

攻め守りの両立！助成金部門立ち上げ・拡大成功事例解説セミナー

講座	セミナー内容(一部)	講師
第1講座	最新助成金動向と組織化する社労士事務所が助成金業務で直面する「リスク」と「事業成長機会」 ①社労士業界の助成金の現状 ②最新の助成金動向	株式会社船井総合研究所 社労士グループ マネージャー 岩本 和真
ゲスト講座 第2講座	助成金のリスクを最小化する！ 弁護士が教える不正・不支給対応とガバナンス構築の実務 ①リスク・ガバナンスの柱 ②契約書・重要事項説明書の作成実務 ③部門担当者へのリスク知識の集中	中之島中央法律事務所 石田 慎也 氏
第3講座	最新事例続々！「守り」の助成金部門構築手法と「攻め」の提案販促手法解説！ ①「守り」の部門構築手法 ②「攻め」の提案販促手法 ③AIを活用した販促物の作成方法	株式会社船井総合研究所 社労士グループ リーダー 佐々木 幹太
第4講座	社労士事務所経営者に今考えて欲しいこと ①社労士業界の今後の展望 ②AI時代の士業経営について ③明日から実践するためのヒント	株式会社船井総合研究所 社労士グループ マネージャー 岩本 和真

開催要項

日時会場	大阪会場 2026年 3月12日 木 開催時間 10:00~12:30(受付開始:開始時間30分前~)	船井総研グループ 大阪本社 サステナグローススクエア OSAKA 大阪府大阪市北区梅田三丁目2番123号 イノゲート大阪21階 ※2026年1月1日よりイノゲート大阪(梅田)に移転し開催いたします。ご来場の際はご注意ください。
	東京会場 2026年 3月26日 木 開催時間 10:00~12:30(受付開始:開始時間30分前~)	船井総研グループ 東京本社 サステナグローススクエア TOKYO 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階
お申込み期日	●諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。 また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。	
受講料	●銀行振込み：開催日6日前まで ●クレジットカード：開催日4日前まで ※祝日や連休により変動する場合もございます	
	一般価格 税抜 30,000円(税込33,000円)/1名様	会員価格 税抜 24,000円(税込26,400円)/1名様
	●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。	

お申込み方法



【QRコードからのお申込み】
右記QRコードからお申込みください。



【PCからのお申込み】
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/138508>
船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)の
右上検索マークから「138508」をご入力ください



【お問い合わせ】
船井総研セミナー事務局 E-mail seminar271@funaisoken.co.jp TEL 0120-964-000(平日9:30~17:30)

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。 ※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

年間申請件数30件を超えたら考えたい

お客様に選ばれ続けるための 助成金部門構築 成功手法解説セミナー

特別ゲスト講演！

- ・社労士が背負う不正受給の重いリスク
- ・不正受給の疑いをかけられた場合の適切な対応
- ・無用なトラブルに巻き込まれないための重要事項説明/契約書面の作り方



中之島中央法律事務所
講師紹介 石田 慎也 氏

を **社労士の不正受給調査に強い** 弁護士が解説！

助成金部門構築で**安定成長**と**顧客満足**の両立を実現するための **5つのポイント**

- ポイント1 顧問先へ適切なタイミングで提案する **顧客向けマーケティング戦略**
- ポイント2 AIを活用した効率的&高生産性な **最先端助成金申請手法**
- ポイント3 提案漏れでの顧客離反を防ぐ **受給条件定期診断の仕組み**
- ポイント4 効率的な助成金最新情報・支給要件の **キャッチアップ方法**
- ポイント5 不正疑い・不支給リスクを避けるための **予防・対応術**

攻め守りの両立！助成金部門立ち上げ・拡大成功事例解説セミナー

大阪会場	東京会場
2026年 3月12日 木 10:00~12:30	2026年 3月26日 木 10:00~12:30
船井総研グループ 大阪本社 サステナグローススクエア OSAKA	船井総研グループ 東京本社 サステナグローススクエア TOKYO

主催



サステナグロースカンパニーをもっと。株式会社船井総合研究所
〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階

お問い合わせNo. **S138508**

当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索マークから『お問い合わせNo.』を入力ください。)→ **138508** 検索

組織化社労士事務所の決定版ビジネスモデル！選ばれ続ける社労士事務所になるための助成金！ 顧客担当任せから脱却！AI活用でできる「助成金部門構築&省力化モデル」手法公開！

Q 助成金申請件数の多い社労士事務所で果たしてそんなことが実現できるのか

A できます！契約時の重要事項説明のルール化と、AIを活用した「販促・申請業務効率化」「部門化」で顧問担当者の負担を減らしつつ売上最大化を実現できます！

セミナー当日に実物のツールを見ながら学べます！

助成金部門構築のポイントとなる2本柱とは？

1 提案漏れを無くす 助成金新規獲得体制

案件管理

案件を一元管理部門の設立で申請漏れ・提案漏れを防止！



顧客保全

「通常業務で顧客担当が提案しない…」この状態を仕組みで解決。繁忙期でも売上が積み上がる！



AI活用

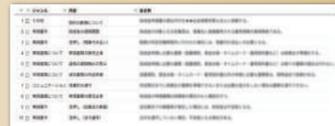
担当者の負担を減らす！AIを活用し申請文章の初稿の作成を自動で補助！現体制で処理件数が増やせます。

2 リスクマネジメントの仕組み構築

セミナー当日弁護士から解説！

防ぐ

トラブルを未然に防ぐための契約書・重要事項説明書・法的解釈を理解し「防ぐ」



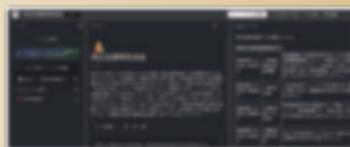
絞る

新規顧客獲得が出来る助成金と顧客保全につながる助成金のみ申請代行



学ぶ

情報の鮮度が申請実務で求められる助成金。正しい情報の集め方と疑義の解消方法を知る



助成金部門構築で成功する社労士事務所のツール大公開

重要事項説明/契約書面



助成金選定・判定シート



提案・販促用ツール



数多くの組織化事務所の事例から導き出した「助成金部門立ち上げの成功法則」を特別公開！

セミナーの注目ポイント!!

- 既存職員の負担はゼロ！「助成金部門」が勝手に案件を獲得する分業体制の作り方
- 50種類以上ある助成金から「提案すべき」ものだけに絞り込む選定戦略
- 情報の陳腐化を防ぐ！担当者が自律的に最新情報をキャッチアップし続ける仕組み作り
- 弁護士直伝！「言った言わない」のトラブルを回避する！契約書&重要事項説明書&日々の助成金業務の進め方
- AI活用で申請・提案を効率化！持続的な助成金申請代行の仕組みを生み出す自動化ノウハウ

増員0人で安定的な助成金部門の構築をするためのやり方、ノウハウは全て当日のセミナーで公開します！

こんな皆様はご参加ください！

- ✓ 年間申請件数が30件を超えており組織的な仕組みを整えたい
- ✓ 不支給時の賠償リスクや不正受給疑いをかけられない方法を知りたい
- ✓ 顧問担当者が多忙で助成金の提案まで手が回らない
- ✓ 助成金のリスク回避・不正受給対策に不安を感じている
- ✓ 効率的に集客・営業を仕組み化して売上を上げたい
- ✓ 生成AIに興味はあるが自事務所での具体的な活用方法がわからない