

## 講座内容

### 第1講座

#### 治療院ならではの新規事業の当て方

アルマ・クリエイション株式会社 神田 昌典 氏による新規事業、新サービスの作り方を学びます。  
治療院業界専門のコンサルタントの株式会社船井総合研究所 浜崎による、  
業界ならではの新規事業展開の成功事例と再現方法をご紹介します。

アルマ・クリエイション株式会社 代表取締役 神田 昌典 氏  
株式会社船井総合研究所 浜崎 允彦

### 第2講座

#### 一拠点で年商約1.7億円の裏側鍼灸整骨院を中核事業にしながら 新規事業で成長を続ける手法を徹底公開

トータル健康ジム、美容施設、睡眠ラボ、サウナ、カフェなどの開数々の新規事業を手掛け、  
一拠点で年商約1.7億円になった新規事業展開方法を神田昌典や浜崎が徹底分析します。

株式会社フィジカル・アイ 代表取締役 足立 勲 氏  
アルマ・クリエイション株式会社 代表取締役 神田 昌典 氏  
株式会社船井総合研究所 浜崎 允彦

### 第3講座

#### 神田 昌典 氏による新規事業作りの実践

学ぶだけでなく、当講座内で新規事業の構想を練ります。  
神田 昌典 氏が独自に構築したAIツールを使って、新規事業案を考えていきましょう。  
実際に業績が上がる、生産性が上がるAIの活用方法を学びます。

アルマ・クリエイション株式会社 代表取締役 神田 昌典 氏

### 第4講座

#### まとめ講座

本日の総括と明日から取り組むべき具体的な行動を一緒に考えていきます。

アルマ・クリエイション株式会社 代表取締役 神田 昌典 氏  
株式会社船井総合研究所 浜崎 允彦  
株式会社船井総合研究所 小梢 健二

どうする!?! 整骨院の **AI活用** どうする!?! 整骨院の新規事業

人口5.7万人の町の柔整・鍼灸師が

# AI活用 × 新規事業

を立ち上げ続け毎年成長し、  
拠点年商3千万円→1.7億まで成長した秘訣

「AI活用と新規事業をどうする」を  
神田 昌典 氏と一緒に考える3時間半!

開催日時

東京会場

2026年 5月28日 日 月 火

13:00~16:30 (受付開始:開始時刻30分前~)

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。  
高、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

船井総研グループ 東京本社 サステナグローススクエア TOKYO

JR「東京」駅 地下直結(八重洲地下街経由)、東京メトロ丸の内線「東京」駅 地下直結(八重洲地下街経由)

お申込み期日 銀行振込み:開催日6日前まで クレジットカード:開催日4日前まで ※祝日や連休により変動する場合がございます。

受講料 一般価格 税抜30,000円(税込33,000円) / 一名様 会員価格 税抜24,000円(税込26,400円) / 一名様

※会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(HIFUNAIメンバーズPlus)へ ご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

## お申込み方法



### 【QRコードからのお申込み】

右記QRコードからお申込みください。



### 【PCからのお申込み】

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/139990>  
船井総研ホームページ(<https://www.funaisoken.co.jp>)の右上検索マークに「139990」をご入力し検索ください。

船井総研セミナー事務局 E-mail [seminar271@funaisoken.co.jp](mailto:seminar271@funaisoken.co.jp) TEL 0120-964-000(平日9:30~17:30)

※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。  
※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。



### AI×新規事業作りメイン講師

アルマ・クリエイション株式会社  
代表取締役 神田 昌典 氏

長年に渡り、多くの企業に成果をもたら  
し続けるトップマーケター。  
AI活用や新規事業構築においても造  
詣が深く、その企業に合った新サービス  
を提案し続けている。



### AI×新規事業成功事例

株式会社フィジカル・アイ  
代表取締役 足立 勲 氏

整骨院を中核に、トータル健康ジム、美  
容エステ、睡眠事業、プライベートサウ  
ナ、カフェなどの新規事業を展開し、人  
口5.7万人の丹波市で、一拠点で年商  
約1.7億円を超えた。

主催

サステナグロースカンパニーをもっと。  
Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階

当社ホームページからお申込みいただけます。船井総研ホームページ[[www.funaisoken.co.jp](http://www.funaisoken.co.jp)]右上検索マークから「お問い合わせNo.」を入力ください。 139990



# 接骨院・治療院の皆様、こんなお悩みありませんか？

保険請求の厳格化と単価下落。薄利多売モデルに限界を感じている。高単価な自費メニューを提案できず、労働時間ばかりが増えて利益が残らない。

自分が休めば売上が止まる。プレイングマネージャーはもう限界だ。現場を抜けられず、組織化や多店舗展開に進めないまま売上が頭打ちになっている。

独立前提の業界構造。せっかく育てても競合になってしまう。時間をかけて一人前にした途端に退職され、時には患者さんまで引き抜かれる。

## 今回のセミナーで得られること 新規事業を展開して売上と利益を同時に伸ばすAIを活用するからこそできる手法です！

### 神田昌典氏によるAIを活用した新新規事業・サービスづくり



トップマーケッターであり、AIにも非常に見識のあるアルマ・クリエイション株式会社神田昌典氏が独自にAIツールを開発。そのAIツールも活用しながら、自社にあった新規事業をセミナー内で考えます。

### 株式会社フィジカル・アイの新規事業展開を分析



接骨院を中核にしながらかつ々と新規事業を展開し、業績を堅調に伸ばしていく足立氏の経営手法を徹底分析します。リスクを分散しながら事業を多角化させる秘訣とは？「次世代型の経営戦略」を解き明かします。

### 業界専門のコンサルタント 浜崎が実践方法を紹介



株式会社フィジカル・アイのご支援を担当し、接骨院・治療院業界のコンサルティング部隊である株式会社船井総合研究所 浜崎が、業界ならではの新規事業の展開方法についてお伝えします。

## ゲスト企業：株式会社フィジカル・アイの実績



## ゲスト企業3つの特徴

5.7万人の丹波市で一拠点年商約1.7億円

接骨院を中核にしながらかつ々と様々な新規事業を展開

AI専門部署を立ち上げ、社内でAI人材の育成中

「新規事業の構想力を身に着ける」「成功企業の具体策を知る」  
「AIを活用して新規事業案を作る」

ぜひ、セミナーにご参加ください！

