

講座	セミナー内容
第1講座	<p>人手不足時代の最大チャンス— 急拡大する「人材マーケット」で勝つ経営戦略とは</p> <p>採用難が叫ばれる一方で、“人材ビジネス市場”は急成長を続けています。本講座では、市場拡大の実態を最新データで徹底解説し、成功企業が実践する「収益構造」と「再現性ある事業戦略」を公開。さらに、自社の採用強化・リスク分散・新規収益化を同時に実現する“経営シナリオ”を明らかにします。</p> <p>株式会社船井総合研究所 ワークエンゲージメント支援部 リーダー 田原 康博</p>
第2講座 	<p>広告費ゼロ・4年で売上10億— 人材紹介で急成長した実践モデル</p> <p>わずか4年で売上10億円を達成した企業が、どのようにして「広告費ゼロ」で求職者と企業をつなぎ、採用と収益を両立させたのか。本講演では、同社が確立した“紹介連鎖モデル”の裏側と、現場で使える再現ステップを公開します。</p> <p>株式会社CockPitホールディングス 取締役 竹内 解氏</p>
第3講座	<p>ゼロから始める!人材紹介事業の始め方大公開</p> <p>「人材紹介を始めたいが、経験もノウハウもない」——そんな経営者の方へ。本講座では、地方・後発でも勝てる立ち上げ戦略を、営業・集客・運営まで具体的に解説。100社以上の立ち上げ実績を持つ船井総研が、“最小リスク・最速収益化”のノウハウを余すことなくお伝えします。</p> <p>株式会社船井総合研究所 ワークエンゲージメント支援部 石黒 大智</p>
第4講座	<p>再加熱する人手不足時代を追い風に— 企業を急成長させるための心構え</p> <p>日本社会は少子高齢化の進展により、今後さらに人手不足が加速することが確実視されています。多くの企業が「採用できない」「人が定着しない」という課題に直面する一方で、この逆境を成長のチャンスに変えている企業も存在します。本講座では、激化する採用競争を勝ち抜くために経営者が持つべき心構えをお伝えします。</p> <p>株式会社船井総合研究所 ワークエンゲージメント支援部 マネージャー 大村 在龍</p>

東京会場	2025年11月18日(火) 14:00~17:00 (受付開始 開始時刻30分前~) 会場/東京ミッドタウン八重洲カンファレンス 〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 <small>[JR東京駅地下直結(八重洲地下街経由)]</small>
大阪会場	2025年11月27日(木) 14:00~17:00 (受付開始 開始時刻30分前~) 会場/TKP新大阪ビジネスセンター 〒532-0011 大阪府大阪市淀川区西中島5丁目13-9 新大阪MTビル1号館 3~4階 <small>[大阪メトロ御堂筋線 新大阪駅 南改札7番 徒歩4分]</small>
開催日時	<small>諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。 また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。</small>
お申込み期日	銀行振込み:開催日6日前まで クレジットカード:開催日4日前まで ※祝日や連休により変動する場合もございます
受講料	一般価格 税抜30,000円(税込33,000円)/1名様 会員価格 税抜24,000円(税込26,400円)/1名様 <small>会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。</small>

お申込み方法


【QRコードからのお申込み】
 右記QRコードからお申込みください。


【PCからのお申込み】
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/135731>
 船井総研ホームページ (https://www.funaisoken.co.jp) に
 右上検索マークに「135731」をご入力し検索ください。



【お問い合わせ】 船井総研セミナー事務局
E-mail seminar271@funaisoken.co.jp **TEL** 0120-964-000 (平日9:30~17:30)
※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索してご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

新規ビジネスを検討している皆様

創業わずか4年で
 広告費を1円も使わず

お仕事を
 探している方を
 企業に紹介する
 だけで

売上

10億円

都内の激戦区で
 未経験・後発参入ながら
 広告費ゼロで
 年間1,800名の応募者を獲得!
 粗利10億円突破!

株式会社CockPitホールディングス
 取締役 **竹内 解氏**

人材紹介新規立ち上げセミナー

在庫・仕入れなしで
 粗利率**30%超**の
 高収益

10年で3倍に
 拡大する
 超成長市場

わずか20万円で
 始められる
 超低投資
 ビジネス

たった4年で売上10億円! 人材紹介立ち上げセミナー

お問い合わせNo.S135731

主催


 サステナブルグロースカンパニーをもっと。
Funai Soken

株式会社船井総合研究所
 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル



当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)右上検索マークに「お問い合わせNo.」を入力ください。)

135731

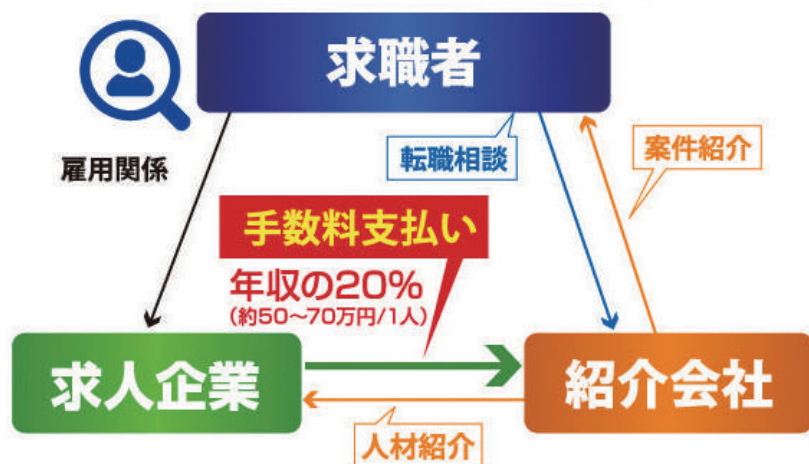
売上機会の損失、社員の負担増・離職悪化、採用コストの高騰、成長戦略の停滞など 経営における“人手不足”という逆境を、“新たなビジネスの可能性”へと変える

人口減少時代でも確実に伸び続ける 超成長マーケット！ 人材紹介を立ち上げるべき3つの理由

理由① 粗利率30%超の“高収益モデル”

人材紹介は、1名の入社決定ごとに年収の約30%（100万～150万円）が売上になるビジネス。固定費を抑えた小規模運営でも利益率が高く、少人数でも可能。

▶ 例）年収400万円の人材を10名紹介 → 粗利1,200万円～1,500万円



理由② 超採用難時代だからすべての業界が“お客様”に

採用難が進む今、人材紹介は全業界で求められる成長ビジネス。企業との接点が増え、営業ネットワーク拡大と新規開拓のチャンスに。

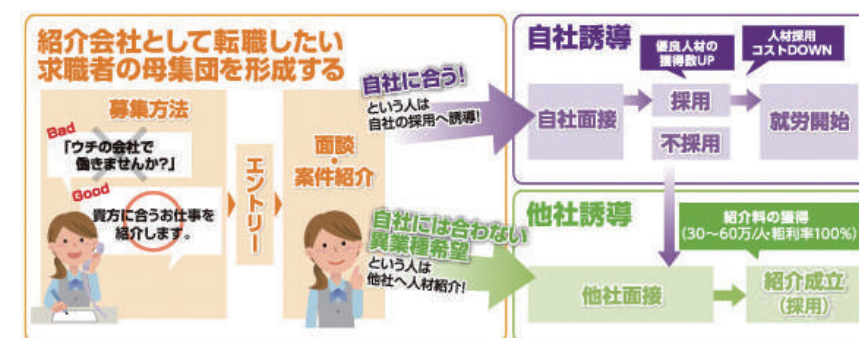
特にBtoC事業者は圧倒的に有利！



結婚相談所・イベント・不動産・学習塾など、個人顧客を持つ業種は母集団形成の土台が完成済み。あとは“紹介の仕組み”をつくるだけで即収益化。広告費ゼロで始められる第二の柱・出口戦略。

理由③ 自社採用の成功と収益化を同時に実現

人材紹介を始めることで、他社求人も扱え、採用母集団が一気に拡大。採用ノウハウが蓄積し、トレンドを掴む現場感覚が強化。求職者データが資産化し、自社の採用と事業成長を両立。



驚愕の採用スキームの詳細は
セミナーでお伝えします！

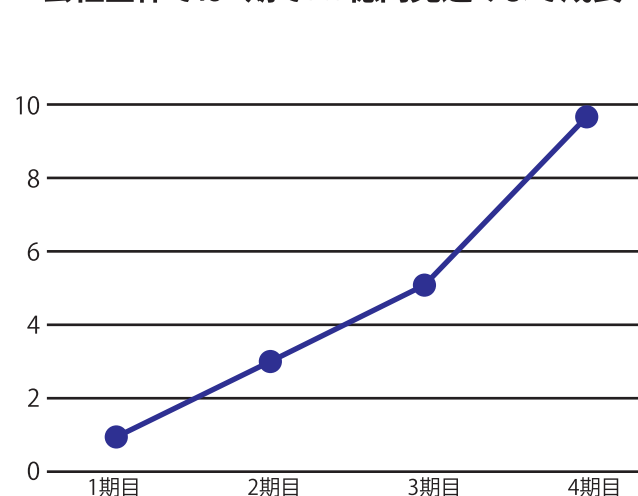
広告費ゼロ×年商10億、異例の成長を遂げた企業の全貌とは？



株式会社CockPitホールディングス 取締役 竹内 解 氏

<会社紹介>
【会社名】株式会社CockPitホールディングス
(コックピットホールディングス)
【従業員数】コンサルタント:15名、
コーポレート:6名、フリーランス営業:210名
【所在地】東京都港区芝5丁目29-20
【事業内容】人材紹介事業、BPO、スクール運営
【事業の特徴】「広告ゼロ・紹介制」で成長を牽引する、
次世代の人材支援企業
【ミッション】「1億2,000万人の月曜日を豊かにする」

会社全体では4期で9.5億円見込みまで成長



採用難をチャンスに変える、CockPitの突破力

① 月150名紹介を実現する“完全紹介制”

求人提案ではなく、人生に向き合うキャリア支援。信頼ベースの紹介ネットワークで、どこも人が集まらない時代に月150名の紹介を実現。

② 内定率60%を生む“徹底した分業と面接支援”

求人開拓はデータベースを活用し、アドバイザーは求職者対応に専念。企業ごとの面接対策で、業界平均を大きく上回る内定率60%を達成。

③ 広告費ゼロでも人が集まる“理念採用”

創業以来、採用広告費1円もなし。紹介と理念共感だけで仲間が広がる、“人が人を呼ぶ”採用モデル。

さらに100社を超える企業の人材紹介ビジネス立ち上げを支援してきた船井総合研究所の成功ノウハウを大公開！詳細はセミナーにて