

ホテル・旅館の 人不足対策

「知っているか知らないか」
今の人員のままで、**売上を1.5倍**に
するための業務改善手法を大公開

開催日時

Web開催

2025年 **11月28日** 金 10:00~12:00
12月3日 水 13:00~15:00
12月5日 金 10:00~12:00
12月11日 木 13:00~15:00

(ログイン開始:開始時間30分前~)※講座内容はすべて同じです。ご都合のよい日時をおひとつお選びください。

お申込み期日 **銀行振込み:開催日6日前まで** **クレジットカード:開催日4日前まで** ※祝日や連休により変動する場合もございます。

金額

一般価格(一名様)

会員価格(一名様)

税込**11,000円**(税抜 10,000円) 税込**8,800円**／一名様(税抜 8,000円)

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

講師紹介

第1講座

今の人員で売上を上げるための経営者がすべきことと仕組みづくり

- ①「人員が足りないからできない」ではなく、今の人員でできるようにするための仕組みづくりと人財スキルアップの3つのポイント
- ②業務効率と人財スキルが上がれば【定着率】が1.3倍アップする事例公開。人が辞めない組織づくりとは
- ③経営者が苦勞する現場のブラックボックス!経営者も現場もすっきり!ストレスない職場環境づくりとは

株式会社船井総合研究所 レジャー・スポーツ支援部 マネージャー **徳増 ひかる**

第2講座

どんな旅館・ホテルでもやればすぐ成果につながる業務改善・人財スキルアップ成功事例10選

業務効率・生産性・人財スキルの上げ方を徹底解説!

- ①業務を見える化で隠れた非効率を発見!たったそれだけで、売上1.5倍、月売上+150万円アップした事例解説
- ②サービスの「足し算」をやめて「引き算」に変えれば、リピート率1.3倍へ!成果につながる業務改善・人財スキルアップ成功事例公開
- ③お客様を戦略的に「誘導」し、残業時間を月300時間も削減した事例公開!デジタルツールを使わずに業務がみるみる改善する!知ればできる!

株式会社船井総合研究所 レジャー・スポーツ支援部 チーフコンサルタント **大友 一也**

第3講座

売上を最大化するための旅館・ホテル経営者に押さえてほしい3つのポイント

採用が課題ではない!?本当の課題は定着にあり!旅館・ホテルの本当の課題を解決するために経営者にしてほしい3つの行動

株式会社船井総合研究所 レジャー・スポーツ支援部 マネージング・ディレクター **成田 優紀**

本セミナーで
学べるポイント

- ① 最低限の人員で、誰でもできるやり方で、生産性を上げて、売上を1.5倍にした成功事例を徹底公開
- ② やり方を「知る」だけで、すぐに「できる」生産性・業務改善のやり方を学び、すぐ現場に落とし込み
- ③ デジタルツールを導入せずとも生産性・業務改善がどんどんできる!高齢スタッフでも活かせる生産性・業務改善のやり方を得ることができる!
- ④ 生産性アップ・業務改善でできた時間を顧客満足度アップの施策を実施する!顧客満足度があがるちょっとした施策
- ⑤ 忙しい旅館・ホテルの経営者がいま決断すべき現場改善について

お申込みはこちらから



【QRコードからのお申込み】

右記QRコードから
お申込みください。



【PCからのお申込み】

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/134331>

船井総研ホームページ(<https://www.funaisoken.co.jp>)に右上検索窓に「134331」をご入力し検索ください。

船井総研セミナー事務局 E-mail seminar271@funaisoken.co.jp TEL 0120-964-000(平日9:30~17:30)

※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。



Web開催
セミナー
開催日時

2025年 **11月28日** 金 10:00~12:00
12月3日 水 13:00~15:00
12月5日 金 10:00~12:00
12月11日 木 13:00~15:00

(ログイン開始:開始時間30分前~)※講座内容はすべて同じです。ご都合のよい日時をおひとつお選びください。

主催

今の人員で売上1.5倍!業務改善成功事例大公開セミナー

お問い合わせNo.S134331



サステナブルな成長を促す。

Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル



当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ [\[www.funaisoken.co.jp\]](https://www.funaisoken.co.jp) 右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。) → **134331**

人手が不足、業務が回らない、効率が上がらない...何から始めればいいのか分からない... たったこれだけ!「知っているか知らないか」業務改善手法を徹底解剖!

最新の成功事例を一部ご紹介!

関東地方 ホテル40部屋

- ①業務を見える化で隠れた非効率を発見!たったそれだけで、**売上1.5倍、月売上+150万円アップ**の実現のためにすべきこと
- ②サービスの「足し算」をやめて「引き算」に変えれば、**リピート率1.3倍**へ!誰でもやればすぐ成果につながる業務改善・人材スキルアップ成功事例
- ③お客様を戦略的に「コントロール」し、**残業時間を月300時間も削減!**デジタルツールを使わずに業務がみるみる改善する!知ればできる!なんだこんなことか!の連続をお持ち帰りいただけます

九州地方 旅館40部屋

人材配置と業務効率を見直したことで稼働率を落とさず平均残業時間を

2/3に削減!

中国地方 旅館20部屋

生産性の向上で従業員数はそのままに、新規コンテンツを開拓

売上120%アップを達成!

**本当の課題は「人手不足」ではない?
人を増やすことだけが解決策じゃない!**

今の施設にある業務、スタッフと向き合ってみることがまずは第一歩です。
この業務は〇〇さんに任せているから、と思っていたことがいつしかブラックボックス化し、気づいたら改善しづらい状況に陥っているご支援先もたくさん見えました。
「人がいない」から「雇う」も1つの解決策ではありますが、本当に今の設計が良い設計か?をこれを機会に見直し、お客様にとっても、スタッフ、自施設の未来にとっても良くなる改善していただきます。

株式会社船井総合研究所 レジャー・スポーツ支援部 チーフコンサルタント **大友 一也**

このように方に
オススメ!

- ☑ 既存の人材で、より高い成果を上げられるようにしたい
- ☑ 無駄な業務を減らして、労働時間を効率化したい
- ☑ 人手不足による売上ダウン・機会損失・サービス品質の低下を懸念している
- ☑ 旅館経営をしているが成長率が鈍化・減少し、歯止めをかけ、成長したい
- ☑ 業務の効率化を図り、より少ない人数で高い成果を上げたい

**業務改善を行い、今の人員で売上1.5倍にする
ポイントを一部ご紹介!!**

今の人員で売上1.5倍にするポイント

- ① スタッフの声に耳を傾け、徹底的に向き合う
- ② 業務を見える化で隠れた非効率を発見
- ③ 時間単位で動けるシフトを策定
- ④ やめて良い業務を決める
- ⑤ 業務の順番を組み変える
- ⑥ お客様の動きに合わせすぎない
- ⑦ 見える化を活用!タスクリストで業務を標準化
- ⑧ 見える化を活用!マニュアル作成で教育を効率化
- ⑨ 「苦手な人」に合わせたオペレーションにしない!
- ⑩ ルールの(再)整理と構築

参加特典①

弊社コンサルタントとの
無料経営相談会

参加特典②

宿泊ビジネス経営研究会への
無料お試し参加