

【介護向け】障がい福祉事業 新規立ち上げセミナー

介護にかかる全てのみなさま

成長事業をわかりやすく解説

障がい 福祉事業 5選



2026年

1月27日・28日・29日・30日

10:00～12:00 (ログイン開始：開始時刻30分前～)

開催日時

開催方法

オンライン開催

お申込み期日

銀行振込み
クレジットカード
※祝日や連休により変動する場合もございます。

受講料

一般価格 税抜10,000円(税込11,000円)/一名様 会員価格 税抜8,000円(税込8,800円)/一名様

※会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法



【QRコードからのお申込み】
右記 QR コードからお申込みください。



【PCからのお申込み】
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/136585>
船井総研ホームページ(<https://www.funaisoken.co.jp>)の右上検索マークから「136585」をご入力し検索ください。

【お問い合わせ】船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp TEL: 0120-964-000(平日9:30～17:30)

※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索して確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

【年末年始休業のお知らせ】2025年12月26日正午～2026年1月6日まで

※休業期間中は電話がつながらなくなっています。※Webからのお問い合わせには1月7日以降順次ご回答させていただきます。

※なお、受講申込はWebより24時間受け付けております。ご不便をお掛けしますが、何卒ご了承くださいますようお願い申し上げます。

介護業界向けに厳選した障がい福祉事業を大公開!

好評につき第2弾!

始めやすいものをわかりやすく解説

障がい 福祉事業 5選

児童
発達支援

放課後等
デイサービス

重度
訪問介護

就労支援

障がい者
グループホーム

このような
みなさまへ
おすすめ

- ☑ 障がい福祉の中で何の事業が良いか検討していた
- ☑ 今伸びている制度事業への新規参入を考えていた
- ☑ 前から興味はあったけど深く知るきっかけがなかった

収支、事業のはじめ方など詳細は中面へ

【厳選5事業】介護向け「障がい福祉事業」新規立ち上げセミナー

お問い合わせNo.S136585

主催
Funai Soken
サステナグロースカンパニーをもっと。

株式会社船井総研研究所 〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階

当社ホームページからお申込みいただけます。船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索マークから「お問い合わせNo.」を入力ください。 [検索] 136585



障がい福祉市場を知る

2兆円市場が更に拡大中!2024年度改定もプラス改定

「障がい福祉事業所が増えているのは知っているけれど、今から参入しても大丈夫だろうか?」そうお考えの経営者の方もいらっしゃるのではないかでしょうか。いまだ市場は拡大を続けており予算も2兆円を超えてきました。

令和6年度の「障がい福祉サービス等報酬改定」に関しても物価高騰や賃金上昇に対応するため改定率+1.12%となり、処遇改善分を含めると+1.5%を上回る水準になる等、障がい福祉領域の人材確保と安定経営が推進される形になっています。

福祉ニーズの高まりと多様化~国政による社会参加の促進と体制強化~

障がいを持つ方やそのご家族が求める支援は、多岐にわたります。行政や既存のサービスだけでは対応しきれない、きめ細やかな支援へのニーズが高まっており、この需要に応えられる事業所が求められています。

右表からもわかる通り、事業所数は年々増加中であり、特に今回ご紹介する5つの事業(児童発達支援、放課後等デイサービス、就労継続支援(B型)、障がい者グループホーム、重度訪問介護)は伸びている障がい福祉事業としてはじめやすくなっています。

国その後押し:障害者総合支援法や児童福祉法といった法整備が進み、障害を持つ方の社会参。これにより、事業者が参入しやすい環境が整ってきています。

福祉事業	令和5年 (2023年)	令和6年 (2024年)	増減数	増減率 (%)
居宅介護事業	25288	25967	679	2.8
重度訪問介護	22460	22910	450	2.2
同行援護事業	8359	8361	2	0
行動援護事業	2813	2977	164	5.8
療養介護事業	248	249	1	1.2
生活介護事業	9508	10032	524	5.5
重度障害者等包括支援事業	22	22	0	0
計画相談支援事業	11707	12278	571	4.9
地域相談支援(地域移行支援)事業	3634	3723	89	2.4
地域相談支援(地域定着支援)事業	3493	3583	90	2.6
短期入所事業	7486	8106	620	8.3
共同生活援助事業(障がい者グループホーム)	12281	13351	1070	8.7
自立訓練(機能訓練)事業	401	407	6	1.5
自立訓練(生活訓練)事業	1583	1630	47	3
宿泊型自立訓練事業	228	225	-3	-1.3
就労移行支援事業	3393	3301	-92	-2.7
就労継続支援(A型)事業	4429	4676	247	5.6
就労継続支援(B型)事業	15588	16713	1125	7.2
自立生活援助事業	445	472	27	6.1
就労定着支援事業	1678	1809	131	7.8
児童発達支援事業	11803	13412	1609	13.6
居宅訪問型児童発達支援事業	255	320	65	21.6
放課後等デイサービス事業	19408	21122	1714	8.8
保育所等訪問支援事業	2281	2700	419	18.4
障害児相談支援事業	8619	9103	484	5.6

出典:厚生労働省「令和5年社会福祉施設等調査の概況」から作成

なぜ今、「障がい福祉事業」をはじめるべきなのか?

超高齢社会の陰でもう一つの社会課題が深刻化しています。それは、障がいを持つ方々への支援ニーズの増大です。社会全体の共生意識の高まりと共に障がいのある方が地域で安心して生活するためのサービスは、かつてないほど求められています。

ただし、成長市場に起こりがちな「事業者間によるサービス品質の差」が明確になっています。だからこそ皆様が介護事業で経験し、培ってきた「ケアへの高い意識」「人材育成」「地域連携」といった豊富なノウハウと経験が障がい福祉の分野で圧倒的な強みとなります。

そして、拡大中の障がい福祉サービス市場参入は介護保険制度に依存しない「第二の事業の柱」を築き、経営を安定化させる機会となります。

持続可能な経営と新たな成長機会を得るために、まずは船井総合研究所がお勧めする「参入しやすく収益性が高い事業5選」をご確認ください。

No.
1

このようなみなさまにおすすめ

- 新しく子ども向け事業をはじめたい
- 定員10名の少人数でも利益が出る事業をはじめたい
- 営業が苦手でも集客できる事業がほしい

▶3年後の売上／利益

5,000万／1,400万(定員10名想定)

▶立ち上げに必要な人員

3名～

▶初期投資額

初期投資800万～
事務所300万～
他500万～

未就学児向け

児童発達支援事業

専門のコンサルタントによる
事業の魅力・参入ポイント

社会貢献性が高く、保護者ニーズも高いため安定した事業運営が可能です。
小規模から始めやすく、多店舗展開による事業拡大も目指せます。



株式会社船井総合研究所
福祉・保育グループ
リーダー
藤光 孝法



No.
2

小～高校生向け

放課後等デイサービス事業

このようなみなさまにおすすめ

- 成長市場の子ども分野で地域貢献を考えている
- 未就学児～高校生まで一貫した支援体制を築きたい
- 介護報酬以外の収益源を持ちたい

▶3年後の売上／利益

4,000万／1,000万(定員10名想定)

▶立ち上げに必要な人員

3名～

▶初期投資額

初期投資800万～
事務所300万～
他500万～



専門のコンサルタントによる 事業の魅力・参入ポイント

共働き世帯の増加によりニーズが高く、安定した収益が見込めます。介護事業で培った個別支援や送迎のノウハウ、既存の物件を活かしてスムーズに参入できる点も魅力です。



No.
4

障がい者グループホーム事業

このようなみなさまにおすすめ

- 介護に繋がる事業として障がい者の生活を支えたい
- 介護保険以外にも、安定した収入源を確保したい
- 介護施設の空室や遊休不動産の活用を考えている

▶3年後の売上／利益

4,000万／1,000万(定員20名想定)

▶立ち上げに必要な人員

5名～

▶初期投資額

新築8,000万～
賃貸800万～
・人件費100万～
・他700万～



専門のコンサルタントによる 事業の魅力・参入ポイント

障がい者グループホームは、国からの支援が厚く、高い報酬単価と安定した収益性が魅力です。また、利用者数が安定しており、長期的な事業運営が可能です。施設事業として介護のノウハウも生かせる事業です。

株式会社船井総合研究所
福祉・保育グループ
リーダー
中谷 文哉



No.
3

18歳以上の成人向け

就労継続支援事業

このようなみなさまにおすすめ

- 新しく障がい事業をはじめたい
- 働く意欲のある障がい者を支援し、地域社会に貢献したい
- 将来的な障がい者雇用や多角的な事業展開を検討している

▶3年後の売上／利益

8,000万／2,400万(※定員20名想定)

▶立ち上げに必要な人員

3名～

▶初期投資額

2,000万～
事業所:600万～
他:1,400万～



専門のコンサルタントによる 事業の魅力・参入ポイント

就効継続支援は利用者が自身のペースで働ける場を提供する、高稼働率が期待できる事業です。利用期間が長いため収益が安定しやすく、障がい者の就労を支える社会性の高い事業である点もおすすめポイントです。

株式会社船井総合研究所
福祉・保育グループ
リーダー
中谷 文哉

No.
5

重度訪問介護事業

このようなみなさまにおすすめ

- 今の訪問介護事業を活かしながら障がい分野に参画したい
- 高い報酬単価に関心がある
- 地域の中で不足しているサービスだと実感している

▶3年後の売上／利益

4,000万／1,000万

▶立ち上げに必要な人員

3名～

▶初期投資額

200万～
事業所:100万～
他:100万～



専門のコンサルタントによる 事業の魅力・参入ポイント

長時間にわたるサービス提供が特徴であり、利用者一人あたりの報酬が高く収益性が高いことが魅力です。既存の訪問介護事業所を兼務できるため、新規投資がほぼ不要なケースが多く、スムーズに参入できます。

株式会社船井総合研究所
地域包括ケアグループ
マネージャー
久積 史弥

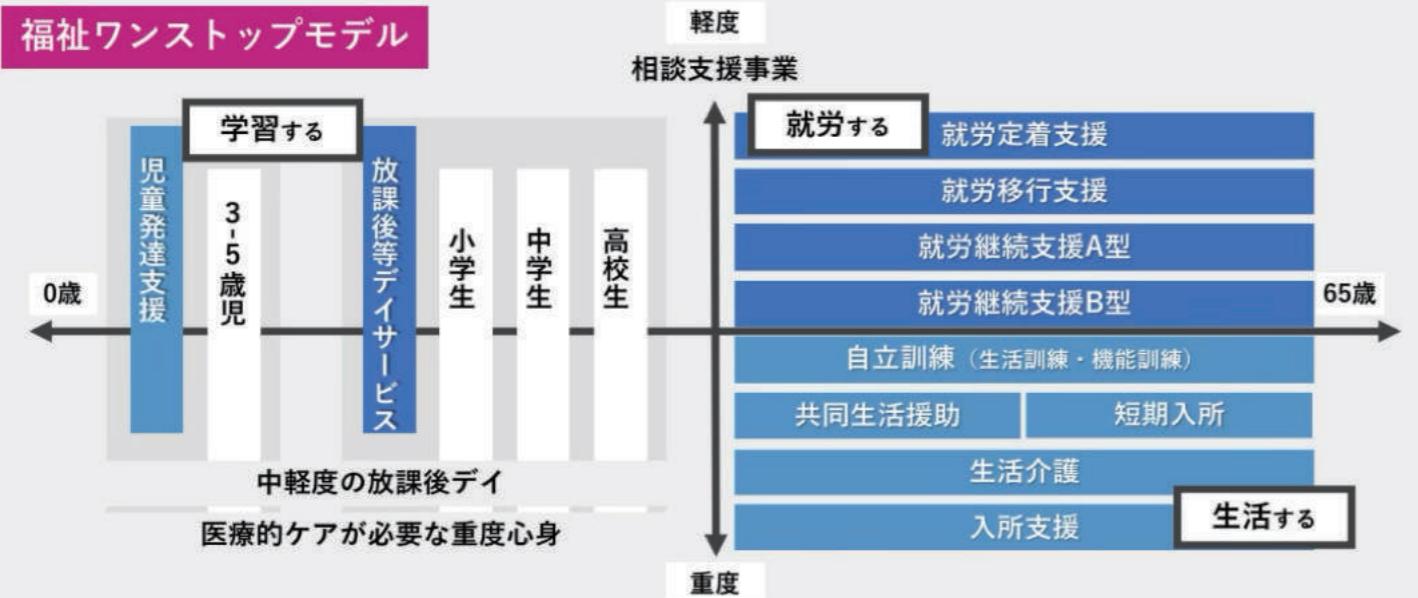


障がい福祉事業の分類

「福祉ワンストップモデル」とは、船井総合研究所が掲げている障がい福祉サービスを「軽度から重度」および「年齢(0歳から65歳)」という二つの軸で体系化し、切れ目のないサービスを提供するモデルです。

介護事業と近く、身体または知的障がいの程度や生活状況に応じてサービスが分かれていますが、事業開始にあたってはそれぞれの役割や自社でサポートしたい領域を定めることがおすすめです。参入後も他サービスによる水平展開、あるいは同業態の多店舗展開が可能です。

また、供給量の不足している事業から参入する際など地方商圏においても「何から始めるのが良いか?」を判断する材料になります。



前回(2025年11月)セミナー参加者の声

前回のセミナーにご参加いただいた方からは、「新規事業への一歩を踏み出すための具体的な道筋が見えた」とのお声を多数いただきました。

これまで見過ごしていた訪問介護と重度訪問介護の親和性を改めて深く理解でき、新しい事業戦略のヒントを得られました。

社会福祉法人T様



制度や収益構造が分かりやすくまとめてあり、各サービスのリアルな事業性が把握できました。

株式会社S様

内容が良く理解でき、すぐに事業に活かせる情報ばかりで大変参考になりました。

社会福祉法人M様



Schedule 2026年1月27日・28日・29日・30日

10:00~12:00 (ログイン開始:開始時刻30分前~)

講座

内容

第1講座

障がい福祉事業の市場性と成長戦略

日本の福祉業界は、高齢者人口の増加と介護報酬の厳格化により、大きな変革期を迎えています。本講座では、成長分野として注目される障がい福祉事業の市場性を解説します。

具体的には、

- 障がい福祉分野の市場規模、利用者数の推移、報酬改定の動向
- 介護事業者が障がい福祉事業へ参入するメリットと、既存事業とのシナジー効果
- 報酬単価が高い」という表面的な理由だけでなく、事業の多角化や地域共生社会への貢献といった本質的な価値
- 推奨する新規事業と成功するための具体的な戦略の立て方

を解説します。

株式会社船井総合研究所 福祉・保育グループ マネージャー **児玉 理沙**



第2講座

今伸びている障がい福祉事業5選

数ある障がい福祉事業の中から、特に参入しやすい事業を厳選してご紹介します。

「就労継続支援」「障がい者グループホーム」といった成功事例の多い事業モデルを中心に、初期投資や運営に必要な要素を解説。具体的な収益モデルや、人員配置、物件選びのポイントなど、事業立ち上げに必要な情報を網羅。

成功の鍵を握るノウハウを学び、自社に合った事業を見つけるヒントが得られます。

- 就労継続支援事業
- 障がい者グループホーム事業
- 重度訪問介護事業
- 児童発達支援
- 放課後等デイサービス

株式会社船井総合研究所
福祉・保育グループ
リーダー
藤光 孝法

株式会社船井総合研究所
福祉・保育グループ
リーダー
中谷 文哉



第3講座

介護経営の展望と障がい福祉事業参入によるリスクマネジメント

最新の市場動向や政策の展望から、介護経営が直面する課題を明確にします。

そして、障がい福祉事業が経営を安定させるための有効な手段であることを解説します。

具体的には、報酬の安定化、職員の定着、事業の多角化といった視点から、

障がい福祉事業への参入メリットをお伝えします。

株式会社船井総合研究所 地域包括ケアグループ マネージャー **久積 史弥**



経営情報



介護分野専門の経営コンサルタントが全国の介護事業者における成功事例やコンサルティング現場での気づきを定期的に配信しております。

成功事例



介護分野トップクラスの経営者との情報交換から得た最新成功事例、業界トップクラス事業者の動向をシェアいたします。

セミナー情報



船井総合研究所がお勧めする、経営者に必要な最新情報、経営ノウハウをお伝えする経営セミナーのご案内をさせていただきます。

メールマガジン 無料配信中

全国の介護業界の成功事例や時流がわかる

介護ビジネス専門のコンサルタント集団だから配信できる最新経営情報です

配信メールマガジン人気コラム例

- 利用者獲得のために事業者がすべきこと
- デイサービス、稼働率が大幅に減少！回復策は？
- 高齢者市場でのサブスクモデルのつくり方
- 小規模多機能の成功事業所がやらない5つのこと
- 10年先も生き残る介護施設
- 満床なのに赤字？

サ高住・住宅型が直面する課題と解決策

週4～5件の頻度で
コラム配信中



30秒で登録完了！

今すぐご登録ください

※メールアドレス以外の個人情報は必要ありません

1 お手持ちのスマートフォンで右のQRコードを読み取る
または、検索エンジンで下記URLを入力して登録ページへ
<https://lp.funaisoken.co.jp/mt/kaigo-keiei/mailmagazine.html>

2 HPにアクセスし、必要事項を入力する



無料おすすめ小冊子 2025年

- ダウンロードの際には、所定のお申込みフォームに必要事項をご記載いただく必要があります。
- よくあるご質問は、「船井総研 FAQ」と検索し、ご確認ください。

人事 マネジメント	【介護業界向け】新卒採用を成功させる最新採用戦略	
人事 マネジメント	このように方に おすすめ	● 補充採用から計画採用に移行したいと考えている ● 採用活動の具体的な活動スケジュールを知りたいと考えている
人事 マネジメント	介護特化の人事評価制度のチェックポイント	
人事 マネジメント	このように方に おすすめ	● 制度を構築して数年経過し、そろそろリニューアルを考えている ● 介護特化・定量評価可能・経営指標と連動した人事評価制度を探している
人事 マネジメント	優秀な職員の離職を止めるテクニック	
人事 マネジメント	このように方に おすすめ	● 離職率が20%を超えており、頻繁に職員の退職が発生している ● 新規採用に人材紹介、派遣などを利用しており採用コストが利益を圧迫している
人事 マネジメント	介護業界向け「研修カタログ」	
業績アップ	このように方に おすすめ	● 管理職が誰かによって事業所の業績の良し悪しが決まってしまっている ● 今まで従業員に体系立てて知識を学ぶ機会を与えてこなかった
業績アップ	老人ホームが入居率100%を実現する為の居宅営業手法	
業績アップ	このように方に おすすめ	● なかなか稼働率が上がらずに苦戦している ● 訪問営業などを実施しているがなかなか問い合わせに繋がらない
業績アップ	ゼロから始める超強化型老健転換	
業績アップ	このように方に おすすめ	● 老健の運営に悩んでいる ● 老健の収益化について知りたい
業績アップ	デイサービスの稼働率を半年で60%上げる方法	
業績アップ	このように方に おすすめ	● 稼働率が60%以下で、黒字化に苦戦している ● 登録者数が18名以下、利用者が集められない
業績アップ	小規模多機能の成功事例レポート	
新規事業	このように方に おすすめ	● 小規模多機能が赤字で悩んでいる ● 登録者が20名以下で集客に悩んでいる
新規事業	ナーシングホーム新規参入 ビジネスマネジメント解説レポート	
新規事業	このように方に おすすめ	● 市場ニーズに合わせた介護施設「ナーシングホーム」を経営したい ● サ高住・有料老人ホームを進化させたい
新規事業	病院、介護施設への入院・入所時に高齢者の保証人を引き受ける 身元保証ビジネス	
新規事業	このように方に おすすめ	● シニアビジネスに新規参入したいと考えている ● 介護・葬儀など既存事業に高齢者がいる
新規事業	1時間デイサービスの成功事例レポート	
新規事業	このように方に おすすめ	● 収益性の高い仕組みを持ったデイサービスを開業したい ● デイサービススタッフのキャリアパスづくり・給与UPを実現したい
新規事業	新築の1/10以下の初期投資！ 空き家活用型老人ホーム	
新規事業	このように方に おすすめ	● 地元地域の空き家・空き物件を活用して収益事業を確立したい ● 介護事業を本業としているが、収益性拡大や訪問効率の向上を考えている
新規事業	低投資かつ高収益の新規事業 高齢者の住まい紹介事業	
新規事業	このように方に おすすめ	● 高齢者集客の基盤を構築したい ● 低投資、高収益の新規事業を探している

船井総合研究所の介護・福祉コンサルティングサービス



介護・福祉経営.com

無料の小冊子が100種以上！

お問い合わせ

【無料経営相談窓口】

受付時間
0120-958-270 (武藤) にお電話ください。平日9:45~17:30

