

時間単価10万円! 高収益補助金事業の裏側大公開セミナー

講座内容

講座	セミナー内容	講師
第1講座	2026年以降の会計事務所経営における次世代ビジネスモデルの概要と今取り組むべき理由を解説 2026年以降、会計事務所が取り組むべき事業成長戦略を解説します。	株式会社船井総合研究所 税務・法務支援部 税理士・公認会計士グループ 梅澤 勇輝
ゲスト講座 第2講座	税理士事務所による“補助金コンサル”の取り組み事例 ① 採択率90%超!補助金申請資料の作り方 ② 大学生アルバイトでも対応可能!補助金業務の標準化 ③ 毎月5~10件の新規受注獲得! Webマーケティング、オンラインセミナーの成功のポイント。	ユナイテッド・アドバイザーズ 税理士法人 代表社員 西内 孝文氏
第3講座	税理士・会計士事務所の補助金申請支援事業の立ち上げに関する具体的なステップ 補助金申請支援事業を0から立ち上げるために必要なポイントを解説します。具体的には商品設計(サービス内容や料金表の作成)、集客方法、問い合わせ~受注方法を解説し、補助金活用から、新規顧客獲得のみならず顧問先からの補助金ニーズに応えたい方へノウハウを徹底解説します。	株式会社船井総合研究所 税務・法務支援部 税理士・公認会計士グループ 荒井 咲
第4講座	経営者に「今」考えてほしいこと 補助金申請支援によって成長できる事務所になるべきポイントを整理してお伝えします。	株式会社船井総合研究所 税務・法務支援部 税理士・公認会計士グループ マネージャー 山田 颯斗

開催要項

	東京会場	大阪会場
日時・会場	2026年 4月2日 木 【開催時間】 10:00~12:30 (受付開始:開始時間30分前~) 船井総研グループ東京本社 サステナグローススクエア TOKYO 〒104-0028 東京都中央区八重洲2-2-1 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階 【JR】東京駅 地下直結(八重洲地下街経由)、東京メトロ丸の内線「東京駅 地下直結(八重洲地下街経由)」	2026年 4月14日 火 【開催時間】 10:00~12:30 (受付開始:開始時間30分前~) 船井総研グループ大阪本社 サステナグローススクエア OSAKA 〒530-0001 大阪府大阪市北区梅田三丁目2番123号 イノゲート大阪21階 【JR】大阪駅の直上、西口改札口に直結 ※2026年1月1日よりイノゲート大阪(梅田)に移転し開催いたします。ご来場の際はご注意ください。
お申込み期日	銀行振込み:開催日6日前まで クレジットカード:開催日4日前まで ※祝日や連休により変動する場合もございます。	
受講料	一般価格 税抜 20,000円(税込 22,000円) / 一名様 会員価格 税抜 16,000円(税込 17,600円) / 一名様 ●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みにも適用となります。	

お申込み方法



【QRコードからのお申込み】 右記QRコードからお申込みください。



【PCからのお申込み】
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/139163>

船井総研ホームページ (<https://www.funaisoken.co.jp>) の
右上検索マークから「139163」をご入力し検索ください。

【お問い合わせ】
船井総研セミナー事務局 E-mail seminar271@funaisoken.co.jp TEL 0120-964-000(平日9:30~17:30)
※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索してご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

実は生産性が高い補助金事業の話知りたくないですか?

補助金事業の収益化・専門部隊の立ち上げ方
実務ノウハウまで網羅的に徹底解説



税理士
行政書士
ならできる

たった2人で

売上 2億円達成



ユナイテッド・アドバイザーズ
税理士法人
代表社員 西内 孝文氏

正直、新規のお客さんは断ってます(笑)

補助金事業立ち上げに必要なのはこれだけ!!

補助金申請の
手数料を設定

既存顧問先に
一言ご案内

補助金事業の
専任を1人用意

採択率90%以上・利益100%以上

※ただし仕入れは除く

時間単価10万円! 高収益補助金事業の裏側大公開セミナー

お問い合わせNo. S139163

主催



株式会社船井総合研究所 〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階

お申込みはこちら▶



当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索マークから「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 139163

「補助金までは手を出せない・・・」だからこそ他の事務所と差別化ができる!

税理士事務所が補助金事業をやりたくない理由TOP5

- 1 補助金申請は専門性が高くてできる人もいないし、やりたくない
- 2 既存の業務に追われて、補助金業務をやる暇がない
- 3 属人性が高く、申請のできるメンバーが辞めたとき怖い
- 4 あまり利益が出ず、工数だけかかり、無駄に思ってしまう
- 5 補助金よりも税務顧問などストックの方が効率がよく見える

税理士が補助金事業をできる理由を徹底解説

Point 1 メンバーは少数で十分・AIで工数最小化

→AIを活用することにより、申請に書ける時間を大幅に削減! 時間は1/3に!

Point 2 ノウハウとツールさえあれば誰でもできる
補助金申請事業が立ち上げ可能

→誰でも補助金申請ができるツールを導入!
メンバーが辞めても長く売り上げが出せる事業化が可能!

Point 3 既存の顧問先単価アップ&新規優良顧問獲得も
できて利益獲得可能

→補助金フックに既存顧問先の付加価値領域にも対応でき、解約も防ぐことが可能! 新規も増加!

実は税理士は参入し得!? 工数もかからない・利益も出せる・顧問先も増える良い事尽くし!

申請に時間がかかる? AIですぐできます



2名で利益がしっかり残る設計ができる!



新規の集客から顧問にもつながる事業

