

ヒゲ脱毛のみで月間売上260万円突破セミナー

セミナー内容

第1講座

毎月全国100院以上の皮膚科・美容皮膚科を見ている船井総合研究所が徹底解説!
メンズ美容医療市場動向とヒゲ脱毛で月間売上260万円を上げる集患施策5選



講座内容抜粋

- ①ヒゲ脱毛売上を伸ばす原理原則と最新時流とは?
顧客基盤づくりの重要性と集患方法について具体的に解説いたします。
- ②明日から行うべきヒゲ脱毛集患施策とは?
全体の経営戦略はもちろん、今、具体的に何をすべきかまで成功事例をもとに徹底解説いたします。
- ③メンズ美容医療市場動向を徹底解説
昨今のメンズ美容医療市場、医療脱毛をマクロの視点で分析・解説いたします。

株式会社船井総合研究所 医療支援部 美容医療グループ 大久保 幸希

第2講座

失敗事例から学ぶ!長期的な安定経営をするために今おさえるべきこと



講座内容抜粋

- ①失敗事例大公開
失敗しないことが大前提。失敗しないために必ず押さえるべき事項を解説いたします。
- ②長期的に安定経営するために今おさえるべきこと
「素直・プラス発想・勉強好き」これらをいかに実行レベルで実現できるかが大きな分かれ道です。

株式会社船井総合研究所 医療支援部 美容医療グループ 朝日 伶

開催要項

開催日時

2026年 **7月19日(日)**
7月23日(木) 10:00~11:30
7月26日(日) (ログイン開始:開始時間30分前~)
7月30日(木)

※講座内容はすべて同じです。ご都合のよい日時をおひとつお選びください。

開催方法

オンライン開催

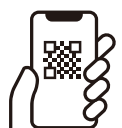
お申込み期日

銀行振込み :開催日6日前まで
クレジットカード:開催日4日前まで
※祝日や連休により変動する場合もございます。

受講料

一般価格 税抜 10,000円(税込11,000円)/一名様 **会員価格** 税抜 8,000円(税込8,800円)/一名様
●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

セミナーのお申込みはこちら!



【QRコードからのお申込み】

右記QRコードから
お申込みください。



【PCからのお申込み】

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/142591>

船井総研ホームページ (<https://www.funaisoken.co.jp>) の右上検索マークから
「142591」をご入力し検索ください。

【お問い合わせ】 船井総研セミナー事務局 E-mail seminar271@funaisoken.co.jp TEL 0120-964-000(平日9:30~17:30)
※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

全身脱毛はスタッフの負担が大きいから
全身脱毛なしで医療脱毛売上を上げたいと思っている皆様へ

スタッフの負担最小限にして

ヒゲ脱毛

売上25万円/月

260万円/月突破!

ヒゲ脱毛 強化&導入セミナー

- ✓ 医療脱毛に限界を感じ、次の一手に悩んでいる
- ✓ 男性からの問合せが増えてきている気がする
- ✓ メンズ脱毛の伸ばし方が分からない
- ✓ 全身脱毛のキャンセル空き枠がもったいない
- ✓ 全身脱毛の空き枠がない
- ✓ 女性脱毛の売上はもう伸びないと思っている

なぜ自費診療を

急成長させることができたのか その詳細は中面にて解説

ヒゲ脱毛のみで月間売上260万円突破セミナー

お問い合わせNo.S142591

主催



サステナブルグロースカンパニーをもっと。
Fundai Soken

株式会社船井総合研究所 〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階

当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索マークから「お問い合わせNo.」を入力ください。)

142591



医療脱毛の高生産性モデル!

全身脱毛に限界を感じているクリニック必見!

スタッフ負担最小限でヒゲ脱毛^{売上}25万円/月 → 260万円/月 達成モデル事例大公開

ヒゲ脱毛のビジネスモデル

1回	16,500円	施術枠	20分
時間生産性	49,500円	月間売上	260万円

全身脱毛 と ヒゲ脱毛 の違い

全国での月間Google検索数		施術時間	
全身脱毛	ヒゲ脱毛	全身脱毛	ヒゲ脱毛
27,100	74,000	90分	20分
スタッフ負担		時間生産性	
全身脱毛	ヒゲ脱毛	全身脱毛	ヒゲ脱毛
大	小	33,000円	49,500円
キャンセルによる損失		継続割合	
全身脱毛	ヒゲ脱毛	全身脱毛	ヒゲ脱毛
大	小	低	高

〔船井総合研究所のコンサルティング事例を基に作成〕

近年、医療脱毛(特にヒゲ脱毛)を入口として、男性の美容医療に対する需要が大きく拡大しています。その一方で、全国的に皮膚科・美容皮膚科以外の科目での医療脱毛導入など、医療脱毛の競合が増えており、全身脱毛の売上が頭打ちになっているクリニックも多いのではないのでしょうか。

上記のようにヒゲ脱毛はスタッフの負担を従来よりも軽減しながら売上アップを目指すことのできる高生産性施術です!

Q. お悩みチェックリスト

- ✓ 医療脱毛売上をもっと伸ばしたい!
- ✓ メンズ脱毛の相談が増えてきている気がする
- ✓ 全身脱毛は負担なので、それ以外で何とかならないかな?
- ✓ 全身脱毛のキャンセル枠がもったいない
- ✓ 女性の脱毛需要に限界を感じている

A. ヒゲ脱毛強化でこう変わります!

- ★継続につながりやすいため、安定して売上が伸びる
- ★既存患者様へのアプローチでまだまだ伸びる
- ★施術時間20分でスタッフ負担少なく施術が完了する
- ★キャンセルされても、予約枠に大きな穴が開くわけではない
- ★男性脱毛でまだまだ医療脱毛売上を伸ばすことができる

やり方、ノウハウはすべて当日のセミナーで公開します!

セミナーコンテンツ一部抜粋

- ✓ メンズ美容医療の市場動向
- ✓ ヒゲ脱毛売上アップを実現するための原理原則と成功事例
- ✓ 施策を進める中で発生するあるある失敗事例
- ✓ 成果を最大化する広告戦略と投資配分の設計方法
- ✓ 自費診療における「4P+1C」に基づく経営戦略と具体施策
- ✓ 高い成約率を実現するためのカウンセリング強化施策