

緊急開催

改定事項確定版
オンラインセミナー

ナーシングホーム × 診療報酬改定

「包括型」への移行か？「出来高制」の維持か？

判断を誤ると、客単価20万円減少も

※同一建物利用者20人で昼夜頻回訪問のケースをモデルとした場合

✓ このような皆様はぜひご参加ください

- 同一建物への訪問評価見直しで、今年の利益がいくら下がるか計算できていない。
- 自社の入居者層や重度者比率から見て、包括と出来高どちらが有利か判断がつかない。
- 収益構造が変わる中で、今後の新規出店の居室数や人員体制をどうすべきか迷っている。
- 2027年の介護報酬改定、2028年の診療報酬改定を見据えた中長期戦略が描けていない。



株式会社船井総合研究所
介護グループ
リーダー
三浦基寛

株式会社船井総合研究所
介護グループ
シニアコンサルタント
津田和知

一つでも当てはまる皆様、本セミナーで明確な判断基準をお渡しします。

全国でナーシングホーム経営支援を行うコンサルタントが語る
次世代ナーシングホーム戦略提言！

ナーシングホーム×診療報酬改定

お問い合わせNo. : S142758

主催

サステナブルグロースカンパニーをもっと。
Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー 35階



当社ホームページからお申込みいただけます。船井総研ホームページ<https://www.funaisoken.co.jp>（右上検索マークに「お問い合わせNo.」をご入力下さい）

142758

2026年診療報酬改定を勝ち抜く『ナーシングホーム×診療報酬改定』セミナー

このような皆様にオススメ

- ・同一建物利用者への訪問のマイナス改定を受け、今後の利益確保に危機感がある方
- ・「包括型」への移行か、「出来高制」の維持か、自社における最適な選択を知りたい方
- ・報酬逓減を前提とした、今後の新規出店や店舗展開の舵取りに悩んでいる方
- ・新しい報酬体系に合わせて、現場のオペレーションや評価制度を見直したい方
- ・さらに先の「2027年介護報酬改定」「2028年診療報酬改定」の行方を見据え、中長期の経営戦略を立てたい方

本セミナーで学べるポイント

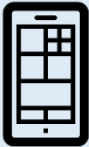
- ・2026年改定の要点と財務インパクトの正確な把握
- ・「包括型」vs「出来高制」の利益分岐点シミュレーション手法
- ・利益構造の転換を支える「現場オペレーション」の最適化ノウハウ
- ・報酬逓減リスクを抑える「次世代の出店・展開モデル」
- ・2028年を見据えたロードマップと中長期戦略

講座	内容
第1講座	2026年診療報酬改定のインパクトと業界動向 ～「同一建物への訪問評価見直し」が意味する国のメッセージとは～ 2026年診療報酬改定の振り返りと本質 単なるマイナス改定ではなく、国がナーシングホームに対して求めている「質の転換」とは何かを読み解く。ビジネスモデルの転換点 従来の「大型施設への集約・囲い込みによる効率化」が通用なくなる理由。 株式会社船井総合研究所 介護グループ シニアコンサルタント 津田和知
第2講座	「包括型 or 出来高制」の判断とナーシングホーム次世代型モデル ～自社に最適な選択と、収支構造を再構築する具体策～ 包括型と出来高制、どちらを選ぶべきか？ 重度者割合（要介護度・医療依存度）や人員配置の状況に応じた、利益分岐点のシミュレーション手法と判断基準。 報酬低下をカバーする「現場オペレーション」の再構築 包括型を選択した場合のスケジュール管理、次世代型ナーシングホームの出店・展開戦略、同一建物への評価見直しを前提とした「適正ベッド数（規模）」の考え方、ドミナント展開、他事業（障害福祉等）との複合型モデルを提案。 株式会社船井総合研究所 介護グループ コンサルタント 前田龍人
第3講座	ナーシングホーム経営者が明日から着手すべきこと ～ピンチをチャンスに変える、強い組織の作り方～ 次回改定を見据えたロードマップ 2年後に控える次回改定に向けて、今からどのような準備・事業ポートフォリオの再構築を進めておくべきか。 本日の総括と、経営者に求められる「決断」 制度の変化に振り回されるのではなく、自社の強みを活かしたポジショニングを再定義する。明日から実行すべきこと。 株式会社船井総合研究所 介護グループ リーダー 三浦基寛

開催要項

WEB	2026年 7月7日 (火) 7月8日 (水) 7月9日 (木) 7月10日 (金)	
	全日程 13:00～15:00 (ログイン開始 : 開始時刻30分前～) ※全て同じ内容です。ご都合のいい日程をお申し込みください	
お申込期日	銀行振込み:開催日6日前まで ・クレジットカード:開催日4日前まで ※祝日や連休により変動する場合もございます	
受講料	一般価格	税込 11,000円 (1名様) (税抜 10,000円)
	会員価格	税込 8,800円 (1名様) (税抜 8,000円)
会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へ ご入会中のお客様のお申込みに適用となります。		

セミナーのお申込みはこちら

 PCからのお申込み 下記セミナーページからお申し込みください。 https://www.funaisoken.co.jp/seminar/142758	 QRコードからのお申込み 右記QRコードからお申し込みください。 【お問い合わせ】	
---	---	---

お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索してご確認ください。船井総研セミナー事務局(seminar271@funaisoken.co.jp)
TEL：0120-964-000（平日9:30～17:30）※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。また、お問い合わせの際は「お問い合わせNo.とセミナータイトル」をお伝えください。