

受注が加速する仕組みづくり

直接ゲストに質問できる
大阪会場開催

鉄骨・RC解体

1
年間で

粗利3億円

高単価の仕事を獲得するためには

私のような営業社員

を育てる仕組みと体制が必要でした

受注事例

病院解体

3,000万円 岡山県

受注事例

2階建て鉄骨造

1,300万円 岡山県

受注事例

店舗解体

990万円 岡山県

特別ゲスト

株式会社ACTIVE
代表取締役

菊池 哲也 氏

主催

鉄骨・RC解体案件を増やす法人案件手法大公開セミナー

お問い合わせNo. S138478

サステナブルグロースカンパニーをもっと。
Funai Soken

株式会社船井総合研究所
〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階

今すぐスマホでチェック⇒



当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索マークから「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 138478 🔍

毎月の『現場探し』にもう疲れていませんか？

大型案件の受注方法を事例から徹底解説！

こんなお悩みを抱えていませんか？手遅れになる前に対策を！



今の施工班のための
仕事を探すことばかりで
忙しいのに儲からない…

現場の移動や段取りに
時間を取られて、**経営の**
ことを考えられない…

このまま木造の解体
ばかりでは、**成長するの**に
時間がかかる…

営業をしなければならぬ
事はわかるが、**具体的な**
やり方が分からない…

カギは社内の仕組化！新規法人開拓ができる組織へ進化する時。

point 1 大型案件は「情報戦」！
どんぶり勘定・属人営業の
ままでは勝てない！



大型案件受注は、社長一人の「勘と根性」では
戦えません。カギとなるのは、営業の「組織化」と、
ブラックボックス化させない「徹底した進捗管理」。
情報を武器に変え、チーム全体で勝ちに行く体制
構築が不可欠です。

point 2 DXで**営業を「組織化」**。ムダ
を無くして、営業管理が
できる会社に！



営業の組織化には数字を全体で追うために、
顧客管理システムが有効。実際に急成長し
ている企業が使っているツールを紹介します。

point 3 DXだけではもちろん受注は
進まない。案件を獲得する
ための営業手法を公開！



既に取り組んでいる会社の成功 & 失敗事例
が聞けるので、すぐに取り組める！**誰でも活躍**
できるような環境整備が成功の近道！

ご参加特典① 時代に取り残されない！
解体業界トレンド予測テキストプレゼント！

解体業界の今後
新規開拓の傾向

人手不足対策
DX化の戦略

ご参加特典② 皆様の本気を徹底サポート
集客/営業/採用全てに対応！

解体工事業界に従事されている会社の経営課題は他の業界にはない特殊なものが多数あります。専門のコンサルタントに相談し、「皆様だけの」正解を見つけてください。

無料 経営相談

セミナー開催概要

開催日時

2026年 14:00~17:00
(受付開始:開始時間30分前~)
3月15日(日)

開催場所

船井総研グループ 大阪本社
サステナグローススクエア OSAKA

お申込み期日

銀行振込み :開催日6日前まで
クレジットカード :開催日4日前まで

※祝日や連休により変動する場合がございます。

受講料

一般価格

税抜20,000円 (税込22,000円) /1名様

会員価格

税抜16,000円 (税込17,600円) /1名様

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン（旧：FUNAIメンバーズPlus）へご入会中のお客様のお申込みにも適用となります。諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。また、最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

セミナー講演内容

第1講座

【2026年】解体業界の最新動向大公開

空き家の増加による解体需要の増加や法改正への適応、人手不足など、解体業界はさまざまな課題を抱えています。今後の成長に向けた解体業界の最新動向を徹底解説します。

株式会社船井総合研究所 公共インフラ支援部 藤野朝光



特別
ゲスト
講演

ゲスト講師
登壇

第2講座

岡山の解体会社が成し遂げた、総勢9名からの 法人営業革命

実際に岡山県の解体会社が法人営業を強化するために取り組んだ施策や、その手法について解説いたします。

株式会社ACTIVE 代表取締役 菊池哲也氏



第3講座

数字が動く“DX経営”のすごい仕組み

受注を増やすための顧客管理と案件管理の最適化。DXを活用し、誰でも成果を上げられる営業体制を構築するポイントを実例を交えて解説します。

株式会社船井総合研究所 公共インフラ支援部 リーダー 上仁友輝



第4講座

本日のまとめ

絶対に押さえておくべきDX導入の成功ポイントを整理し、明日から実践できるステップを具体的にご紹介します。

株式会社船井総合研究所 公共インフラ支援部 マネージャー 石川麟太郎



お申込み方法



【QRコードからのお申込み】

右記QRコードから
お申込みください。



【PCからのお申込み】

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/138478>

船井総研ホームページ (https://www.funaisoken.co.jp) に右上検索窓に「138478」をご入力し
検索ください。

E-mail seminar271@funaisoken.co.jp TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

