

皮膚科 | 保険集患

成功事例30選大公開セミナー

皮膚科・形成外科クリニックの保険集患の極意を徹底解説！

【このような方におススメ】

- 保険集患・売上が伸び悩んでいる
- 保険患者数をもっと増やしたい
- 注力するポイント・疾患を知りたい
- 1日200人以上来院するクリニックの成功事例を知りたい
- 自費(美容)診療につなげるためにも保険集患を強化したい

オンライン開催

2026年4月9日(木)
2026年4月12日(日)
2026年4月16日(木)
2026年4月26日(日)
10:00~11:30

本セミナーで学べるポイント



・集患施策成功事例

全国の上手くいっている集患施策を具体的にご紹介



・売上・患者数UPのポイント

数多くの成功事例を踏まえて、おさえるべき施策のポイントを徹底解説



・皮膚科業界の時流予測

毎月全国100院以上の皮膚科クリニックを飛び回るコンサルタントが解説



・自院の立ち位置

全国の経営データをまとめて解説。自院のデータと比較が可能



・皮膚科経営の失敗事例

避けるべき皮膚科経営における失敗事例もご紹介



株式会社船井総合研究所

講師：朝日 伶

第一講座

皮膚科業界の現状把握と今注力すべきことを解説

- ①2026年の皮膚科市場動向を徹底解説
：2026年の皮膚科市場（保険・美容）をマクロの視点で分析・解説いたします。
- ②「選ばれ続けるクリニック」になるために重要なこと

：日々増えていく皮膚科・形成外科クリニックの中で、選ばれ続けるための秘訣についてお伝えします。



株式会社船井総合研究所

講師：大石 浩之

第二講座

保険集患の成功事例30連発大公開

- ①皮膚科集患で業績アップを実現するためにおさえておきたい成功事例30選
：皮膚科保険診療の集患方法、高単価疾患の集患ポイント、保険から美容への誘導など、保険患者を基盤にした業績アップのポイントをお伝えいたします。
- ②全国100院の皮膚科・形成外科コンサルティング事例から導き出したクリニック作りのポイント
：明日からできる実践的事例を解説いたします。

第三講座

まとめ講座 株式会社船井総合研究所 講師：朝日 伶

- ①失敗事例大公開
：失敗しないが大前提。失敗しないために必ず押さえるべき事項を解説いたします。
- ②長期的に安定経営するために今おさえるべきこと
：「素直・プラス発想・勉強好き」これらをいかに実行レベルで実現できるかが大きな分かれ道です。

主催

皮膚科 | 保険集患施策成功事例30連発大公開セミナー

お問い合わせNo.: S138375

サステナブルグロースカンパニーをもっと。
Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階



当社ホームページからお申込みいただけます。船井総研ホームページ<https://www.funaisoken.co.jp> (右上検索マークに「お問い合わせNo.」をご入力下さい)

138375

保険集患のポイント**30**選をお伝えいたします！



ホームページ対策

- 1 スマホファーストのデザイン手法
- 2 重要キーワード対策方法
- 3 コンテンツ発信手法
- 4 症例写真の充実方法
- 5 疾患別ページ作成方法
- 6 お悩み別ページ作成方法
- 7 EEAT対策手法
- 8 AIO対策手法
- 9 内部リンク整備方法
- 10 外部リンク整備方法
- 11 タグ設定方法
- 12 固定バナー設置方法
- 13 予約システムの最適化方法



MEQ・口コミ対策

- 14 プロフィールの充実方法
- 15 定期的な情報更新方法
- 16 視覚情報の充実化方法
- 17 口コミ獲得手法
- 18 口コミ返信方法



SNS活用

- 19 公式LINEアカウントの活用方法
- 20 Instagramの活用方法



オンライン広告活用

- 21 Google広告活用方法
- 22 Yahoo!広告活用方法
- 23 Instagram広告活用方法
- 24 YouTube広告活用方法
- 25 その他SNS広告活用方法



オフライン広告活用

- 26 屋外看板設置手法
- 27 のぼり設置手法
- 28 チラシ配布手法
- 29 イベント開催方法
- 30 病診連携

開催日時

2026年4月9日(木) 2026年4月12日(日)
2026年4月16日(木) 2026年4月26日(日)

オンライン開催

10:00~11:30 (ログイン開始：開始時刻30分前~)

受講料

一般価格 税抜10,000円(税込11,000円) / 一名様 会員価格 税抜8,000円(税込8,800円) / 一名様

会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みにて運用となります。

申込方法

右記QRコードまたは、<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/138375> からどうぞ

申込期日

銀行振込み：開催日6日前まで クレジットカード：開催日4日前まで

※祝日や連休により変動する場合がございます

お問合せ

E-mail seminar271@funaisoken.co.jp TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

※よくあるご質問は「船井総研FAQ」と検索しご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

