

**顧客接点を増やしたい自動車整備業界向け**

**知識ゼロで車2台から始められる**

# **福祉車両 レンタカー事業**

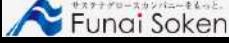


1台あたり 価格例	福祉車両 キャラバン
新車仕入 価格	約 <b>400万</b>
日極単価	約 <b>1.5万</b>
月極単価	約 <b>28万</b>
5年落ち リセール	約 <b>260万</b>

**競合がない介護市場を新規開拓  
代車併用で福祉車両の整備も伸びる！**

2026年2月13日（金）19日（木）

価格競争しない  
福祉車両レンタカー専門店立ち上げセミナー  
お問い合わせNo.S136924

＜主催＞  フナイソケン

株式会社船井総合研究所  
〒104-0028東京都中央区八重洲二丁目2番1号  
東京ミッドタウン八重洲  
八重洲セントラルタワー35階



# 福祉車両レンタカーを切り口に 「誰もやる気がない」から独り勝ちできる！整備／

## 超少子高齢化による市場縮小時代の経営課題

- ①免許返納が増える中で、新たな顧客接点を作りたい・・
- ②競争が激化する中で、価格競争をしない戦略を取りたい
- ③BtoCもそうだが、安定するBtoBの新規顧客を増やしたい
- ④整備／中古販売を伸ばすためにもレンタカーで相乗効果を出したい



## なぜ、今さら福祉車両なのか？

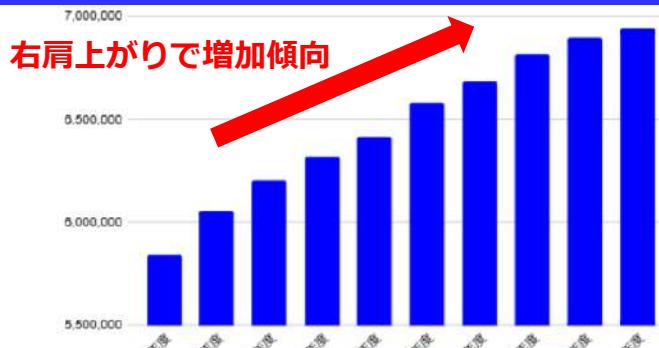
- ①伸び続ける介護市場に参入できる  
→新たな客層の顧客リストを獲得できる
- ②とにかく競合が少ない、大手も力を入れないから注力すれば地場で独り勝ちできる
- ③需要と供給のバランスが、供給不足の状態  
→借りられる所がなく、困っている顧客が多くいる
- ④レンタカー単価相場が高い  
→供給不足状態なので、主導権がレンタカー車両保有の会社にあり、安売りしなくて良い
- ⑤リセール価格も相場が高い

1台あたり 価格例	福祉車両 キャラバン
新車仕入 価格	約400万
日極単価	約1.5万
月極単価	約28万
5年落ち リセール	約260万



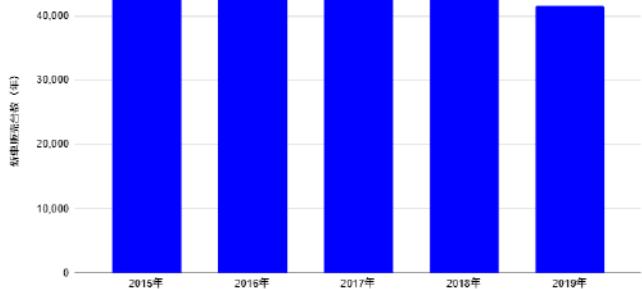
## 圧倒的供給不足な福祉車両の市場性

国内の要介護認定者数は 約694万人！



福祉車両の  
市場流通台数は 約38万台！

毎年の新車販売台数は4.3万台前後  
(2020年以降 公的統計が終了したため、2019年以前のデータ)



# 伸び続ける介護市場を新規開拓！ 中古販売の相乗効果がある新戦略を大公開！

## 知識ゼロで車2台から始められる 福祉車両レンタカー立ち上げ方法を解説

### 商品選定と仕入れ方法

- 車種のレンタルニーズ
- 車両の仕入れ先



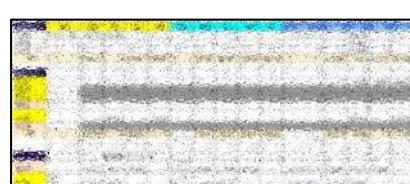
### 福祉知識の習得方法

- 福祉業界の概要/施設形態
- 福祉車両の知識



### レンタカー単価相場

- 車種ごとのレンタル相場
- オプションのレンタル相場



### BtoC ブランディング集客戦略

#### WEB問合せの獲得

- 専門ホームページの立ち上げ
- WEB広告、SEO対策



#### アナログ販促

- 認知浸透の折り込みチラシ
- とにかく目立つ現場告知



#### Instagram攻略

- 介護業界と相性が良い
- Instagramの集客/運用戦略



### BtoB 新規開拓 営業/集客戦略

#### 介護福祉施設 開拓

- 介護施設への営業手法
- 施設形態のターゲット戦略



#### 損保会社 代車営業

- 損保会社のニーズ
- 代車レンタルの営業手法



#### 個人事業主 協業

- 横のつながりが強い介護業界に切り込む協業手法
- 個人事業主の開拓方法



#### 開業支援アプローチ

- 介護施設のお困りごとを解決
- BtoB新規開拓の極意



#### 期待値を超えるサービス仕掛け

- リピートを生む備品サービス
- 介助者が求めているものとは



#### 相乗効果で整備獲得・中古販売促進

- レンタカーと代車併用で福祉車両の整備点検が伸びる
- 介護顧客リストに中古販売促進



**福祉領域経験ゼロからでも大丈夫です！**

**仕入れから単価設定、集客、営業までワンストップでサポートいたします！**

# 価格競争しない福祉車両レンタル専門店立ち上げセミナー

## セミナー内容

### 第1講座

#### なぜレンタル業は価格競争に陥るのか

レンタル業は価格競争に陥りがちです。  
建機レンタル業界の事例をもとに、なぜ価格競争になるか、  
そして価格競争にならないための原理・原則を解説いたします。



株式会社船井総合研究所  
建設支援部  
リーダー 岩崎航司  
福祉車両取扱士 保有

### 第2講座

#### 価格競争にならない福祉車両レンタル専門店の ビジネスモデル大公開

価格競争にならない福祉車両レンタル専門店のビジネスモデルを徹底解説します。福祉車両とはそもそもどのようなものかという初步的な解説から地域一番店になり、他社と価格で勝負しない・  
真似されない事業戦略・戦術・戦闘論をお伝えします。



株式会社船井総合研究所  
建設支援部  
リーダー 岩崎航司  
福祉車両取扱士 保有

### 第3講座

#### 明日から取り組んでいただきたいこと

福祉車両レンタル専門店で価格競争を脱却するために、  
明日から取り組んでいただきたいことを解説いたします。



株式会社船井総合研究所  
建設支援部  
リーダー 岩崎航司  
福祉車両取扱士 保有

#### ご参加特典

#### 無料個別相談

後日、専門コンサルタントで福祉車両取扱士の  
岩崎が無料で個別相談に応じます。  
(zoomを利用して約60分)

#### 全日程オンライン開催/PC・スマホでセミナー参加

2026年

オンライン  
開催

2/13 金 2/19 木

※各回同じ内容になっております。  
ご都合の良い日程にお申し込みください。

各日程10:00～12:00/16:00～18:00 (ログイン開始：開始時刻30分前～)

受講料 一般価格 税抜10,000円（税込11,000円）／1名様 会員価格 税抜8,000円（税込8,800円）／1名様

会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン（旧：FUNAIメンバーズPlus）へご入会のお客様のお申込みに適用となります。  
【申込期日】銀行振込み：開催日6日前まで クレジットカード：開催日4日前まで ※祝日や連休により変動する場合もございます。

#### お申し込み方法

本セミナーは当社ホームページより  
お申し込みいただけます！

お申し込みは  
こちらから↓

右記のQRコードをスマートフォンなどで読み取りいただき、  
お申込みフォームよりお申込みくださいませ

 <https://www.funaisoken.co.jp/seminar/136924>

船井総研セミナー事務局 【E-mail】seminar271@funaisoken.co.jp 【TEL】0120-964-000 (平日9:30～17:30)

※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。 ※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。



(禁無断複写複製)