

ほとんどの事業主が
まだ知らない!!

AI時代の 税理士選び

提案型の税理士に提案をもらって、年商**11**億円突破!!



特別ゲスト講師

税理士法人広瀬
代表社員

廣瀬 翼 氏

× 船井総合研究所

◎事例企業は、税理士法人グループから
提案をもらって成長!!

クラウド会計導入

バックオフィス業務の効率化

保険活用

補助金

資本政策

労務対策

M&A

◎AIを活用し、提案してくれる税理士法人グループに、
社長が考えを伝えれば、**り**で **税**、 **資**、
補助金などの提案をしてくれる!

◎税理士から提案がなければ、
使える制度も使えないことも!!

IT・AI・RPAを活用する税理士に聞く!〈今どき〉税理士はAIをどう活用し、何を提案しているのか?
税理士との付き合い方を知っているか否かで、**お金が増えるか/損するかが変わる!!**

オンライン**無料**セミナー

2026年

4月**16**日**木**・**17**日**金**・**20**日**月**・**21**日**火**

12:00~13:00

12:00~13:00

12:00~13:00

12:00~13:00

お申込み
はコチラ



AI時代の税理士活用、税理士とお金を増やす／損する社長の違い

お問合せNo. S140402

主催



サステナブルな成長をもっと。

Funai Soken

株式会社船井総合研究所

〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号

東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー 35階

当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索マークに[お問合せNo.]を入力ください) →

140402

お金が増えるか/損するか、その分かれ道は“AI時代の税理士活用“にあった!!

社長が思うことを全部話したら、**税理士が心から頼れるパートナーに!**

年商11億円を突破した企業が受けた、税理士からの全提案大公開

とある旅館事業企業（年商11億円）は、創業時から提案型の税理士を選んで、社長の考えを全部伝え続けた結果、全国を飛び回る社長のスピード感に合わせた提案を、次々と受けることができ、大きな変化がありました。

- クラウド会計導入サポートによる **ツオ** **業務の**
- **賠償責任保険や火災保険の提案**
- **補助金活用や、資金繰り、資本政策の提案**
- **M&Aのサポート**
- 組織拡大に対応した**就業規則作成等の労務対策**



当セミナーでは、上記企業のサポートをされた、税理士法人広瀬 代表社員 廣瀬 翼 氏に詳しくお話いただきます。

経営者が提案型税理士を「自分のパートナー」にする付き合い方

「税理士との打ち合わせは、過去の数字を確認するだけで終わっていませんか？」

「本来、経営に専念すべき社長が、自ら制度や助成金を調べて相談を持ちかけてはいませんか？」

もし当てはまるなら、それは関係を見直すタイミングかもしれません。

これからのAI時代、税理士の役割は「記帳や申告」から、社長のビジョンを支える「戦略的な提案」へと進化しています。

- **AI活用×提案**：作業はAIで自動化し、社長への高付加価値な提案に時間を割くことが可能に
- **チーム支援**：補助金や事業承継の専門部隊が担当者と連携して提案
- **決算対策**：決算着地&納税予測を行い、節税対策や決算書の見せ方を提案
- **資金調達支援**：最適な銀行（地銀・信金等）を選定し、紹介

誰も教えてくれなかった! 税理士事務所の選び方

税理士事務所ごとにサービスレベルや内容は変わりますが、それぞれの税理士事務所がどのような支援をしてくれるのかは業界人以外にはわかりにくいのが実情です。

全国6,900社以上の中堅・中小企業とお付き合いがあり、税理士業界にも精通する船井総合研究所だからこそわかる、成長企業にとって「良い税理士」の見極め方をご紹介します。

- ① 態度が威圧的ではなく、親身に経営パートナーとして寄り添ってくれる
- ② 試算表提出を30日以内にしてくれる
- ③ 決算前検討会&決算報告会を実施してくれる
- ④ クラウド会計の導入・運用をサポートしてくれる
- ⑤ 適切な節税提案をしてくれる
- ⑥ チャット活用やチームでのサポート体制で、レスポンスを1日以内にしてくれる
- ⑦ 複数名体制の事務所である（一人事務所ではない）
- ⑧ 社長と同年代または若い税理士がいる
- ⑨ 毎月面談を実施してくれる ※必要なタイミングで打ち合わせができることが重要です

セミナー参加特典 無料「顧問税理士診断」

セミナー後、参加された方の状況をヒアリングし、どのような税理士事務所と、どのような付き合い方をすべきかを診断する無料相談をオンラインで実施します（30～60分）。ご希望の方は、セミナーお申し込み時に「経営相談」をご希望の旨、チェックをお願いいたします。

セミナー内容

第1講座

AI時代の税理士活用、税理士とお金を増やす社長と損する社長の違い

第2講座

提案型の税理士を選んだら、社長が心から頼れるパートナーに!
年商11億円を突破した、税理士の全提案大公開

税理士法人広瀬 代表社員 廣瀬 翼 氏
株式会社船井総合研究所 税理士セレクションユニット マネージャー 坂田 知加



第3講座

初めての税理士変更を徹底攻略!
失敗しない税理士の変え方

株式会社船井総合研究所
税理士セレクションユニット 高橋 孝介



第4講座

税理士を企業成長の
「最強のパートナー」にするために...

株式会社 船井総合研究所
税理士セレクションユニット マネージャー 坂田 知加

オンライン無料セミナー

2026年

4月16日 木 .17日 金 .20日 月 .21日 火

12:00～13:00

12:00～13:00

12:00～13:00

12:00～13:00

お申込み
はコチラ



※ログイン開始は講座開始時間の30分前 ※講座内容はすべて同じです。ご都合のよい日程をお選びください。

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索してご確認ください。

船井総研セミナー事務局

E-mail:seminar271@funaisoken.co.jp

TEL:0120-964-000（平日9:30～17:30）

※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

お申込みの期限

各日程の4日前まで

※祝日や連休により変動する場合も
ございます

【セミナー情報を当社ホームページからもご確認ください】
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/140402>

セミナー日程の都合が合わない方、個別相談をご希望の方はこちら TEL:0120-958-270（平日9:45～17:30対応）担当：坂田