

縮小する地方市場

成否を分けるエリアと物件選び

銀行融資、補助金、出資

年商100億円達成

東京進出で、年商2倍

ここでしか聞けない!!

事例企業経営者による特別講演

売上3倍、年商100億円を実現した

「東京進出 & 超速成長」

たった1日で、これら全てを学べます!!

特別ゲスト講師

- ①東京進出を機に業績を伸ばし、年商100億円を達成した
株式会社アズ企画設計のリアルな成功ストーリー
- ②東京進出の成功を左右する、
最適なエリア・物件選びのノウハウ
- ③社長自身が現場の仕事から脱却し、
経営に専念できる体制を構築するための方法



サンフロンティア不動産株式会社
執行役員 受託資産運用本部LMP事業部部長
西本 圭一郎 氏

株式会社アズ企画設計
代表取締役社長
松本 俊人 氏

SFビルサポート株式会社
取締役 保証事業部 部長
川名 康一 氏

東京ミッドタウン八重洲

〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号東京ミッドタウン八重洲

一般価格：30,000円(税込33,000円)/1名様

会員価格：24,000円(税込26,400円)/1名様

お申込み
はコチラ



2025年
12月5日 金
13:00～16:30

東京進出で年商2倍達成セミナー

お問合せNo. S136094

主催



サステナグロースカンパニーをもっと。
Funai Soken

株式会社船井総合研究所

〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階

年商2倍を実現する鍵は、東京進出にあった

年商2倍への最短距離！

東京進出の「必然性」と「成功の軌跡」

成否を分ける立地戦略と、
地方企業のための新規資金調達メソッド

社長が現場を卒業！年商2倍を実現する
経営者の役割と組織づくり

地方市場の縮小という現状から、今なぜ東京進出が成長企業にとって不可避の戦略なのかを解説。

実際に東京進出を機に業績を伸ばし、年商100億円を達成した企業（アズ企画設計）のリアルな成功ストーリーを通じて、成長の再現性を学びます。

東京進出の成功を左右する、最適なエリア・物件選びのノウハウを、多数のサポート実績から具体的に解説。さらに、銀行融資、補助金、出資など、東京進出を成功させるための資金調達の全手法を学び、有利な条件での資金調達を実現します。

社長自身が現場の仕事から脱却し、経営に専念できる体制を構築するための具体的な方法を習得します。東京進出を組織変革のテコとし、社長が現場を離れて成長が加速する「自走する企業」の組織モデルを学びます。



このような方におすすめのセミナーです

- 年商30億円の壁が目前に迫っており、次の成長戦略を模索している
- 地方市場の縮小や人口減少に、将来的な危機感を感じている
- 金融機関や投資家から、より有利な条件で資金調達をしたいと考えている
- 社長自身が現場仕事から脱却し、経営に専念できる組織を作りたい
- 実際に地方から東京へ進出し、成功した企業のリアルな話を聞きたい

なぜいま東京進出なのか？

第1講座

縮小する地方市場を背景に、成長企業にとって東京進出が今なぜ必然なのかを解説

株式会社船井総合研究所
オファリング統括本部 上席執行役員 杉浦 昇



第2講座

東京進出で業績拡大した成功ストーリーを公開

東京進出で業績を伸ばし、100億企業を実現した実際の成功の軌跡を講演

株式会社アズ企画設計
代表取締役社長 松本 俊人 氏



第3講座

東京進出で成功するエリアと物件の選定方法

成否を分けるエリアと物件選び。
多数の出店をサポートした経験に基づき、勝てる立地を解説。

サンフロンティア不動産株式会社
執行役員 受託資産運用本部LM事業部部長
西本 圭一郎 氏



第4講座

東京進出で成功する新規の資金調達方法

銀行融資から補助金、出資まで。
東京進出を成功させる、地方企業が知らない資金調達の全手法。

株式会社船井総合研究所
補助金・ファイナンスコンサルティング部
マネージング・ディレクター 石田 武裕



第5講座

年商2倍を実現するために経営者がすべきこと

社長が現場を離れても会社は成長する。企業のトップとして果たすべき役割

株式会社船井総合研究所
価値向上支援本部 執行役員 松井 桂



2025年
12月5日 金
13:00～16:30

東京ミッドタウン八重洲

〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号東京ミッドタウン八重洲

お申込み
はコチラ

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索してご確認ください。

【セミナー情報をお問い合わせください】

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/136094>

一般価格：30,000円(税込33,000円)/1名様
会員価格：24,000円(税込26,400円)/1名様

会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン（旧：FUNAIメンバーズPlus）へご入会のお客様のお申込みに適用となります。

船井総研セミナー事務局 E-mail:seminar271@funaisoken.co.jp

TEL:0120-964-000 (平日9:30～17:30)

※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

お申込みの期限

- 銀行振込み：開催日6日前まで
- クレジットカード：開催日4日前まで

※祝日や連休により変動する場合もございます

