

非常用発電機は
メーカーが施工する物と考えていませんか？

実は需要の高い非常用発電機工事
～電気工事業界がすぐに取り組める～

民間非常用発電機 受注セミナー

消防・電気・建築の三法が絡む非常用発電機
本セミナーが、専門外で手のかかる
法対応の悩みを解決するヒントを
お伝えいたします！！

本セミナーで学べる事

- ・ライバルの少ない市場性
- ・**施工経験0**でも取り組めた事例
- ・**高い粗利率**が実現できる理由とは？
- ・**法令関連**への対応方法
- ・非常用発電機の**集客方法**



株式会社ロジエイティブ
代表取締役 佐藤文彦氏

電気工事会社が新たに取り組む非常用発電機受注セミナー お問い合わせ No. S137327



主催：株式会社船井総合研究所

〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲
八重洲セントラルタワー35F

“非常用発電機”の提案方法と市場性をご紹介します！！

既存事業の延長で工事単価2倍！ 手間がいらぬ非常用発電機

株式会社ロジエイティブ
代表取締役
佐藤 文彦氏



電気工事会社が抱える人材不足、公共工事の入札勝負、建設会社や工務店への下請依存など多くの経営課題を抱えているかと思えます。

今回のセミナーではキュービクルなどの高圧工事を取り扱う電気工事会社の新たな戦略をご紹介します！

岐阜県多治見市の非常用発電機の専門会社、株式会社ロジエイティブ代表取締役 佐藤 文彦氏にインタビューを実施しました。今後の高圧電気工事会社が取るべき戦略とは一体どのような戦略でしょうか？

――なぜ、非常用発電機に特化して事業を行っているのでしょうか？

非常用発電機をはじめた経緯は、法令でも取り付けないといけない重要な設備にも関わらず、施主が困っていることが多いという現実を目の当たりにしたからです。専門的な設備なのにどこに相談してよいか分からない・・・お客様の本当の困りごとを解決したいという一心で事業化したのがきっかけです。

――電気工事会社が積極的に扱わない背景を教えてください。

高圧の電気工事会社はキュービクルの提案は得意だと思います。一方で隣によくある非常用発電機は専門外という認識がまだ強いかも知れません。

非常用発電機の容量選定、メーカーごとに異なる仕様、消防法に基づく対応、狭小設置のケースなど、人材不足と多忙な業務の中では消極的になってしまうことが多いように感じます。



――非常用発電機に取り組むメリットは何でしょうか？

大きく2つあります。1つは単純に売上が2倍になります。しかも時間がかかりません。キュービクルを提案するときに隣にある非常用発電機と一緒に新設・更新することができれば施主も2回にわけて済み、電気工事会社も工事単価が上がります。500万のキュービクル単体工事が

1,000万のセット工事になることで生産性が格段にあがりますよね。もう1つはリスクと手間がかかりません。私たちは高圧工事会社が非常用発電機に取り組むためのサポート体制を整えております。リスク・手間なしで非常用発電機をついでに提案ができる体制をつくりました。

――競合はいないのでしょか？

結論から申し上げますと、非常用発電機は「メーカーがやるもの」という先入観から参入する設備工事店が極端に少ない

ブルーオーシャン市場であり、需要の急増に伴う高単価な案件が溢れている今こそ、先行者利益を得るために絶対に取り組むべきビジネスです！

――セミナーにご参加する皆様へ一言お願いします！

この度、船井総合研究所のセミナーに登壇することになりました。餅は餅屋と言いますが、私たちは非常用発電機の専門家です。全国の高圧を扱う電気工事会社と連携して非常用発電機に関する施主の困りごとを解決したいと思っております。ぜひ、セミナーにご参加いただければ幸いです。



電気工事会社が新たに取り組む 非常用発電機受注セミナー

お問い合わせ

No. S137327

開催日時

オンライン開催① 2026年2月24日(火) 16:00~18:00

オンライン開催② 2026年2月26日(木) 16:00~18:00

※本講座はオンライン受講となっております。ログイン開始:開始時刻30分前~

第一講座

電気工事業界の市場性

電気工事業界における市場性や業界動向を徹底的に解説。今後の電気工事会社が向かうべき方向性を整理します。

株式会社船井総合研究所 サブコンチーム チーフコンサルタント 結束 侑輝



第二講座

非常用発電機工事受注における成功ポイント

ニッチな工事である非常用発電機。電気工事会社の方々は敬遠されることも多いと思いますが、その分競合が少ない。キュービクルとの親和性も高く、アップセル・クロスセルもしやすく電気工事会社が今後狙うべき市場です。知識・技術ゼロでも受注ができる手法をゲスト講師より徹底解説していただきます。

株式会社ロジエイティブ 代表取締役 佐藤 文彦 氏



第三講座

電気工事会社が明日から取り組むこと

電気工事会社が「明日から取り組むべきこと」のポイントを絞ってお伝えいたします。

株式会社船井総合研究所 サブコンチーム リーダー 小林 亮太



参加料金

一般価格 10,000円(税抜) 11,000円(税込) / 1名様
会員価格 8,000円(税抜) 8,800円(税込) / 1名様

※会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込期日
銀行振込み:開催日6日前まで
クレジットカード:開催日4日前まで
※祝日や連休により変動する場合がございます

申込み方法は簡単! 4ステップで簡単受講!

1.Webお申込み



下記QRコードを読み込み
もしくは
船井総研HPの右上検索マークに

137327 で 検索

2.お支払い



お申込み時に
クレジットカード・銀行振込
のご選択が可能

3.メールが届く



受講料のお支払い確認後
開催2日前に
受講方法をメールで案内

4.セミナー受講



開催時間になれば
お持ちのスマホ・PCより
セミナー視聴サイトに入室

※ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。
※セミナーご参加方法の詳細は「船井総研 Web 参加」で検索。

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索してご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします

右記のQRコードを読み取りいただきWebページのお申込みフォームよりお申込みください。
セミナー情報を下記URLからもご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/137327>

船井総研セミナー事務局

E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp
TEL: 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

