

書類が煩雑な**公共工事**・粗利率が低い**下請け工事**からの

依存脱却が**勝ち筋**

【管工事業向け】業務用空調工事受注セミナー

日 程
会 場

WEB開催① 2026年6月23日(火)
WEB開催② 2026年6月26日(金)

申込 銀行振込み：開催日6日前まで／クレジットカード：開催日4日前まで
期限 ※祝日や連休により変動する場合がございます

開催時間

13:00～15:00 (ログイン開始 開始時刻30分前～)

参加料金

一般価格 10,000円(税抜) 11,000円(税込) / 1名様
会員価格 8,000円(税抜) 8,800円(税込) / 1名様

※会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧：FUNAIメンバースPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

第一講座

管工事・設備工事業界の市場性

空調設備工事をはじめとする管工事業界における市場性や業界動向を徹底的に解説！今後の設備工事会社が向かうべき方向性を整理します。

講師：株式会社船井総合研究所 大橋 優介

第二講座

業務用空調工事受注における成功ポイント

これまで下請工事や公共工事を中心だった設備工事会社が元請けのリニューアル工事の拡大で高利益率を達成する方法を伝授します。新規顧客の開拓と既存顧客の売上最大化の2つの側面から解説します。

講師：株式会社船井総合研究所 大橋 優介

第三講座

管工事・設備工事会社が 明日からすぐに取り組むべきこと

設備工事会社が「明日からすぐに取り組むべきこと」のポイントを絞ってお伝えいたします。

講師：株式会社船井総合研究所 岡 慶和

PCからのお申し込み

下記セミナーページからお申込みください。

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/141030>

QRコードからのお申し込み

右記のQRコードからお申込みください。

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研FAQ」と検索してご確認ください。



船井総研セミナー事務局

E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp
TEL: 0120-964-000 (平日9:30～17:30)

※ お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

毎年の公共工事に**不安**・下請工事に**依存**している皆様

地域の空調工事会社が施工管理技士 **0**人で

空調工事 民間 元請受注

完全
BtoB

改修
工事

1,000万以上の工事が

粗利率30%超え!!!

月10件以上の集客事例から受注手法は中面へ ▶▶▶

【管工事業向け】業務用空調工事受注セミナー

お問い合わせNo. S141030



サステナブルなカンパニーをもっと。

Funai Soken

主催：株式会社船井総合研究所

〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号東京ミッドタウン八重洲
八重洲セントラルタワー35階

当社ホームページからお申込みいただけます。

(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください)

141030 検索

2時間で
わかる!

粗利率30%超えの案件を受注する事業概要をお伝えします!

成功事例 1



山口県N社

売上規模: **5億** 円
従業員数: **16** 名

BEFORE

公共工事・下請け工事メイン 営業マンもいない

AFTER

新規問合せ **1ヶ月14件**
地域大手企業からの問合せも!

従業員数
そのまま

成功事例 2



沖縄県P社

売上規模: **11億** 円
従業員数: **28** 名

BEFORE

電気工事が得意分野だが、第2本業がほしい

AFTER

初年度で **1億円の売上創出**
半年間で **120件以上**の新規問合せ

待って
いるだけ

集客・受注を実現するための戦略とは...

高粗利案件獲得の商品戦略



- ✓ BtoB(主に製造業)がメインとなる空調工事を中心とした商品戦略
- ✓ 集客後、他の設備工事をセット提案することができる!
- ✓ 更新工事の平均単価は**500万**! 大型案件は**2000万**以上にも!

新規法人を毎月**10**組以上の集客戦略

専門ブランディングでの集客

反響営業で飛び込み訪問一切なし!

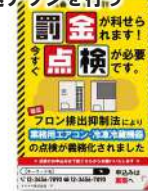
Webサイトでの集客

- ✓ 会社名とは別に「業務用空調工事」専門のブランドとホームページを立ち上げる
- ✓ 専門HPでのWeb広告(リスティング)を行う



チラシでの集客

- ✓ 2~3か月に一度、新聞広告や折込チラシを行う



1回あたり
10件以上の
問い合わせ

専門ブランディングをしている競合がほぼないため
多くの問い合わせをいただけます!

ブランディング戦略により宮城県・山口県・沖縄県・神奈川県・東京都等全国各地で平均月10件の問合せ