

農業にご興味のある皆様におススメ

- ✓ 農業事業に興味がある
- ✓ 農地を持っているが活用方法が決まっていない
- ✓ 農福連携事業を検討している
- ✓ 農地を活用して地域活性化を考えている
- ✓ 農業事業で地域貢献やSDGsを検討している
- ✓ 農業参加を検討しているが何から始めたらよいかわからない

観光いちご農園 新規参加セミナー

開催日時 2026年 **3月17日** 14:00~17:00 (受付開始:開始時間30分前~)

東京会場 船井総研グループ 東京本社 サステナグローススクエア TOKYO
〒104-0028 東京都中央区八重洲2-2-1 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階
JR[東京]駅 地下直結(八重洲地下街経由)、東京メトロ丸の内線[東京]駅 地下直結(八重洲地下街経由)

お申込み期日 銀行振込み :開催日6日前まで
クレジットカード:開催日4日前まで
※祝日や連休により変動する場合がございます。

受講料 一般価格 税抜 30,000円 (税込33,000円)/一名様 会員価格 税抜 24,000円 (税込26,400円)/一名様
●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

講座	セミナー内容
第1講座	<p>成功する観光いちご農園ビジネスモデルを徹底解説!</p> <ul style="list-style-type: none"> ■農業の異業種参加で「いちご」がおすすめる理由! ■観光いちご農園の成功事例! ■船井総合研究所がおすすめる観光いちご農園ビジネスモデル! <p>株式会社船井総合研究所 地域コングロマリット支援部 チーフコンサルタント 前田 輝久</p>
第2講座	<p>異業種参加で5年で農業売上1億円を達成した取り組み!</p> <ul style="list-style-type: none"> ■異業種で成功した観光いちご農園の開発事例を大公開! ■様々な農産物の生産の中で「いちご」をおすすめる理由! ■新規参加だからこそ取り組むべき6次産業化! ■新規参加の農業で成功するコツは販路開拓!その実例をお伝えします! ■失敗しないための農業参加のポイントを生産者がお伝えします! <p>三共木工株式会社 総務部 部長 農業事業責任者 松本 弓彦 氏</p>
第3講座	<p>農業参加で成功するための取り組みステップ</p> <ul style="list-style-type: none"> ■観光いちご農園を始めるための立地選定の方法! ■観光いちご農園の事業投資と事業損益モデル! ■早期に1拠点1億円を目指す!観光農園の事業拡大の取り組み方! ■成功の実例と失敗からも学ぶ、異業種からの農業参加で必ず押さえておくべきポイント! <p>株式会社船井総合研究所 地域コングロマリット支援部 チーフコンサルタント 前田 輝久</p>
第4講座	<p>本日のセミナーを実践につなげるために</p> <ul style="list-style-type: none"> ■“今すぐ”実践するために経営者に押さえていただきたい考え方 ■情報を持ち帰るだけではなく具体的に実践するための考え方と方法をご紹介します <p>株式会社船井総合研究所 地域コングロマリット支援部 マネージャー 中野 一平</p>

お申込み方法

[QRコードからのお申込み] 右記QRコードからお申込みください。

[PCからのお申込み]
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/137506>
 船井総研ホームページ(https://www.funaisoken.co.jp)の右上検索マークから「137506」をご入力し検索ください。



【お問い合わせ】 船井総研セミナー事務局 E-mail seminar271@funaisoken.co.jp TEL 0120-964-000(平日9:30~17:30)
 ※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

異業種からの新規参加で成功する農業ビジネス

異業種参加で成功する農業ビジネス

いちご農園 新規参加セミナー

異業種からの農業参加の実体験を学べます!

- ▶ 異業種から農業参加5年で売上1億円達成の道のり!
- ▶ 異業種参加でもすぐに生産開始できる農業支援の取り組み!
- ▶ 観光いちご農園が新規参加に向いている理由
- ▶ 農業参加の成功&失敗の経験!



特別
ゲスト
講演

三共木工株式会社
総務部 部長 農業事業責任者
松本 弓彦 氏

開催日程 2026年 **3月17日** 14:00~17:00 (受付開始:開始時間30分前~)

東京会場

観光いちご農園 新規参加セミナー

お問い合わせNo.S137506

サステナグロースカンパニーをもっと。
Funai Soken

株式会社船井総合研究所
〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階



当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索マークから「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **137506**

異業種からの参入で成功する農業ビジネス【観光いちご農園】を大公開!

農業×観光で
成功する
農業ビジネス
参入

卸売りではなく、いちご狩りで売上をつくる観光いちご農園モデル

新規参入
ポイント①

施設栽培で
生産が安定!

新規参入
ポイント②

農業経験者
0人でも参入可能

新規参入
ポイント③

いちご狩りで
集客&売上が可能

新規農業参入事業者が展開する 観光いちご農園成功ストーリー

製造メーカーが農業参入して
5年で売上1億円を達成!

特別ゲスト講師

三共木工株式会社
農業事業責任者

松本 弓彦氏

大学卒業後に三共木工入社。同社内にて農業事業立上げのためのプロジェクトチームのリーダーに任命される。立ち上げから現在まで農業事業部の責任者として事業を拡大させ、5年で1億円の事業に成長させる。事業計画、生産、販売までを管理している。



6次産業化も積極的に参入してブランド化・収益化を最大化している



農業経験ゼロから新規参入で観光いちご農園を立ち上げ

観光いちご農園で成功するための
取り組むべき4つのPOINT

成功要因1

観光客を呼び込む
立地選定!



車60分圏の人口がポイント!
都市圏から観光需要で集客!

成功要因2

初期投資を抑える
生産方法!



農業で成功するためには投資は
できる限り抑えることがポイント!

成功要因3

加工品の開発で
収益性を高める!



規格外のいちごを収益化する!
名物商品でブランド力UP!

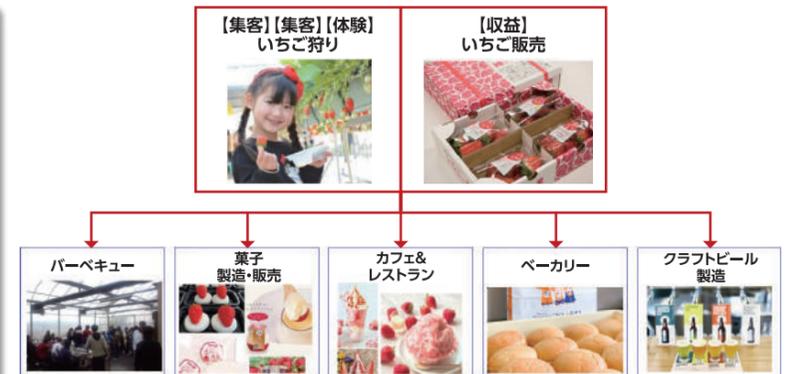
成功要因4

コンテンツ付加で
観光農園へ!



いちご狩り以外で楽しめる
コンテンツで競合店と差別化!

事業展開イメージ



事業付加で1拠点1億円事業へ

新規農業参入で成功する農業ビジネスモデル

	参入のポイント	成功する農業ビジネスの特徴
①	① 出口戦略を調査した上で 投資回収と収益性の評価	通常 プロダクトアウト
②	② 出口をもつパートナーシップの確立	成功モデル マーケットイン 販売先市場・品目・ 生産地域
③	③ 農業生産の 技術指導パートナーシップの確立	生産 零細型で設備投資極小 収益性が最大化するよう に設備投資を行う
④	④ 事業KPI(生産反収等)の策定	流通 販売 農協・市場出荷メイン
⑤	⑤ 経営層のスポンサーシップ	組織 硬直型で組織任用など 少ない

このような皆様におすすめ!!

成功する
農業参入モデルを
知りたい

農地はあるが
有効活用
できていない

地域貢献やSDGsに
取り組みたい

農福連携事業に
興味を持っている