

太陽光会社だからできる新事業

兼任営業たった1名で

粗利1億

ガレージ販売事業

太陽光の
追加販売
ができる



規格商品の
販売で
簡単参入

高単価
高粗利
の新商品

<主催>



サステナブルグロスカンパニーをもっと。

Funai Soken

株式会社船井総合研究所

〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階

ガレージ販売セミナー

オンラインセミナー (PC・スマートフォンで受講可能)

お問い合わせNo.S142947

2026/ 7/23 (木) /24 (金) /27 日 (月) / 31日 (金) 10:00~12:00



粗利1億円/年を稼ぐ事業概要

競合他社と相見積もりにしない商品戦略



・ガレージ販売を中心とした商品戦略

ガレージの販売・施工に専門特化した競合はほぼおらず、相見積もりになりにくいのです！
問い合わせの中にはカーポートや小規模倉庫といった問い合わせもいただきます。

・受注したガレージやカーポートに太陽光を セット提案ができる！

受注したガレージの約半数でセット受注ができています実績もございます！

・1件当たりの契約単価は1,000万円前後

・ガレージメーカーとの連携で手間いらず (船井総合研究所から 仕入れ先をご紹介します)

基礎と電気設備と設計（確認申請）の手配だけで施工が可能です！

・請負額1,500万円以下は建設業許可が不要！

お客様を毎月20組集める集客戦略

専門ブランディングでの集客

Webサイトでの集客

- ✓会社名とは別に「ガレージ販売」専門のホームページとブランドを立ち上げる
- ✓専門ホームページでのWeb広告（リスティング広告）を行う

「ガレージ販売」専門のブランド名



専門のホームページ



【神奈川県】円行電設
(ブランド名: Bay Sunny Garage)
1か月分のWeb分析結果より

チラシでの集客

- ✓2~3か月に一度、折込みチラシや新聞広告を行う



1回あたり
10件以上の問い合わせ



ガレージ専門店は競合がほぼいないため、
多くの問い合わせをいただきます！

ブランディング戦略により、高知・東京・宮崎・福岡・茨城等全国各地で月20件の問い合わせ

手間をかけない販売術

- ・ 商談数はたった3回！ ・ 問い合わせから引き渡しまで約半年！
- ・ お客様にカタログの中から欲しい物を選んでいただく営業！
難しい専門知識不要
- ・ 図面、見積もメーカーから貰えるので手間いらず
- ・ 契約後の施工はメーカーに一任！
基礎と電気設備の業者を揃えるだけで納品ができる

全業務フロー（期間：約半年） これだけのフローで引き渡しまでできてしまいます！

問い合わせ	初回商談	2回目商談	3回目商談	現地確認	引き渡し
Webやチラシ、紹介等からの問い合わせ。 簡単なご要望のヒアリング。	メーカーのカタログを持参して訪問。 現地調査及びカタログの中から商品を選択。	メーカーから上がってくる図面と見積を持って訪問。 配置や金額の最終調整。	契約。 契約後はメーカー・設計【確認申請】・基礎業者・電気設備業者へ発注。	建築確認を行い、最終確認	お客様へ引き渡し。 住まいではないためほとんどクレームもなく引き渡し

成功事例企業が続々と

**たった1人で
粗利1億円達成！
人手&手間いらず
の事業柱を確立！**



株式会社
はるが建設
代表取締役
池内 陽生 氏

単価が高く、営業内容も非常にシンプル。営業期間も1~2か月で終わるため**他事業との兼任でも1人で行えています**。メーカーから2週間以内に図面や見積もりも貰えるので手間なくスピード営業ができています。専任であれば年間100件くらいこなせると思いますよ。

**未経験からの参入
初年度2億円契約！
契約の8割で太陽光
も追加契約！**



株式会社
A社

本業は太陽光パネルの販売・施工で建築未経験でしたが、基礎と設備の業者を揃えれば後はメーカーが請け負ってくれるため難なく始められました。問い合わせから2週間で契約できたり、電話とメールのやり取りだけで契約ができたりと事業のシンプルさ、**何より太陽光事業とのシナジーを実感しています**。

**月20件の
問い合わせ獲得！
たった1人で
2億円契約！**



エコ・トップ
株式会社
代表取締役
上田 浩司 氏

元々太陽光事業などに取り組んでおり、既存事業とのシナジーも見越してガレージ事業に参入しました。専門ブランドを立ち上げて月20件の問合せを獲得でき、**ほとんど相見積もりにならないことから競合がないことを実感しております**。兼任体制の営業1名で相当な売り上げを作れており、需要の高さを実感しております。

その他、(茨城県A社)未経験参入1年で1億円の契約 (神奈川県B社)未経験で参入後すぐに3件の契約を獲得 (愛知県C社)銀行からの紹介で契約… など書ききれない全国成功事例が多数！

ガレージ販売セミナー

今回のセミナーは、実は毎年1度だけ開催している「太陽光業界」のみに向けたセミナーでございます。
毎年開催で、全国約50社のご参加をいただき、続々と「ガレージ販売事業」に参入いただいております・・・が、
大人気セミナーということもあり、近年は商圏バッティングの兼ね合いで参入を希望されてもお断りせざるを得ない状況も
ございました…。今回こちらのお便りを受け取られている地域にはまだチャンスがございます！（2026年5月時点）
「既存の太陽光事業を活かしながらもっと利益を出したい」とお思いの皆様には是非1度でもお聞きいただきたい内容です。
ご参加のほど心よりお待ちしております。

船井総合研究所 建設支援部一同

セミナー講座内容

第一講座

ガレージ販売事業の概要と 全国の成功事例について

ガレージ販売事業の概要について、1年で3億円超の契約実績
（滋賀県・愛媛県）の会社や、初年度半年で2億円の契約実績
（岐阜県・高知県）の会社などをはじめに、全国約40社から出た成功事例
をもとに、商品戦略、集客戦略、営業手法について徹底解説いたします。



株式会社船井総合研究所
建設支援部 リーダー

南 龍吉

第二講座

明日から実践するためのポイント

貴社が明日から取り組むための実践方法をお伝えいたします。
全国約40社でこの事業の立ち上げから伴走サポートを行う船井総合研究所より、
本事業のポイントについてお話しいたします！



株式会社船井総合研究所
建設支援部 シニアコンサルタント

根本 侑弥

全日程オンライン開催／PC・スマホでセミナー参加

オンライン
開催

2026年

木 金 月 金
7月23日 24日 27日 31日

【申込期日】

・銀行振込 : 開催日6日前まで

・クレジットカード : 開催日4日前まで ※祝日や連休により変動する場合もございます

全日程

10:00～12:00 (ログイン開始: 開始時間30分前～)

受講料

一般価格

税抜10,000円(税込11,000円)/1名様

会員価格

税抜8,000円(税込8,800円)/1名様

会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン（旧：FUNAIメンバーズPlus）へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法

本セミナーは当社ホームページより
お申込みいただけます！

右記のQRコードをスマートフォンなどで読み取りいただき、
お申込みフォームよりお申込みくださいませ



<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/142947>

船井総研セミナー事務局<E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp> <TEL: 0120-964-000（平日9:30～17:30）>

※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申込みは
↓ コチラ

