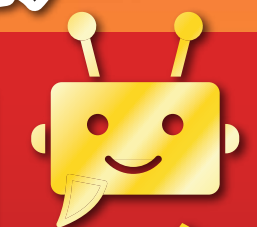


講座	講座内容
第1講座	士業の新サービスの作り方 神田昌典氏による新サービス、新規事業の作り方を学びます。 士業専門のコンサルタントの能登谷による、 士業ならではの新サービスの成功事例と再現方法をご紹介します。 アルマ・クリエーション株式会社 代表取締役 神田 昌典 氏 株式会社船井総合研究所 能登谷 京祐
第2講座	イデア総研税理士法人の新サービス展開方法を徹底分析 税務を中心に新サービスを展開（行政書士、社労士、経理代行会社）、 ワンストップサービスを実現した展開方法を神田昌典氏や能登谷が徹底分析します。 新サービスがあるから若手も集まり、平均年齢30代です。 時流に対応できる柔軟な組織体制についても解説します。 イデア総研税理士法人 代表 南 徳行 氏 アルマ・クリエーション株式会社 代表取締役 神田 昌典 氏 株式会社船井総合研究所 能登谷 京祐
第3講座	神田昌典による新サービス作りの実践 学ぶだけでなく、当講座内で新サービスの構想を練ります。 神田昌典氏が独自に構築したAIツールを使って、新サービス案を考えていきましょう。 実際に業績が上がる、生産性が上がるAIの活用方法を学びます。 アルマ・クリエーション株式会社 代表取締役 神田 昌典 氏
第4講座	まとめ講座 本日の総括と明日から取り組むべき具体的な行動を一緒に考えていきます。 アルマ・クリエーション株式会社 代表取締役 神田 昌典 氏 株式会社船井総合研究所 能登谷 京祐 株式会社船井総合研究所 小梢 健二

開催日時	東京会場
	2025年 10月30日 木
	13:00～16:30（受付開始：開始時刻30分前～）
諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。	
お申込み期日	銀行振込み：開催日6日前まで クレジットカード：開催日4日前まで ※祝日や連休により変動する場合もございます。
受講料	一般価格 税抜30,000円（税込 33,000 円）／一名様 会員価格 税抜24,000円（税込 26,400 円）／一名様 ※会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン（旧FUNAIメンバーズPlus）へ ご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法	
 【QRコードからのお申込み】 右記QRコードからお申込みください。	
 【PCからのお申込み】 https://www.funaisoken.co.jp/seminar/134120 船井総研ホームページ（https://www.funaisoken.co.jp）の右上検索窓に「134120」をご入力し検索ください。	
E-mail seminar271@funaisoken.co.jp	TEL 0120-964-000（平日9:30～17:30）

※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

士業向け

AIを活用して
新サービス付加

**事務所に合った
成功確率の高い
新サービスを発見**


**AI×新サービス作り
メイン講師**


**新サービス
成功事例**

アルマ・クリエーション株式会社
代表取締役 神田 昌典 氏
 長年に渡り、多くの企業に成果をもたらし続けるト
 ップマーケター。
 AI活用や新規事業構築においても造詣が深く、そ
 の企業に合った新サービスを提案し続けている。

イデア総研税理士法人
代表 南 徳行 氏
 創業から一代で大分県内No.1の規模（従業員数
 約80名）へ。税務を中心に新サービスを展開（行
 政書士、社労士、経理代行会社）、ワンストップサ
 ービスを実現した。

その場で新サービス案を作るセミナー

主催

 サステナグロースカンパニーをもっと。
Funai Soken
 株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

神田昌典と一緒に考える-AI活用した士業の新サービスづくり
 お問い合わせNo.S134120


当社ホームページからお申込みいただけます。船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。

134120



士業の皆様、こんなお悩みありませんか？

資格者が採用できず成長が頭打ちになっている。採用できればもっといろんなことができるのに。。

AIが浸透しているし、様々なプレイヤーも増えている、法人数減や人口減も切実。今の事業領域では将来が不安だ。

正直、仕事がマンネリ化してつまらないと思うこともある。かといってリスクを取ってまで新しいことする気持ちにもなれない。

今回のセミナーで得られること

新サービスを作って採用と売上を同時に伸ばす
そんなことをAIを活用して実現できるのです！

神田 昌典 氏によるAIを活用した 新サービスづくり



トップマーケッターであり、AIにも非常に見識のある神田昌典氏が独自にAIツールを開発。そのAIツールも活用しながら、自事務所にあった新サービスをセミナー内で考えます。

イデア総研税理士法人の 新サービス展開を分析



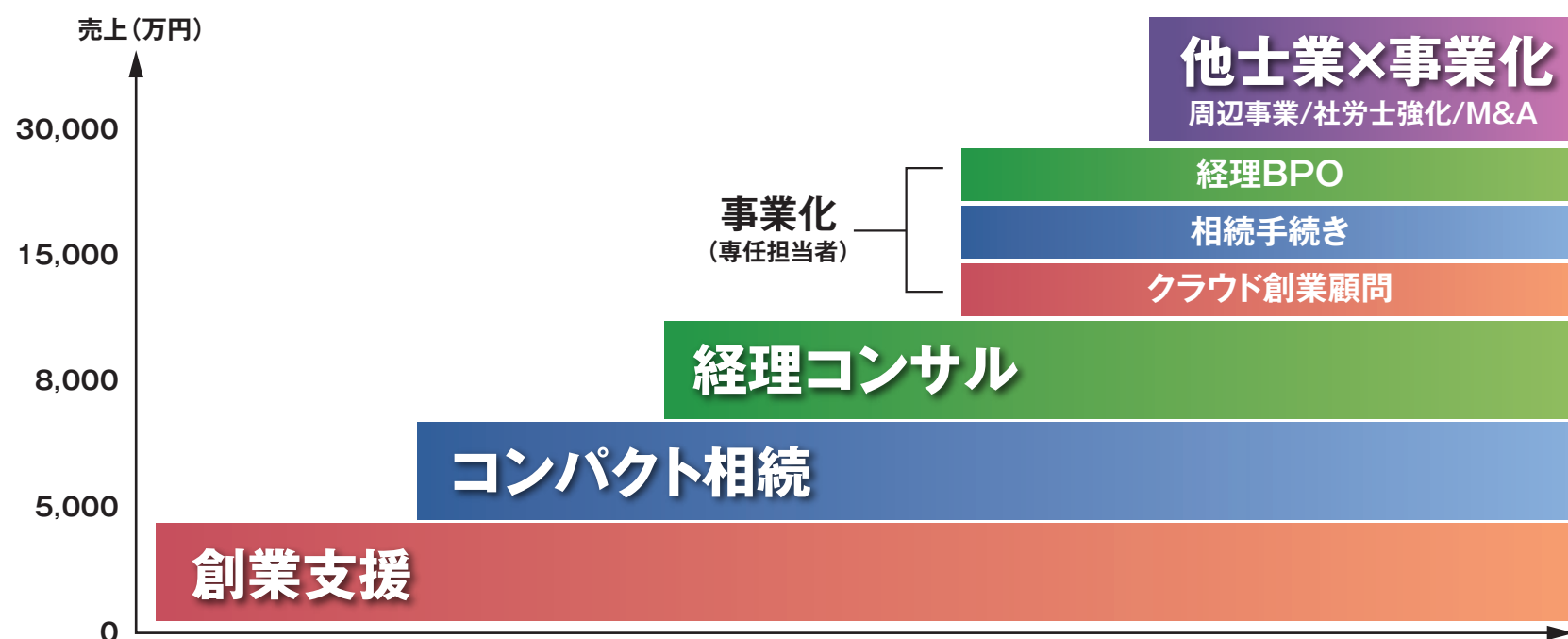
創業から一代で大分県内No.1の規模(従業員数約80名)へ。税務を中心に新サービスを展開し平均年齢30代と採用も順調です。イデア総研税理士法人の新サービスの手法徹底分析します。

士業専門のコンサルタント 能登谷が実践方法を紹介



船井総合研究所の士業のコンサルティングは20年以上の歴史があります。士業の新サービスの展開も多く関わり、培った成功事例と実践をお伝えします。

2025年版 税理士法人の規模別新サービス展開



左図は、税理士法人の規模別に新サービスを展開する場合のロードマップの一例です。社労士や弁護士などもございます。生産性が高く魅力的な新サービスを作ることで、資格者の採用ができますし、売上を増やしていくことができます。

AIの進化で、士業の業務構造は急速に変化しています。待っているだけでは、採用も売上も右肩下がりです。新サービスの展開で優秀人材を惹きつける事務所が、これからの勝者になります。

「新サービスの発想を身に着ける」
「成功事務所の具体策を知る」
「AIを活用して新サービス案を作る」
ぜひ、セミナーにご参加ください！

