

【豪華10テーマ】税理士向け経営サミット2026

【2026年、会計事務所は「価値創造」の新時代へ】

開催要項

開催日時	2026年 2月 21日 (土) 10:00~12:30	※講座内容はすべて同じです。ご都合のよい日時をおひとつお選びください。
	2026年 3月 6日 (金) 15:30~18:00	
	2026年 3月 20日 (金) 10:00~12:30	
	2026年 3月 26日 (木) 15:30~18:00	
	開催方法	オンライン開催 PCであればどこでも視聴可能 (ログイン開始:開始時間30分前~)
	お申込み期日	銀行振込み:開催日6日前まで クレジットカード:開催日4日前まで ※祝日や連休により変動する場合がございます。

受講料 一般価格 税抜 20,000円 (税込 **22,000円**) / 一名様 会員価格 税抜 16,000円 (税込 **17,600円**) / 一名様
 ※会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

講座内容&スケジュール ※一度に複数のレーンのセミナー受講は出来かねます。複数レーンの講座内容のご視聴をご希望の場合はレーンごとにお申込みください。

講座	セミナー内容
第1講座	2026年最新会計業界時流予測 AIの進歩、M&A・相続・事業継承の増加、法改正など、業界の変化が激しい2026年をズバリ予測し、2026年に取り組むべきことを解説します。 株式会社船井総合研究所 税務・法務支援部 マネージャー 山田 颯斗
選択式講座	レーンは①か②を選択。レーン①の第2講座、レーン②の第3講座などのレーンをまたいでの受講は出来かねます。
	レーン① 最旬のビジネスモデルを知りたい方
第2講座	税務顧客獲得数を最大化する創業支援モデル 従来の税務顧客から創業顧問モデルにアップデートし顧問獲得を最大化する方法を解説します。 株式会社船井総合研究所 税務・法務支援部 石井 七奈
第3講座	税務顧問以外の収益の柱になる経理代行モデル クラウド会計を活用した効率的な代行フロー設計で、税務顧客に並ぶ売上を作る経理代行モデルの作り方を解説します。 株式会社船井総合研究所 税務・法務支援部 穂積 建太郎
第4講座	非資格者中心で伸ばせる相続ビジネスモデル 税理士関与率15%で伸ばし続けることができる相続ビジネスの作り方を解説します。 株式会社船井総合研究所 税務・法務支援部 傳田 悠人
第5講座	会計事務所のビジネスモデルにAIを組み込む方法 実際のAI活用事例をもとに、会計事務所のビジネスモデルにAIを組み込むべき理由とノウハウを解説します。 株式会社船井総合研究所 税務・法務支援部 梅澤 勇輝
第6講座	経営者に“今”考えてほしいこと 時流に適し、成長し続ける会計事務所になるために、「今」取り組んでほしいことを解説します。 株式会社船井総合研究所 税務・法務支援部 マネージャー 山田 颯斗
	レーン② 最重要経営テーマを網羅的に知りたい方
	10名を超えたら考えるべき会計事務所の組織化の要点 理念浸透、組織体制、評価、事務管理等の、文鎮型組織を脱却するための項目を網羅的に解説し、実行プランを提案します。 株式会社船井総合研究所 税務・法務支援部 リーダー 信太 玲哉
	「ただの顧客管理」を脱却し、顧客数と顧客単価を倍増させるCRM活用! 眠らせている資産(名刺リスト/見込み客/既存客)を活用し、高付加価値を提供できる会計事務所になるための顧客管理の方法と、商談件数増加~LTV最大化への繋げ方を解説します。 株式会社船井総合研究所 税務・法務支援部 リーダー 亀村 昇平
	2026年最新M&A時流と会計事務所におけるM&Aのポイント解説 2026年会計事務所M&A後の経営統合、M&Aスキーム等の実務的なポイントも解説します。 株式会社船井総合研あがたFAS アライアンス部 マネージングディレクター 山中 章裕
	人材難でも採れる会計事務所の採用戦略の全貌 伸び続ける会計事務所になるための、時流に適した採用戦略を実際の事例も交えて紹介します。 株式会社船井総合研ヒューマンキャピタルコンサルティング 森本 開

お申込み方法

【QRコードからのお申込み】 右記QRコードからお申込みください。



【PCからのお申込み】
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/138024>
 船井総研ホームページ (<https://www.funaisoken.co.jp>) に右上検索マークから「138024」をご入力し検索ください。

【お問い合わせ】 船井総研セミナー事務局 E-mail seminar271@funaisoken.co.jp TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)
 ※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

次世代の成長事務所が導入する 「新・経営方程式」 8選 時流予測から 組織・収益モデルまで。 経営に必要な 「8つの最重要テーマ」 を、この1日で一挙に網羅。

創業支援

クラウド会計 会社設立 創業融資



組織化

理念、経営計画 評価制度 教育制度



経理代行

DX支援 AI×製販分離 BPaaS



顧客管理

クロスセル強化 潜在層掘り起こし 生産性向上



相続ビジネス

AI×未経験者 LTV向上 潜在層向けマーケ



M&A

エリア別戦略 売手・買手の戦略 適切な価額評価



AI活用

代行業務の代替 業務フロー組込み マーケティング強化



採用

新卒 中途 SNS活用



最新情報が1日で聞ける 会計事務所経営サミット2026

【豪華10テーマ】税理士向け経営サミット2026

お問い合わせNo. S138024



株式会社船井総合研究所 〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階

お申込みはこちらから→



当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ [www.funaisoken.co.jp] 右上検索マークから「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 138024

【選択制集中講座】あなたの事務所は、2026年に向けてどちらの「進化」を選びますか？ 「攻めの収益モデル構築」か、「守りの盤石組織化」か。

脱・顧問料一本足打法。

新たな高収益の柱を築き、成長軌道へ乗せるための最新ビジネスモデル。

業績アップビジネスモデル

創業支援

【高付加価値】選ばれる理由を磨き、顧問獲得を最大化

従来の税務顧問から「創業顧問モデル」へアップデート。獲得数を最大化する最新メソッドを公開。



講師:石井 七奈

経理代行

【収益の多角化】クラウド活用で実現する安定収益源

AI時代に強い「第2の収益柱」。属人化を排除した効率化フローで、税務顧問に並ぶ売り上げを作る。



講師:穂積 建太郎

相続ビジネス

【組織的成長】専門チームで地域トップクラスの信頼を獲得

資格者に頼らない。「関与率15%」でも伸び続ける、非資格者中心の相続特化型チームの作り方。



講師:傳田 悠人

AI活用

【生産性革命】最新技術を組織に溶け込ませ時間を創出

ツール導入で終わらせない。ビジネスモデル自体にAIを組み込ませ、圧倒的利益率を実現するノウハウ。



講師:梅澤 勇輝

属人化からの脱却。

代表が「未来」を描く時間を割り出す、盤石な組織基盤の構築法。

経営必須テーマ

組織化

【自走する組織】代表が未来を描く時間を創るチーム作り

10名の壁を突破する。「文鎮型組織」から脱却し、理念と評価制度で自走する組織への処方箋。



講師:信太 玲哉

顧客管理

【LTVの追求】既存客との絆を深め、高単価を実現

眠っている名刺・リストを宝の山へ。「ただの管理」を脱し、追加受注件数とLTVを倍増させる戦略。



講師:亀村 昇平

M&A

【未来への投資】時流を捉え、事務所の価値を最大化

2026年、事務所M&Aは新局面へ。「買い手・売り手」双方が知るべき最新の評価基準と統合実務。



講師:山中 章裕

採用

【選ばれる魅力】理念に共感した優秀な人材が集まる

「超・人材難」でも選ばれる事務所の共通点。時代に逆行して優秀な若手が集まる採用戦略の全貌。



講師:森本 開