

セミナー翌日からすぐに使える**超実践的**な  
事例・ノウハウ・**全て**をお伝えします!

**[大量仕入れ!高回転!高収益!] 工具買取新規参入セミナー**

講座	セミナー内容
第1講座	<p><b>【高収益】新規参入にもおすすめの工具買取市場とは?</b></p> <p><b>講師</b> 小倉 智視 株式会社船井総合研究所 専門工事支援部</p> <p><b>講座内容</b> なぜ今、「工具」なのか? 新規参入が勝てる市場の動向をお伝えいたします。</p>
第2講座	<p><b>持ち込み待ちの限界を突破する。法人・現場開拓で実現する【高利益率・安定仕入れ】</b></p> <p><b>講師</b> 守山 陸渡 株式会社船井総合研究所 専門工事支援部 リーダー</p> <p><b>講座内容</b> 「他店の方が高い」という断り文句を封じ、相場競争を無効化する具体的な仕入れ術を公開します。</p>
第3講座	<p><b>明日から実践できる工具買取事業のポイント整理</b></p> <p><b>講師</b> 守山 陸渡 株式会社船井総合研究所 専門工事支援部 リーダー</p> <p><b>講座内容</b> 属人的なスキルに頼らず、組織的な「仕組み」で仕入れを安定させるための戦略を整理いたします。</p>

開催日時	2026年 <b>5月 8日(金)</b> 13:00~15:00 (ログイン開始:開始時間30分前~)	開催方法	オンライン開催	
	2026年 <b>5月 11日(月)</b>		お申込み期日	銀行振込み : 開催日6日前まで クレジットカード: 開催日4日前まで ※祝日や連休により変動する場合がございます。
	2026年 <b>5月 13日(水)</b>			

**受講料** 一般価格 税抜 10,000円 (税込 **11,000円**) / 一名様 会員価格 税抜 8,000円 (税込 **8,800円**) / 一名様  
●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

**お申込み方法**

**【QRコードからのお申込み】**  
右記QRコードからお申込みください。

**【PCからのお申込み】**  
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/139697>  
船井総研ホームページ (<https://www.funaisoken.co.jp>) の  
右上検索マークから「139697」をご入力し検索ください。



【お問い合わせ】 船井総研セミナー事務局 E-mail [seminar271@funaisoken.co.jp](mailto:seminar271@funaisoken.co.jp) TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)  
※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索してご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

# リユース業界 オンラインセミナー



**大量仕入れ!** **スグ売れる!** **利益率45%超**

# 工具買取 新規参入セミナー

- ~セミナーで聞ける**工具買取事業**のポイント~
- ・今後の**需要も底堅い!**? **今の中古工具市場**とは?
  - ・大量仕入れができる!**BtoB仕入れルート**の**確保の手段**とは?
  - ・**未経験者**でも**店舗運営**ができる**仕組み**とは?

**[大量仕入れ!高回転!高収益!] 工具買取新規参入セミナー** お問い合わせNo. **S139697**

主催 **Funai Soken** サステナブルな成長を促す。株式会社船井総合研究所 〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階

お申込みはこちら

当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[\[www.funaisoken.co.jp\]](http://www.funaisoken.co.jp)右上検索マークから「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **139697**



# 高収益を実現する「工具買取ビジネス」が2時間でわかる!! 専任者1名からOK! 仕入れを攻略し利益率45%超を達成するノウハウを完全公開

工具買取ビジネス  
収支シミュレーション

初年度年商**7,000万円**を目指す!

## ■収支モデル(千円)

売上	¥70,000
粗利額	¥35,000
粗利率	50%
販管費	¥19,600
人件費	¥8,400
家賃	¥3,600
販促費	¥3,600
その他	¥4,000
営業利益額	¥15,400
営業利益率	22%

## ■初期費用(千円)

内外装	¥3,000
什器・備品	¥3,000
初期販促	¥500
初期在庫	¥4,000
車両	¥1,000
その他	¥1,500
合計	¥13,000

異業種でも専任者1名〜でOK!  
粗利率**45%~50%**の高収益!

※上記は本ビジネスモデルの参考シミュレーションで成果を保証するものではありません。

## 値崩れしにくく、競争が緩い工具買取ビジネス

リユース業界は、今や成熟期。  
ブランド品、貴金属、古着——  
どの市場も「相場勝負」「広告勝負」「資本勝負」になっています。  
一方で、工具買取はどうでしょうか?  
・流行に左右されない  
・値崩れしにくい  
・プロが使う“実用品”  
つまり、価格ではなく「価値」で選ばれる商材です。  
しかも、現場・法人向けの工具はまだ“本気で取りに来ている業者が少ない”。



## 今後も需要が拡大し続ける工具買取マーケット

需要は、むしろ増え続けます。  
・建設・設備業界の人手不足  
・事業承継・廃業による工具放出  
・法人の在庫圧縮・倉庫整理ニーズ  
これらが重なり、  
「使える工具を、まとめて手放したい」法人・現場は確実に増加しています。  
しかし——それを正しく回収できている買取業者は、ほんの一部。  
今後は「個人客を待つ店」ではなく、  
「現場に入り込める会社」だけが利益を伸ばす時代です。



見どころ  
1

## なぜ「工具」なのか? 初心者が勝てる「堅実市場」の正体

アパレルのように流行は追わない。  
ブランド品のように相場に振り回されない。  
工具は、「使えるかどうか」という機能価値だけで評価される商材です。  
だからこそ、経験が浅くても正しい見方を知れば、プロと同じ土俵で戦える。  
本セミナーでは、  
なぜ工具市場が“参入後も崩れにくい”のか、  
その構造をわかりやすく解説します。



見どころ  
2

## ライバル不在の「現場・法人」から独占的に仕入れる方法

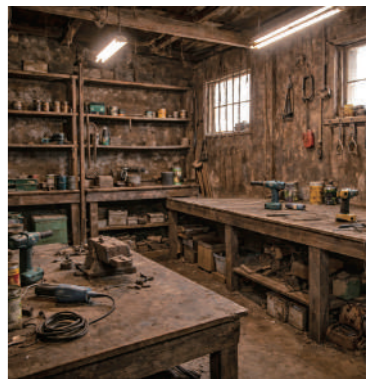
一般的なりサイクルショップは、工事現場・法人倉庫に入れていません。  
しかし実は——そこにこそ、最も質が高く、量のある工具が眠っています。  
・工事会社  
・設備業者  
・倉庫・資材置き場  
これらとどう繋がり、どう信頼を得るのか。  
競合が気づいていない“入り口”の作り方を具体的にお伝えします。



見どころ  
3

## 「1点買い」から脱却せよ。一括仕入れを行うスキーム

単品査定を続けていては、労力だけが増え、利益は伸びません。  
法人買取の本質は、「まとめて、動かす」こと。  
・トラック1台分  
・倉庫1つ分  
・在庫一式  
この一括買取によって、一撃で数十万~数百万円の利益を生み出すことが可能になります。  
本セミナーでは、その具体的な進め方・考え方を実例ベースで解説します。



## このような皆様におすすめです

- ✓ ブランド品・貴金属・古着などレッドオーシャンの相場競争に疲弊しており、**高単価・高利益率の新商材**を探している
- ✓ 法人・現場からの大量仕入れができず、「**まとめ案件**」を取り逃している
- ✓ 普段から工具を扱っており、商品の価値や現場の悩みを理解している強みを活かして、**本業+新たな収益の柱**を作りたい
- ✓ 仕入れの波が激しく、**在庫・資金繰り**が“運任せ”になっている