



ご案内



業績アップに繋がるオフィス戦略セミナー

オフィスの新築・移転・リニューアルは、企業にとって10～20年に一度のビッグイベントです。投資金額も数千万円～数億円になることもあり、事業主の方は「絶対に失敗することはできない」とプレッシャーを感じる一方、「せっかく投資をするのであれば、こんなことを実現したい」とワクワクも感じているのではないのでしょうか？ 下記は実際にオフィスの新築・移転・リニューアルを検討している経営者の要望の一例です。

- ◎求職者や取引先からの印象を変えるブランディングに繋がるオフィスにしたい
- ◎不人気業種だからこそ業界イメージを変えるオフィスにして採用力を向上させたい
- ◎新オフィスプロジェクトを通じて次世代幹部・リーダーを成長させたい
- ◎新オフィスで部門を越えたコミュニケーションを創出して風土を変えたい
- ◎アナログな企業体質を脱却し、カルチャー・ワークスタイル変革に繋げたい

このように、新オフィスプロジェクトを機に“会社の成長を加速させたい”という想いをお持ちの経営者は多いです。一方で、オフィスプロジェクトに後悔をしている経営者も少なくありません。新オフィスプロジェクトは数十年に一度のイベントなので、情報収集からスタートすることになります。オフィスプロジェクトには竣工や移転の期日が必ずあり、余裕がないことがほとんどです。オフィスづくりのポイントやプロジェクト進行法、最新のオフィス時流等を把握した頃には間に合わないことも多く、妥協をせざるを得ないことも多いのです。

船井総合研究所ではオフィスの新築・移転・リニューアルを控える事業主の方向けに「業績アップに繋がるオフィス戦略セミナー」を開催します。オフィスプロジェクトの成功の第一歩は正しい情報を早く得ること、経営者にしかできないオフィスプロジェクトの関わり方・決定を下すことです。この機会をぜひご活用いただき、事業主の方の理想のオフィス実現にお役立てください。

業績アップに繋がるオフィス戦略セミナー 開催概要

お問い合わせNo. S138750

日時 2026年3月25日(水) 10:00～12:30 (受付開始:開始時間30分前)

会場 船井総研グループ東京本社 サステナグローススクエア TOKYO
〒104-0028
東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー 35階
JR東京駅 地下直結(八重洲地下街経由)

対象 新オフィスを計画中の事業主の方

定員 35名

費用

一般価格 11,000円(税別10,000円)／1名様
会員価格 8,800円(税別 8,000円)／1名様

会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みにも適用となります。

業績アップに繋がるオフィス戦略セミナー 講座内容

第1講座 経営者が企業変革のために検討すべきオフィス戦略

- 成長企業がとるオフィス戦略とは
- 新オフィスの投資対効果を最大化するために経営者がすべき事
- 成長を志向する企業は5年から10年に一度オフィスリニューアルをしよう

株式会社船井総合研究所 マネージャー 細井 錦平

第2講座 船井総研グループのオフィス戦略

- 社員とパートナーを巻き込んだボトムアップ型のオフィスプロジェクト進行の実践事例
- オフィス移転前から進めたチェンジマネジメント&カルチャーマインドセット
- 移転後すぐに経営効果に繋げ、投資回収をするオフィスプロジェクトの進め方
- 新オフィスプロジェクトが採用活動にもたらした効果とは
- ブランド力アップ、生産性アップ、グループシナジーを狙ったオフィス空間とは

株式会社船井総合研究所 マネージャー 細井 錦平／本幡 明子

講座では船井総研オフィス視察ツアーを行います。業績アップに繋がるオフィスのポイントを体感いただけます。



第3講座 業績アップを実現するオフィス戦略

- 優秀な人材を獲得する為のオフィスの選び方と、新卒・転職者が求めるオフィスとは
- 日本・世界のオフィス環境の傾向
- エンゲージメントを高めパフォーマンスを最大化する働き方・場とは
- オフィスはどのように運用してゆくべきか

株式会社フロンティアコンサルティング 執行役員 藤 拓也氏／樋山真司氏

フロンティアコンサルティング様は年間4,000件のオフィス構築をサポートするオフィスデザイン会社です。
豊富な実績をもとに業績アップに繋がるオフィスのポイント・事例をご紹介します。

第4講座 企業の成長を加速させるオフィスプロジェクトの進め方

- 経営戦略と連動したオフィス戦略の立案方法
- 新オフィスプロジェクトのゴールイメージを共有できるコンセプトに沿ったオフィスづくり
- 経営陣の想い、社員の想いを反映するオフィスづくりの進め方
- 新オフィスプロジェクト時に検討すべきカルチャー変革、ワークスタイル変革、マネジメント変革
- 新オフィスプロジェクト時に検討すべきオフィスDX
- 経営者の理想のオフィスを実現するためのパートナー選びのポイント

株式会社船井総合研究所 マネージャー 細井 錦平

このようにお考えの皆様におすすめです

- ✓ オフィスプロジェクトを機に会社の成長を加速させたい
- ✓ オフィスの新築、移転、リニューアルをするからには業績UPにつながる投資にしたい
- ✓ オフィスへの投資対効果を最大化して投資を回収したい
- ✓ 採用力向上やコミュニケーション活性化、ブランディング、社員満足度向上等の経営効果を得られるオフィスにしたい
- ✓ 経営者の想いを落とし込み、社員も巻き込むオフィスづくりの進め方をしたい
- ✓ 社長の理想のオフィスを社員や業者に伝えても、思うようなプランが出てこない
- ✓ 新オフィスプロジェクトを機に企業変革や働き方改革を進めたいが、提案を見ても何も変わるイメージが持てない

セミナーでお伝えするポイント

船井総合研究所が自社実践し、クライアントにアドバイスしている”業績アップを加速させるオフィス戦略”のポイントをご紹介します。ご案内をさせていただいたセミナーでは、より詳しい内容や具体的な事例をご紹介します。

1. 成長志向企業は5～10年に一度オフィスリニューアルすべき。その理由は？
 2. オフィスに投資をした企業が業績アップを加速させることができる4つの理由
 3. 経営者が把握しておくべきオフィスの時流と、変化するオフィスの役割
 4. 成長戦略に繋がる新オフィスプロジェクトの体制とは
 5. 総務に任せっきりは上手くいかない！経営者の適切なプロジェクト関与とは
 6. 全部門参加型プロジェクトで新オフィスプロジェクトを通じた意識変革を促す
 7. 業績アップの肝を一番把握している経営者にしかできない仕事
 8. 新オフィスへの投資に反対する勢力をどのように巻き込むか
 9. オフィスデザインを検討する前にすべきオフィスコンセプト策定
 10. 業績アップを実現するオフィスコンセプト8つの型
 11. 新オフィスプロジェクト時に併せて検討すべきワークスタイル変革やDX
 12. 新オフィスプロジェクト時に検討すべきパーパス・カルチャー
 13. 会社の中期経営計画をオフィスに落とし込む手順
 14. 建設単価が高騰する中でも理想のオフィスを実現するコストコントロール
 15. オフィスプロジェクトを左右するパートナーの選び方
 16. オフィスが企業の成長に繋がった成功事例
 17. 開業後すぐに業績アップを実現するために準備すべきこと
 18. 新オフィス完成後はどのように社員・取引先・地域にお披露目すべきか
 19. なぜ思ったようなオフィスプランが出てこないのか？改善のポイント
 20. オフィス見学ツアーで体感！業績アップを加速させるオフィス空間とは
- 他にもセミナー当日には様々な情報をお伝えする予定です

セミナーを主催する株式会社船井総合研究所について

中堅・中小企業を対象に専門コンサルタントを擁する日本最大級の経営コンサルティング会社。業種・テーマ別に「月次支援」「経営研究会」を両輪で実施する独自の支援スタイルをとり、「成長実行支援」「採用・人的資本経営支援」「企業価値向上支援」「DX(デジタルトランスフォーメーション)支援」を通じて、社会的価値の高いサステナブルカンパニーを多く創造することを目指している。その現場に密着し、経営者に寄り添った実践的コンサルティング活動は様々な業種・業界経営者から高い評価を得ている。

会社名	株式会社 船井総合研究所
代表取締役社長	真貝 大介
資本金	3,000百万円
所在地	【東京本社】 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京八重洲ミッドタウン 八重洲セントラルタワー35階 【大阪本社】※2026年1月7日より下記へ移転 大阪府大阪市北区梅田三丁目2番123号 イノゲート大阪21階
従業員数	1,182名(2024年12月31日時点)
主要株主	株式会社船井総研ホールディングス(100.0%) ※株式公開種別 東京証券取引所 プライム市場(証券コード: 9757)



東京本社



大阪本社

お申込み・お問い合わせ先

お申込み

下記のどちらかの方法でお申込みください。

- ① 下記QRコードよりお申込みください。
- ② 船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)の右上検索マークからお問い合わせNo.138750を入力して検索いただき、申込ページよりお申込みください。

お申込み用QRコードはこちら

セミナー開催日:2026年3月25日(水) 10:00~12:30

お申込み締切日:銀行振込み 開催日6日前まで

クレジットカード 開催日4日前まで

※定員になり次第、申込は締め切らせていただきます。
※本セミナーは会場開催のみです。オンラインでの開催はございません。

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。
また、最少催行人数に満たない場合は中止させていただく場合がございます。
尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。



お問い合わせ



サステナブルカンパニーをもっと。

Funai Soken

株式会社船井総合研究所

東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京八重洲ミッドタウン 八重洲セントラルタワー35階

船井総研セミナー事務局

E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp

TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30)

※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。
※また、お問い合わせの際は「お問い合わせNo.とセミナータイトル」をお伝えください。
※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください