

地域一番医院を 目指したい皆様

2026年 5月17日・5月24日

船井総研グループ 大阪本社
サステナグローススクエア OSAKA

船井総研グループ 東京本社
サステナグローススクエア TOKYO

10:00~12:30 (受付開始:開始時間30分前~)

開業5年で年間医業収入**2億円**を突破

1時間で30名を診る耳鼻科から学ぶ

集患・効率化・組織づくり の極意

楓みみはなのどクリニックの 実際の取り組みを惜しみなく大公開します

集患の極意

- リピートを生み出す仕掛け
- 利便性を圧倒的に高める順番と時間帯予約のハイブリッド予約
- スタッフ主導でどんどん加速するInstagramなどのSNS対策
- ターゲットや導線を考え抜いたHP・Web広告戦略
- 診療以外で実施できる患者さん
に選ばれるための取り組み

効率化の極意

- 医師のロスタイムを“ゼロ”にする
2名クラーク体制
- 1時間あたり30名の診療を可能に
する動線の最適化&スタッフ連携
- 受付一部無人化を実現した
最先端のオペレーションDX化
- AIを活用した最先端の効率化ツール
- 効率化しても満足度を落とさない
スタッフとの連携体制

組織づくりの極意

- 新卒がたった6カ月でクラークまで
できるようになる独自の教育体制
- 院長と同じ視座を持つ
幹部スタッフの育成方法
- スタッフのモチベーションに繋がる
わかりやすい評価制度
- AIを活用した最先端の教育体制づくり
- スタッフの活躍の機会を創出し
モチベーションを高めるための委員会

2020年に愛知県一宮市に楓みみはなのどクリニックを開業。
コロナ禍開業にも関わらず、開業3年以内に「**医師1名で年間
医業収入1.8億円**」ベースを達成。
その勢いは留まることを知らず「**4年目は年間医業収入2億円
を達成**」し、現在も成長を続けている。
またクリニック運営の仕組み化・IT化にも取り組み、耳鼻科クリ
ニックとしては最高レベルの**1時間当たり30名診療を常時安
定できる体制を作り上げている。**



特別
ゲスト

楓みみはなのどクリニック
院長 **中下 陽介 氏**

主
催

【耳鼻科向け】1時間で30名を診る耳鼻科から学ぶ経営セミナー

お問い合わせNo.S139890



サステナグロースカンパニーをもっと。

Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階



当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索マークから「お問い合わせNo.」を入力ください。)

139890

徹底的な教育体制整備&効率化で開業たった5年で年間医業収入 **2.0億円・残業ほぼなし** のクリニックへのストーリー



2020年に愛知県一宮市に楓みみはなのどクリニックを開業。コロナ禍開業にも関わらず、開業3年以内に「医師1名で年間医業収入1.8億円」ベースを達成。その勢いは留まることを知らず「4年目は年間医業収入2億円を達成」し、現在も成長を続けている。またクリニック運営の仕組み化・IT化にも取り組み、耳鼻科クリニックとしては最高レベルの1時間当たり30名診療を常時安定できる体制を作り上げている。

楓みみはなのどクリニック
院長 **中下 陽介** 氏

楓みみはなのどクリニックのここがすごい

※平均的なクリニックというのはコンサルタントが見てきた実績ベースで想定。

圧倒的な効率化事例

平均的な耳鼻科クリニックの場合

- ・1時間当たりの診察スピードは10名前後
- ・電子カルテの入力は医師がしている、もしくはシングルクラーク
- ・患者数をみようとすると、残業が発生してしまう

楓みみはなのどクリニックの場合

- ・1時間あたりの診察人数は**30名と安定している**
- ・**ダブルクラーク体制**が整っており、医師がカルテを記入する時間はほとんどない。
- ・1診だけでなく、2診のクラーク体制も整っている
- ・1日200人近い患者数を診ても、**残業はほとんど発生しない**

地域トップクラス医院レベルの集患

平均的な耳鼻科クリニックの場合

- ・繁忙期は混んでいるが閑散期は患者が途絶えてしまう瞬間がある
- ・感染症や花粉症など季節性の疾患に依存した集患
- ・特に何も集患の取り組みはしていない

楓みみはなのどクリニックの場合

- ・繁忙期だけでなく、**閑散期でもしっかりと患者が来院する**
- ・補聴器イベントや季節のイベントなど地域貢献の取り組みを行い**地域トップクラス医院レベルのファン患者化**ができています。
- ・患者数は確保しながらも、**広告費をかけて新患獲得**ができています

「地域トップクラス医院」を支えるスタッフの教育体制

平均的な耳鼻科クリニックの場合

- ・採用難のため、応募があった方は基本的に採用している
- ・特定のスタッフしかできない業務があり属人性が高い
- ・スタッフ同士のトラブルがあり、院内の雰囲気がよくない
- ・医師・スタッフともに楽しく働けていない

楓みみはなのどクリニックの場合

- ・新卒採用を行い、**クリニックの風土にあった人材に育てる仕組み**がある。
- ・専門学校を卒業したスタッフが6ヵ月でクラークまでできるようになる**教育体制がととのっている**
- ・医師と同じ視座をもって、**セルフチェックインやイベントを企画**する幹部スタッフが複数人育っている

【耳鼻科向け】1時間で30名を診る耳鼻科から学ぶ経営セミナー

開催日時 2026年
5月17日 日
10:00~12:30 (受付開始:開始時間30分前~)

開催場所 **船井総研グループ 大阪本社**
サステナグローススクエア OSAKA
〒530-0001 大阪府大阪市北区梅田3-2-123
イノゲート大阪21階
※2026年1月1日よりイノゲート大阪(梅田)に移転し
開催いたします。ご来場の際はご注意ください。

開催日時 2026年
5月24日 日
10:00~12:30 (受付開始:開始時間30分前~)

開催場所 **船井総合研究所 東京本社**
サステナグローススクエア TOKYO
〒104-0028 東京都中央区八重洲2-2-1
東京ミッドタウン八重洲
八重洲セントラルタワー35階

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。
また最小催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますのでご了承ください。

【申込期限】銀行振込み:開催日6日前まで・クレジットカード:開催日4日前まで※祝日や連休により変動する場合がございます。

受講料 一般価格 税込 30,000円 **33,000円** /1名様 会員価格 税込 24,000円 **26,400円** /1名様
会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

講座	セミナー内容
第1講座	耳鼻科が目指すべきクリニック像 2026年現在の耳鼻科経営は、これまでよりも舵取りが難しくなります。 いま耳鼻科が取り組むべきことを解説いたします。  株式会社船井総合研究所 医療支援部 マネージャー 井上 駿
第2講座	特別ゲスト講座 激戦区・愛知県一宮市で「地域トップクラス医院」の楓みみはなのどクリニック。組織マネジメント、オペレーション、集患など実際の取り組みをお話しいたします。 見どころ① 効率化と患者満足度をいかに両立させるのか。1時間30名診察を実現する、診療効率化の具体策を公開します。 見どころ② 新卒1年目のスタッフでも独自の教育制度で短期間でクラークができるまで成長させる教育制度をご紹介します。 見どころ③ 競合の多い一宮市において、選ばれるクリニックであり続けるための経営戦略を紐解いていきます。  楓みみはなのどクリニック 院長 中下陽介氏
第3講座	実践講座:効率化・集患事例・ノウハウ大公開 診療効率化や集患のノウハウについて体系的に整理してお伝えさせていただきます。 見どころ① ゲスト講座でお伝えしきれなかった内容を含め、診療効率化について実際の事例やノウハウをお伝えします。 見どころ② 診療効率化に必要な人材採用や教育における事例、また、効率化を実現した先のマーケティング戦略についても、耳鼻科経営に関わるテーマを総合的にお伝えします。  株式会社船井総合研究所 医療支援部 高橋 翔
第4講座	まとめ講座 本日のまとめと、必ず持ち帰っていただきたい学びについて、お伝えします。  株式会社船井総合研究所 医療支援部 マネージャー 井上 駿

お申し込み方法

Webからお申込みいただけます!

右記のQRコードを読み取りいただき、セミナーページよりお申込みください。

セミナー情報は当社ホームページからもご覧いただけます!

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/139890>

TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30) 船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

