





このような悩みを抱える方	
<input checked="" type="checkbox"/>	M&A戦略を自社の成長戦略にしたいが、多額の資金調達力を確保できていないと考えている方
<input checked="" type="checkbox"/>	事業多角化やコングロマリット経営に興味があるが、財務戦略が分からない方
<input checked="" type="checkbox"/>	成長に必要な億単位のM&A投資を、現在の取引銀行数や借入枠だけでは賄いきれないと感じている方
<input checked="" type="checkbox"/>	M&A資金を確保するための『地方銀行中心のバンクフォーメーション』構築に関心がある方
<input checked="" type="checkbox"/>	M&Aの絶好の機会を逃さないよう、『使いたい時にいつでも利用できる資金枠』を確保するための財務戦略に関心がある方

講座	セミナー内容	
第1講座	<b>M&amp;A戦略を成功に導くために絶対押さえるべき地方創生型M&amp;A戦略とは</b> 同業他社をM&Aする「業界再編型」ではなく、商圏内で新しい商材や事業に挑戦し、全く別のエリアでは別の事業を展開するコングロマリット型経営を実現する「地方創生型M&A戦略」を成功させるために必要な財務基盤強化について解説します。	 株式会社船井総研あがたFAS 執行役員 中野 宏俊
<div>特別ゲスト講師</div> 第2講座	<b>i &amp; f グループ代表が語るM&amp;Aを成功に導く財務戦略</b> M&A戦略を採用し、積極的な投資を続け、100億企業化を実現したi & fグループ代表が、自社の財務戦略を解説します。	 株式会社 i & f ホールディングス 代表取締役 位田 篤史 氏
第3講座	<b>M&amp;Aする前に〇行と銀行取引をすべき! 複数の銀行と上手に付き合う資金調達実践術</b> M&A戦略で成長を続ける事例企業の資金調達術、取引銀行数の正解=20行取引、取引銀行への情報開示手法、関係構築術を解説します。	 株式会社船井総合研究所 補助金・ファイナンスコンサルティング部 稲垣 航
第4講座	<b>明日からすぐに取り組んでほしいこと</b> 第1講座～第3講座を振り返り、明日から実践すべき内容をお伝えします。	 株式会社船井総合研究所 補助金・ファイナンスコンサルティング部 マネージング・ディレクター 石田 武裕

開催日時	2025年 11月26 <sup>水</sup> 日・12月3 <sup>水</sup> 日・12月4 <sup>木</sup> 日・12月5 <sup>金</sup> 日			
	10:00～12:00	13:00～15:00	13:00～15:00	10:00～12:00
	(ログイン開始:開始時刻30分前～)			
開催方法	オンライン開催			
	お申込み期日			
受講料	銀行振込み : 開催日6日前まで クレジットカード : 開催日4日前まで ※祝日や連休により変動する場合もございます。			
	一般価格	税抜10,000円 (税込11,000円) / 一名様	会員価格	税抜8,000円 (税込8,800円) / 一名様

2025年 11月26<sup>水</sup>日・12月3<sup>水</sup>日・12月4<sup>木</sup>日・12月5<sup>金</sup>日 **オンラインセミナー**



# M&Aで売上100億を目指す事業者向け M&A戦略を成功に導く 資金調達セミナー

2025年100億企業化実現!  
i & f グループ代表が語る  
100億企業の資金調達戦略

## 資金調達戦略3つのポイント

- 20行超との銀行取引は不可欠  
取引銀行数の正解とは
- 取引を厚くすべき銀行は都銀?  
地銀?信金?信組?  
バンクフォーメーション構築のポイント
- 取引銀行にグループの理解をしてもらう  
デットIR手法とは



主催	M&A戦略を成功に導く!資金調達戦略実践セミナー	お問い合わせNo.S134127	
 サステナブルグロースカンパニーをもっと。 <b>Funai Soken</b> 株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル			

当社ホームページからお申込みいただけます。船井総研ホームページ[[www.funaisoken.co.jp](http://www.funaisoken.co.jp)]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。 134127



# 3年で売上2倍・100億企業化を実現した名古屋コングロマリット企業のM&A・財務戦略

## 100億企業化を実現するための効果的な金融機関との関係構築方法を一挙公開

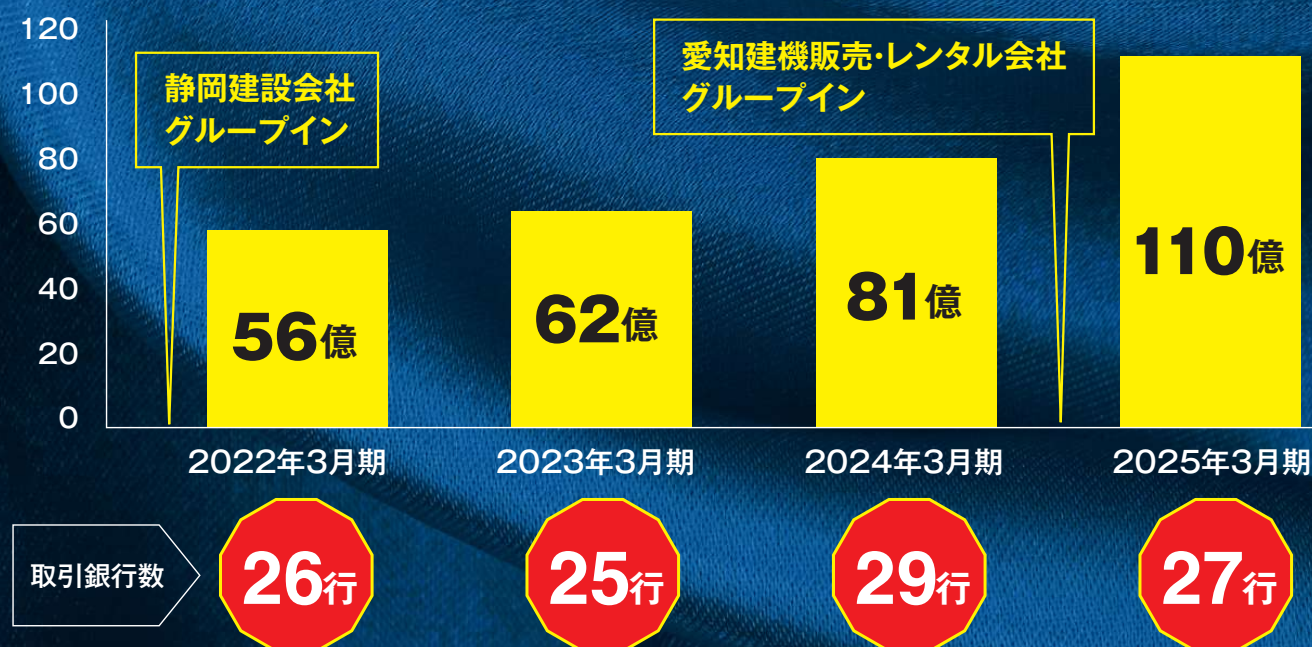
特別  
ゲスト  
講師

株式会社 i & f ホールディングス  
代表取締役 **位田 篤史 氏**

愛知県名古屋市に拠点を置く i & f グループ代表取締役。  
i & f グループは、「医療（i）」と「福祉（f）」を中心に、地域  
社会の多様なニーズに応える総合サービスグループで現在7  
社で構成。  
多角的な事業展開が特徴で、介護・医療・福祉分野から、福祉  
車両、建設、人材サービス、飲食事業まで、幅広い分野を手が  
けている。  
積極的なM&Aと出店戦略により成長を続け、2025年3月  
期にはグループ全体で売上高100億円超を達成しており、成  
長著しいコングロマリット企業。



### i & f グループ売上推移・取引銀行数



## セミナーで学べるポイント5選

講座の  
ポイント

### M&A成功の鍵！ 年商100億企業化を実現した多行取引の極意

M&A戦略で億単位の投資を実現するには**多行取引**が不可欠  
**地方創生型M&A戦略**を成功させるための財務基盤強化の要諦とは

講座の  
ポイント

### 事例から学ぶ！M&A戦略で 年商100億円企業が実践する20行超の銀行取引実現術

事例企業が、どのようにして**20行超**の金融機関と取引を実現し、  
M&Aに必要な**大規模資金調達**をしたのか、具体的なステップとノウハウを公開

講座の  
ポイント

### M&A資金を確保する都市銀行・地方銀行中心 バンクフォーメーション構築戦略

都市銀行・地方銀行を中心とした**バンクフォーメーション**を構築すべき理由を解説  
効率的な**新規銀行アプローチ方法**と資金を確保するための道筋とは

講座の  
ポイント

### 金融機関が自社の代弁者に！ M&Aに強い財務基盤を築く攻めのデットIR戦略

M&A成功は**自社主導で情報開示**を行う攻めの財務戦略転換が不可欠  
**取引銀行を味方**につけ、M&A後の大規模資金に対応できる関係性を築くための関係構築術とは

講座の  
ポイント

### M&Aの好機を逃さない！使いたい時にいつでも 使える資金枠を確保する最終戦略

突然訪れるM&A機会をモノにするには、借入枠の拡大だけでなく、  
コミットメントラインなど**多様な資金調達手法**を活用すべき  
**メインバンク確立**による安定的な金融支援体制構築のゴールと、その実践方法とは

i & f グループ 代表取締役 位田 篤史 氏が語るM&A×資金調達戦略セミナー申込は裏面