



社長が自分で節税対策を  
調べていたら要注意！

# 「提案型」税理士に切り替えて 純利益1.3億増加

これまで受けられなかった**圧縮記帳**を提案してもらい、  
**税金対策と決算書上の見え方を両立！**

「提案がない」税理士と「提案がある」税理士の違いとは？

**業界人しか知らない  
税理士事務所の違い**

成長企業と税理士事務所のミスマッチが生じる理由とは？  
税理士事務所ごとに「何が違うのか」徹底解説！

**関係を見直すポイント**

「提案がない」税理士のままでは、  
最適な節税対策を逃してしまうかもしれません。

**税理士で変わる！  
提案・サポート事例**

これまで一括償却していた大型固定資産を、  
圧縮記帳にすることで、純利益1.3億円増加！  
自己資本比率が圧倒的に向上！



特別ゲスト講師

株式会社佐藤電機製作所  
代表取締役

佐藤 薫宏氏

セミナーでは、税理士変更を機に、何が変わったかお話いただきます。

オンライン無料セミナー

2026年  
4月6日月・7日火・8日水・9日木  
12:00～13:00 12:00～13:00 12:00～13:00 12:00～13:00

お申込み  
はコチラ



社長自身が節税対策を調べていたら、「提案型」税理士への変更

お問合せNo. S139934

主催



サステナブルグロースカンパニーをもっと。

Funai Soken

株式会社船井総合研究所

〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号  
東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー 35階

# 「提案型」税理士へ変える、それだけで税金対策を最適化できる

「提案型」税理士に切り替えて、純利益1.3億円増加！  
圧縮記帳の活用を提案してもらい、税金対策と決算書の見え方を両立！

株式会社佐藤電機製作所（製造業／売上14.9億円）は、保守的で提案がない税理士から変更を決意。新しい税理士に様々な提案をしてもらえるようになり、大きな変化がありました。

画像提供：pixta

- これまで一括償却していた大型固定資産について、**圧縮記帳の活用を提案**
- 税金を減らしながら、自己資本比率を上げ、銀行から高評価を獲得！
- 良い条件で融資**をしてもらえるように！
- 税務と労務の相談をワンストップでチャット**でできるように！



セミナーでは、株式会社 佐藤電機製作所 代表取締役 佐藤 薫宏 氏に実際の変化について、詳しくお話いただきます。

## 圧縮記帳など、レベルの高い提案ができる税理士とできない税理士の違い

「今の税理士は、こちらから聞かないと何も提案してくれない」

「必要なことは、社長自身が調べて、税理士に相談している」ということはありませんか？

もし当てはまるなら、それは関係を見直すタイミングかもしれません。

税理士事務所によっては、監査や申告書作成のみならず、会社が成長するために必要なプラスαの提案をしてくれます。

- 戦略的&計画的な税金対策
- 銀行評価を意識した決算書の作成
- 金融機関からの資金調達に対するアドバイス
- グループ内の社労士と連携した、税務・労務のワンストップサポート
- 社長個人の役員報酬などに関するアドバイス

## 誰も教えてくれなかった！税理士事務所の選び方

税理士事務所ごとにサービスレベルや内容は変わりますが、それぞれの税理士事務所がどのような支援をしてくれるのかは業界人以外にはわかりにくいのが実情です。

全国6,900社以上の中堅・中小企業とお付き合いがあり、税理士業界にも精通する船井総合研究所だからこそわかる、成長企業にとって「良い税理士」の見極め方をご紹介します。

- ① 態度が威圧的ではなく、親身に経営パートナーとして寄り添ってくれる
- ② 試算表提出を30日以内にしてくれる
- ③ 決算前検討会&決算報告会を実施してくれる
- ④ クラウド会計の導入・運用をサポートしてくれる
- ⑤ 適切な節税提案をしてくれる
- ⑥ チャット活用やチームでのサポート体制で、レスポンスを1日以内にしてくれる
- ⑦ 複数名体制の事務所である（一人事務所ではない）
- ⑧ 社長と同年代または若い税理士がいる
- ⑨ 毎月面談を実施してくれる ※必要なタイミングで打ち合わせができることが重要

## セミナー参加特典 無料「顧問税理士診断」

セミナー後、参加された方の状況をヒアリングし、どのような税理士事務所と、どのような付き合い方をすべきかを診断する無料相談をオンラインで実施します（30～60分）。ご希望の方は、**セミナーお申し込み時に「経営相談」をご希望の旨、チェックをお願いいたします。**

セミナー内容

### 第1講座 「提案がない」税理士と「提案がある税理士」の違いとは？

#### 税理士との関係を見直すポイント

株式会社船井総合研究所 税理士セレクションユニット シニアエキスパート 石原 佑哉



### 第2講座 「提案型」の税理士に切り替えて、純利益1.3億円増加！税金対策と決算書上の見え方を両立できる提案をもらった成功事例

株式会社佐藤電機製作所 代表取締役 佐藤 薫宏 氏  
株式会社船井総合研究所 税理士セレクションユニット マネージャー 坂田 知加



### 第3講座 初めての税理士変更を徹底攻略！失敗しない税理士の変え方

株式会社船井総合研究所 税理士セレクションユニット 高橋 孝介



### 第4講座 本日のまとめ

税理士を企業成長の「最強のパートナー」にする為に...

株式会社 船井総合研究所 税理士セレクションユニット マネージャー 坂田 知加

お申込みはコチラ

2026年

4月6日 月 . 7日 火 . 8日 水 . 9日 木

12:00～13:00

12:00～13:00

12:00～13:00

12:00～13:00

お申込みの期限  
各日程の4日前まで

※祝日や連休により変動する場合がございます

※ログイン開始は講座開始時間の30分前 ※講座内容はすべて同じです。ご都合のよい日程をお選びください。

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索してご確認ください。

【セミナー情報を当社ホームページからもご確認くださいませ】

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/139934>

船井総研セミナー事務局 E-mail:seminar271@funaisoken.co.jp

TEL:0120-964-000（平日9:30～17:30）

※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。



セミナー日程の都合が合わない方、個別相談をご希望の方はこちら TEL:0120-958-270（平日9:45～17:30対応）担当：坂田