

美容室繁盛店視察セミナー2026 in大阪

お問い合わせNo.
S137791

第1講座

本日の視察先の見どころ

郊外サロンがベンチマークすべき「日本一大切にしたい会社」にも選ばれた美容室。株式会社ビューティサロンモリワキ様の視察で持ち帰っていただきたいこと、学んでいただきたいことを解説させていただきます。

株式会社船井総合研究所
ライフサポート支援部
チーフコンサルタント
有馬 之秀

第2講座

【店舗視察&講演】地域に愛される特徴のあるサロン視察と代表森脇氏の講演

大阪府交野市、枚方市、寝屋川市に店舗展開をする株式会社ビューティサロンモリワキ。「日本で一番大切にしたい会社」に美容室で初めて選ばれた、地域と社員が一体化した郊外美容室のモデル店舗を視察いたします。地域特性を活かし、地域住民を巻き込んだイベント開催や、働く社員への福利厚生（社員食堂やアカデミー環境、障がいを持つスタッフの雇用など）従業員を第一に考えた施設環境も視察します。視察後、代表である森脇氏からご講演もいただきます。

株式会社
ビューティサロンモリワキ
代表取締役社長
森脇 伸一氏

第3講座

高リピート経営に直結する！顧客接点づくりと地域を巻き込む他社との差別化戦略

地域の顧客から指示され続ける株式会社ビューティサロンモリワキの、顧客との接点作りや、近隣エリアでは唯一の、特殊なヘッドスパ専門店導入など、競合他社とは異なるアイデアと新しい試みがどのように売場に変わっているかを解説します。郊外美容室だからできること、それを見本にチャレンジするためのヒントをお伝えいたします。

株式会社船井総合研究所
ライフサポート支援部
チーフコンサルタント
有馬 之秀

第4講座

まとめ講座

強い企業をベンチマークし、既存の延長線上ではな未来を設計したい方へ、視察で得た知見を自社に落とし込み、今後、持続的な成長経営基盤を構築するための具体的なアクションを整理してお伝えいたします。

株式会社船井総合研究所
ライフサポート支援部
マネージング・ディレクター
大道 賢作

開催日時 **2026年2月24日(火) 12:00～17:00** ※受付開始：11:30～

当日行程 **集合場所：JR新大阪駅・バス駐車場** アクセス 新幹線南口改札口、在来線中央改札を出て右へ行き、3階から**1階**まで下りて頂いた右側前方です。

新大阪駅 集合 **バス移動** → 風店視察 **バス移動** → 本社視察・講演 **バス移動** → 新大阪駅 解散

※諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はメールにてご確認ください。
また最小催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。
※移動中の交通事情により解散時刻がずれ込む場合がございます。ご了承くださいませ。

参加料金 **一般価格** 税抜45,000円（税込49,500円）/1名様 **会員価格** 税抜36,000円（税込39,600円）/1名様

◎開催4日前までに下記記載の振込先口座へご入金いただきますようお願い申し上げます。〈お申し込み期限〉2026年2月10日(火) 23:59まで
※祝日や連休により変動する場合がございます

- ※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。お振込手数料はお客様の負担とさせていただきます。
- 受講料のお振込は、開催4日前までをお願いいたします。
- 会員価格は各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバースPlus)へご入会中のお客様のお申込みにも適用となります。
- 受講料に含まれないもの：集合場所までの交通費・宿泊費・懇親会費
- お客様の都合で、ご参加を中止される場合は、右記の取消料をお支払いいただけます。
- ご参加を取り消される場合は、下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡くださいますようお願いいたします。
- 添乗員は同行いたしません。担当コンサルタントが同行いたします。
- 最少催行人数10名(出発日から5日前までに最低催行人数のご予約がない場合は中止とさせていただきます)
- 詳しい旅行条件を説明した書面をお渡しいたしますので、事前にご確認の上、ご予約ください。
- 当視察セミナーでは、当社が手配した交通手段以外のご参加はご遠慮いただいております。

お申込み取消時期	取消料
①旅行開始日の前日から起算して21日前まで(日帰り旅行は11日前)	いたしません
②旅行開始日の前日から起算して20日目(日帰り旅行は10日前)以降8日目に当たる日まで(③～⑥に掲げる場合を除く。)	旅行代金の20%
③セミナー開始日の前日から起算して7日目以降2日前までに当たる日まで(④～⑥に掲げる場合を除く。)	旅行代金の30%
④セミナーの開始日の前日	旅行代金の40%
⑤セミナーの開始日の当日	旅行代金の50%
⑥セミナーの開始後の解除または無連絡不参加	旅行代金の100%

お申込みいただきました後、受付が完了しましたら入金に関するご案内・ご参加までの詳細に関しましてはメールにてご連絡いたします。内容をご確認の上、期日までにご入金ください。
※お支払いは銀行振込のみとなります。 ※万一お申込みいただいたにも関わらず連絡がない場合は、下記までお問い合わせください。

旅行企画・実施：東京都知事登録旅行業第2-6793号 株式会社船井総合研究所 〒104-0028東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階

お申し込み

スマホから



右のQRコードをスマホで読み取り『お申し込みフォーム』よりどうぞ



PCから



船井総研ホームページ右上検索窓に『お問い合わせNo.』をご入力ください

お問い合わせNo.
137791

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/137791>

サステナブルな成長を促す。 Funai Soken 株式会社船井総合研究所

〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階
TEL.0120-964-000 (平日9:30～17:30) Email: seminar271@funaisoken.co.jp
※お電話・メールでのお申し込みは承っておりません ※お申し込みに関してのよくある質問は「船井総研FAQ」と検索しご確認ください



親御さんも安心して送り出す！
毎年県外から**5名**以上の新卒採用！

郊外で勝ち続けるための環境づくり

繁盛店 現地視察 セミナー

2026年2月24日(火) in 大阪 森脇氏 特別講演付き

現地視察の見どころ1 生活環境
親御さんが安心して送り出せる環境を持つことで採用につながる！
社員寮と社員食堂を完備！

現地視察の見どころ2 教育環境
早期デビューが可能で、早く稼ぐ環境が採用につながる！
自社アカデミー施設！

MORIWAKI Designing Your Mind
株式会社ビューティサロンモリワキ
代表取締役社長 **森脇 伸一氏**
大阪府郊外エリアの繁盛店サロン 創業70年を超える美容室企業

同時開催
オーナー講演の**ポイント**

- ★ なせ**地方学生**を積極的に採用するのか？
- ★ 地方学生と親御さんが決め手にする**見学対応**
- ★ 若手スタッフが**定着**するための**環境づくり**
- ★ モリワキの**福利厚生**や**人材育成**の考え方



サステナブルな成長を促す。 Funai Soken
主催 株式会社船井総合研究所
〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階

美容室繁盛店視察セミナー2026 in大阪
お問い合わせNo. S137791
当社ホームページ右上検索マークからお申込みいただけます 右検索窓に「お問い合わせNo.」をご入力ください **137791**
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/137791>

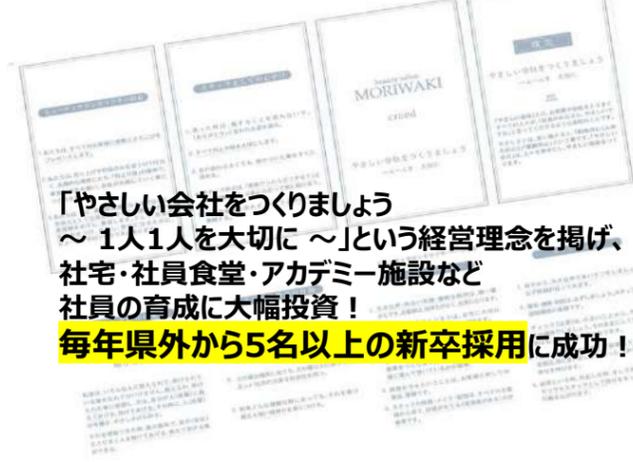


美容室繁盛店視察セミナー2026 in大阪

なぜモリワキにはお客様もスタッフも集まるのか？ 地域密着サロン「モリワキ」の特別現地視察！



株式会社 ビューティサロンモリワキについて



「やさしい会社をつくりましょう
～1人1人を大切に～」という経営理念を掲げ、
社宅・社員食堂・アカデミー施設など
社員の育成に大幅投資！
毎年県外から5名以上の新卒採用に成功！

社名	株式会社 ビューティサロンモリワキ
本社所在地	大阪府交野市私部3丁目9-13
創業	昭和27年4月（法人設立：昭和51年9月）
店舗エリア	大阪府（交野市、枚方市、寝屋川市）
代表者	代表取締役会長 森脇喜三 代表取締役社長 森脇伸一
従業員数	83名
事業内容	美容一般及び化粧品販売 交野市、枚方市、寝屋川市、 貸衣装店を含め8店舗

＜30年以上続く！県外採用＞

モリワキでは、全国の美容学生・高校生を積極的に採用し、2026年は計6名が入社予定。採用の約半数を地方出身者が占め毎年県外からの採用を可能にするモリワキ独自の「人財・採用戦略」を公開します！

年度	年間採用数		
	府内	地方	合計
令和4年	4名	2名	6名
令和5年	5名	5名	10名
令和6年	3名	3名	6名
令和7年	3名	3名	6名

人にやさしい会社 株式会社ビューティサロンモリワキの特徴をご紹介します

＜特徴的な様々なサロン＞

モリワキは、美容室、ヘッドスパ専門店、着物サロン、エステ等の展開をする多角化経営で、地域の顧客のライフスタイルに寄り添った多角化経営を行っています。



本社



ヘアサロン



ヘッドスパ専門店



着物サロン

＜地域を巻き込むイベント企画で認知向上＞



「モリワキ祭り」と題して、年に1回本社の敷地で従業員、お客様、地域の方を巻き込んだイベントを企画し「お祭りをやっている美容室」という認知効果で商圏内のブランド作りを行っています！

＜ボランティア活動と障がい者雇用＞

モリワキではスタッフが障がいを持つ方の施設を訪問し、ボランティア施術を行い、障がいのある方との距離を縮める環境を作っています。
また美容室でも障がいを持たれた方を雇用し美容師スタッフと一緒に働いています。





コンサルタントが解説！

船井総合研究所セミナーの魅力



Point 01

見て！知って！活かせる！

モデル企業の本社施設や、実際の店舗を見て今後のサロン経営に翌日から活かします！

Point 02

シェアして新たな学び！

船井総合研究所の視察セミナーは他の参加者とシェアして視察！今までになかった視点が得られます！

Point 03

講座と解説でわかりやすい！

視察の後には特別講演があり、視察内容を整理し、より実践しやすくなります！

視察セミナー当日のゲスト講座では、最新の取り組みや成功事例が聞けます！

ゲスト講師プロフィール



株式会社ビューティサロンモリワキ
代表取締役社長
森脇 伸一氏

1956年大阪市西区生まれ。国立鳥羽商船高等専門学校を卒業後、日本汽船株式会社に入社。外国航路の機関士として従事。その後26歳で結婚。妻の家業であるビューティサロンモリワキに入社し、マネージャー職に就く。2019年には第9回「日本でいちばん大切にしたい会社大賞」の審査委員会特別賞を受賞。2020年2月に社長に就任。

当日の講演内容を一部ご紹介！

- ☑ 幹部候補含む主カスタイリスト9名退職から学んだこと
- ☑ 経営理念を変えて、定着する環境になった取り組み内容
- ☑ 社内の方向性が一気に通ったクレド活用の方法
- ☑ 県外から受け入れる際の福利厚生と生活環境
- ☑ 店舗運営のすべてのルールが決まる「モリワキ店長会議」
- ☑ 行事が人を育成する！「MORIWAKI式」の人財育成方法
- ☑ 地域とスタッフが強いつながりとなる「もりわき祭り」の効果

充実の
視察内容

ビューティサロンモリワキ 店舗 & 本社施設の見どころ！



現地視察の 見どころその1

次回予約はあたり前！再来率90%！
客単価11,000円！郊外美容室の成功モデル！

年間10万円以上のVIP顧客が増える！
郊外繁盛サロン作りの仕組みとは？

リピート顧客90%

客単価11,000円

カラー比率60%

ケア比率90%



(夙店) 店舗視察

現地視察の 見どころその3

採用に繋がる！
「社員寮 & 社員食堂」現地視察！

親御さんも安心して送り出せる！
安定採用に繋がる生活環境を視察！

県外から学生が集まる「環境づくり」がわかる！



社員寮 & 社員食堂視察

現地視察の 見どころその2

リピート率80%越え！
大阪で唯一のヘッドスパ専門店現地視察！

驚異のリピート率を誇るヘッドスパサロン

頭皮からリンパを流す特殊ヘッドスパ「脳リフレ」！

回数チケット販売でリピート率80%を越え！



ヘッドスパ専門店視察

現地視察の 見どころその4

早期育成を実現可能にする！
自社アカデミー現地視察！

アカデミーを活用して計画的な育成に成功！
早期育成のヒントを得ることができます！

実施に行っている研修内容も当日ご紹介！



アカデミー施設視察

SCHEDULE

~12:00	12:00~12:50	12:50~13:20	13:20~13:40	13:40~14:00	14:00~14:25	14:25~15:35	15:35~16:00	16:00~16:55	~17:00 (予定)
集合	バス移動	店舗視察①	バス移動	店舗視察②	本社視察	森脇氏 講演	船井総研 講座	バス移動	解散
JR新大阪駅 集合	船井総研より 視察概要を説明 	夙店 サロン視察 	コンサルタントより 見どころ解説 	ヘッドスパ店舗 社員寮視察 	本者・アカデミー 社員食堂視察 	アカデミーにて 森脇社長 	船井総研より 講座 	船井総研より まとめ講座 	JR新大阪駅 解散