

セミナー開催概要

開催日時

2026年 4月9日(木) 13:00~15:00
(ログイン開始:開始時間30分前~)

4月11日(土) 13:00~15:00
(ログイン開始:開始時間30分前~)

4月15日(水) 13:00~15:00
(ログイン開始:開始時間30分前~)

4月17日(金) 13:00~15:00
(ログイン開始:開始時間30分前~)

開催場所

オンライン開催

お申込み期日

銀行振込み : 開催日6日前まで
クレジットカード : 開催日4日前まで
※祝日や連休により変動する場合がございます。

受講料

一般価格 税抜10,000円(税込11,000円)/1名様

会員価格 税抜8,000円(税込8,800円)/1名様

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

セミナー講演内容

【2026年最新】解体業界の動向大公開!

- ▶2026年の地殻変動
1.45兆円へと膨らむ市場の裏で、過去20年で最悪の倒産ペースを記録する最新の業界動向を解説いたします。
- ▶「強い組織への変革」戦略
社長一人の限界が成長を止める現実を打破し、社員が自ら育ち利益を出す「脱・ワンマン経営」手法を大公開いたします。
- ▶持続可能な経営戦略
成功企業60社が実践する激戦区を勝ち抜くための法則を明かします。

株式会社船井総合研究所 公共インフラ支援部 今堀一星



第1講座

成功企業60社のデータが明かす解体経営の極意

- ▶どんぶり勘定を卒業し、確実にキャッシュを残すために成功企業60社が守り続けている「基準」を公開します。
- ▶社長の能力に頼らず、営業担当が誰でも成約率を安定させられる、標準化された見積・交渉フローを構築します。
- ▶社長が現場を見張らなくても利益が積み上がる、頑張りが給与に直結する「納得感のある賃金テーブル」の作り方を伝授します。

株式会社船井総合研究所 公共インフラ支援部 今堀一星



第2講座

お申込み方法



【QRコードからのお申込み】

右記QRコードからお申込みください。



【PCからのお申込み】

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/139417>
船井総研ホームページ 右上検索マークに「139417」をご入力し検索ください。



E-mail seminar271@funaisoken.co.jp TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索してご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

なぜ、現場を回していたあの解体会社は、

“10億円の壁”を 超えられたのか?

全国の選ばれた60社を徹底解剖して 突き止めた結論

売上5億円前後で止まる会社と10億円を突破する会社の 4つの決定的な違い

1

仕事の取り方

忙しい。
でも、利益が残らない。

2

社長の役割

最終判断が、
全部自分に返ってきていないか。

3

現場の回り方

人を増やしたのに、
なぜか不安が増えていないか。

4

会社のルール

説明できない決定、
まだ続けていないか。

「このまま10年、今と同じ働き方を続けられますか。」 現場を回してきた社長が、次のステージに進むための経営の方程式公開セミナー

■セミナー開催日時 ※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください。

オンライン
開催

2026年
4月9日(木)・11日(土)・15日(水)・17日(金)

主催

解体経営のロードマップ：持続的成長のための戦略公開セミナー

お問い合わせNo. S139417

サステナブルグロースカンパニーをもっと。
Fundai Soken

株式会社船井総合研究所 〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階



当社ホームページからお申込みいただけます。船井総研ホームページ<https://www.funaisoken.co.jp> (右上検索窓に「お問い合わせNo.」をご入力下さい)

139417

**売上は伸びている。
でも、社長は楽になってない。
現状のままでは、次の一手が打てない。**

現場に出れば、仕事は回る。
判断も決断も、自分が一番早い。
だから今日も、気づけば現場にいる。
人は増えた。売上も悪くない。

それでも——

社長の負担だけが、なぜか減っていない。



社長が一番働いている会社になっている
違和感……

人が増えるほど、なぜか不安も増える……

今はいいけど、“この先が見えない”という
不安……

もし、これが「うちの話だ」と少しでも感じたなら、
それは、皆様の努力や能力の問題ではありません。

**多くの解体会社が、
同じ違和感を抱えています。**

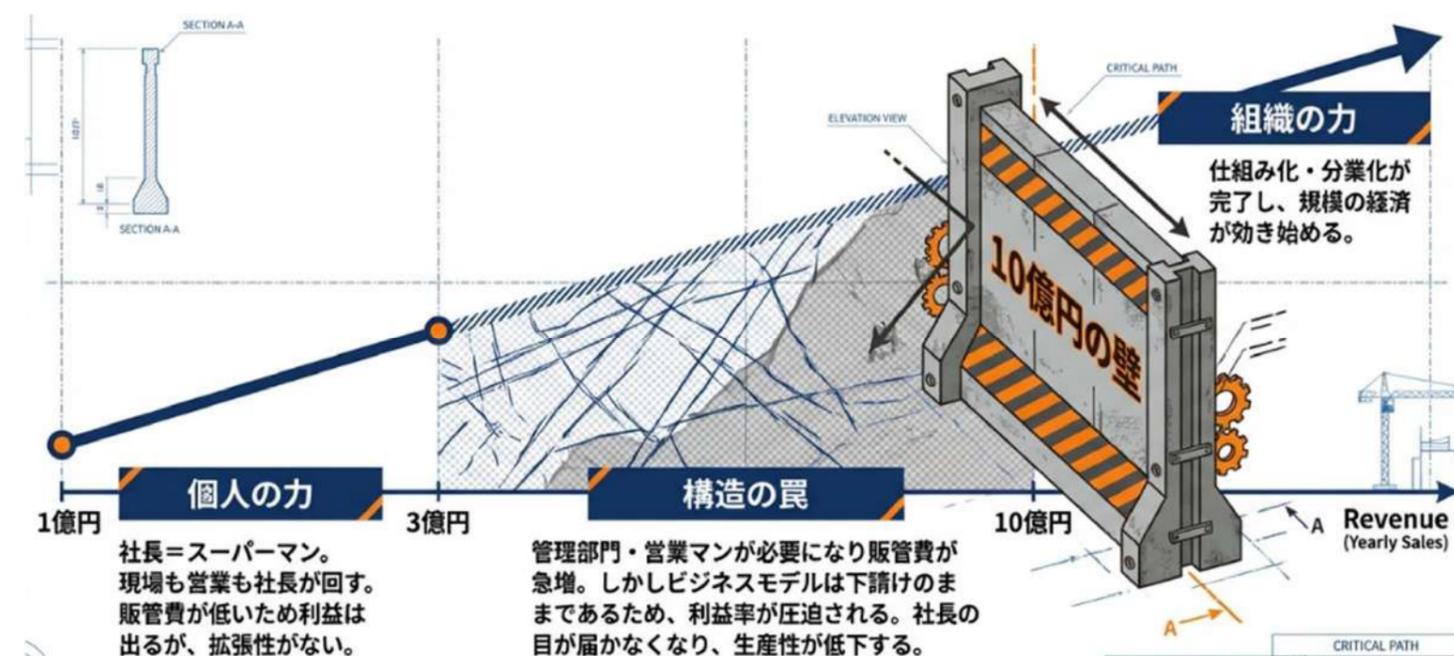
**なぜ、ここから先が
急に苦しくなるのか。**

解体業界では、多くの会社が同じところで止まります。
売上3億円までは、社長の現場力で伸びる。
5億円前後から、状況が変わり始める。
仕事はある。人もいる。それなのに、社長が一番忙しい。

**社長が優秀であればあるほど、
すべてを背負ってしまおう。**

これは、売上の問題ではありません。

「やり方を変えるタイミング」の問題です。



10億円を超えた会社は、 やることが“違った”わけではない。

売上10億円を超えた解体会社も、
最初から特別だったわけではありません。
設備も、人も、社長の年齢も、ほぼ同じ。

違ったのは——
やり方よりも“判断の基準”が違っていた

～10億円を超える会社が持っている4つの判断基準～

- 1.仕事の基準 赤字でも断れない工事を、まだやってないか。
- 2.社長の基準 最終判断が、全部自分に戻ってきてないか。
- 3.現場の基準 人が増えるほど、不安が増えてないか。
- 4.会社の基準 説明できない決定を、続けてないか。

本セミナーでは、解体業界60社以上の実例から、
 自社はいま、どの段階か
 次に手を打つべきポイント
 社長が現場から降りるため
の考え方を、**具体例ベース**で解説します。

**「このまま続けるか」「一度、組み替えるか」
判断するのは、いまだです。**

なぜ私たちが解体業界向けの コンサルティングを行っているのか

解体業は日本の未来。

イメージを変え、次世代へ

私たちの目的は、単なる「売上アップ」だけではありません。残念ながら、**解体業界に対する世間のイメージ**は、未だに**事故や不祥事などのニュースにより「悪い印象」が先行**しているのが現状です。しかし、**皆様の「解体」の仕事は街の再生に不可欠であり、誇るべきもの**です。私たちはその悪い偏見を払拭し、社会からもっと感謝される業界となるよう、創業以来コンサルティングを通じて、より良い会社をつくることを目的にやってきました。

AIに聞いても教えてくれない

「生」の経営戦略をこの目で

株式会社船井総合研究所
チーフコンサルタント
今堀 一星



成功企業はすでに「次」へ動いています 急成長企業が全国各地で続出中！

株式会社クリーンアイランド（大阪府）

売上5.6億円から5年で23億円まで業績アップ。
解体工事専門店やYouTube活用で人材採用など革新的な取り組みを行う急成長企業。



「業界のイメージを変えて見せます」の経営理念を基に、クリーンイメージ戦略で業界をリード。全国7拠点を展開したり、HPを10サイト以上作成するなどして5年で業績を約350%成長している。50億円企業になるため更なる成長を目指す。



売上
23
億円

株式会社クリーンアイランド
代表取締役 谷池一真氏

株式会社井手解体実業（佐賀県）

佐賀県完工高No.1の解体会社（※佐賀建設新聞2023年11月）解体・リサイクルから宅地造成、不動産売買、建築工事まで一気通貫で対応。



解体事業を軸に産業廃棄物処理業、不動産・土木造成工事業、運送業など、多角事業化して売上35億円を達成している。採用に注力しており野球チームの運営など行い、グループ総勢130名の企業となっており、さらなる成長を目指す。



売上
35
億円

株式会社井手解体実業
代表取締役 井手隆彦氏

株式会社ACTIVE（岡山県）

粗利率18.7%から2年で30.1%まで大幅改善。徹底した販促投資と、施工の仕組み化を行い、岡山県内でシェア率を伸ばし続ける急成長企業。



施主（一般顧客）から直接問い合わせを獲得するために解体ホームページをリニューアルし、月23件平均の反響獲得に成功している。



売上
7
億円

株式会社ACTIVE
代表取締役 菊池哲也氏

レポートをお読みいただいた皆様への特別なご案内



成長企業の「解体ビジネスモデル」を最短最速で成功に導く方法を大公開
具体的なノウハウがたった2時間で手に入る!

【オンライン開催】 解体経営のロードマップ 持続的成長のための戦略公開セミナー

経営者、幹部での参加を推奨！
成長企業が利用していたツールを特別公開。



高い反響率の
解体専門チラシ

クラウド顧客管理
デジタルフォーマット



解体専門店舗の
中身を大公開!

契約率が上がる!
アプローチブック



各種マニュアル153ページ
(集客・営業・採用)

各種営業ツール
(10種類以上)

セミナー参加者限定！2大特典プレゼント

ご参加
特典①

時代に取り残されない!解体業界トレンド予測テキストプレゼント!

解体業界の今後

人手不足対策

価格競争への対策

人材定着の戦略

ご参加
特典②

皆様の本気を徹底サポート!
集客・営業・採用・人事など全ての領域に対応!

皆様の経営課題は他の業界にはない特殊なものが多数あります。これからの経営方針を考えていっしょに考えていただけましたら幸いです。

無料
経営相談