

福祉用具レンタル業

全国のスゴイ会社に足を運んでナマで見る企画

2026年

6月5日 金

先着順 40名様限り!

現地

北の大地の急成長企業

視察 & セミナー in 札幌

利用者数年間純増+600件 オドロキの好業績の秘訣はどこに!?
急速かつ着実に成長を続ける合同会社ノースケアの実態に迫る!

合同会社ノースケアを理解する2つのキーワード
(以下、ノースケア)

NC NORTH CARE

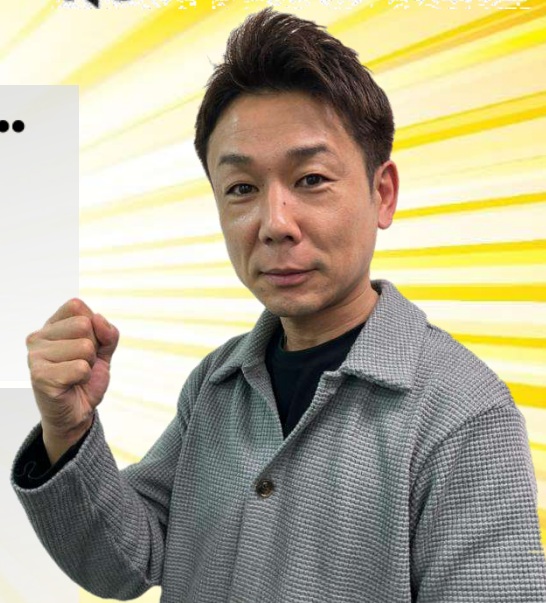
従業員ファースト経営 × 新規事業への挑戦

ノースケアが進める「従業員ファースト経営」とは…

- ◆人が辞めない! だから持続的に成長する…
その信念を代表社員 北川悠介氏が熱く語る!
- ◆従業員の働く幸せを第一に考えた評価システム
- ◆人の力を生かす働きやすいオフィス環境

ノースケアが進める「新規事業への挑戦」とは…

- ◆ノースケアが進めるレンタカー事業!
その独自のビジネスモデルは必見!
- ◆独自のシステム開発で事務コストを大幅削減!
- ◆独創的なアイデア、その発想はどこから!?



合同会社ノースケア
代表社員 北川悠介氏

主催

福祉用具レンタル業 現地視察&セミナーin札幌

お問い合わせNo.: S140263

サステナブルな社会を築く。株式会社船井総合研究所 Funai Soken

〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲
【TEL】03-4223-3166 (平日9:30~17:30) 八重洲セントラルタワー35階

内容に関するお問い合わせ→入江貴司 (イリエタカシ) お申込みに関するお問い合わせ→永島歩美 (ナガシマアユミ)

当社ホームページからお申込みいただけます。船井総研ホームページ <https://www.funaisoken.co.jp> (右上検索マークに「お問い合わせNo.」をご入力下さい)

140263



業界のライフサイクルが進み「成熟期」へと突入していく…

介護保険制度のスタートから25年以上が経過し、業界は成熟期に突入しつつある

今後も高齢化は追い風であるが人口減少と労働力の確保がネックとなる

市場成長の鈍化とライバル企業との競争の激化という波にもまれていくこととなる

既存領域は伸びしろがなくなり成長が頭打ちとなる…

参入企業が増え競争は激しくなる一方で、優勝劣敗が進み業界の再編も加速していく

強者がパワープレイを仕掛けてくると成長余地が限られ伸び率の鈍化に直面することとなる

自社商圏ではシェアが高く、業歴が長いエリアほど伸びしろがなくなり成長の頭打ちに直面する

仕入原価上昇&人的コスト上昇で長期的に利益減少…

世界的な資源高、為替の状況、また政策的な賃金上昇などから仕入原価の上昇、経費負担増加は今後も続いていく

福祉用具レンタルという事業も、長期的には利益の減少という局面になっていく

人材採用難は一過性のものではない! 人材格差が深刻になる…

多くの企業が直面している人材採用難はいまだけの一過性のものではない

今後の労働人口の減少から、人材採用力・人材定着力が弱い企業は人材流出に見舞われサービスを維持できなくなる事態もあり得る
高生産性・高賃金企業に人材が偏重することになる

福祉用具レンタル業界の今後を占う2つのキーワード

人的資本経営

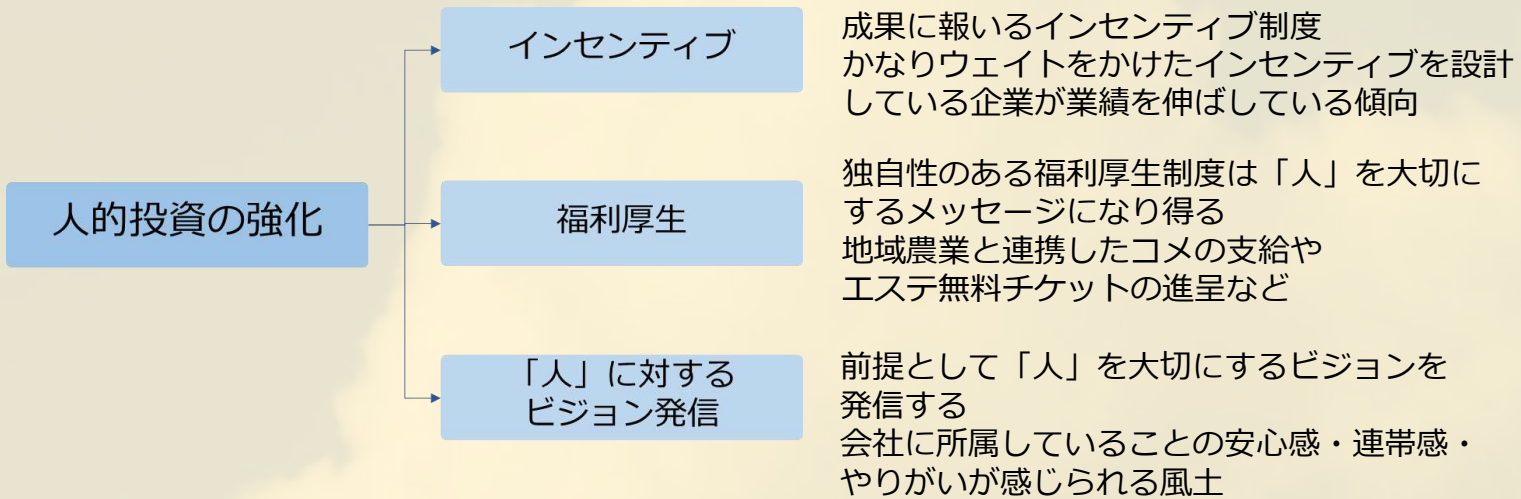
&

新規事業投資

人的資本経営とは…

「人」をド真ん中に置き、働く「人」の幸福度を起点にビジネスを組み立てる

福祉用具レンタル業界における「人的資本投資」のイメージ

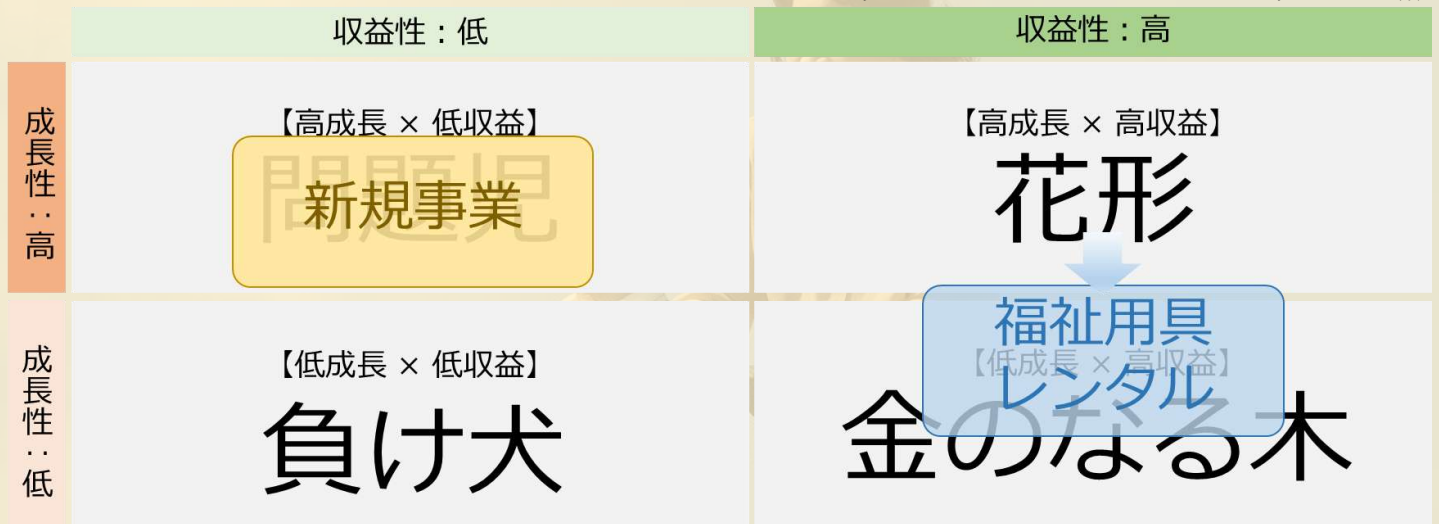


「人」を大切にし「人」に投資をする企業に人材は集まる！

新規事業投資とは…

福祉用具事業でキャッシュを稼いで新規事業にチャレンジし、【問題児】を【花形】に育てる

※PPM（プロダクト・ポートフォリオ・マネジメント）に基づき分類



経営のアンテナ感度が高い経営者は次の事業へと手を打ち始めている

いまこそ近未来の成功モデルをベンチマークしよう！

全国のスゴイ会社に足を運んでナマで見る企画

今年は**札幌!** 北の大地の急成長企業  **NORTH CARE**

みどころポイント

レンタル利用者数 年間純増+600件!
オドロキの成長の源泉はどこに!?

年間純増+600名を生み出す超・成長企業の本社オフィスツアー

- ◆北海道ならではの独自商材を自社の武器としてフル活用!
- ◆年間純増+600名の営業体制は? バックオフィスの体制は?
- ◆倉庫・オフィス・社長室...超・成長企業の現地視察!



みどころポイント

人が辞めない...だから安定成長!
ノースケアの従業員ファースト経営の秘訣

自由で働きやすいオフィス環境! 人の力を生かす経営がここに!

- ◆経営の原動力は「人」の力にあり! 北川社長の信念は必見!
- ◆拠点間の心理的距離を縮めるリモート接続モニター
- ◆すごい成長を支える独自の評価システム



今後の福祉用具業界を占うキーワードは【人的資本経営】×【新規事業投資】

その両方に圧倒的な速さと強さで取り組む

ノースケアの現地視察&社長講演は必見!

みどころポイント

ノースケアが進めるレンタカー事業!

その独自のビジネスモデルは必見!

車両を回して稼げる「一粒で二度おいしい」保険外新規事業とは

- ◆保有70台が夏場80%、冬場100%で稼働する高効率レンタカー
- ◆年商8,000万円、想定利益率7~8%の新規事業
- ◆独創的なアイデア、独自の着想、その発想はどこから生まれる! ?



みどころポイント

独自のシステム開発

福祉用具の事務コストを大幅削減!

福祉用具貸与事業所のコストを「仕組み」で下げる秘密のやり方

- ◆コストを抑えて社員に還元! さらに成長する善循環サイクル
- ◆業界の「当たり前」をぶち壊し、圧倒的な業務改善を実現!
- ◆みなさんの会社でも導入できる事務コスト削減の取り入れ方



さあ!日常を抜け出して北の大地へ飛び立とう!

高成長企業に触れて貴方の発想は大きく広がる!

当日の視察スケジュール

11:45


新千歳空港 1F到着ロビー集合 (受付開始 11:15~)

バス移動

13:00



14:00

 **NORTH CARE**
合同会社ノースケア
視察見学

ノースケア本社オフィス視察

ノースケアレンタカー事業
ヤード視察

バス移動

15:00



16:30

札幌市内 講演会場にて

■ 創業12年で利用者数4,000名!

成長を支えるノースケア流「人的資本経営」に迫る

講師：合同会社ノースケア 代表社員 北川悠介 氏

■ 本日のまとめ ~今日の学びを明日からの経営に生かすために~

講師：株式会社船井総合研究所 シニアコンサルタント 入江貴司

16:40

札幌市内にて解散

ご希望の方には、参加メンバー間の交流・親睦を深めるための懇親会（会費制）にも参加いただけます

※当日集合までにご昼食はお済ませの上、集合場所にお越しください。

※諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はメールにてご確認ください。また最小催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

※移動中の交通事情により解散時刻がずれ込む場合がございます。ご了承くださいませ。

福祉用具レンタル業 現地視察&セミナーin札幌

全国のスゴイ会社に足を運んでナマで見る企画

2026年は北海道・札幌！ 合同会社ノースケア 視察&セミナー

開催日時

2026年 **金** 11:45 集合
6月5日 (受付 11:15~)
16:30 解散

新千歳空港集合・札幌市内解散

会場

NC NORTH CARE

合同会社ノースケア

北海道札幌市東区北三十九条東21丁目1-3
(地下鉄「栄町駅」から徒歩10分)

視察のポイント

北海道・札幌の超・成長企業! 合同会社ノースケア 現地企業視察

- ◆年間純増+600件を生み出す福祉用具部門の舞台裏
- ◆ノースケアの強みの一つは独自商品にあり！北海道ならではの商材とは
- ◆福祉用具で使用した車両を回して稼げる
「一粒で二度おいしい」保険外事業

社長講演

創業12年で利用者数4,000名!

成長を支えるノースケア流「人的資本経営」に迫る

- ◆社員のがんばるポイントが明確！意識を高める独自の評価システム
- ◆意思決定の基準は社員の幸福にあり！従業員ファーストに転換したワケ
- ◆レンタカー事業や福祉用具システム開発など
次々アイデアが湧き出す北川社長の頭の中

合同会社ノースケア 代表社員 北川悠介 氏

まとめ講座

本日のまとめ ~今日の学びを明日からの経営に生かすために~

- ◆これから伸びる企業に共通する二つのキーワード
- ◆ノースケア様の現地視察からの気づきと学び
- ◆自社の経営に取り入れるポイントと実践のコツ

株式会社船井総合研究所 シニアコンサルタント 入江貴司

お申込みについて

一般価格：50,000円(税込55,000円)／1名様

会員価格：40,000円(税込44,000円)／1名様

福祉用具&リフォーム経営研究会会員および福祉用具&リフォーム経営研究会Premium会員は1名目会費充当、

2名目以降料金：35,000円(税込38,500円)／1名様

開催4日前までに下記記載の振込先口座へご入金いただきますようお願い申し上げます。

《お振込先》三井住友銀行(0009) 近畿第一支店(974) 普通 No.5785496 口座名義：カ)フナイソウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ

●お客様のご都合で、ご参加を中止される場合は、先記の取消料をお支払いいただきます。
●ご参加を取り消される場合は、事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。キャンセル期日以降の取り消しの場合はキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●ご入金の際は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます。

●添乗員は同行いたしません。担当コンサルタントが同行いたします。

●最少催行人数5名(出発日から5日前までに最低出発人数のご予約がない場合は中止とさせていただきます。)

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会のお客様のお申込みに適用します。

●詳しい旅行条件を説明した書面をお渡しいたしますので、事前にご確認の上、ご契約ください。

●当視察セミナーでは、当社が手配した交通手段以外でのご参加はご遠慮いただいております。

内容に関するお問い合わせ：入江貴司(イリエ タカシ)

申込みに関するお問い合わせ：永島 歩実(ナガシマ アユミ)

TEL: 03-4223-3166 (平日9:30~17:30)

E-mail: fukushiyogu@funaisoken.co.jp

お申込み取消時期	取消料
開催日の前日から起算して11日前まで	いただきません
開催日の前日から起算して8~10日前まで	旅行代金の20%
開催日の前日から起算して2~7日前まで	旅行代金の30%
開催日の前日	旅行代金の40%
開催日の当日	旅行代金の50%
ツアーの開始後の解除または無連絡不参加	旅行代金の100%



いま大注目の**急成長企業** 合同会社ノースケア 現地視察と社長講演を一挙に体験できる**濃密な1日**

視察先企業

合同会社ノースケア



北海道・札幌を拠点に利用者数4,000名の福祉用具レンタル会社
ここ数年は利用者数年間純増+600件と急速に成長している注目の一社。その原動力として独自の商品を武器にした営業活動や、長期的に戦力を安定させる「従業員ファースト経営」は必見！

福祉用具業界のみなさんと切磋琢磨できることが楽しみです！

2014年の事業スタートからいろいろな苦労もありましたが、ここ数年では順調に業績も伸びるようになりました。
労働集約的な事業である以上、「人」の力を大切に、「人」を生かすことが経営の要諦と思い、事業を進めています。
全国の多くのみなさんとお会いできることを楽しみにしています。
ぜひ北海道へお越しください！お待ちしております。

 **NORTH CARE** 北川悠介



セミナーは当社ホームページからお申込みいただけます！

右記のQRコードからお申込みフォームに直接アクセスできます。必要事項をご入力の上、お申込みください。
※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

セミナー情報を下記のセミナーページからもご覧いただけます！

セミナーWebページ⇒<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/140263>

