

【35万人商圏】創業支援で月平均12件の顧問獲得事例公開

講座内容

講座	セミナー内容
第1講座	<p>マクロ的に唯一伸びている新設法人マーケットの現状</p> <p>会計事務所を取り巻く環境は大きく変化しています。人手不足による即戦力人材の採用難、賃上げトレンドに伴う利益減、中小企業数の減少、テクノロジーの進化等々。創業支援モデルが引き続き会計事務所の成長戦略において重要な理由と、実践する上での注意点について解説いたします。</p> <p>株式会社船井総合研究所 税務・法務支援部 税理士・公認会計士グループ マネージャー 山田 颯斗</p>
第2講座	<p>未経験者が8割超で創業顧問平均獲得数月12件の成功事例大公開</p> <p>人口35万人規模の地方商圏において、ダイレクトマーケティングを武器に4年連続5,000万円超の新規獲得を実現している「林竜太郎税理士事務所」の取り組みを徹底解説します。「紹介頼みからの脱却」「Web・DMによる集客自動化」「創業層だからこそその高水準な受注率」をキーワードに、地方からでも高成長を続ける秘訣に迫ります。</p> <p>林竜太郎税理士事務所 代表・所長 林 竜太郎 氏</p>
第3講座	<p>90日間の準備で売上UP! 創業顧問獲得を実践するための具体的な方法</p> <p>クラウド会計を用いた創業顧問モデルにアップデートするために必要な商品設計、集客の仕組、営業体制、実務フォローに分けてお伝えいたします。また、事務所体制を左右する受注後の業務フローについて、従業員稼働で売上UPを実現するためのポイントを全国の成功事例のルール化と共に徹底解説いたします。</p> <p>株式会社船井総合研究所 税務・法務支援部 税理士・公認会計士グループ 石井 七奈</p>
第4講座	<p>経営者に“今”考えて欲しいこと</p> <p>本日の全講座を改めて解説し、ゲスト事務所の成功のポイントや、創業支援ビジネスモデルにおける業績アップのポイントを解説します。</p> <p>株式会社船井総合研究所 税務・法務支援部 税理士・公認会計士グループ マネージャー 山田 颯斗</p>

開催要項

開催日時	2026年 5月 7日(木) 10:00~12:30	開催方法	オンライン開催
	5月 14日(木) 14:00~16:30		
	5月 19日(火) 10:00~12:30		
	5月 26日(火) 14:00~16:30 (ログイン開始:開始時間30分前~)		
受講料	一般価格 税抜 20,000円 (税込22,000円) / 一名様	お申込み期日	銀行振込み : 開催日6日前まで
	●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。		クレジットカード: 開催日4日前まで ※祝日や連休により変動する場合がございます。

お申込み方法

【QRコードからのお申込み】 右記QRコードからお申込みください。

【PCからのお申込み】
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/139904>
 船井総研ホームページ (<https://www.funaisoken.co.jp>) の
 右上検索マークから「139904」をご入力し検索ください。



【お問い合わせ】 船井総研セミナー事務局 E-mail seminar271@funaisoken.co.jp TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)
 ※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

顧問先数の減少に悩み

「顧問獲得」「担当採用」の両方の限界を感じていませんか?

35万人商圏でも

毎年**150社**の創業顧問を獲得

入社**3カ月**の未経験者が顧問担当に

林竜太郎税理士事務所
代表・所長
林 竜太郎 氏

起業支援

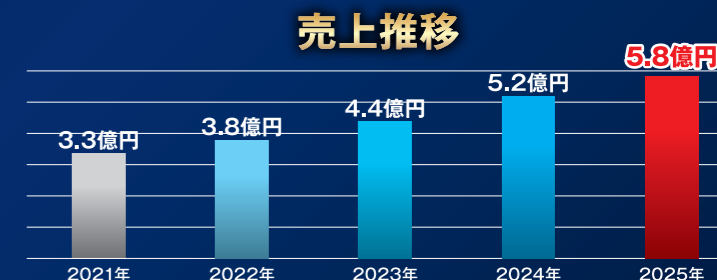
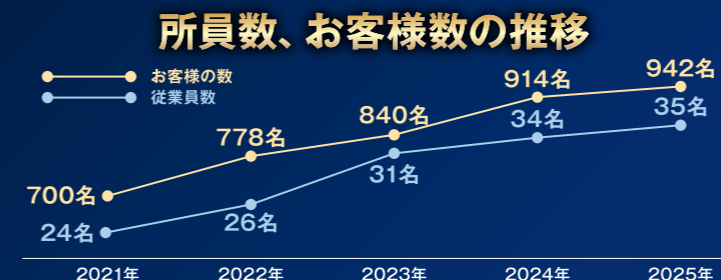
成功事例大公開セミナー

4年連続年間新規受注額
驚異の**5,000万円超**

一人当たり売上
1,500万円超

所長(営業) 所員(実務)
完全分離体制

入社3カ月で顧問担当
未経験者比率**83%**



でも「創業支援はやりたくない…」とお考えの皆様は中面をご覧ください。

【35万人商圏】創業支援で月平均12件の顧問獲得事例公開

お問い合わせNo. S139904

主催

サステナブルな成長を促す
Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階

お申込みはこちら▶



当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索マークから「お問い合わせNo.」を入力ください。)→ **139904**

税理士が創業支援をやりたいくない理由TOP3

税理士業界でのイメージ

林竜太郎事務所の体制

本セミナーで成功法則を徹底解説！

1位

単価が安く儲からない

顧問料を簡単に上げられず、業務量だけがが増えていく。忙しく働いている割に利益が残らず、代表やスタッフが疲弊していつてしまう。

平均単価50万円、完全分離体制で高収益

外(営業対応)は代表、中(記帳・申告・実務)は従業員という完全分離体制を構築。実は儲からないなんてことはなく、優良な創業層を集客して、1件あたり平均50万円の高単価顧問を安定的に実現しています。

2位

業務負担が重くなりやすい

資料回収や確認作業、顧問先からの質問対応に時間がかかり、本来注力すべき業務に集中できない。担当者の経験差によって品質がばらつき、代表がフォローに追われるケースも多い。

実は解約率が低く、代表が振り回されない

業務フローが標準化されているため、未経験者でも一定品質で対応可能。その結果、解約率は低水準。代表が細かい対応に追われることなく、経営に集中できる体制が整っています。

3位

大手税理士事務所によるレッドオーシャン化

マーケティングしている先が多く、顧客獲得に多額の資金がかかる。また価格競争になり更に単価が下がっているイメージ。

新設法人数は過去最大の15万社/年

税理士同士の顧問先の奪い合いをする必要はありません。新設法人のマーケット数は、今も確実に伸びています。創業・新設法人に特化した林竜太郎税理士事務所は、価格競争に巻き込まれない成長を実現しています。

- 1: 料金設計/
ブランディングで解決
- 2: クラウド/
AI活用で超効率化
- 3: 集客戦略の緻密な
設計で脱価格競争

ゲストと船井総合研究所が赤裸々にノウハウを大公開します

本当は生産性が高くて未経験者が活躍できる事業

“脱”創業支援

×

低単価税務顧問モデル

これまで船井総合研究所が提言し、全国的に普及した会社設立・創業融資を切り口した創業支援モデルは、低単価の顧問先が増えてしまうという課題がありました。

項目	要素					年間顧客単価	時間当たり平均単価
	フロント商品	バックエンド商品	クラウド会計活用	ターゲット規模	年間顧客単価		
旧型モデル(創業支援)	創業支援	税務顧問	無	創業前後	36万~(2万×12ヵ月+12万)	5,000円~	
クラウド型創業支援モデル	創業支援 1期目決算	クラウド 税務顧問	有	創業前後~決算前	36万~(2万×12ヵ月+12万)	20,000円~	
応用モデル(クラウド税務顧問)	クラウド型税務顧問		無	成長期~成熟期	68万~(4万×12ヵ月+20万)	20,000円~	

同じ単価でもクラウド活用すれば
時間当たり単価が4倍に!!!

単価:40万円

(税務顧問+記帳代行:2万円/月×12ヵ月=24万円
決算その他:16万円)

5,000円

20,000円

従来比4倍以上の
高生産性!

クラウド活用なし クラウド活用あり

時間あたり単価:約5,000円
合計稼働時間:80時間/年
対面談:1時間×4回/年=4時間
移動:1時間×4回/年=4時間
記帳代行:3時間×12ヵ月=36時間
不足資料回収:1時間×12ヵ月=12時間
決算:18時間
税務相談:6時間

時間あたり単価:約20,000円
合計稼働時間:21時間/年
対面談:1時間×4回/年=4時間
移動:1時間×4回/年=4時間
記帳代行:0.5時間×12ヵ月=6時間
決算:1時間
税務相談:6時間

年々、クラウドを活用した
会社設立サービスでの設立が増えている!

クラウド会計ソフト(マネーフォワード・free・弥生)を活用した会社設立サービスは日に日に利用者が増加しています。新設法人件数が約14万社ある中で、**20%程度**がクラウドソフトで設立手続きを行っているということになります。



今後も増加傾向!

引用: FIVE STAR MAGAZINE 2023年1月号 P6・7の
データより船井総合研究所が独自に作成

全国で大成功事例続出中!

創業支援 3億500社 開業わずか3年で 急成長を実現した戦術を大公開

年間新規税務顧問受注 2,300名突破

価格競争激化している 創業支援でも年間70件税務顧問獲得を実現

300件獲得!

クラウド活用で 月額単価2万円

スタッフだけで 売上350万円突破

1人あたり単価 2,000円

クラウド単価 100%

お申込みはこちら

