

# 採用即戦力化マニュアル セミナー

講座内容 & スケジュール **東京会場** **2026年4月12日**  **船井総研グループ**  
 東京本社 サステナグローススクエア TOKYO  
 14:00～17:00(受付開始:開始時間30分前～)

【申し込み期日】・銀行振込み:開催日6日前まで / クレジットカード:開催日4日前まで ※祝日や連休により変動する場合がございます

・一般価格:税抜30,000円(税込33,000円) / 一名様 ・会員価格:税抜24,000円(税込26,400円) / 一名様

会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長Onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

※諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

講座	セミナー内容
第1講座	 <p><b>新卒・中途問わず活躍できる11院施術者45名生産性100万円を実現した株式会社タカナリ様36年の歴史から紐解く組織づくり</b>                  11院45名で生産性100万円を実現した株式会社タカナリが、36年かけて築いた教育体制の軌跡を公開します。</p> <p>講座抜粋①:業界時流と治療家教育の今～従来の教え方が通用しない理由～                  講座抜粋②:新人のマインドをセットする「初動教育・理念研修」と教育マニュアル                  講座抜粋③:株式会社タカナリ様の36年間の苦勞と歴史～「人が育つ仕組み」作りの軌跡～                  講座抜粋④:新卒13名、院長6名、マネージャー2名が育つ教育体制の全体像</p>
ゲスト講演 第2講座	 <p><b>【新人が2週間でデビュー】「人が育たない」を解決する仕組みと新人でも即戦力化可能な教育システムとは?</b></p> <p>最短2週間デビューを実現するための標準化された株式会社タカナリのマネジメントシステムと、最新の新人向け教育カリキュラムを全公開します</p> <p>講座抜粋①:36年の試行錯誤が生んだ未経験者を迷わせない「教育マニュアル」5選                  講座抜粋②:全国100社以上が導入する「ゆめたか式骨盤矯正」とは?                  ～生産性100万円を出すための技術品質～                  講座抜粋③:11院45名で成約率70%を達成した再現性の高い教育プログラムとは?                  講座抜粋④:生産性100万円を生み出す指導者育成の仕組み</p>
第3講座	 <p><b>【当日はマニュアル全5種類大公開!】教育マニュアル作成方法と生産性100万円を達成させるための幹部・院長育成とキャリアステップ</b></p> <p>新人がデビューした後、いかにして「生産性100万円」を稼ぐプレイヤー、そしてマネージャーへと育つのか。11院展開を成功させる幹部・院長に必要なスキルと育成手法を解説します。</p> <p>講座抜粋①:新人から高生産性を実現するための教育マニュアルとキャリアパスの作り方                  講座抜粋②:新人教育の最初に組み込むべき、「初動教育・理念研修」プログラムとは?                  講座抜粋③:プレイヤーからマネージャーへ～生産性100万円を安定的に作る幹部・院長の育成法～                  講座抜粋④:多店舗展開を牽引する循環システムの運用実例</p>
第4講座	 <p><b>これからの整骨院業界の「新人即戦力化」&amp;「幹部育成」戦略</b></p> <p>講座抜粋①:本日の総括～株式会社タカナリの成功事例を自院に落とし込むためのポイント整理～                  講座抜粋②:2週間デビューと生産性100万円を実現するロードマップ                  講座抜粋③:仕組みで勝つ、新人から院長まで育ち続ける組織構築へ</p>

## お申し込み方法



▶ QRコードからのお申し込み

右記QRコードからお申し込みください。▶▶▶▶▶

お申し込みQR



▶ PCからのお申し込み <https://www.funaisoken.co.jp/seminar/139601>

船井総研ホームページ (<https://www.funaisoken.co.jp>) 右上の検索マークに「139601」をご入力し検索ください。

E-mail [seminar@funaisoken.co.jp](mailto:seminar@funaisoken.co.jp) お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

TEL 0120-964-000(平日9:30～17:30) また、お問い合わせの際は「お問い合わせNo.とセミナータイトル」をお伝えください。

# 36年の苦勞と困難を経た経営者が生み出した、5つのマニュアルと教育体制



整骨院業界向けセミナー  
**東京会場** **2026年4月12日**   
 船井総研グループ 東京本社サステナグローススクエア TOKYO  
 14:00～17:00(受付開始:開始時間30分前～)

11院45名生産性100万円

# 採用後 即戦力化 マニュアル公開 セミナー

北陸で36年かけて築いた整骨院グループの  
**新人治療家が2週間でデビューする**  
**教育システムとマニュアルを特別に大公開!!**

11院45名生産性100万!

## 採用即戦力化マニュアルセミナー

- POINT!  11院施術者45名生産性100万円を達成させる教育システム
- POINT!  新卒13名、院長6名、マネージャー2名が育つ企業体制
- POINT!  全国100社以上が導入する「ゆめたか式骨盤矯正」



ゲスト講師

株式会社タカナリ  
 代表取締役 **高橋幸治氏**

11院45名生産性100万! 採用即戦力化マニュアルセミナー お問い合わせNo.139601

主催



サステナグロースカンパニーをもっと。  
**株式会社船井総合研究所**

〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号  
 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階



Webからもお申し込みいただけます。(船井総合研究所ホームページ[[www.funaisoken.co.jp](https://www.funaisoken.co.jp)]右上検索マークに「お問い合わせNo」を入力ください。→ **139601** )

# 11院45名で 新規成約率70%、生産性100万円を達成！

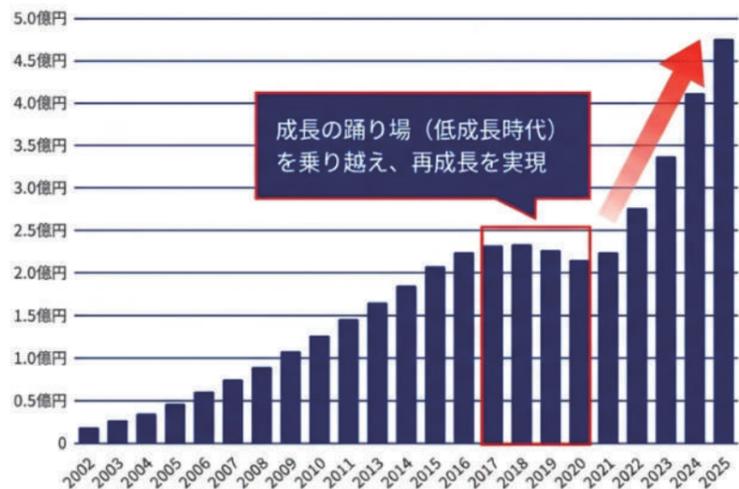


株式会社タカナリ  
代表取締役  
高橋幸治氏

北陸地方を中心に治療院を10店舗を経営し、小顔や発毛など美容業界にも進出。1店舗当たりの平均売上は約330万/月で、多ブランドかつドミナント戦略を取られている。

昨年時で総売上は4.5億円を突破し、施術者33名まで組織を急拡大できており、その秘訣は理念経営を根底においた育成と組織創りにある。

## 危機からのV字回復：年商4.5億円・11店舗への軌跡



- 1996年：個人接骨院として開業（月商150万円）
- 2017-2020年：コロナ禍と成長の停滞
- 現在：11店舗展開、グループ年商約4.7億円

グループ年商



4.5億円

店舗数



11店舗

施術者数



45名

年間採用数



15名

月間生産性



100万円/人

離職率



10%

新規成約率



70%

複合施設売上



3,500万円/年

## 整骨院業界の教育の今

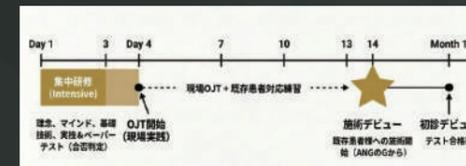
### 標準化・マニュアル化の徹底

個人の感覚に頼らず、誰もが一定の成果を出せる仕組みを構築することが重要です。株式会社タカナリでは動画マニュアルを活用し、「守破離」に基づき、まずは動画や手順書を完コピさせることで、早期育成と品質の均一化を図っています。また、AIやSNSを活用し、いつでも自習できる環境を整え、指導側の教育コストを軽減しています。



### カリキュラムによる育成の「見える化」

計画的な育成により、新人の不安を解消し離職を防ぐ必要があります。株式会社タカナリでは日別・週別の研修計画を明確にし、成長プロセスを可視化しています。「いつまでに何ができるか」を明示し、達成感と定着率を向上させるのがポイントです。



### 理念浸透と評価制度の連動

会社の方向性と個人の成長を一致させ、スタッフのモチベーションを高めることが重要になります。株式会社タカナリではポッドキャストによる理念浸透、そして完全定量評価の評価制度により評価軸を明確にしています。

### 組織拡大に向けた「幹部・No.2」の育成

院長のワンマン経営から、自走する組織への転換を図るために、「幹部・No.2」の育成が重要です。株式会社タカナリでは、統括マネージャーとして川端幸広氏が各院のマネジメントを実施されています。



統括マネージャー 川端幸広氏

## 新人スタッフが早期デビューできる「ゆめたか式骨盤矯正」とは？

**ポイント①**：高効果（早期戦力化） 高い効果と安全性により、新人でも入社2週間で初診デビューが可能です。子供から高齢者まで安心して施術を受けられ、短期間で高い患者満足度を実現できる技術となっています。

**ポイント②**：高生産性（高単価・高成約率） 短時間で高い効果が出せるため、競合の多い地域でも「回数券成約率70%」を達成。自費診療を主軸とした高い生産性を誇ります。

**ポイント③**：高再現性（誰でも習得可能） 技術を絞り込むことで、誰でも習得が可能に。全国80社以上への導入実績があり、11店舗で「生産性100万円/人」という高い実績を実現しています。





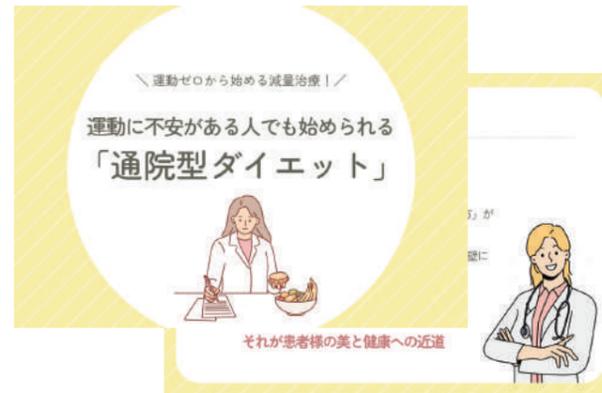
# セミナーで公開できるマニュアル・教育法12選

A detailed table showing the structure of the education curriculum, including various modules and their durations.

教育カリキュラム

Two pages of a consultation manual detailing diet plans and related medical advice.

問診マニュアル



紙芝居ツール

A graphic titled '単なるリラクゼーションではなく「医学的根拠に基づいた整体」' (Not just relaxation, but 'overall care based on medical evidence'). It lists benefits like 'relief of chronic neck/shoulder pain' and 'relaxation of autonomic nerves'. A price table shows a program for 1,650 yen/month.

アップセル料金表



初診対応実演動画マニュアル

A video introduction for 'メディカルトレーナー キャリア紹介' (Medical Trainer Career Introduction) by 株式会社タカナリ. It includes a table of contents with 7 items.

内定者・新卒社員向けキャリア紹介資料

A table titled 'キャリアパスと評価制度' (Career Path and Evaluation System) showing various roles (e.g., 実行役員, マネージャー) and their corresponding evaluation criteria and career progression paths.

キャリアパスと評価制度

A table titled '等級に連動した給与体制' (Salary system linked to grade) showing salary levels and corresponding grades across different departments.

等級に連動した給与体制

A table titled '新人合宿・全社合宿の旅行程表' (Travel schedule for new recruit and company-wide camps) listing dates, locations, and activities.

新人合宿・全社合宿の旅行程表



AIポッドキャスト教育法



経営計画書

A graphic titled '当日限定' (Daily Limited) showing anatomical diagrams and text related to a seminar on 'ゆめたか式骨盤矯正' (Yumetaka-style pelvic correction).

ゆめたか式骨盤矯正セミナーテキスト

上記以外にも現場で展示されている資料・育成方法を大公開!