

以下のような企業におすすめのセミナーです

- 「属人化・現場依存」によって、現場のトラブル対応や確認業務に時間を奪われ、戦略業務に集中できていない事業主の皆様。
- 「リアルタイムな部門別・製品別利益」が見えず、勘と経験に頼らざるを得ない意思決定をしている事業主の皆様。
- 「アナログなデータ集計や分析のムダ」に、貴重な人件費と時間を奪われていると感じる事業主の皆様。
- 2026年以降の経済難や競争激化を見据え、業務を抜本的にスリム化して利益体質へ転換したい事業主の皆様。
- 「単なるシステムの入れ替え」ではなく、難局を乗り越える戦略として経営基盤を強化したいとお考えの事業主の皆様。

第1 講座 2026年以降の難局を乗り切る!「業務のスリム化」と経営者の役割とは?

- 経営者の時間を奪う「ムダなデータ作業と属人化トラブル」の構造分析
- 2026年以降の時流予測および中堅・中小企業が生き残るために必須条件とは?
- 「業務のスリム化」を「単なるコスト削減」で終わらせない!「付加価値アップ」に向けた時間の使い方の転換例とは?
- 「利益の見える化」に成功し、難局を成長に変えた先行事例を紹介!

第2 講座 【実践デモ】 Dynamics 365 BCで実現する「利益可視化」と「業務のスリム化」の実態

- リアルタイムで「部門別、製品別、顧客別」の正確な利益が見えるデモを紹介!
- Excel集計が一切不要となる、経営者向けの「意思決定ダッシュボード」とは?
- 「業務のスリム化」によって、社員のムダな作業がゼロになる具体的なイメージとは?
- 属人化リスクを低減し、誰でも業務が遂行できるシステム機能とは?
- 将来のキャッシュフローを予測し、攻めの投資判断を可能にするAI活用法とは?

第3 講座 難局に打ち勝つDXグランドデザイン策定…実践への第一歩とは?

- 「利益直結」と「業務のスリム化」という観点から見た、システム刷新の優先順位付けについて解説!
- 「ガバナンス強化」と「永続的成長」を両立させる、グランドデザインの策定に必要な全体像
- 失敗を避ける! 中堅・中小企業のためのクラウドERP選定における3つの重要基準とは?
- 投資対効果(ROI)を最大化する、DXプロジェクトの効果測定と検証の具体的手法とは?
- 現場の抵抗を最小限に抑え、業務改革を確実に実行するためのノウハウを紹介!

講 師

株式会社船井総合研究所
DXコンサルティング部 リーダー 岩松 将史
DXコンサルティング部 チーフコンサルタント 中村 康紀



セミナー参加特典 無料経営相談(60分) ※セミナー参加料金に付帯

セミナー開催日以降、弊社のコンサルタントへ無料でご相談いただけるサービスです。ご興味・ご関心があるテーマや相談してみたい経営課題について、その分野に専門特化したコンサルタントがサポートいたします。

開催日

2026年2月17日(火)

船井総研グループ東京本社 サステナグローススクエア TOKYO
〒104-0028 東京都中央区八重洲2丁目2-1 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階
●JR「東京」駅 地下直結（八重洲地下街経由）、東京メトロ丸の内線「東京」駅 地下直結（八重洲地下街経由）

開催場所

2026年3月10日(火)

船井総研グループ大阪本社 サステナグローススクエア OSAKA
●JR大阪駅の直上、西口改札口に直結 JR大阪駅の直上、西口改札口に直結
※2026年1月1日よりイノゲート大阪（梅田）に移転し開催いたします。ご来場の際はご注意ください。

開催時間

10:00~12:30 (受付開始：開始時刻30分前~)

※諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。
また、最少催行人数に満たない場合、中止させていただくことがあります。
尚、中止の際、交通費の払い戻し手数料当のお支払いは致しかねますので、ご了承ください。

受講料

一般価格 税込11,000円(税抜10,000円)/一名様 会員価格 税込8,800円(税抜8,000円)/一名様

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン（旧：FUNAIメンバーズPlus）へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み期日 銀行振込み：開催日6日前まで クレジットカード：開催日4日前まで ※祝日や連休により変動する場合がございます。

お申込み方法



【QRコードからのお申込み】右記QRコードからお申込みください。



【PCからのお申込み】

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/136912>
船井総研ホームページ（<https://www.funaisoken.co.jp>）の
右上検索マークから「136912」を入力し検索ください。

【お問い合わせ先】船井総研セミナー事務局

E-mail seminar271@funaisoken.co.jp TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。



「付加価値を生まない間接業務」に 多くの時間と人件費を奪われていませんか？

来場開催
セミナー

2026年は 「データ」と「仕組み」で生産性アップ!

中堅・中小企業向け

「利益の見える化」



「業務のスリム化」

- 「勘や経験」ではなく「データ」をもとに
**「即断」「即決」「即行動」できる仕組みを構築し、
売上約1.5倍や利益アップなどを実現！**
- 人手不足対策！データ把握の所要時間を
10分の1に削減！間接コストを大幅に圧縮！

などの事例をセミナーで徹底解説！

中堅・中小企業「利益の見える化」「業務のスリム化」セミナー お問い合わせNo.S136912

主催
Funai Soken
サステナグロースカンパニーをもっと。
株式会社船井総研研究所 〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階

当社ホームページからお申込みいただけます。（船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索マークから「お問い合わせNo.」を入力ください。→ 136912 Q）



2026年は「データ」と「仕組み」で生産性アップ!



労務環境改善

脱・属人化

残業・休日出勤削減

従業員定着率アップ

付加価値アップ

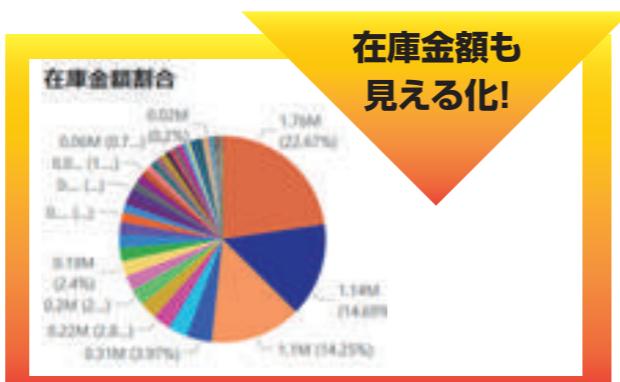
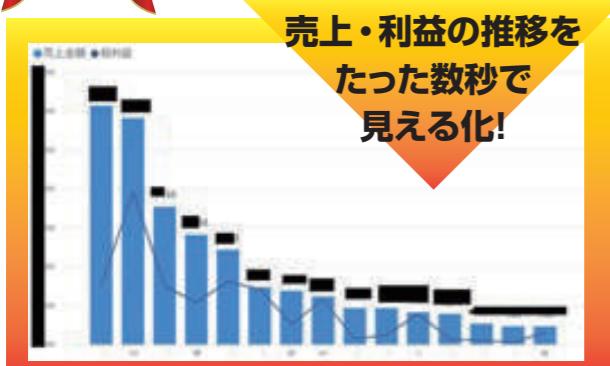
利益アップ

などを叶えるカギは「データ」と「仕組み」にあり!

「利益の見える化」×「業務のスリム化」

事例
1

煩わしいExcel集計が一切不要!
経営者向けの「利益の見える化ツール」を構築し、「朝・昼・夕方」のタイムリーな経営判断を実現!



事例
2

販売・購買・在庫・生産・出荷などのデータを1つのシステム上でリアルタイムに把握できる業務の仕組みを構築!



Before



After



間接業務を9割削減!
経営者が「勘や経験」ではなく、データをもとに「即断」「即決」「即行動」できる仕組みを確立し、売上約1.5倍や利益アップなどを実現!
過剰在庫の見える化と在庫金額の圧縮を実現!



データ把握の所要時間を10分の1に削減!
無駄な二重三重入力(多重入力)を排除し、間接業務コストを削減!
ペーパーレス化で従業員の業務効率アップ!
少人数でも成果が出るシステムチェンジを実現!

[セミナー当日限定] 当日は「利益の見える化」と「業務のスリム化」の具体的なシステムデモを実践予定!