

ここだけでしか聞けない秘訣！圧倒的事例企業の成功ノウハウを大公開

太陽光+蓄電池販売
営業マニュアル
(全78P)



太陽光+蓄電池
集客マニュアル
(全54P)



太陽光+蓄電池販売
アプローチブック
(全25P)



催事販売
完全攻略ブック
(全64P)



太陽光・蓄電池
シェアシート



再エネサプリ
(計15時間)



講座	講座内容
第1講座	今だから参入すべき住宅用太陽光ビジネスの全貌を徹底解説 今、多くのBtoC事業者が住宅用太陽光・蓄電池市場への参入に注目しています。なぜこれほどまでに注目が集まるのか、市場の将来性や参入のメリット・デメリットは何か。エネルギー業界の最新動向を踏まえ、皆様の疑問に全てお答えします。 株式会社船井総合研究所 鮫島 隆翔
第2講座	1年で年商1億円、粗利率35%を実現!太陽光で成功するためのポイントを大公開 「太陽光業界は専門的で、今から参入するのは難しい」と思いませんか?実は、お客様と直接繋がっているBtoC事業者だからこそ発揮できる強みがあります。本セミナーでは、異業種から参入し、既存事業との相乗効果で成功を収めている企業の事例をもとに、具体的な取り組みのポイントを解説します。 株式会社船井総合研究所 長谷川 大貴
第3講座	太陽光事業立ち上げにあたって取り組むべきこと 住宅用太陽光事業を、年商5億円のビジネスに育てるためのノウハウを公開します。既存事業の顧客リストを最大限に活用し、新たな収益事業を立ち上げたい経営者様のご参加をお待ちしております。 株式会社船井総合研究所 チーフコンサルタント 佐野 幹太

開催日時	2026年2月23日(月)	開催方法	オンライン開催
	2026年2月25日(水) 13:00~15:00 (ログイン開始:開始時間30分前~)		
	2026年2月27日(金)		
受講料	お申込み期日		
	銀行振込み : 開催日6日前まで クレジットカード: 開催日4日前まで ※祝日や連休により変動する場合もございます。		
	●一般価格 税抜 10,000円(税込11,000円)/一名様 ●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。		

お申込み方法

	【QRコードからのお申込み】 右記QRコードからお申込みください。
	【PCからのお申込み】 https://www.funaisoken.co.jp/seminar/136769 船井総研ホームページ(https://www.funaisoken.co.jp)に 右上検索マークから「136769」をご入力し検索ください。

【お問い合わせ】船井総研セミナー事務局

E-mail seminar271@funaisoken.co.jp TEL 0120-964-000(平日9:30~17:30)

※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。



全業種向け今からはじめる
異業種参入が急増している **ビジネス**

- ✓ 全業種で参入可能!
- ✓ 全国で補助金交付により需要増大中
- ✓ 5年で市場規模150%成長の成長ビジネス!

OB客にすぐ売れる高粗利高単価商材

住宅用 **太陽光・蓄電池**
立ち上げセミナー

低投資

高粗利

立ち上げまで

200万円

35%

6ヵ月

※サイト制作費

施工全外注でも可

※営業研修込み

全3日程(13時~15時)をご用意! 全日程オンライン開催 PC・スマホで自社・自宅から参加可能!!

2026年 2月 **23日** 月・**25日** 水・**27日** 金

【新規参入で年商1億円】ゼロから始める住宅用太陽光ビジネス

お問い合わせNo.S136769

主催



サステナブルな成長を促す
Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階

当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[\[www.funaisoken.co.jp\]](https://www.funaisoken.co.jp) 右上検索マークから「お問い合わせNo.」を入力ください。)→

136769

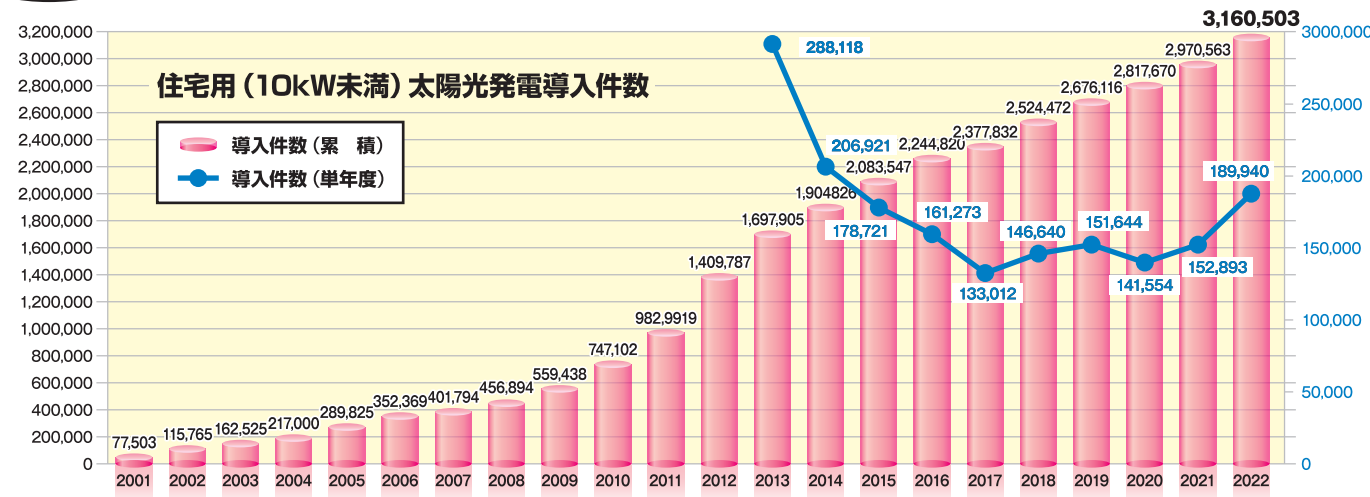


『競合が増えてきて、本業が厳しい…』『いまさら太陽光って利益がでるの?』とお考えではありませんか?

住宅用太陽光・蓄電池ビジネスで年商1億円粗利率35%を達成する新規参入事例公開セミナー

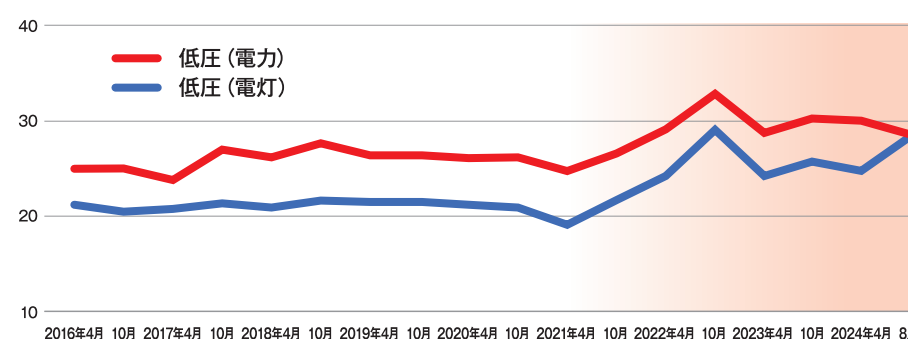
『太陽光って今さらはじめて利益がでるの?』
住宅用太陽光・蓄電池市場を徹底解説!

答えその1 住宅用太陽光発電機導入件数は2020年を機にV字回復!

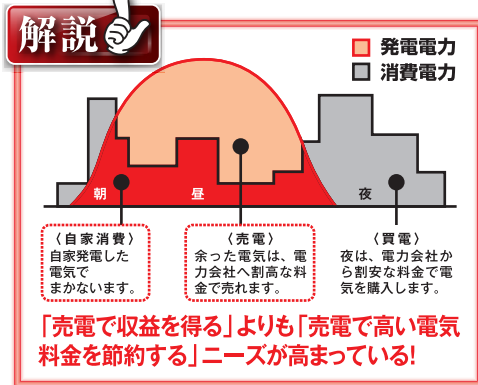


【出典】一般社団法人太陽光発電協会「太陽光発電の導入拡大に向けた課題と規制・制度の改革要望」,2024年3月22日,30ページ

答えその2 家庭の電気料金は2021年1月以降値上げが続き、現在も高止まりが続く状況



【出典】新電力ネット「電力市場データ一式」をもとに弊社作成



答えその3 政府・地方自治体の施策により太陽光・蓄電池の導入ブームが再到来!

官邸	「温室効果ガスの削減目標」の大幅引き上げを宣言(2021年4月22日)
環境省	「太陽光の義務化」を検討へ(2021年4月16日)
東京都	太陽光発電設置義務化に関する声明を発表(2023年1月1日)
経済産業省	GX推進対策費に関する概算要求(2024年8月30日)
経済産業省	DR補助金の予算拡大(2024年10月1日)

住宅用太陽光・蓄電池ビジネス
立ち上げ1年目で1億円を作る方法はこれだ!!

住宅用太陽光・蓄電池ビジネスの
収支シミュレーション

月粗利 見積 契約率 平均単価 粗利率

315万円=14件×30%×220万円×35%

損益シミュレーション	数値	備考
売上高	¥100,000,000	
売上原価	¥65,000,000	
売上総利益(粗利)	¥35,000,000	異業種でも粗利率35%可能!
人件費	¥12,250,000	営業0~2名。既存事業との兼任可能!
販促費	¥8,750,000	チラシ・Web・催事による集客を想定
地代家賃	¥0	専門ショールーム必要なし!
その他	¥5,000,000	売上の5%を想定
販管費合計	¥26,000,000	
営業利益率	¥9,000,000	営業利益率9%

- ✓ 専任者ゼロ・店舗ナシの省コストで立ち上げ可能!
- ✓ 工期が1~2日だから、手離れが良い&投資回収効率が良い!
- ✓ 本業のOBリストを活用できるから販促効率が高い!
- ✓ 既存顧客に対してセット・追加提案で単価アップ!

リフォーム業を筆頭に異業種からの参入で成功事例が続出中!

参入初年度で7億円!	リフォーム業からの業態転換で年商3億円!	事業参入初月から2,500万円の受注達成!
(東京都 リフォーム会社)	(愛知県 リフォーム会社)	(香川県 塗装会社)
事業専任者 0名!	事業専任者 0名!	事業専任者 1名!
専門ショールーム 有り	専門ショールーム なし	専門ショールーム なし
集客手法	集客手法	集客手法
OBDM チラシ HP 一括見積サイト	OBDM 現場近隣	OBDM OB訪問

セミナーにて新規参入で成功するポイントを解説!