

農業参入にご興味のある方におススメ

- ✓ 農業事業に興味がある方
- ✓ 農地を持っているが活用方法が決まっていない方
- ✓ 農福連携事業を検討している方
- ✓ 農地を活用して地域活性化をお考えの方
- ✓ 農業参入を検討しているが何から始めたらよいかわからない方

いちご農園新規参入セミナー

開催日時

2025年12月12日金 14:00～17:00
(受付開始:開始時間30分前～)

東京会場

TKP東京駅カンファレンスセンター
〒103-0028 東京都中央区八重洲1-8-16 新橋ビル 【JR線 東京駅 八重洲中央口 徒歩1分】

お申込み期日

銀行振込み :開催日6日前まで
クレジットカード:開催日4日前まで
※祝日や連休により変動する場合もございます。

受講料

一般価格 税抜 30,000円 (税込33,000円)/一名様 会員価格 税抜 24,000円 (税込26,400円)/一名様
●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

講座	セミナー内容
第1講座	成功する観光いちご農園ビジネスモデルを徹底解説! ■農業の異業種参入で「いちご」がおすすめな理由! ■観光いちご農園の成功事例! ■船井総合研究所がおすすめする観光いちご農園ビジネスモデル! ■観光いちご農園の事業投資と事業損益モデル! 株式会社船井総合研究所 地方創生支援部 チーフコンサルタント 前田 輝久
ゲスト講座 第2講座	異業種参入で5年で農業売上1億円を達成した取り組み! ■異業種で成功した観光いちご農園の開発事例を大公開! ■様々な農産物の生産の中で「いちご」をおすすめる理由! ■新規参入だからこそ取り組むべき6次産業化! ■新規参入の農業で成功するコツは販路開拓!その実例をお伝えします! ■失敗しないための農業参入のポイントを生産者がお伝えします! 三共木工株式会社 総務部 部長 農業事業部責任者 松本 弓彦 氏
ゲスト講座 第3講座	異業種から参入して創業9年で売上70億円達成! 生産から国内流通!そして海外輸出まで! 異業種参入で成功する農業の取り組み ■創業8年で日本最大級のりんご生産法人となった日本農業の取り組みから学ぶ「農業のあり方」! ■成功の実例と失敗からも学ぶ、異業種からの農業参入で必ず押さえておくべきポイント! ■異業種参入をサポートする日本農業の取り組み! 株式会社日本農業 農業開発事業本部 生産部 いちご課課長 飯塚 崇矩 氏
第4講座	農業参入で成功するための取り組みステップ ■観光いちご農園を始めるための立地選定の方法! ■早期に1拠点1億円を目指す!観光農園の事業拡大の取り組み方! ■“今すぐ”実践するために経営者に押さえていただきたい考え方 株式会社船井総合研究所 地方創生支援部 マネージャー 中野 一平

お申込み方法

【QRコードからのお申込み】

右記QRコードからお申込みください。

【PCからのお申込み】

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/136192>
船井総研ホームページ (<https://www.funaisoken.co.jp>) に右上検索マークから「136192」をご入力し検索ください。

【お問い合わせ】

船井総研セミナー事務局 E-mail seminar271@funaisoken.co.jp TEL 0120-964-000 (平日9:30～17:30)

※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

異業種からの新規参入で成功する農業ビジネス

異業種参入で成功する農業ビジネス
いちご農園
新規参入セミナー

異業種からの農業参入の実体験を学べます!

事業者と支援者のWゲスト講演

▶ 異業種から農業参入5年で売上1億円達成の道のり!

▶ 異業種参入でもすぐに生産開始できる農業支援の取り組み!

▶ 観光いちご農園が新規参入に向いている理由

▶ 農業参入の成功&失敗の経験!

特別ゲスト講演

三共木工株式会社 総務部 部長 農業事業部責任者 松本 弓彦 氏

特別ゲスト講演

株式会社日本農業 農業開発事業本部 生産部 いちご課課長 飯塚 崇矩 氏

開催日程

2025年12月12日金 14:00～17:00
(受付開始:開始時間30分前～)

東京会場

主催

サステナブルグロースカンパニーをもっと。
株式会社船井総合研究所
〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階

お問い合わせNo. S136192

当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[\[www.funaisoken.co.jp\]](https://www.funaisoken.co.jp) 右上検索マークから「お問い合わせNo.」を入力ください。)→ 136192

異業種からの参入で成功する農業ビジネス【観光いちご農園】を大公開！

農業×観光で
成功する
農業ビジネス
参入

卸売りではなく、いちご狩りで売上をつくる観光いちご農園モデル

新規参入
ポイント①

施設栽培で
生産が安定！

新規参入
ポイント②

農業経験者
0人でも参入可能

新規参入
ポイント③

いちご狩りで
集客&売上が可能

事業者と支援者のWゲスト講演

製造メーカーが農業参入して
5年で売上1億円を達成！

特別
講演



三共木工株式会社 農業事業部 責任者 松本 弓彦 氏

大学卒業後に三共木工入社。同社内にて農業事業立上げのためのプロジェクトチームのリーダーに任命される。立ち上げから現在まで農業事業部の責任者として事業を拡大させ、5年で1億円の事業に成長させる。事業計画、生産、販売までを管理している。



創業8年で売上57億円を達成！
生産から流通、海外輸出まで手掛ける

特別
講演



株式会社日本農業 生産部 いちご課課長 飯塚 崇矩 氏

環境省にて複数の法令改正に携わった後、創業期の株式会社日本農業に参画。出向先の在日オーストラリア大使館ではAgritech Industry Advisorとして、日豪間の農業関連貿易・投資促進をリード。その後、タイと山梨でいちご生産事業を立ち上げ、計画目標の反収を2年目で達成。2024年には山梨県産いちごとして初の台湾輸出を実現。さらに、韓国の農業資材工場とのネットワークを活かし、日本国内でのビニールハウス施工事業を推進。異業種企業へのいちご狩り事業の提案にも取り組むなど、農業分野における事業開発や海外展開の豊富な経験を持つ。

農業経験ゼロから新規参入で観光いちご農園を立ち上げ

観光いちご農園で成功するための
取り組むべき4つのPOINT

成功要因1

観光客を呼び込む
立地選定！



車60分圏の人口がポイント！
都市圏から観光需要で集客！

成功要因2

初期投資を抑える
生産方法！



農業で成功するためには投資は
できる限り抑えることがポイント！

成功要因3

加工品の開発で
収益性を高める！



規格外のいちごを収益化する！
名物商品でブランド力UP！

成功要因4

コンテンツ付加で
観光農園へ！



いちご狩り以外で楽しめる
コンテンツで競合店と差別化！

事業展開イメージ



事業付加で1拠点1億円事業へ

新規農業参入で成功する農業ビジネスモデル

参入のポイント

- ① 出口戦略を調査した上で
投資回収と収益性の評価
- ② 出口をもつパートナーシップの確立
- ③ 農業生産の
技術指導パートナーシップの確立
- ④ 事業KPI(生産反収等)の策定
- ⑤ 経営層のスポンサーシップ

成功する農業ビジネスの特徴

	通常	成功モデル
戦略	プロダクトアウト	マーケットイン 販売先市場・品目・ 生産地域
生産	常規型で設備投資極小	収益性が最大化するよう に設備投資を行う
流通販売	農協・市場出荷メイン	自社販路、輸出販路
組織	硬直型で組織任用など 少ない	若く新しい挑戦機会を 渡す。入社6ヶ月で 園地リーダーに任命も。

このような方に
おすすめ!!

成功する
農業参入モデルを
知りたい方

農地はあるが
有効活用
できていない方

地域貢献やSDGsに
取り組みたい方

農福連携事業に
興味をお持ちの方