

屋根会社の切り札 “エコカパラ”

# 新商材で業績アップ

屋根会社のみが扱える

塗装とカバーの  
良いところどりで  
相見積りなし!

同等商品が  
ないので  
粗利率50%!

ゲスト企業が語る成功事例セミナー

1 遮熱性・遮音性に優れ、耐久年数が半永久

2 社長以外が営業をしても…  
会社平均の契約率50%

3 客単価脅威の200万円超え

株式会社名倉ルーフ  
代表取締役 名倉孝次氏

## 大阪会場

船井総研グループ 大阪本社  
サステナグローススクエア OSAKA

〒530-0001 大阪府大阪市北区梅田3丁目2-123 インゲート大阪21階  
※2026年1月1日よりインゲート大阪(梅田)に移転し開催いたします。ご来場の際はご注意ください。

2026年  
3月25日(水) 14:00~17:00  
(受付開始:開始時間30分前~)

主催

屋根会社向け新商品で業績アップセミナー

お問い合わせNo. S138755

サステナグロースカンパニーをもっと。  
Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階



当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索マークから「お問い合わせNo.」を入力ください。)

138755

# エコカパラ

# で元請け屋根工事業売上2億円突破！



■本セミナーゲスト講師よりご挨拶

エコカパラは、瓦の廃材で作った屋根の吹き付け材となっております。環境にやさしい屋根材といった側面だけでなく、機能性も優れております。また、私はこの屋根材で元請け屋根工事業の売上も伸ばしてきました。当日はエコカパラの性能やエコカパラを使ってどのような業績を残したのかをお話いたします。皆様と本セミナー会場で直接お会いできることを楽しみにしています。

株式会社名倉ルーフ 代表取締役 名倉孝次

## “新”屋根材を活用！ゲスト企業のココがすごい！

### 年間集客件数386件！

YouTubeや業界紙に取り上げられるなど業界が注目している「**エコカパラ**」。そんなエコカパラを扱っている名倉ルーフ様では昨季の年間集客件数**386件**を達成！



\*エコカパラを取り扱ったYouTube動画



集客

### 塗装とカバーの間の新屋根材

# エコカパラ

どんな屋根材?!  
の**3**つの特徴を解説！

**遮音性**

静岡文化芸術大学の川上福司博士の調査によると降雨騒音が**1/100**に低減することが実証された。これは瓦本来が持っている遮音効果によるもので雨音の騒音問題を解決できる屋根材となっている。

**遮熱性**

多くのお客様から「エコカパラを屋根に吹き付けることで、真夏特有のムワツとした熱気が解消された」との声をいただいている。また、遮熱効果により消費電力の大幅な削減も期待できる屋根材となっている。

**高耐久**

エコカパラは瓦素材本来の色彩を活かし、一切の着色を行わないため**色落ちは一切起こらない**。そのため、再塗装する必要がないのでコストパフォーマンスに優れている屋根材となっている。

**営業**

### 営業・業界未経験でも成約率50%

取り扱い企業が少ないため相見積もりになりやすく「屋根塗装」と「カバー工法」の間に位置する**唯一無二の屋根の吹き付け材**。その独自の立ち位置により、社長が営業しなくても**営業・業界未経験者**が契約率50%を達成。



**高粗利**

### 客単価200万&粗利率50%超！

取り扱っている企業が少ないため、価格競争に巻き込まれることなく自社で適正価格を決定できる。実際に名倉ルーフでは**エコカパラを含む複合工事の客単価は200万円超、エコカパラ単体工事では粗利率50%超**という高い収益性を達成しており、健全な会社経営を後押ししている。

# 屋根会社向け新商品で業績アップセミナー

## スケジュール

## 講座内容

### 第一講座

14:00~14:40

屋根・瓦・板金業界の市場を徹底解説！

市況が厳しくなってきた中、屋根・瓦・板金会社が取り組むべきことについて2026年の時流予測とともに解説いたします。

株式会社船井総合研究所 専門工事支援部  
川口慶



### 第二講座

14:40~15:40

新商品で集客アップする方法とは？

名倉ルーフ独自の屋根材「エコカパラ」。どのようにしてエコカパラを使って集客・営業活動をしているのか。さらには「エコカパラ」ってどんな屋根材なのかをお話致します。

株式会社名倉ルーフ  
代表取締役 名倉孝次 氏



### 第三講座

15:50~16:30

集客できたお客様を確実に受注するためにすべきことは？

「せっかく集客できたお客様がなかなか契約してくれない！」という問題が起きないようにするためにはどうすればいいのかを事例を用いながらお話致します。

株式会社船井総合研究所 専門工事支援部  
西村智明



### 第四講座

16:30~17:00

屋根工事が明日から取り組むべきポイントとは？

セミナー講座の内容をどう自社に落とし込んでいくか・活用していくかのポイントをお伝えいたします。

株式会社船井総合研究所 専門工事支援部  
佐野幹太



開催日時

2026年3月25日(水)

14:00~17:00  
(受付開始:開始時間30分前~)

お申込み期日

銀行振込み : 開催日6日前まで  
クレジットカード : 開催日4日前まで  
※祝日や連休により変動する場合がございます。

大阪会場

船井総研グループ 大阪本社 サステナグローススクエア OSAKA  
〒530-0001 大阪府大阪市北区梅田3丁目 2-123  
イノゲート大阪21F  
\*2026年1月1日よりイノゲート大阪(梅田)に移転し開催いたします。ご来場の際はご注文ください。

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。また最小催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払い戻し手数料等のお支払いは致しかねますので、ご了承ください。

受講料 一般価格 税抜20,000円(税込22,000円)/1名様 会員価格 税抜16,000円(税込17,600円)/1名様

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに運用となります。

## お申し込み方法



【QRコードからのお申込み】  
右記QRコードからお申し込みください

お申し込みはこちらから



【PCからのお申込み】  
[www.funaisoken.co.jp/seminar/138755](http://www.funaisoken.co.jp/seminar/138755)  
船井総研ホームページ([www.funaisoken.co.jp](http://www.funaisoken.co.jp))の右上検索マークに「138755」をご入力し検索ください

E-mail seminar271@funaisoken.co.jp

TEL 0120-964-000(平日9:30~17:30)

※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索し、ご確認ください。  
※お電話、メールでのセミナーお申し込みは承っておりません。