

空き家の解体 採用戦略 評価制度

など
気になるテーマも盛りたくさん!

セミナー開催概要

開催日時

2026年
3月13日(金)
14:00~17:00
受付開始: 開始時間30分前~

開催場所

船井総研グループ 東京本社
サステナグローススクエア TOKYO

お申込み期日

銀行振込み : 開催日6日前まで
クレジットカード : 開催日4日前まで

※祝日や連休により変動する場合がございます。

受講料

一般価格 税抜20,000円(税込22,000円) / 1名様 会員価格 税抜16,000円(税込17,600円) / 1名様

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバースPlus)へご入会中のお客様のお申込みにも適用となります。

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。また、最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

セミナー公演内容

第1講座

【2026年最新】解体業界のトレンド徹底解説!

高度経済成長期に建設された建物の老朽化や空き家の増加に伴い、解体市場は年々高まりを見せています。しかし、人手不足や法改正への対応などの課題もあります。今後の成長に向けた解体業界の最新動向を徹底解説します。

株式会社船井総合研究所 公共インフラ支援部 リーダー 山本雄河



特別
ゲスト
講演

ゲスト講師
登壇

第2講座

年商7億円突破の2代目社長が語る! 解体会社の成長戦略公開!

年商5億円から社長就任2年で7億円まで急成長! 積極的な従業員採用と利益率を上げるための設備投資、そして販促投資による見積もり数増加の戦略など、包み隠さず全てを大公開します。

株式会社山兼 代表取締役社長 山口 瑠万氏



第3講座

全国55社が取り組む解体ビジネス大公開

全国で先進的な取り組みをしている解体会社の成功事例を大公開。AI活用やデジタル化、採用・人事戦略についてもお話しします。

株式会社船井総合研究所 公共インフラ支援部 大和怜央



お申込み方法



【QRコードからのお申込み】

右記QRコードから
お申込みください。



【PCからのお申込み】

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/138438>
船井総研ホームページ 右上検索マークに「138438」をご入力し検索ください。



E-mail seminar271@funaisoken.co.jp TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索してご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

30代の2代目若手経営者が語る!

解体業界 未来創造セミナー

年商4億円で停滞していた会社を2年で

7年商 億4

評価制度

社員教育

デジタル化



特別ゲスト講師

株式会社山兼
代表取締役社長
山口瑠万氏

継ぎたい!継がせたい!

次世代の経営を担う皆様必見!

主催

同業他社に差をつける! 解体業界向けセミナー

お問い合わせNo. S138438



サステナグロースカンパニーをもっと。

Fundai Soken 2026年3月13日(金)

株式会社船井総合研究所 〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階

当社ホームページからお申込みいただけます。船井総研ホームページ<https://www.funaisoken.co.jp> (右上検索マークから「お問い合わせNo.」をご入力下さい)



138438

INTERVIEW

先代からの期待と2代目の苦勞

株式会社山兼 代表取締役社長 山口瑠万氏



2代目として社長に就任した私はとにかく社員から信頼させることが大切であると感じ、「**やってみせる**」を意識しながらこれまで取り組んでまいりました。今回は、私が**社長就任前**から**社長就任後**まで包み隠さずお話をいたします。



※打ち合わせの様子

先代にはできないことを

自分がやろうと決めていた

私は従業員の満足度が非常に重要であると考えていたため、個別面談を実施して、社員と**待遇や給与**

についてのすり合わせをしました。評価制度導入後、入社4年間**手元作業員であった社員がわずか1年で4,000万円規模の工事のオペレーター**ができるまでに成長しました。

～Special Interview～

現場管理をアナログからデジタルへ改革

A4用紙での管理から

デジタル管理へ

用紙やホワイトボードで配車の管理をしていましたが、現場から写真を**システムにアップロードし管理をする体制**に改革しました。



※実際のA4用紙 はじめは、社員たちも面倒だと言ってやりませんでした。今では当たり前のようにできるようになりました。



※現場からアップロードされた写真

先代からの顧客だけでなく

新規顧客の開拓へ



先代からの顧客だけでなく、会社として顧客が増えていくように、ホームページやLPをリニューアル

しました。今では、**月に30件の見積もり依頼**が来るまでになり、法人・個人ともに選んでいただける会社に成長できたと実感しています。**年商10億円の達成も見えてきています。**

無料3分で読める解体業界レポート
まずは**最後までご覧いただきご判断**ください。

解体業界は「**変革**」を求められる時代に移り変わってきています。時代の流れは加速しており、**対応に遅れる企業**から**撤退を余儀なくされる**厳しい市場です。

皆様から寄せられる切実な5つの声

相見積もりで価格競争に巻き込まれる

人手不足で採用ができない・・・

社内の**高齢化**が進んでいる・・・

毎日忙しくて、利益率が低い・・・

営業と現場の往復でやりたいことができない・・・



今の経営戦略を続けていくことに不満はありませんか。とにかく毎日が忙しい。しかし、思ったよりも利益が出ていない。そんな**現状を放っておくと、癌が進行するかのように会社の存続を脅かします**。人手不足の解体業界では、**年々成長している魅力のある企業に優秀な人が集まる傾向**があります。**成功のカギは持続的成長**にあります。

なぜ私たちが解体業界向けの
コンサルティングを行っているのか

解体業は日本の未来。

イメージを変え、次世代へ



株式会社船井総合研究所
公共インフラ支援部リーダー
山本 雄河

私たちの目的は、単なる「売上アップ」だけではありません。残念ながら、**解体業界に対する世間のイメージ**は、未だに**事故や不祥事などのニュースにより「悪い印象」が先行**しているのが現状です。しかし、**皆様の「解体」の仕事は街の再生に不可欠であり、誇るべきもの**です。私たちはその悪い偏見を払拭し、社会からもっと感謝される業界となるよう、創業以来コンサルティングを通じて、世によい会社をつくることを目的にやってきました。

解体業に従事する全ての方の

「人生」を豊かなものに



成功企業はすでに「次」へ動いています 急成長企業が全国各地で続出中！

株式会社クリーンアイランド（大阪府）

売上5.6億円から5年で23億円まで業績アップ。
解体工事専門店やYouTube活用で人材採用など革新的な取り組みを行う急成長企業。



「業界のイメージを変えて見せます」の経営理念を基に、クリーンイメージ戦略で業界をリード。全国7拠点展開したり、HPを10サイト以上作成するなどして5年で業績を約350%成長している。100億円企業となるため更なる成長を目指す。



年商
23億

株式会社クリーンアイランド
代表取締役 谷池一真氏

株式会社井手解体実業（佐賀県）

佐賀県完工高No.1の解体会社（※佐賀建設新聞2023年11月）解体・リサイクルから宅地造成、不動産売買、建築工事まで一気通貫で対応。



解体事業を軸に産業廃棄物処理業、不動産・土木造成工事業、運送業など、多角事業化して売上35億円を達成している。

採用に注力しており野球チームの運営など行い、グループ総勢130名の企業となっており、さらなる成長を目指す。



年商
35億

株式会社井手解体実業
代表取締役 井手隆彦氏

株式会社ACTIVE（岡山県）

粗利率18.7%から2年で30.1%まで大幅改善。徹底した販促投資と、施工の仕組み化を行い、岡山県内でシェア率を伸ばし続ける急成長企業。



施主（一般顧客）から直接問い合わせを獲得するために解体ホームページをリニューアルし、月23件平均の反響獲得に成功している。社内の人材育成に注力し、さらなる成長を目指す。



年商
7億

株式会社ACTIVE
代表取締役 菊池哲也氏

本セミナーをオススメしたい方・オススメできない方

オススメしたい方



- ✓ 新たに経営体制を一新し、よりいい会社をつくりたい
- ✓ 会社の後継者になる、もしくはなったばかり。創業したて。
- ✓ 全国の成功事例を聞いて、会社をより成長させていきたい

オススメできない方



- ✓ 既存の経営体制に満足していて現状維持で問題ない
- ✓ 他社の取り組みには興味がない
- ✓ 経営に関わる判断をしない

セミナー参加者限定！2大特典プレゼント

ご参加特典①

時代に取り残されない！
解体業界トレンド予測テキストプレゼント！



解体業界の今後

人手不足対策

価格競争への対策

人材定着の戦略

※セミナー内のアンケートへのご回答にご協力いただいた方に送付を限定させていただきます。

ご参加特典②

あなたの本気を徹底サポート
集客/営業/採用全てに対応！

解体業界に従事されている皆様の経営課題は他の業界にはない特殊なものが多数あります。これからの経営方針を考えていききっかけにさせていただきましたら幸いです。

無料
経営相談