

2026年
決定版!

内科医院

(慢性疾患対応重視or内視鏡検査対応重視)

診療報酬改定 セミナー

ベースアップの
賃上げの
必要性

生活習慣病の
出来高算定

患者署名不要化

特疾の
対象変更

短時間
の新設
鎮静

短期滞在の
減算 充実管理加算
への対応

CPAPの減算

健診同日の
初診算定不可

眼科・歯科
連携強化加算

2026年度
診療報酬改定を
踏まえて

4月から絶対に
取り組むべき!

内科医院の経営戦略事例 **6選**



お申込みは
こちら

内科診療報酬改定直前! いますぐすべき内科経営改革セミナー

お問い合わせNo. S138440

主催



サステナブルグロースカンパニーをもっと。

Fundai Soken

株式会社船井総合研究所

〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階

待ったなしの診療報酬改定対策！ 科目特化で徹底経営戦略解説セミナー開催

開催日程・場所

東京会場
2026年 **3月22日(日)** 10:00~12:00(受付開始:開始時間30分前~)
船井総研グループ 東京本社サステナグローススクエア TOKYO
〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階
[JR「東京」駅 地下直結(八重洲地下街経由)、東京メトロ丸の内線「東京」駅 地下直結(八重洲地下街経由)]

大阪会場
2026年 **3月29日(日)** 10:00~12:00(受付開始:開始時間30分前~)
船井総研グループ大阪本社 サステナグローススクエア OSAKA
〒530-0001 大阪府大阪市北区梅田三丁目2番123号 インゲート大阪21階 【JR大阪駅の直上、西口改札口に直結】
※2026年1月1日よりインゲート大阪(梅田)に移転し開催いたします。ご来場の際はご注意ください。

※諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。
また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。
尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

受講料

一般価格 税抜20,000円(税込**22,000円**) / 一名様

会員価格 税抜16,000円(税込**17,600円**) / 一名様

※会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みにも適用となります。

申込期限

- ・銀行振込.....開催日6日前まで
- ・クレジットカード.....開催日4日前まで

※祝日や連休により変動する場合がございます

お申込みはWebから

右のQRコードを読み取り
いただきますとお申込み
フォームに繋がります

※お申込みに際してのよくある質問は
船井総研FAQと**検索**し
ご確認ください。



【お問い合わせ】船井総研セミナー事務局
【TEL】0120-964-000(平日9:30~17:30) 【E-mail】seminar271@funaisoken.co.jp
※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。また、お問い合わせの際は「お問い合わせNo.とセミナータイトル」をお伝えください。

講座内容

第1講座

つまり内科クリニックの未来はこうなる!26年診療報酬改定解説

2026年3月時点で明らかになっている診療報酬改定について最新情報をまとめ、解説と対策をお伝えします。『つまり内科クリニックの未来はこうなる!』について徹底解説!2026年診療報酬改定に向けた動きは『このセミナーさえ受けておけば大丈夫』を目指します。

- 3月時点の最新情報から2026年診療報酬改定の解説と対策
- 『つまり内科クリニックの未来はこうなる』をプロの経営コンサルタントが解説
- これから取り組むべき内科クリニックの経営施策を本セミナーが完結

株式会社船井総合研究所 内科支援部 マネージング・ディレクター 石原 春潮



第2講座
(選択式講座)

[A] 慢性疾患中心クリニックの26年経営方針

慢性疾患中心クリニックに焦点を当てた選択式講座です。生活習慣病管理料を中心に慢性疾患中心クリニック、つまりかかりつけ内科クリニックが押さえるべき診療報酬改定とその対策について全国の事例をベースに解説します。科目特化で語られる希少性の高い診療報酬改定対策講座です。

- どうなる生活習慣病に関わる保険点数
- 26年以降のかかりつけスタイル
- 実は追い風となる2026年診療報酬改定の仕組み

株式会社船井総合研究所 内科支援部 チーフコンサルタント 中村 遥



[B] 内視鏡検査中心クリニックの26年経営方針

内視鏡クリニックに焦点を当てた選択式講座です。大腸カメラ検査を中心に内視鏡クリニックが押さえるべき保険点数を解説。確実に不利になる内視鏡領域の未来に対して、『経費削減』『件数増加』『単価アップ』に焦点を当てた内視鏡クリニック経営法をお伝えします。

- 内視鏡クリニックのこれからの経営スタイル
- 単価が落ちても利益を落とさない内視鏡集患・オペレーション
- 今こそ取り組む内視鏡ドックの成功のさせ方

株式会社船井総合研究所 内科支援部 マネージャー 関根 奈々



第3講座

診療報酬改定を追い風にするための内科経営術

医療業界でも希少な科目特化の診療報酬改定対策講座を踏まえ、最終的に『診療報酬改定を追い風』にするための経営策をお伝えする統括講座です。

株式会社船井総合研究所 内科支援部 マネージング・ディレクター 石原 春潮

最も注目すべき内科クリニックの課題はこれだ!

慢性疾患中心クリニック の注目ポイント五選

- 充実管理加算の新設に向けての対策
- CPAP管理料の加算状況変更への対策
- 生活習慣病管理料の算定条件の変更
- ベースアップ・賃上げへの対応
- 眼科・歯科連携強化に向けた展望

つまり

慢性疾患中心クリニックは

生活習慣病診療の体制を整備し算定要件を網羅していきながら、国にも患者にも選ばれるクリニックになる必要がある!

具体的な慢性疾患中心クリニックの戦略

治療実績・品質を担保するための数値管理体制構築

生活習慣病管理に特化した新しい人員体制整備

算定要件適応を効率よく満たす診療導線創り

患者に選ばれるためのブランディング差別化戦略

治療を離脱した患者も治療復帰に導く地域攻略戦略

“マーケティングの魅せ方”だけでなくハード面を強化する経営戦略

内視鏡クリニック の注目ポイント五選

- 短期滞在手術等基本料の減算に向けた緊急対応
- 健診結果説明の同日初診不可への導線変更
- 消化器疾患×特疾の算定条件の変更
- 鎮静剤に関する新条件がもたらす影響
- 内視鏡医院における生活習慣病管理料算定の調整

つまり

内視鏡クリニックは

現状維持は完全な衰退を意味することを理解しADR・経費削減・定期受診強化を三本柱としながら利益率改善を早急に目指す必要がある!

具体的な内視鏡クリニックの戦略

不正なく腺腫発見率(ADR)を高める集患新戦略

人件費を維持しながら大腸カメラ検査の回転率向上施策

広告費ゼロで内視鏡検査アップを目指す抜本的定期受診対策

AI・DXをフル活用した人件費16%削減オペレーション

生活習慣病管理料を無理なく算定する消化器総合かかりつけコンセプト

競合がいても内視鏡検査を増やせる26年版内視鏡ブランディング戦略

つまり何が起こり、内科クリニックに求められる戦略は?