

無料ご招待

オフィスデザイン・オフィス家具販売事業 新規立ち上げセミナー

船井総合研究所では大阪オフィス移転記念イベントとして、新規事業の立ち上げを検討している経営者の方を対象に「オフィスデザイン・オフィス家具販売事業 新規立ち上げセミナー」を2026年1月15日(木)に船井総研グループ大阪本社・東京本社で開催します。(東京会場はLIVE配信を行います。)

下記に当てはまる経営者の方はぜひご参加ください。大阪オフィス移転記念特別セミナーにつき、無料でご招待させていただきます。

- ・ オフィス市場での新規ビジネスの立ち上げを考えている
- ・ 100億企業化を目指すにあたり、新規ビジネスを検討している
- ・ オフィス関連のビジネスに既に取り組んでおり、事業内容を拡大していきたい
- ・ 法人顧客基盤があり、既存顧客に紹介する新たなサービスを検討している

「オフィスデザイン・オフィス家具販売事業 新規立ち上げセミナー」では、下記を半日で学んでいただき、新規事業参入の可否判断や事業成長のポイントを学んでいただけます。

- ・ オフィスデザイン・オフィス家具販売事業の魅力
- ・ 新規立ち上げにあたっての注意点と対策
- ・ オフィスデザイン・オフィス家具販売事業を立ち上げるために必要な
「マーケティング戦略」「商品戦略」「法人営業戦略」「組織戦略」
- ・ 設計・施工・家具仕入のリソースが無くても立ち上げができる「パートナー戦略」

詳細は同封させていただく、資料をご確認ください。ご参加をお待ちしております。

オフィスデザイン・オフィス家具販売事業 新規立ち上げセミナー

開催概要

お問合せNo. S136325

日時

2026年1月15日(木) 10:00～12:30(受付開始 9:30)

会場

大阪会場

船井総研グループ大阪本社 サステナグローススクエア OSAKA

〒530-0001 大阪府大阪市北区梅田三丁目2番123号 イノゲート大阪21階

JR大阪駅 西口改札から直結

東京サテライト会場 ※大阪会場のセミナーをLIVE配信します。

船井総研グループ東京本社 サステナグローススクエア TOKYO

〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー 35階

JR東京駅 地下直結(八重洲地下街経由)

対象

新規ビジネス立ち上げを検討する経営者・経営幹部の方

定員

各会場30名

費用

無料ご招待

(船井総研グループ大阪オフィス移転記念)

講座内容

第1講座

オフィスデザイン・オフィス家具販売事業のビジネスモデル解説

- ・ オフィスデザイン、オフィス家具販売市場の解説
- ・ オフィス新築、移転、リニューアルの案件を獲得するマーケティング戦略
- ・ 競合他社と差別化を図り受注する！自社の強みを活かす商品設計
- ・ 新規参入において成果を出す法人営業の進め方
- ・ 「設計」「施工」「家具仕入」など、自社に足りないリソースを獲得するパートナー戦略



株式会社船井総合研究所 マネージャー 細井 錦平

第2講座

オフィスデザイン・オフィス家具販売事業の新規参入事例

- ・ ゼロから立ち上げで年商20億突破した47内装の新規事業立ち上げの実践事例
- ・ オフィスデザイン、オフィス家具販売が本業にどのようなシナジーを生み出したか
- ・ 実践から得られたオフィスデザイン・オフィス家具販売事業の新規参入のポイント



47ホールディングス 株式会社 代表取締役 阿久根 聰 氏

第3講座

これからオフィスデザイン・オフィス家具販売事業の立ち上げを成功させるために

- ・ オフィスデザイン、オフィス家具販売事業に取り組むべき理由
- ・ オフィス新築、移転、リニューアルを検討している顧客のニーズとは
- ・ 新規事業立ち上げを成功させるために経営者がすべきこと



株式会社 船井総研ホールディングス 執行役員 小池 彰吾

1 活気を増す1.7兆円市場 オフィスデザイン・家具ビジネスとは

現在、出社回帰への対応や社員エンゲージメント向上、採用力向上などの経営課題解決をするために、オフィス環境に投資する経営判断をする会社が増え、オフィス市場は活況です。

オフィス市場は1.7兆円の市場です。各市場の市場規模は下記の通りです。

・オフィス改裝改修工事 1兆581万円　・オフィス維持修理工事 4,010億円　・オフィス家具 2,850億円

上記以外にもオフィス新築・移転・リニューアルの際には様々なビジネスが動きます。

電気工事、サイン工事、ネットワーク工事、オフィスグリーン、防犯カメラ、セキュリティ工事、引越し、OA機器、電話工事、AV機器、オフィスグリーン、仲介…など、他にも多くの商品・サービスの導入検討をするタイミングになります。これらの周辺市場を取り込むと市場は数兆円単位で広がります。

オフィスデザイン・オフィス家具事業新規参入の魅力は下記でしょう。

- 例えば70坪のオフィスなら内装・家具で2,000～3,000万円の売上。600～1,000万円の粗利
- 数百坪～1,000坪を超える案件が発生することもある
- オフィス施工後も営繕工事やレイアウト変更が発生するので継続取引になる
- オフィス新築・移転・リニューアルは様々な商品サービスを検討するタイミングなので、内装・家具以外の商品・サービスの提案機会にもなる

2 このような企業におすすめのビジネスです

①オフィスづくりのプロセスに関わる業種

既にオフィス構築のプロセスにかかわっている業種であれば、オフィスデザイン・家具の提案を既存事業に付加することができます。オフィスビジネスは情報が命です。オフィスプロジェクトの早い段階で顧客と関わる設計事務所、建設会社等にお勧めです。

②オフィス向けに商品・サービスを提供している業種

通信、IT、OA、植栽などの既にオフィス向けに商品・サービスを提供している周辺業種であれば、顧客基盤があり、顧客からオフィス計画の情報収集もしやすいです。

③法人顧客基盤を持っている業種

1年間にオフィス新築・移転・リニューアルを検討する企業は100社に数社程度です。数千単位の法人顧客基盤がある商社、土業、保険会社等であれば、既存顧客への提案でビジネスが成り立ちます。パートナーと提携して紹介ビジネスをすることも可能です。

④オフィスづくりにおける独自の強み・実績を持っている会社

法人顧客基盤がない会社でも、他社には無い独自のオフィスづくりが提供できる可能性がある会社や、既にグループ会社等のオフィスづくりの実績がある会社は新規立ち上げが可能です。

3 ゼロからの新規立ち上げで年商29億の事業に成長した事例

本セミナーでゲスト講演をいただく47ホールディングス株式会社は、ゼロからオフィスデザイン・家具市場に新規参入し、47内装株式会社を立ち上げました。47内装株式会社は現在、年商29.5億円の規模になっています。

47内装株式会社は業界未経験の営業1名で事業をスタート。
初期は施工や設計をサポートできるプロにアウトソースして事業を推進し、自社の強みが活きるパートを徐々に内製化していきました。現在では社員数48名の会社に成長しています。

47ホールディングス株式会社はオフィス仲介業が本業の会社でしたが、オフィス仲介したお客様のオフィス環境づくりまでサポートできるようになったことで、本業にもさまざまなシナジーが生まれています。また、オフィスづくりのサポートをした後は、レイアウト変更や組織変更時の電話工事、LAN工事、家具追加購入など、お客様との継続取引に繋がっています。



47ホールディングス株式会社
代表取締役 阿久根 聰 氏



4 オフィスデザイン・家具販売事業立ち上げを検討する方へ

オフィスデザイン・オフィス家具販売事業には多岐にわたる業務があります。新規立ち上げする場合は、すでに事業に取り組んでいるパートナーと提携して一緒に事業をスタートすることがポイントです。「設計者がいない」「工事ができない」「家具仕入れルートが無い」場合でも事業開始ができます。また、法人顧客基盤さえあれば、未経験であってもパートナーへの紹介ビジネスからスタートすることも可能です。

建設業の資格がある場合は、立ち上げ直後から中規模・大規模オフィスの受注を狙うことが可能です。資格が無い場合でも新規参入は可能です。資格が無くても受注できる500万円未満の案件から取り組み、実績を作り、将来的には資格を取得して規模の大きい案件を獲得していきます。

セミナーを主催する株式会社船井総合研究所について

中堅・中小企業を対象に専門コンサルタントを擁する日本最大級の経営コンサルティング会社。業種・テーマ別に「月次支援」「経営研究会」を両輪で実施する独自の支援スタイルをとり、「成長実行支援」「採用・人的資本経営支援」「企業価値向上支援」「DX(デジタルトランスフォーメーション)支援」を通じて、社会的価値の高いサステナグロースカンパニーを多く創造することを目指している。その現場に密着し、経営者に寄り添った実践的コンサルティング活動は様々な業種・業界経営者から高い評価を得ている。

会社名	株式会社船井総合研究所
代表取締役社長	真貝 大介
資本金	3,000百万円
所在地	<p>【東京本社】 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京八重洲ミッドタウン 八重洲セントラルタワー35階</p> <p>【大阪本社】※2026年1月7日より下記へ移転 大阪府大阪市北区梅田三丁目2番123号 イノゲート大阪21階</p>
従業員数	1,182名(2024年12月31日時点)
主要株主	株式会社船井総研ホールディングス(100.0%) ※株式公開種別 東京証券取引所 プライム市場(証券コード:9757)



東京本社



大阪本社

お申込み・お問い合わせ先

下記のどちらかの方法でお申込みください。

- ① 下記QRコードよりお申込みください。
- ② 船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)の右上検索マークからお問い合わせNo. 136325を入力して検索いただき、申込ページよりお申込みください。

お申込み

お申込み用QRコードはこちら

セミナー開催日： 2026年1月15日(木) 10:00～12:30

お申込み締切日： 開催日4日前まで

※定員になり次第、申込は締め切らせていただきます。

※本セミナーは会場開催のみです。オンラインでの開催はございません。



諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。
また、最少催行人数に満たない場合は中止させていただくことがあります。
尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

 サステナグロースカンパニーをもっと。
株式会社船井総合研究所
東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京八重洲ミッドタウン 八重洲セントラルタワー35階

お問い合わせ

船井総研セミナー事務局

E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp

TEL:0120-964-000 (平日9:30～17:30)

※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

※また、お問い合わせの際は「お問い合わせNo.とセミナータイトル」をお伝えください。

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索をご確認ください

【年末年始休業のお知らせ】2025年12月26日正午～2026年1月6日まで

※休業期間中は電話がつながらなくなっています。Webからのお問い合わせには1月7日以降順次ご回答させていただきます。

※受講申込はWebより24時間受け付けております。ご不便をお掛けいたしますが、何卒ご了承くださいますようお願い申し上げます。

大阪本社移転のご挨拶

謹啓 時下益々ご清祥のこととお慶び申し上げます

平素は格別のご愛顧を賜り厚く御礼申し上げます

このたび弊社は令和8年1月7日(水)より下記へ大阪本社を移転し業務を行うことになりました

弊社を含めた各グループ会社が同じ拠点で営業開始いたします

これもひとえに皆様のご支援の賜物と心から御礼申し上げます

今後とも社員一同より一層の精進に努め皆々様のご期待に お応えいたして参りたいと存じます

何卒倍旧のご支援ご鞭撻を賜りますようよろしくお願ひ申し上げます

お手数かと存じますが住所録等のご変更をお願い申し上げます

まずは略儀ながら書中をもちましてご挨拶申し上げます

謹白

令和7年11月

株式会社船井総合研究所

代表取締役社長 真貝大介

記

所 在 地 : 〒530-0001 大阪府大阪市北区梅田三丁目2番123号

イノゲート大阪21階

営業開始日 : 令和8年1月7日(水)

【大阪本社が移転するグループ一覧】

株式会社船井総研ホールディングス

株式会社船井総合研究所
(2026年1月1日より株式会社プロシードと経営統合)

株式会社船井総研あがたFAS

株式会社船井総研サプライチェーンコンサルティング
(2026年1月1日より船井総研ロジ株式会社から社名変更)

株式会社船井総研ヒューマンキャピタルコンサルティング
(2026年1月1日より株式会社HR Forceから社名変更)

株式会社アパレルウェブ



Funai Soken



株式会社船井総合研究所 大阪本社移転記念

特別イベント・セミナーカレンダー

Special Event & Seminar Calendar

日 時	イベント・セミナー概要	お申込み 問い合わせ
1月14日(水) 13:30~17:00 (受付／13:00)	業績アップを加速させるオフィス戦略セミナー	
1月15日(木) 10:00~12:30 (受付／9:30)	オフィスデザイン・オフィス家具販売事業 新規立ち上げセミナー	
1月16日(金) 10:00~12:30 (受付／9:30)	中小企業顧客・獲得戦略(SMB攻略)と 最新事例 公開セミナー	
1月19日(月) 12:00~17:00 (受付／11:30)	Zoho Day 2026	
1月20日(火) 14:00~16:00 (受付／13:30)	金融機関×100億企業化支援セミナー	
1月21日(水) 12:00~17:00 (受付／11:30)	100億企業化戦略セミナー 業種別篇	
1月22日(木) 13:00~17:00 (受付／12:30)	地域創生につながる新規事業12選セミナー	
1月28日(水) 14:00~16:00 (受付／13:30)	補助金を活用した事業拡大戦略！	



サステナグロースカンパニーをもっと。

Funai Soken 大阪本社

オフィス移転 特別企画

2026年版

時流予測 レポート

読み放題
無料ダウンロード

各業種・各経営課題テーマで時流予測!!

全200以上 のレポートを大公開

建設・住宅・不動産

医療・歯科・介護

教育・保育・福祉

観光・宿泊・レジャー

士業

モビリティ

製造・商社

人材ビジネス

葬儀

ブライダル

美容室

外食・食品

金融・保険

経営戦略

事業開発

人材・組織

DX・AI

2026年度版 時流予測レポート
ダウンロードはこちら



船井総合研究所の各業種・各経営テーマにおける**トップクラスのコンサルタント**が、綿密な市場分析、経営分析、事業分析を行い、「**2026年度版 時流予測レポート**」としてまとめさせていただきました。本レポートでは、**来る2026年に向けた以下の7つの主要な時流予測を基**に、各業種、各経営テーマごとに詳細な分析を加えています。

2026年を読み解く7つの主要な時流

時流① 物価高対策時流

時流② DXからAX (AIトランスフォーメーション)へ

時流③ 中小企業から100億円企業化へ

時流④ 補助金活用で新規事業投資が加速

時流⑤ 省人化のビジネスモデルが加速

時流⑥ 貸上げ×生産性向上

時流⑦ 事業承継×M&A

このレポートは、単なる予測に留まらず、時流に対応するための具体的な施策も提言しています。**全て無料で公開中**です。ぜひダウンロードして、2026年の経営戦略、事業戦略にお役立てください。

こちらのサイトから **ダウンロード!**

<https://www.funaisoken.co.jp/lp/jiryuyosoku>

