

新規事業の種が見つかる オンライン視察ツアー

講座	講座内容
第1講座	オンライン視察のポイントを解説 松山市内で50店舗以上の店舗展開を実現した成長ストーリーを解説いたします。 株式会社船井総合研究所 藤田 真輝
ゲスト講師 第2講座	異業種からフィットネス事業を中心に新規事業参入!松山市に50店舗以上展開しているコングロマリット経営の最前線を見学! 2016年に新規参入してからここ9年で1つのエリアで50店舗以上を展開してきたP・SPO事業。フィットネス事業を中心に、エステ、インドアゴルフ、カフェ、カラオケ、ピラティスなど複数の事業を松山市内に展開している。会員獲得は2万人近くまでに及び、地域に根付いた経営の解説をしていただきます。 株式会社三福ホールディングス P・SPOカンパニー 社長 村上 晃平 氏
第3講座	本日のまとめ 船井総研のコンサルタントからお伝えするビジネスモデルの解説や、異業種参入で立ち上げられた三福様の事例を詳しく解説させていただきます。 講座の最後に、繁盛店視察セミナーを通じて、参加企業様に明日から実践いただきたいアクションプランを整理してお伝えいたします。 株式会社船井総合研究所 竹留 将聖

フィットネス

ピラティス

インドアゴルフ

カフェ

カラオケ

キッズパーク

ボルダリング

愛媛県松山市の人口に対して約5%の会員数を実現!

1つの自治体で見ると**日本トップクラス**の会員獲得

異業種から**ウェルネス事業新規参入**した**成功事例**を見学!

新規事業の種が見つかる オンライン視察ツアー

ウェルネスビジネスの
地域コングロマリット経営を体感

視察ツアーの内容

カフェ・フィットネス・
キッズパーク・カラオケ・エステルーム
などをオンライン見学!

株式会社三福ホールディングス
取締役 P・SPOカンパニー 社長
村上 晃平 氏

オンライン開催
2026年 5月 **8日**・**14日**・**20日**・**26日**
13:00~16:00 (ログイン開始: 開始時間30分前~)

新規事業の種が見つかる繁盛店視察ツアー in 愛媛松山

お問い合わせNo.
S139856

主催 **Funai Soken**
サステナブルクロスカンパニーをもっと。

株式会社船井総合研究所
〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲
八重洲セントラルタワー35階

当社ホームページからお申込みいただけます。
(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索マークから「お問い合わせNo.」を入力ください。)

139856

2026年 **5月 8日**(金)

2026年 **5月 14日**(木) 13:00~16:00
(ログイン開始: 開始時間30分前~)

2026年 **5月 20日**(水)

2026年 **5月 26日**(火)

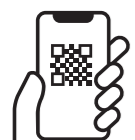
※講座内容はすべて同じです。ご都合のよい日時をおひとつお選びください。

開催方法 **オンライン開催**

お申込み期日
銀行振込み : 開催日6日前まで
クレジットカード: 開催日4日前まで
※祝日や連休により変動する場合がございます。

受講料 **一般価格** 税抜 50,000円 (税込 **55,000円**) / 一名 **会員価格** 税抜 40,000円 (税込 **44,000円**) / 一名様
●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法



【QRコードからのお申込み】
右記QRコードからお申込みください。



【PCからのお申込み】
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/139856>
船井総研ホームページ (<https://www.funaisoken.co.jp>) に
右上検索マークから「139856」をご入力し検索ください。

【お問い合わせ】
船井総研セミナー事務局 **E-mail** seminar271@funaisoken.co.jp **TEL** 0120-964-000 (平日9:30~17:30)
※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。



P・SPOのここがすごい!

①「脱フィットネス」:ジムの枠を超えた生活インフラ化

「業態付加」と「専門化」です。「脱フィットネス」を掲げ、ジムの会員であれば利用できる多彩なサービスを追加料金なし(または低価格)で提供し、地域住民の生活拠点(インフラ)としての地位を築いています。

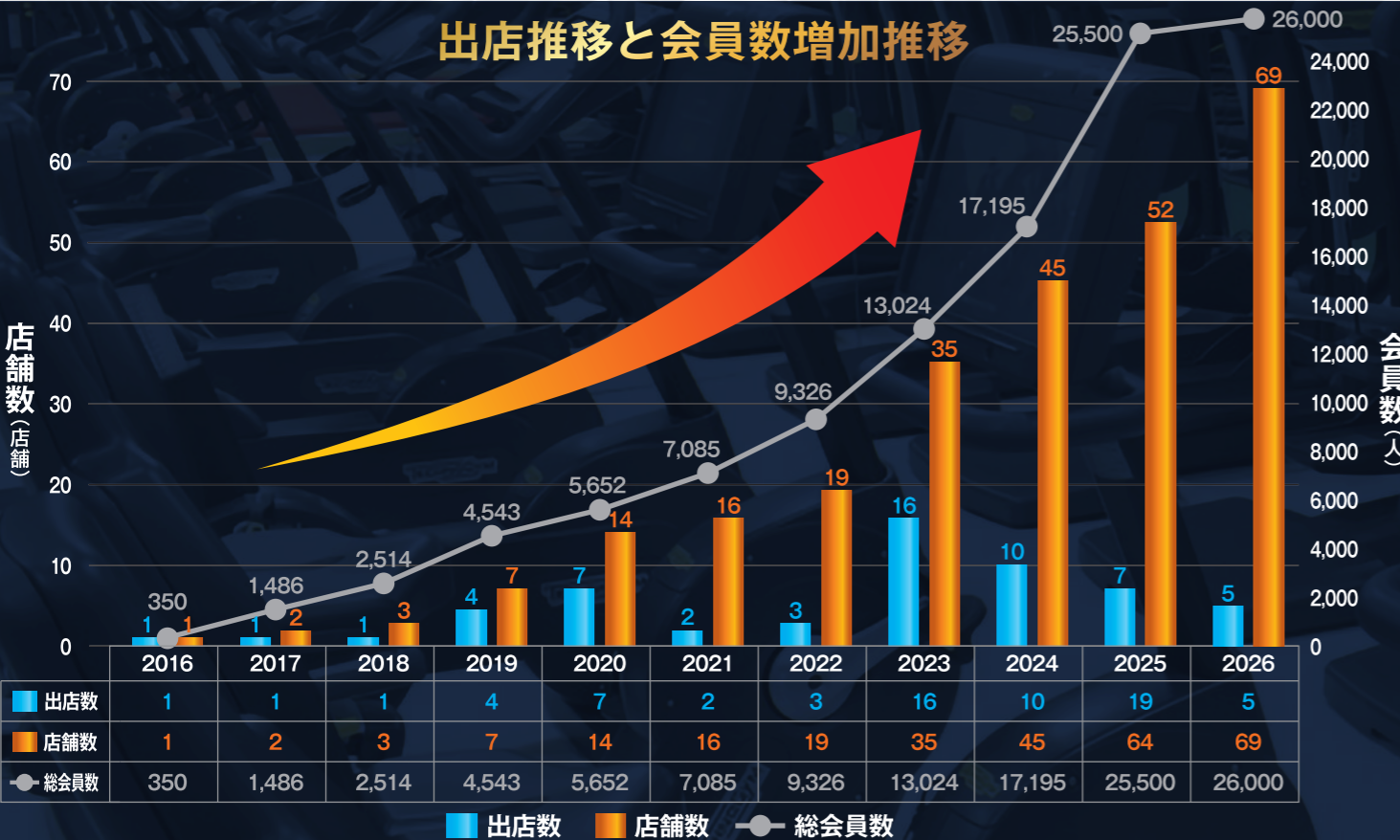
②徹底した「顧客第一主義」と圧倒的な「スピード経営」

2つ目の強みは、お客様の声を即座に形にする実行力と修正力(PDCA)の速さです。「どこまでいってもお客様ファースト目線」を掲げ、現場の声やデータに基づいて柔軟に事業を変化させています。

③「ドミナント展開」×「省人化運営」

全店で顔認証システム等を導入し、24時間365日の無人・省人運営をベースにしています。「無人カラオケ」「セルフエステ」「セルフランドリー」など、スタッフ常駐を必要としない業態を次々と開発し、人件費を抑制しています。浮いた人件費を「マシンの質と数」や「無料サービスの拡充(ドリンクバー等)」といった設備投資に回すことで顧客満足度を上げております。

出店推移と会員数増加推移



店舗数

69店舗

サービス数

33

総会員数

26,000名

(FC含む)

人口に対する会員数

約4.2%

※松山市の人口を49.4万人とした際

月額料金

4,980円~5,980円

(税抜)

P・SPOのサービス一覧!

会費内で全てのサービスを使いたい放題!

P・SPOが
どこよりもスゴイ!

26の特徴

P-YOGA, P-STUDIO

スタジオレッスン
月会費内で毎月10レッスン受けられる※中央通り店はホットヨガ

P-STRETCH

会員様いつでも1100円引き
ダイエット効果UP!ストレッチ整体Pストレッチ

P-ボルトリング

みんなでやろう
専門のスタッフが優しく登り方をサポート!DAINO店※会員様はシューズ、チョークレンタル 無料

プロテインBAR
や タンニングマシンも。
最先端サービス続々!

SPA P-SPO会員様特別特典

SPA P-SPOプラン(月額6578円税込)ならていれりの湯入浴料が200円!(土日祝300円)。
ホットスタジオチケット毎月3枚プレゼント

P-SPO SAUNA

愛媛初!
24時間利用出来る!
1人用サウナで完全個室!ゆったりと「ととのう」時間をお楽しみいただけます!

P-SPO CAFE

会員様いつでも使い放題!
P-SPO初!会員使い放題のカフェ。フリードリンクを設置。

P-SPO STUDY ROOM

月額固定料金で安心!
平日・土日関係なく、24時間ご利用できます。小学生向け:プログラミング、中学生向け:スタディなども用意。

P-SPO RENTAL ROOM

レンタルスタジオ
防音設備の整った環境で、「24時間いつでも」思い切りレッスンができます!

P-SPO Machine Pilates

マシンピラティス
それぞれの体格に合わせて、様々なエクササイズを可能に。

P-SPO WORKS

松山の起業家を応援!
住所登録・登記が可能なP-SPOから始まる、新しいコワーキングスペースの形。

P-SPO CAFE & EVENT

レンタルスペース
貸し会議室のご利用はもちろん、セミナーやレッスンのほか、各種イベントなどに。

P-SPO 酒場

会員制の酒場
P-SPO初!ビースポ会員限定でドリンク類が相場の半額で飲める!0か月に最適!

P-SPO LAUNDRY

驚きの価格!
近隣の店舗の半額程度で利用できる会員専用ランドリー!

SPA P-SPO

会員割引SPA
P-SPO会員様は特別価格でご利用できます。

KIDS PARK

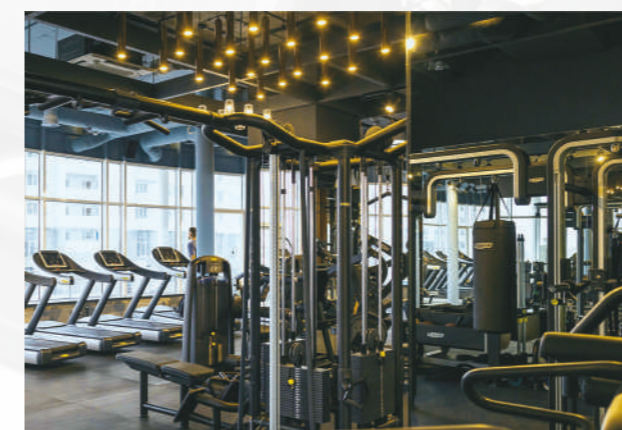
子どもの遊び場
"発育"をテーマにした、元気いっぱい思いっきり全力で楽しめる遊び場!
※利用対象年齢:0歳~小学3年生

P-SPO 食堂

セルフ食堂
学生を応援!ビースポ初セルフレジ食堂&カフェ・自習室が愛大・松大前に誕生。※2026年5月から再開予定

WEB個室ブース

WEB個室
WEB個室ブースは「会議の途中で生活音が入ってしまう」そんな悩みを解決する"あなたの専用空間"です。



月会費内で全施設使い放題! 「脱フィットネス」で築く地域インフラ

株式会社三福ホールディングス(P-SPOカンパニー)

愛媛県を中心に69店舗を展開し、ジムに加えカフェ・カラオケ・ゴルフ等が追加料金なし(または低価格)で使い放題という圧倒的コストを実現しています。メイン事業である不動産事業の強みを活かし、出店力と省人化運営を武器に、「脱フィットネス」を掲げ、単なるジムではなく「地域の生活インフラ」への進化を目指しています。



このような方に
おすすめの
ツアーです!

- ✓ 地域に根付いた新規事業を実施したい皆様
- ✓ 24時間フィットネスの最新事例を見学したい皆様
- ✓ 地域に自社事業をドミナント展開していきたい皆様
- ✓ いろいろな新規事業を検討しているがどの新規事業からスタートしたらいいかわかっている皆様
- ✓ 1つのエリアで会員数獲得最大化するための戦略を見学したい皆様