

10年前からナーシングホームに関わってきた船井総合研究所だからわかる

成功

する施設

「入居費用」を抑える建設戦略
選定基準を明確にした看護師採用
継続できる営業体制を確立
明確な入居条件を遵守
積極的なIT・デジタル導入
多職種連携を円滑にする会議体構築
スキルを伸ばす教育体制を構築



事業を成功させるための秘訣は“コチラ”

2極化しているナーシングホーム事業

失敗

する施設

デザイン重視・導線効率の悪い設計
看護師を選ばず、応募があれば採用
「待ち」の姿勢による集客失敗
稼働率重視の条件無し入居
紙中心のアナログ運営
バラバラな介護・看護体制
専門性を謳うが実態が伴わない



事業を成功させるための秘訣は“コチラ”

ナーシングホーム成功・失敗事例公開セミナー

お問い合わせNo.S134479



主催

 Funai Soken
サステナグロースカンパニーをもっと。

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

当社ホームページからお申込みいただけます。船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。  134479

ナーシングホーム成功・失敗事例公開セミナー

お問い合わせNo.S134479



主催

 Funai Soken
サステナグロースカンパニーをもっと。

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

当社ホームページからお申込みいただけます。船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。  134479

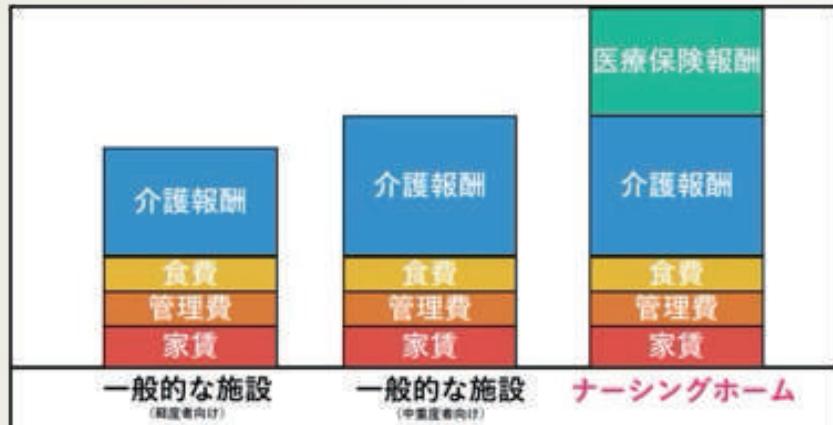
2時間で
わかる!

失敗しない! ナーシングホームの全容と成功の法則を解説!

本セミナーでお伝えすることはこのような内容です。(一部)

01

なぜ高収益を達成できるのか? 介護業界の常識を覆すモデルを解説!



自費+介護保険+医療保険による収益モデル。
入居負担を考慮した最適な価格設定が集客を後押し

本セミナーの
見どころ

- 高収益を実現するビジネスモデルを公開
- 失敗する自費設定の共通点と改善策

02

失敗例と成功例を紹介 「失敗」を知ることで選択を間違えない!

成功事例から学ぶことも重要ですが、失敗から学ぶこともあります。「なぜ失敗したのか」を徹底的に分析した事例をお伝えします。失敗した施策には必ず共通した課題があり、多くの事業者が陥りがちです。成功と失敗の具体的な対比を通じて、貴社の事業を成功に導くための「勝ち筋」を見出します。



本セミナーの
見どころ

- 赤字経営に陥る致命的な失敗事例
- 失敗するナーシングホームの特徴

03

成功するために必要なポイント すぐに実践できる現場レベルの具体策

成功は偶然ではありません。集客、採用、管理の全てにおいてツールを整備し、仕組み化することが不可欠です。船井総研が実践する現場レベルのツールを一部公開し、すぐに活用できる具体的なノウハウをお伝えします。



本セミナーの
見どころ

- 成功施設の“真似できる”実践施策
- 机上の空論ではないリアルな事例解説

04

2026年のナーシングホーム経営 時代を読み解き勝つための未来戦略

ナーシングホーム経営の鍵を握る今後の報酬改定や法改正についてコンサルタントが予想。また、市場をリードする先行経営者がどのように時流を読み解き、事業戦略を描いているのかを徹底解説します。



本セミナーの
見どころ

- 市場をリードする経営者の思考法
- 未来のナーシングホーム経営の姿

ナーシングホーム成功・失敗事例公開セミナー

セミナー日程・開催時間

※全日程とも内容は同じです。
ご都合のよい日程をお選びください。



2025年

12月1日

2025年

12月2日

2025年

12月3日

2025年

12月4日

全日程 10:00~12:00 (ログイン開始:開始時刻30分前~)

受講料

一般価格 税抜10,000円(税込11,000円)/一名様
会員価格 税抜 8,000円(税込 8,800円)/一名様

お申込み期日

銀行振込み……………開催日6日前まで
クレジットカード………開催日4日前まで
※お支払い方法によって異なりますのでご注意ください。
※祝日や連休により変動する場合もございます。

会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

セミナー内容

成功の鍵は「失敗事例」にあり! ナーシングホーム事業参入の落とし穴と勝ちパターン

多くの経営者が陥りがちな失敗パターンを、当社のコンサルティング事例から徹底的に分析します。土地選定、資金調達、人材確保、集客戦略といった各フェーズで直面するであろう課題と、それを乗り越えるための具体的な解決策を惜しみなく公開します。成功事例だけではなく、失敗から学んだ教訓を共有することで、現実的な事業計画を策定し、成功確率を最大化するための実践的なノウハウを提供します。



株式会社船井総合研究所 地域包括ケアグループ シニアコンサルタント 津田 和知

第1講座

【実践編】失敗しない立ち上げ・収益化への道筋 ～事例から学ぶ成功法則～

ナーシングホーム事業を成功させるには、事前の準備段階で「勝ち筋」を見出すことが不可欠です。本講座では、開業準備から収益化までの各フェーズで陥りがちな失敗パターンと、そこから導き出された成功法則を徹底的に解説します。

以下のような項目毎の例と対比を用いて解説します。

●建設

失敗例：豪華な部屋にこだわり、建築費が膨大に。高い入居費用で入居者が集まらない。

成功例：規定を満たす最小面積に抑え、初期投資を削減。適正価格で高い稼働率を実現。



株式会社船井総合研究所 地域包括ケアグループ 家徳 尚之

第2講座

明日からできる! ナーシングホーム開設に向けた最初の一歩と成功への道筋

成功を確実にするには「失敗」から学ぶことが不可欠です。本講座では、事例を通じて見えてきた事業の落とし穴をどう回避し、圧倒的なスピード感で事業を立ち上げるための情報収集術、そして具体的な行動計画についてお伝えします。明日から何から始めるべきか、その最初の一歩を明確にし、皆様の事業を成功へと導くための具体的な道筋を提示します。



株式会社船井総合研究所 地域包括ケアグループ マネージャー 久積 史弥

第3講座

Webのお申込みは右記のQRコードからが便利です!

右記のQRコードを読み取り、サイトからお申込みいただくか、下のURLからアクセスしてお申込みください。

セミナーURL <https://www.funaisoken.co.jp/seminar/134479>



お問い合わせ 船井総研セミナー事務局 E-mail:seminar271@funaisoken.co.jp TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30)

※お申込みに関してのよくあるご質問は [船井総研FAQ](#) と [検索](#) しご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。