑤ 適切な節税提案をしてくれる
- ⑥ チャット活用やチームでのサポート体制で、レスポンスを1日以内にしてくれる
- ⑦ 複数名体制の事務所である（一人事務所ではない）
- ⑧ 社長と同年代または若い税理士がいる
- ⑨ 毎月面談を実施してくれる ※必要なタイミングで打ち合わせができることが重要

セミナー参加特典 税理士変更シミュレーション

セミナー後、参加された方の状況をヒアリングし、どのような税理士事務所と、どのような付き合い方をすべきかを診断する無料シミュレーションをオンラインで実施します（30～60分）。
ご希望の方は、セミナーお申し込み時に「経営相談」をご希望の旨、チェックをお願いいたします。

セミナー内容

第1講座

なぜ経営の承継だけでは失敗するのか？

次世代を縛る「古いしがらみ」と、引き継いではいけない3つの経営インフラ

株式会社船井総合研究所 税理士セレクション 赤澤 勇樹



第2講座

先代からの「義理」が、次世代の「経営」に影響を及ぼす！

次世代に向けた「負の経営インフラ」解消事例

株式会社船井総合研究所 税理士セレクションユニット シニアエキスパート 石原 佑哉



第3講座

「親の恩人」を「次世代の敵」にしないための、円満な税理士交代術

株式会社船井総合研究所 税理士セレクションユニット 高橋 孝介



第4講座

税理士を「企業成長のパートナー」にする為に…

株式会社 船井総合研究所 税理士セレクションユニット マネージャー 坂田 知加



オンライン無料セミナー

お申込みの期限：各日程の4日前まで

※祝日や連休により変動する場合もございます

2026年

7月1日水・2日木・3日金・6日月

12:00～13:15

12:00～13:15

12:00～13:15

12:00～13:15

お申込み
はコチラ



※ログイン開始は講座開始時間の30分前

※講座内容はすべて同じです。ご都合のよい日程をお選びください。

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索してご確認ください。

船井総研セミナー事務局

E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

TEL:0120-964-000（平日9:30～17:30）

※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

お申込みの期限

各日程の4日前まで

※祝日や連休により変動する場合も
ございます

【セミナー情報を当社ホームページからもご確認ください】

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/142989>

セミナー日程の都合が合わない方、個別相談をご希望の方はこちら TEL:0120-958-270

（平日9:45～17:30対応）担当：坂田