

注目すべき中途採用事例が出ました

電子

# 回路設計

わずか1.5か月で

が

# 60名応募

厳選した

20代

# 2名内定

地方でもできる専門職採用成功の秘訣

初公開



アイガ電子工業株式会社  
代表取締役社長 益子 貴行氏

応募数ゼロから60名獲得した手法は中面へ

回路設計 中途採用セミナー

お問い合わせNo. S135852  
全日程オンライン開催

主催

サステナブル・カンパニーをもっと。  
Funai Soken

開催  
日程

- ①2026年1月 14日(水) 10時～12時, 15時～17時
- ②2026年1月 20日(火) 10時～12時, 15時～17時

株式会社船井総合研究所  
〒104-0028東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲 八重洲セントラルタワー35階

お申込みはこちら⇒





# 回路設計をわずか1.5か月で60名応募

アイガ電子工業株式会社 代表取締役社長 益子 貴行 氏（42歳）  
年商：25億 社員数135名  
茨城県日立市に本社を構え、電子機器や産業機器の開発・製造を中心に展開。  
産業用カスタム電源、電子制御装置等数多くの優れた製品を試作から完成品まで  
開発し、多くのお客様から信頼を得ながら満足と安心を提供し続けている。

（アイガ電子工業株式会社 益子氏より）

## 「とにかく回路設計が欲しい…」

どこの設計会社もそうだと思いますが、

当社も回路設計者、特にアナログ設計の人材採用は急務でした。

これまでも採用の取り組みは色々やってきました。

ハローワークへの求人掲載、地元の採用フェアなど、

製造・営業・事務といった他の職種に関しては、年間10～15名程度の採用ができておりました。

しかし、

回路設計職の採用はどれも思うような結果に結びつきません…

実際、ここ数年で回路設計者の採用には5年ほどの ↓ 回路設計の採用実績

空白期間があったほどです。

2018年	2019年	2024年
1名	1名	1名

## 「この業界で回路設計の採用は難しい…」

そんな言葉を実感しており、この調子では

目標（5年後売上30億円、年率12%成長）に達しない…。

そう感じていました。

代表に就任する以前から、既存の仕事だけでは少しずつ会社が衰退していくという危機感を持っていたため、成長のためには営業力強化が必要だと考え、2017～2018年頃から取り組みを始めました。

その結果、より新しい引き合いが取れるようになってきたのですが、その成功が、採用の苦しさをより浮き彫りにしました。

せっかく引き合いが取れても、**設計スタッフ不足**のために**案件を断らざるを得ない状況**になってしまったのです。

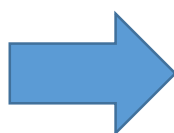
近隣・県外の同業他社も「人がいない」という状況でしたので、外注もできずまた、働き方改革の絡みで、同じことをやるにも以前より人員を増やさないといけない時代になったと感じておりました。

## 「来年は採用を最重点事項として取り組む」

そう決意し、本格的に採用活動に私が注力し始めたのは2019年頃（代表就任前後）からです。

当初は、とにかく「どうやったらいい人が取れるんだろう？」と悩み続け、人材紹介を利用したり、採用サイトを作成したり、様々なことを試しました。

↓ 以前のホームページ



←リニューアルしたホームページ

採用  
ホームページ→



ですが人材紹介における、回路設計に関しての応募は月に1~2件程度で、なかなかいい人材に巡り合えません。

そこで、**今までと同じ採用手法では結果に結びつかない**

ため、「**人がいない**」のか、

**「求職者に魅力が伝わっていない」**のかを

徹底的に分析し、求人ターゲット設定を大きく見直しました。

従来の「経験者（50代前半まで）」の固定観念を打ち破り、

「未経験者」「経験者（管理職候補）」「シニア（55歳以降）」の3つの求人票を作成し、潜在的な応募者を増やしました。

その他にも、設計分野の求職者が最も重視する「働き方」、

特にリモートワークを前面に押し出すことや、大手からの安定した案件という

**当社の魅力を最大限にアピール**するよう求人票を

根本から改善しました。

さらには、人材紹介が機能していなかった現実を受け止め、

製造業特化型の人材紹介会社の活用などに取り組んでいきました。

これらの施策を講じた結果、私たちは単発の成功ではなく、

**今後も継続的に回路設計を採用していくための仕組み**

を手に入れることができたのです。

結果として、改めて振り返ったときに

**回路設計をわずか1.5か月で60名応募**

**20代2名内定**となりました。

もちろん、誰でも良いというわけではなく、経験者や未経験であっても、

**当社に合わない方々はお断り**しているなかでの

この結果です。

まだまだ道半ばですが、改めて今までの取り組みを振り返ると、

**これはやって良かった、**

**これは結果が出なかった**など、色々とわかったことがあります。

今回、私達のこの経験が、

**同じように回路設計採用に苦しんでいる**

**皆様の参考になれば！**と思い、

本プロジェクトと一緒に進めてきた船井総合研究所のセミナーにて、

当社の取り組みを初公開させていただきます。

一緒に設計業界を盛り上げていきましょう。



株式会社船井総合研究所

守屋 龍人

本レポートをお読みいただきありがとうございました。

実は、本レポートには個人的に特別な想いがあります。

というのも、長年経営者の皆様から

**「回路設計を採用したいんだけど、**

**何か良い方法ないですか？」**

という相談を受けるのですが、

**「すみません、回路設計は難しいですね…」**と、

ずっと解決策をお答えできず、心苦しく思っておりました。

私達もこれまで「何か良い採用事例は無いか？」と、全国探してきたのですが、

正直、**汎用性のある事例はなかなか見つかりません**

でした。

回路設計の場合、専門性が極めて高い分野のため、

従来の採用手法では結果に結びつきにくいのが実情でした。

そんな中、**“探していないなら自分たちで作るしかない！”**

ということで、もともとお付き合いのあったアイガ電子工業株式会社と

スタートしたのがこの採用プロジェクトでした。結果は前述の通りです。



ただ、おそらく本レポートを読んだ方々の中には、

**「アイガ電子工業だからできたんでしょ？」**

**「うちのエリアは難しいんじゃない？」**

と思われる方もいるかと思います。

しかし、全国の同業他社を見ている私たちが思うのは、

**「アイガ電子工業同様のポテンシャルがある会社**

**の皆様は全国に存在する**し、もしアイガ電子工業と同じ施策を

実施したら、**しっかりと結果に繋がる**」という事です。

やっと、全国の皆様がずっと頭を悩ませている採用の悩みに対して、

**「回路設計採用はこれをした方がいいですよ！」**と

自信を持って言えるような私たちなりのルールができてきました。

**「ぜひ、このメッセージを届けたい！」**

そんな思いを込めて、本レポートを書いております。

そしてこの度、アイガ電子工業と一緒に見出した**採用プロジェクト**

**の詳しい内容をセミナーという形で本邦初公開**

させていただきます。

ぜひ、皆様にご参加いただき、今後の採用戦略の一助となれば幸いです。

# 回路設計 中途採用セミナー

## セミナー内容

### 第1講座

#### 地方製造業が成長するための人材戦略

人手不足が著しい地方製造業向けに  
今後求められる人材戦略を解説いたします。



株式会社船井総合研究所  
守屋 龍人

### 第2講座

#### 専門職人材の中途採用成功事例

人口16万人の茨城県日立市で、回路設計職の応募がゼロという課題に直面していたアイガ電子工業株式会社が、どのようにして応募を獲得し、採用を成功させたのか、益子社長にご登壇いただき、実際の取り組みを余すことなくお話しいたします。



アイガ電子工業株式会社  
代表取締役社長 益子 貴行氏

### 第3講座

#### 成功企業の戦術を徹底解説

アイガ電子工業様の成功のポイントを徹底解説。  
採用競争激化時代の中で、中途の即戦力人材、未来を担う人材を採用するために明日から取り組んでいただきたいことについて解説いたします。



株式会社船井総合研究所  
リーダー 山川 雅生

### ご参加特典

## 無料経営相談

後日、専門のコンサルタントが無料で  
経営相談に応じます。（zoomを利用して約60分）

## 全日程オンライン開催/PC・スマホでセミナー参加

オンライン  
開催

2026年

1/14 水 20 火

※各回同じ内容になっております。  
ご都合の良い日程・お時間  
にお申し込みください。

各日程10:00～12:00/15:00～17:00

（ログイン開始：開始時刻30分前～）

### 受講料

一般価格

税抜20,000円（税込22,000円）／1名様

会員価格

税抜16,000円（税込17,600円）／1名様

会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン（旧：FUNAIメンバーズPlus）へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

【申込期日】 銀行振込み：開催日6日前まで クレジットカード：開催日4日前まで ※祝日や連休により変動する場合がございます。

## お申し込み方法

本セミナーは当社ホームページより  
お申し込みいただけます！

お申し込みは  
こちら↓



2025年12月26日正午～2026年1月6日までご不便をお掛け致しますが、何卒ご了承くださいませようお願い申し上げます。

※休業期間中は電話が繋がらなくなっております。

※Webからのお問い合わせには1月7日以降順次回答させていただきます。

※なお、受講申込はWebより24時間受け付けております。



ページURL <https://www.funaisoken.co.jp/seminar/135852>

船井総研セミナー事務局 【E-mail】 [seminar271@funaisoken.co.jp](mailto:seminar271@funaisoken.co.jp) 【TEL】 0120-964-000（平日9:30～17:30）

※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。 ※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。