

今注目の陸上養殖、その“利益が出る構造”を徹底解剖。  
 たった3時間で自社が“参入すべきか否か”を  
 ご判断いただけます!



第1講座	いま注目の新規事業! 陸上養殖事業のビジネスモデル解説 <small>【営業利益率40%超の新規事業】業界未経験でも参入可能! 「地方を金脈に変える」陸上養殖事業のポイント解説</small> ・養殖業界の最新動向および時流解説 ・地方ほど有利!? 今後成長が見込まれる陸上養殖事業とは? ・高収益を目指す『船井総合研究所推奨スマート陸上養殖モデル』を大公開! 株式会社船井総合研究所 観光ウェルネス支援部 <b>福岡 豪</b>	
第2講座 ゲスト講座	陸上養殖事業参入成功ストーリーを大公開 <small>「スマートサーモン陸上養殖セミナー」のみ登壇 「スマートトラフグ陸上養殖セミナー」のみ登壇</small> 人口2万人エリアでも成功できた! 高収益陸上養殖の立ち上げ成功ポイントを徹底解説! 株式会社タイガー 代表取締役社長 <b>今村 将隆 氏</b> 人口3万人エリアでも成功できた! 高収益トラフグ陸上養殖の立ち上げ成功ポイントを徹底解説! 安藤建設株式会社 常務取締役 <b>安藤 雄紀 氏</b> 長州ながと水産株式会社 事業戦略責任者 <b>小川 渉 氏</b>	  
第3講座	高収益陸上養殖事業立ち上げステップを徹底解説 初期投資2,000万円から始められる「高収益陸上養殖モデル」の失敗しない立ち上げポイントを0から解説 株式会社船井総合研究所 観光ウェルネス支援部 <b>福岡 豪</b>	
第4講座	まとめ講座 新規事業および陸上養殖参入を成功させるために大切なこと 株式会社船井総合研究所 観光ウェルネス支援部 マネージング・ディレクター <b>成田 優紀</b>	

オンライン開催	[オンライン]スマートトラフグ陸上養殖セミナー <small>お問い合わせNo. S140487</small>	ゲスト講師: 安藤建設株式会社 常務取締役 <b>安藤 雄紀 氏</b> 長州ながと水産株式会社 事業戦略責任者 <b>小川 渉 氏</b>
	2026年 <b>5月19日(火)</b> 10:00~13:00	2026年 <b>5月21日(木)</b> 14:00~17:00
	2026年 <b>5月19日(火)</b> 14:00~17:00	2026年 <b>5月27日(水)</b> 14:00~17:00
	<small>※講座内容はすべて同じです。ご都合のよい日時をおひとつお選びください。 ※ログイン開始: 開始時刻30分前~</small>	
オンライン開催	[オンライン]スマートサーモン陸上養殖セミナー <small>お問い合わせNo. S140391</small>	ゲスト講師: 株式会社タイガー 代表取締役社長 <b>今村 将隆 氏</b>
	2026年 <b>5月20日(水)</b> 14:00~16:30	2026年 <b>5月26日(火)</b> 14:00~16:30
	2026年 <b>5月26日(火)</b> 10:00~12:30	2026年 <b>5月28日(木)</b> 14:00~16:30
	<small>※講座内容はすべて同じです。ご都合のよい日時をおひとつお選びください。 ※ログイン開始: 開始時刻30分前~</small>	
お申込み期日	銀行振込み: 開催日6日前まで クレジットカード: 開催日4日前まで <small>※祝日や連休により変動する場合がございます。</small>	
受講料	一般価格 税抜 20,000円 (税込 <b>22,000円</b> )/一名様 会員価格 税抜 16,000円 (税込 <b>17,600円</b> )/一名様 <small>●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みにご利用となります。</small>	

**お申込み方法**

【QRコードからのお申込み】 右記QRコードからお申込みください。

S140391 S140487

【PCからのお申込み】

- 【オンライン】スマートサーモン陸上養殖セミナー  
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/140391>  
船井総研ホームページ (https://www.funaisoken.co.jp) の右上検索マークから「140391」をご入力し検索ください。
- 【オンライン】スマートトラフグ陸上養殖セミナー  
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/140487>  
船井総研ホームページ (https://www.funaisoken.co.jp) の右上検索マークから「140487」をご入力し検索ください。

【お問い合わせ】 船井総研セミナー事務局 E-mail [seminar271@funaisoken.co.jp](mailto:seminar271@funaisoken.co.jp) TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30) ※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。 ※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

好評につき  
 オンライン開催  
 決定!!

地方のリソースを活かした高収益新規事業をお探しの皆様必見!

# 陸上養殖

“使い道に困る”土地が企業の“未来を支える事業”に!

空き地活用で **営業利益 40%**

全国の地方エリアで成功事例続出中!

パチンコ業からの異業種参入

鹿児島県にてサーモン陸上養殖を実施。

ゲスト講師

**年商 1.2億円**  
**営業利益 30%**

株式会社タイガー  
 代表取締役社長 **今村 将隆 氏**

[オンライン]スマートサーモン陸上養殖セミナー  
 お問い合わせNo. S140391

建設業からの異業種参入

山口県にてトラフグ陸上養殖を実施。

ゲスト講師

**年商 1.5億円**  
**営業利益 40%**

安藤建設株式会社 常務取締役 **安藤 雄紀 氏**  
 長州ながと水産株式会社 事業戦略責任者 **小川 渉 氏**

[オンライン]スマートトラフグ陸上養殖セミナー  
 お問い合わせNo. S140487

なぜ地方ほど有利なのか? 失敗しない陸上養殖参入のポイントは裏面へ⇒

# 参入するなら今がチャンス! 地方ほど有利な高収益事業 陸上養殖ビジネス

## なぜ今、陸上養殖が注目されているのか?

乱獲や海洋環境変化による  
天然水産資源の減少

世界的な食糧需要の  
拡大

飼料高騰や海水温上昇による  
既存養殖事業の苦境

場所を選ばずにでき、環境コントロールにより  
安全安心高品質な魚を安定供給できる陸上養殖の需要が急拡大中!

さらに陸上養殖は、

- ✓ 商圏人口に依存しない (販路は全国・世界)
- ✓ 地方の空き地を活用できる
- ✓ データ管理で未経験でも参入可能
- ✓ 高単価魚種で営業利益40%が可能

地方こそ有利な  
収益性と社会性を兼ね備えた  
注目の新規ビジネス

## 失敗しない陸上養殖参入パターンとは?

答えはズバリ

かけ流し式×高単価魚種×データ経営での参入

項目	船井総合研究所推奨 スマート陸上養殖	閉鎖循環式陸上養殖	従来の陸上養殖
方式	地下水かけ流し式*1	閉鎖循環式 *2	淡水かけ流しなど
立地自由度	○ (地下水が必要)	◎ (内陸部・都市近郊も可能)	△ (綺麗な水源が必要)
初期投資	○ (数千万~数億円)	× (数億~数十億円)	○ (数千万~数億円)
運転コスト	○ (低~中程度)	× (高い)	○ (低~中程度)
収益性	◎ (営業利益30~40%)	△ (営業利益10%~20%)	△ (営業利益10%~20%)
データ経営	○ (重要業務をデータ管理)	◎ (完全データ管理)	△ (アナログ中心)
参入企業	地方の中小企業にオススメ	資金力のある大手企業にオススメ	—

※1 かけ流し式は、海や川、井戸などから水をポンプでくみ上げて水槽に供給し、古い水を排水していく養殖方式。  
※2 閉鎖循環式陸上養殖 (RAS) は、陸上の閉鎖空間で飼育水をろ過・殺菌して再利用する養殖方式。

詳細はセミナー内で徹底解説いたします。

# 全国の企業で成功事例続出

## 成功事例①

鹿児島県 人口2万人エリア  
株式会社タイガー

地下水かけ流しサーモン養殖で  
年商1.2億円・営業利益30%を実現



BEFORE

パチンコ業を運営していたが、人口減少による売上減と機械仕入れ代の高騰により先が見えず撤退を決断。

AFTER

パチンコ店跡地にてサーモン陸上養殖事業へ参入した結果、営業利益30%の高収益ビジネスへ。現在は更なる成長に向け、30槽から100槽へ拡大中。

スマートサーモン陸上養殖セミナー内で事例の詳細を大公開!

## 成功事例②

山口県 人口3万人エリア  
安藤建設株式会社

海水かけ流しトラフグ養殖をメインに  
ヒラメ・サバなど複数魚種の養殖で  
年商1.5億円・営業利益40%を実現



BEFORE

バブル期の建築業が好景気の時期に次の柱をとる事業を作る目的で参入を決断。

AFTER

約40年の試行錯誤の末、現在は企業の利益の柱となる営業利益40%高収益ビジネスへ。現在更なる成長に向け水槽増築中。

スマートトラフグ陸上養殖セミナー内で事例の詳細を大公開!

「もっと早く知っていたら・・・」と後悔しないために、下記のお考えをお持ちの皆様は必ずご参加ください

- ✓ 本業の先細りが不安で体力のある今のうちに次の柱となる事業を探している
- ✓ 地方がハンデではなく武器になる事業を行いたい
- ✓ 地域に誇れる社会性の高い事業を次世代に残したい
- ✓ 持て余している土地を利益を生む資産に変えたい
- ✓ 成長分野の産業で事業展開したい