

Webサイトから顧問が獲得できていない**法律事務所の皆様へ**

AI検索・ゼロクリックで「検索しない顧客」が**急増中!**

企業法務 マーケティング トレンド2026

脱Webで成果を出す
法律事務所が
続々増加中!

★★★★★

——— 本セミナーで学べるポイント ———

1 Webからの顧問獲得が
難しい**本当の理由**と
避けられない問題

2 重要な指標は
「セッション」から
「インプレッション」へ

3 第一想起され選ばれる
事務所になるための
接点の作り方

4 「リード獲得×
ナーチャリング」による
顧問受任の仕組化の方法

AI時代においても成果を出し続けている!
継続的な**顧問獲得**のための
最新マーケティング手法を大公開!

「検索しない顧客」時代の顧問獲得戦略アップデートセミナー お問い合わせNo. S142309

サステナブルグロースカンパニーをもっと。
Funai Soken

株式会社船井総合研究所
〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号
東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階

お申込みはこちら



主催

当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索マークから『お問い合わせNo.』を入力ください。)→

142309 検索

講座	講座内容	講師
第1講座	2026年マクロ動向から読み解く Web集客が効かなくなった本当の理由 ・ AI検索・ゼロクリックの普及で法律事務所のWeb反響に何が起きているか ・ 「検索しない顧客層」の出現と、顧問獲得チャネルの地殻変動 ・ 脱Web時代に顧問を増やし続ける事務所の共通点	株式会社船井総合研究所 士業ビジネス支援本部 法律・労務支援部 中島 風希 
第2講座	「脱Web依存」で成果を出した 事務所の実践プロモーション事例集 ・ 紹介・提携・既存深耕で顧問を増やしている法律事務所のリアルな取り組み ・ AI時代だからこそ効く「リアルの接点」のつくり方 ・ 今すぐ取り入れられる「地上戦」のプロモーション施策	株式会社船井総合研究所 士業ビジネス支援本部 法律・労務支援部 新井田 琉揮 
第3講座	自事務所の顧問開拓を「脱Web依存型」に アップデートするためのアクションプラン ・ 本日のセミナーから今すぐ実践すべき具体的なアクション	株式会社船井総合研究所 士業ビジネス支援本部 法律・労務支援部 リーダー 近藤 貫太郎 

開催要項

日時 会場	開催時間 2026年 8月26日(水) 2026年 8月29日(土) 13:00～15:00 (ログイン開始:開始時間30分前～)	開催方法 オンライン開催 PCがあればどこでも視聴可能 ※講座内容はすべて同じです。 ご都合の良い日時をおひとつお選びください。
受講料	一般価格 税抜 5,000円 (税込 5,500円)/1名様 会員価格 税抜 4,000円 (税込 4,400円)/1名様 ●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。	
お申し込み 期限	・銀行振り込み : 開催日6日前まで ・クレジットカード : 開催日4日前まで ※祝日や連休により変動する場合もございます	
お問い合わせ	船井総研セミナー事務局 E-mail seminar271@funaisoken.co.jp TEL:0120-964-000 (平日9:30～17:30) ※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください ※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。	

お申込み方法



【PCからのお申込み】

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/142309>

船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)の右上検索マークから「142309」をご入力ください



【QRコードからのお申込み】

右記QRコードからお申込みください。

