

新規集客に苦戦している… 安定した受注が見込めない…

# 集客不足で悩まる リフォーム業界へ

新規集客数 → 完売  
“30%減”でも アップ!

成約件数 + 100 件 増加  
OB顧客の  
掘り起こしで

新規集客に頼らない!  
リフォーム業界の  
集客不足を改善

## 全国で成功事例が続出!

- 事例1 リピート見込み顧客の自動発見機能で  
OBリピート数が3倍に増加
- 事例2 HPの離脱を防ぎ、反響に繋げる最新ツールで  
WEB集客が+10件/月増加!
- 事例3 バラバラだった顧客・商談情報を一元管理

主催

リフォーム業界向けCRMセミナー

サステナグロースカンパニーをもっと。  
Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

お問い合わせNo. S134525

お申込みは  
こちらから▶



# 「集客不足」「集客コスト増」「価格競争の激化」 リフォーム業界が抱える重要課題にズバリ提言!

こんなお悩みを抱えていませんか?手遅れになる前に対策を!

アフターフォローが不十分  
で安定的な集客に  
つながりにくい

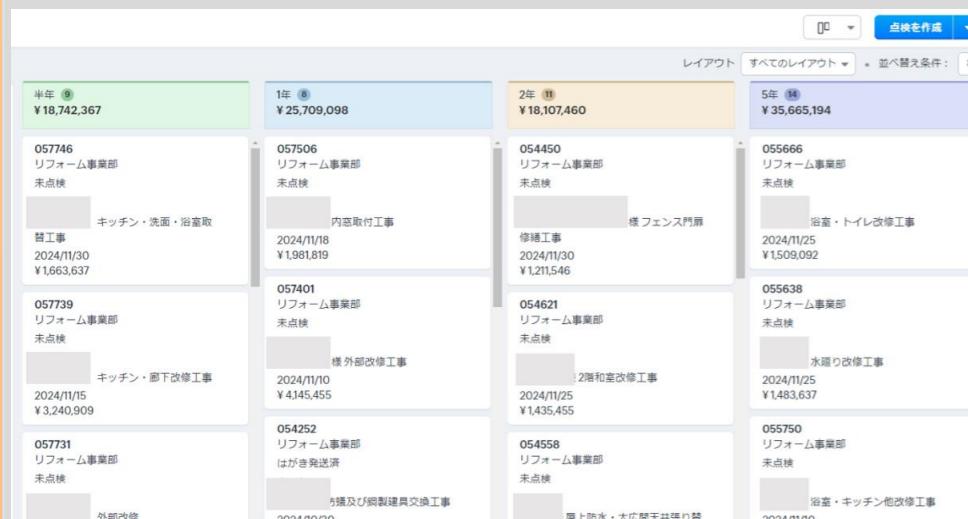
「価格」以外の「価値」で  
選ばれるための差別化が  
難しくなってきてる

Web広告の費用が  
高騰しており、費用対効  
果が悪化している

価格競争が激化し、  
利益の確保が難しく  
なっている

## 新規顧客だけではなく、既存顧客とのつながりが業績UPのポイント

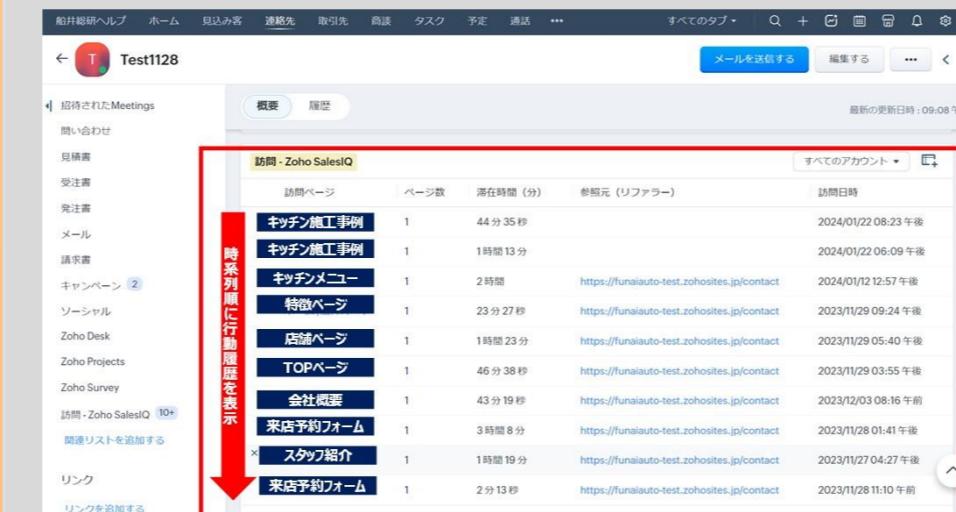
## point 1 バラバラだった顧客・商談情報を一元管理



## 担当者別・時期別で顧客管理

顧客管理を行うことで、担当者間で情報が共有され、誰でも顧客の情報を把握することができます。これにより、「担当者しか情報を知らない」という属人化を防ぎ、最適なタイミングでアプローチできます。

## point 2 顧客接点を自動で増やすマーケティング



## リピート見込み顧客の自動発見

顧客の問い合わせ履歴や担当者とのやり取りを一元管理することで、ニーズや課題を正確に把握し、適切な提案が可能になります。加えて、自動メール配信機能で顧客接点を増やしリピートにつなげます。

## point 3 Web反響数増加の 自動接客システム



## HPの離脱率を減らし反響に繋げる

顧客が抱える課題や疑問を解消し、問い合わせへのあと一押しをチャットボットが担うことで問い合わせフォーム閲覧からの反響遷移率を高めることでWeb集客数増加につながります。

## 講座

## セミナー内容

## 第1講座

14:00

～

14:45

## リフォーム業界の未来

今後のリフォーム業界で必要になる新常識



株式会社船井総合研究所  
専門工事支援部  
マネージング・ディレクター  
中嶋 翔一

## 第2講座

14:45

～

15:30

業績を大きく伸ばすリフォーム会社のための  
CRMカンパニーのつくり方データ・生成AIの活用で業界平均の3倍～5倍の収益性を  
実現する方法

株式会社船井総合研究所  
DXコンサルティング部  
リーダー 小牧 大介

## 第3講座

15:30

～

16:30

## 6ヶ月でCRMカンパニーになる方法

Zoho活用により最短・ローコストに半年間で  
CRMカンパニーを目指す方法

株式会社船井総合研究所  
専門工事支援部  
リーダー 上仁 友輝

## 第4講座

16:30

～

17:00

## 本日のまとめ

失敗しないCRMカンパニーになるための  
絶対に押さえておくべき鉄則

株式会社船井総合研究所  
DX支援本部  
執行役員  
片山 和也

## 開催要項

開催日時

2025年12月3日(水)14:00～17:00  
(受付開始：開始時間30分前～)

お申込み期

銀行振込み：開催日6日前まで

クレジットカード：開催日4日前まで

※祝日や連休により変動する場合もございます。

## 会場

東京ミッドタウン八重洲&amp;BIZ conference

〒104-0028 東京都中央区八重洲二丁目2番1号 東京ミッドタウン八重洲

[JR「東京」駅 地下直結(八重洲地下街経由)、東京メトロ丸ノ内線「東京駅」 地下直結(八重洲地下街経由)]

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。また最小催行人数に満たない場合、中止させていただくことがあります。

受講料

一般価格 税抜 10,000円(税込11,000円)/一名様 会員価格 税抜 8,000円(税込8,800円)/一名様

●会員価格は各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧：FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

## お申込み方法

右のQRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。  
船井総合研究所ホームページ([www.funaisoken.co.jp](http://www.funaisoken.co.jp))、右上検索マークにお問合せNo.134525を入力、  
検索してください。お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総合研究所 FAQ」と検索してご確認ください。

## お問い合わせ先

船井総合研究所セミナー事務局

[E-mail : [seminar271@funaisoken.co.jp](mailto:seminar271@funaisoken.co.jp)]  
TEL:0120-964-000 (平日9:30～17:30)

※お電話・メールでのセミナーお申し込みをうけたまわっておりません。

## Webで申し込み

右記のQRコードを読み取っていただき、セミナーページよりお申し込みくださいませ。

船井総研 134525

