

第一講座

寺院における樹木葬の時流と参入メリット

2020年代に入ってからデータ等をもとに、樹木葬市場の時流と現状を読み解きます。「なぜ今、お寺が樹木葬に取り組むべきなのか」、寺院経営の安定化や新たなご縁づくりといった具体的なメリットについて解説いたします。

株式会社船井総合研究所 メモリアルサービスチーム
リーダー 新井 達也

第二講座

【特別ゲスト講座】人口3万人の町でも成功！
住職1名で実現する地方寺院の樹木葬戦略

人口減少が進む地方エリアにおいて、いかにして生き残りを図るか。人口3万人の町でありながら10万人規模から反響を得て、住職1名で売上5,000万円以上を達成した大悲山 龍藏院の成功事例を大公開。1,000万円からチャレンジできる「ペット供養」の取り組みも含め、地方寺院が勝つための具体的な戦略を大津永聖氏にご講演いただきます。

龍藏院 住職 大津 永聖 氏
株式会社船井総合研究所 メモリアルサービスチーム
リーダー 新井 達也

第三講座

樹木葬の立ち上げ方と売り方

ゲスト講座の内容を踏まえ、実際に皆様の寺院・自社商圏でどのように樹木葬を立ち上げ、売っていくべきかを論理的に解説します。造成・開発から営業手法まで、小商圏でも確実に反響を獲得するための詳細なノウハウをお伝えします。

株式会社船井総合研究所 メモリアルサービスチーム
吉田 竹宏

第四講座

明日から取り組める、寺院が樹木葬のために考えるべきこと

セミナーの総括として、時流や立ち上げ方、成功事例を知った上で、「自分たちのお寺でも明日からできるかも」と思っていたら具体的なファーストステップをご提案します。寺院の持続的な成長に向けて、今一番に考えるべきことをお伝えいたします。

株式会社船井総合研究所 メモリアルサービスチーム
リーダー 新井 達也

開催日時・場所

開催日時

2026年6月26日(金)

10時00分～12時30分

(受付開始：開始時間30分前～)

開催場所

船井総研グループ 東京本社
サステナグローススクエア TOKYO

〒104-0028 東京都中央区八重洲2-2-1 東京ミッドタウン八重洲
八重洲セントラルタワー 35階

※諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

開催日時

2026年7月6日(月)

14時00分～16時30分

(受付開始：開始時間30分前～)

開催場所

船井総研グループ大阪本社
サステナグローススクエア OSAKA

〒530-0001 大阪府大阪市北区梅田三丁目2番123号イノゲート大阪21階

※2026年1月1日よりイノゲート大阪(梅田)に移転し開催いたします。
ご来場の際はご注意ください。

参加料金(1名様)

・一般価格(税抜) 37,500円(税込 41,250円)/1名様 ・会員価格(税抜) 30,000円(税込 33,000円)/1名様

会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長 online プレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

【お申込み期限】・銀行振込：開催日6日前まで ・クレジットカード：開催日4日前まで ※祝日や連休により変動する場合がございます。

お申し込み方法



【QRコードからのお申し込み】

右記のQRコードを読み取りいただきWebページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。



【PCからのお申し込み】

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/141422>

船井総研ホームページ右上検索マークに「お問い合わせ No.」

141422 をご入力ください



葬祭業・墓石仏壇店経営
メールマガジン無料配信中!

今ご登録いただくと・・・

葬祭業・墓石仏壇店経営
小冊子を無料ダウンロード!



1分で簡単登録!

今すぐご登録ください

開催
日程

2026年
6月26日(金)
10:00～12:30
(受付開始：開始時間30分前～)

開催
場所

船井総研グループ
東京本社
サステナグロース
スクエア TOKYO

2026年
7月6日(月)
14:00～16:30
(受付開始：開始時間30分前～)

船井総研グループ
大阪本社
サステナグロース
スクエア OSAKA

檀家減少時代でも、
地域に必要とされる寺院へ。

地方寺院のための 樹木葬 立ち上げセミナー



ゲスト
龍藏院
住職 大津 永聖 氏

行政人口10万人以下でも。
資金に不安があっても。評判面が心配でも。

地方寺院が樹木葬を始めるための
現実的な方法を解説。

地方寺院樹木葬成功のポイントを中面で詳しく解説!



サステナグロースカンパニーをもっと。

Funai Soken

株式会社船井総合研究所

〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号
東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー 35階

寺院向け樹木葬セミナー

お問い合わせ No.S141422

当社ホームページからお申込みいただけます。

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/141422>

右上検索マークから「お問い合わせ No.」をご入力ください

141422



行政人口 3.3 万人以下でも。資金に不安があっても。 地方寺院の樹木葬は成功する！



龍藏院の売上実績

オープンから 3 年で **5,000 万円以上** を売上！

POINT 01 低コスト開発

境内の隙間（遊休地）を活用し、
住職自らの手で造成！

「莫大な初期投資はかけられない…」そんな地方寺院でも大丈夫です。龍藏院は境内のちょっとした空きスペースを活用し、大掛かりな業者は入れず、なんと住職自らの手で整地や造成をスタート。初期費用を大幅に抑えた「手作り樹木葬」を実現しました。



POINT 02 開発のリアル

土木の知識は全くのゼロからの挑戦でした。カロート（納骨室）には「塩ビ管」を採用し、骨壺ではなく骨袋で納骨するスタイルにするなど、独自の工夫でコストダウンを徹底。「これなら自坊でもできるかも」と思える等身大のアイデアが詰まっています。



POINT 03 販促の工夫

手作りチラシから LINE 活用へ。
地域に愛される地道な販促

広告宣伝の経験ゼロから、人生初のチラシ作りに挑戦。現在はポスティングに加え、LINE 公式アカウントも導入しています。寺報の配信やご法事の予約受付を LINE で行うことで、お客様との気軽に継続的なコミュニケーションを実現し、見込み客を育てています。



POINT 04 最大のポイント！ 法務が増える樹木葬

売って終わりではない！
購入者が集い、ご縁が続くお寺へ

樹木葬はあくまで「ご縁の入り口」です。購入者限定の「徳樹会員」制度を創設し、各種御札の製作や行事をご案内。著名な僧侶を招いた法話会では 50 名を集客するなど、購入後も定期的にお寺へ足を運んでいただく仕組みを作り、確実な「法務の増加」へと繋げています。



龍藏院だけではありません。

全国あらゆる規模・立地の寺院で
「樹木葬」の成功事例が続出しています。

事例 1	寺院規模	樹木葬の成果
小規模寺院でも 大きな収益化	檀家数 約 100 件	年間 2,500 万円以上 の売上を達成！

事例 2	商圈規模	樹木葬の成果
過疎地域・小商圈 での大成功	人口 約 2.7 万人の町	オープン初月で 1,500 万円 の売上を達成！

事例 3	寺院規模	樹木葬の成果
売上だけではない 「お寺の活性化」	地方寺院	新規の檀家が年間 50 件 増加し、法務数が 1.2 倍に！

樹木葬立ち上げ支援実績全国 **100 霊園** 以上！
船井流樹木葬立ち上げノウハウを大公開します

