

業界のトップランナーだけが知っている、
会計事務所母体の事業会社化の勝ち筋を、今、公開します。

税理士法人単体での成長シナリオ

グループ経営での成長シナリオ

【属人的】資格者が全ての業務を抱える

【仕組み】業務を「判断」と「作業」に完全分離

【採用難】経験者の奪い合い、高騰する人件費

【採用楽】未経験・パート・主婦層を主戦力化

【停滞】所長が記帳チェックに追われ、営業不可

【加速】所長は「経営者」として戦略と投資に集中

【不安】資格のない後継者には継がせられない

【永続】事業会社として、一族へ「資産」を承継



労働集約からの脱却
(採用・定着)

株式会社(BPO側)で未経験者を雇用し、マニュアルとAIで標準化。採用コストを1/5に抑えつつ、資格がなくても「マネージャー」として輝けるキャリアパスを用意。離職のループを断ち切ります。



収益構造の革命
(高単価・ストック)

記帳代行を「経理コンサル」へと昇華。税理士の看板では難しかった「経理丸投げ」による高単価受注を実現。解約できない「インフラ型サービス」として、盤石なストック収益を構築します。



事業承継の正解
(資産価値)

税理士法人は「実務の拠点」、株式会社は「資産の拠点」。後継者に資格がなくても、グループのトップとして事業を統括できる体制を構築。事務所を「一代限り」で終わらせない、最強の承継スキームです。

来場して得られるメリット

「今」取り組むべき理由がわかる

事業会社という「新たな競争」から既存顧客と売上を守るための戦略を解説。

トップランナーによる「効率化の極意」

現場最前線のゲストが登場。属人化させない実務フローと組織体制を公開します。

「代表に頼らない」収益体制の構築

未経験者やパート層でも売上を作る仕組みとは？事務所DXの第一歩としても有効です。

年商1,000~4,000万円を積み上げるマーケティング

特化型HPを活用し、安定的に新規受注を生み出し続ける最新のBtoB戦略を伝授。

自所に合った「成功スタイル」の選択

「パッケージ型」か「カスタマイズ型」か。成功事例をもとに自所に最適な手法が選べます。

「先生」として生きるか、
「経営者」として勝ち残るか？

- ☑ 資格者を採用しても、3年経つと独立や転職でいなくなる
- ☑ 所長自身が現場(記帳チェック)を離れられず、営業や戦略に時間が使えない
- ☑ 優秀なスタッフほど、資格がないという理由で将来に不安を感じている
- ☑ 息子(後継者)に資格がなく、このままでは事務所を畳むしかないと思っている

このようなお悩みがある皆様はぜひ中面をご覧ください

業界の常識を覆した
『経理代行』の
先駆者がついに語る

東京 2026年 6月 4日(木) 9:30~12:30
(受付開始:9:15~)

大阪 2026年 6月 17日(水) 9:30~12:30
(受付開始:9:15~)

東京 2026年 7月 15日(水) 14:00~17:00
(受付開始:13:30~)

東京会場 船井総研グループ東京本社 サステナグローススクエア TOKYO
大阪会場 船井総研グループ大阪本社 サステナグローススクエア OSAKA

経験者採用を諦めた瞬間、
第二の成長エンジンが回り始める—

1億^{からの}グループ経営

無資格・未経験・パート・AIが売上を作る
経理代行「事業会社化」の正攻法を限定公開

業界トップランナーが語る
SAKURA United Solution
のバックオフィスサービスとは？



業界トップランナーが語る経理代行事業成功の方程式

お問い合わせNo. S141196

主催

サステナグロースカンパニーをもっと。
Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階



当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索マークから「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 141196

売上1億/10名からできる!

資格者依存を脱却して事務所の資産価値を高める スキームを大公開!

日本各地で成功事例続出中!

エリア:東海地方

参入10年で
事業売上1.1億円
受注単価も100万円以上

未経験者中心で事業を拡大。
従来の「経理代行」からすべての経
理を原則「クラウド化」し、経理の改
善を実施する「経理コンサル」へ移行
し、高単価による受注を実現。

エリア:関東地方

参入13年で
事業売上1.2億円以上

22歳未経験者が1年で一人当たり
売上800万円、税務顧問では付き
合えないような企業規模で若手が
活躍できる場を提供している。
また、平均単価も119万円と高単
価での受注を実現している。

エリア:関東地方

参入5年で
事業売上2000万円、
グループ全体で
100人組織へ

営業・業務改善コンサルティングと
代行業務それぞれで株式会社設立
し、社員のキャリア形成の窓口も広
げることにより働きやすい環境を
実現している。

エリア:中国地方

参入5年で
事業売上3000万円、
地域一番店へ

人手不足が加速する地方商圏で、
地域のインフラとして経理改善業
務から代行業務まで、幅広く対応。
非資格者でも対応できる事業を展
開することで、地元の雇用先とし
ても寄与している。

エリア:近畿地方

参入7年で
事業売上5000万円、
お客様ファーストの
サービスで規模拡大

お客様の求めるサービスの提供
と、内部体制の効率化によって、高
単価の受注を実現。担当者のスキ
ルアップ・育成にも精力的に取り組
んでいる。

エリア:東北地方

参入6年で
従業員数を3倍に

AIを活用した資料作成や処理業務
など、内部体制の効率化により社員
が働きやすい環境を提供。幹部育
成など教育にも従事している。ま
た、デジタル技術を活用して地域課
題の解決や地方創生に取り組んだ
として様々な賞も受賞している。



無資格・未経験・パートの若手スタッフが
最新のデジタル・AIを使いこなしいき働く環境へ

本セミナーでは

- ①「経理代行」を税務業務から切り分けて事業化し
- ②無資格・未経験・パート社員だけで売上をつくり
- ③グループ経営の一步を踏み出す方法

をお伝えします

第1講座	<p>「経理コンサルビジネス」とは? 高生産性を実現する次世代のビジネスモデルの概要と今取り組むべき理由を解説</p> <p>マクロの動向、業界動向を踏まえて会計事務所が取り組むべき「経理コンサルビジネス」モデルの概要と有効性についてお伝えします。</p> <p>株式会社船井総合研究所 税理士・公認会計士グループ リーダー 信太 玲哉</p>	
第2講座	<p>業界トップランナーが語るSAKURA United Solutionのバックオフィスサービスとは</p> <p>経理・税務・労務・財務まで、企業のバックオフィス業務をまるごと支援する独自のBPOサービスを展開するSAKURA United Solutionより、業界のトップランナーの戦略と実務について解説いただきます。</p> <p>SAKURA United Solution株式会社 代表取締役 井上 一生 氏</p>	
第3講座	<p>成功事例から見る経理コンサル事業立ち上げの具体的なステップ</p> <p>経理コンサル事業を0から立ち上げるために必要なポイントを解説します。具体的には商品設計(サービス内容や料金表の作成)、集客方法、問い合わせ～受注方法を解説し、明日から事務所経営に活かせるようにお伝えします。</p> <p>株式会社船井総合研究所 税理士・公認会計士グループ 穂積 建太郎</p>	
第4講座	<p>経営者に「今」考えてほしいこと</p> <p>本日の全講座を改めて解説し、ゲスト事務所の成功のポイントや、経理コンサル事業をおすすめする理由を解説します。また、事務所規模別に、明日から経理コンサル事業に取り組むための優先順位をお伝えします。</p> <p>株式会社船井総合研究所 税理士・公認会計士グループ リーダー 信太 玲哉</p>	

日時・会場	東京会場	大阪会場	東京会場	お申込み期日
2026年	2026年	2026年	2026年	銀行振込み : 開催日6日前まで クレジットカード: 開催日4日前まで ※祝日や連休により変動する場合がございます。
	6月4日(木)	6月17日(水)	7月15日(水)	
	9:30~12:30 (受付開始:9:15~)	9:30~12:30 (受付開始:9:15~)	14:00~17:00 (受付開始:13:30~)	
	東京会場 船井総研グループ東京本社 サステナグローススクエア TOKYO 〒104-0028 東京都中央区八重洲2-2-1 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階 [JR「東京」駅 地下直結(八重洲地下街経由)、東京メトロ丸の内線「東京」駅 地下直結(八重洲地下街経由)]	大阪会場 船井総研グループ大阪本社 サステナグローススクエア OSAKA 〒530-0001 大阪府大阪市北区梅田三丁目2番123号 イノゲート大阪21階 [JR大阪駅の直上、西口改札口に直結] ※2026年1月1日よりイノゲート大阪(梅田)に移転し開催いたします。ご来場の際はご注意ください。		

受講料 **一般価格** 税抜20,000円(税込22,000円)/一名様 **会員価格** 税抜16,000円(税込17,600円)/一名様
●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法

【QRコードからのお申込み】 右記QRコードからお申込みください。

【PCからのお申込み】
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/141196>
 船井総研ホームページ(<https://www.funaisoken.co.jp>)の右上検索マークから「141196」をご入力し検索ください。



【お問い合わせ】
 船井総研セミナー事務局 E-mail seminar271@funaisoken.co.jp TEL 0120-964-000(平日9:30~17:30)
 ※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。