

2025年最新版 **“即・業績が上がる”事例を厳選してご紹介!**

【本セミナーで学べるポイント】

- ①明日から使える、即時業績アップ事例
- ②紹介案件が安定する、BtoB開拓の具体的な手法
- ③営業未経験でも成果が出せる、営業の仕組み化ノウハウ
- ④決済・相続・生前対策分野における高単価商品の作り方と売り方

オンライン開催 2025年 **11月11日**火・**15日**土・**19日**水・**22日**土
(16:00~17:30) (10:00~11:30) (16:00~17:30) (10:00~11:30)
※講座内容はすべて同じです。ご都合のよい日時をおひとつお選びください。

受講料 一般価格 税抜 10,000円 (税込 **11,000円**) / 一名様 会員価格 税抜 8,000円 (税込 **8,800円**) / 一名様
・申込期日 銀行振込み: 開催日6日前まで ・クレジットカード: 開催日4日前まで
●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

講座	講座内容
第1講座	司法書士マーケット最新トレンド 2025年最新版!司法書士業界の時流と競合環境などをお伝えし、登記業務・相続で業績アップを実現するための戦略をお伝えします。 株式会社船井総合研究所 法務・税務ビジネス支援部 司法書士・土地家屋調査士グループ リーダー 谷口 祐亮
第2講座	司法書士事務所の即時業績アップ事務所事例 司法書士事務所が実践し、実際に成果へとつながった即時業績アップ事例を一挙公開します。不動産会社・葬儀社・税理士法人など、日常的に相続や不動産の案件が発生する提携企業との関係構築に成功した事例を厳選・紹介させていただきます。 株式会社船井総合研究所 法務・税務ビジネス支援部 司法書士・土地家屋調査士グループ 田中 彩絵・佐瀬 吉樹
第3講座	明日から取り組んでほしいこと 相続・登記業務を増やし、業績アップを実現したい司法書士事務所経営者の皆様に明日から実践してもらいたいことをお伝えします。 株式会社船井総合研究所 法務・税務ビジネス支援部 司法書士・土地家屋調査士グループ リーダー 谷口 祐亮

お申込み方法



【QRコードからのお申込み】
右記QRコードからお申込みください。



【PCからのお申込み】
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/133816>
船井総研ホームページ (<https://www.funaisoken.co.jp>) に
右上検索窓に「133816」をご入力し検索ください。

【お問い合わせ】
船井総研セミナー事務局 E-mail seminar271@funaisoken.co.jp TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)
※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索してご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。



今司法書士業界を襲う4つの危機!

金利
上昇

新築
減少

人件費
高騰

資格者
採用難

それでも業績が上がった! ➡

司法書士事務所

成功事務所10選

オンライン
開催

大公開セミナー

【このような司法書士事務所の先生はご参加ください】

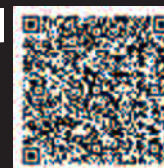
- ◆事務所の売上が伸び悩み始めた
- ◆開業したけど、何から始めれば良いか分からない
- ◆不動産登記・相続・家族信託分野で売上の柱を作っていきたい

全国から集めた成功事務所レポートは**中面をチェック**▶



オンライン開催 2025年 **11月11日**火・**15日**土・**19日**水・**22日**土

主催 明日から使える!司法書士事務所の即時業績アップセミナー お問い合わせNo. S133816
サステナブルグロースカンパニーをもっと。
Funai Soken
株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル



当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[\[www.funaisoken.co.jp\]](https://www.funaisoken.co.jp)右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)→ **133816** 🔍

実際の取り組みと
成果を一部ご紹介！

本セミナーでは全国の事例をもとに『厳選成功事例』をお伝えします

Business
Model
1

不動産会社開拓

新規不動産会社営業で1年で25社開拓！
売上3倍の5,000万円に

こんな人におすすめ

- ◆ 小規模事務所で都市圏を相手にしている先生
- ◆ 最速で事務所の売上を伸ばし、安定した売上を作りたい先生

コールセンターの活用で労力0でアポ取得月20件！
不動産会社営業の業績アップに繋がる社内勉強会開催で
50%の会社から依頼獲得！

東京都 スターフォード司法書士法人



Business
Model
2

金融機関開拓・税理士開拓

金融機関の行員向け勉強会で7行提携・年間信託
売上7,000万円！税理士開拓で税理士からの案件
半年で270万円UP！

こんな人におすすめ

- ◆ 大都市圏で規模のある事務所を運営している先生
- ◆ 信託や生前対策に取り組みたいが、案件化に悩んでいる先生

金融機関行員さん向けの信託・終活勉強会を実施！
提携税理士の顧問先からの信託相談を請け負い、信託
受任！

愛知県 司法書士法人ファミリア



Business
Model
3

サ高住開拓

サ高住の入居者向けにセミナーを開催し、
家族信託年間15件受注！

こんな人におすすめ

- ◆ 小商圏で運営する地域密着型の小規模事務所の先生
- ◆ 信託や生前対策に取り組みたいが、案件化に悩んでいる先生

介護施設へ営業をし、施設入居者向けに信託・生前対策
のセミナーを開催！
所員さん向けに生前対策の提案書作成で受任率アップ

千葉県 クレスタ司法書士法人



Business
Model
4

葬儀社開拓

チャネル開拓開始から1年で葬儀社2社と提携！
葬儀社経由の売上2,000万円！

こんな人におすすめ

- ◆ 地域密着だが、体制が大きい事務所の先生
- ◆ 葬儀社経由の高単価案件を安定的に受任したい先生

葬儀申込時から相続案件を掘り起こすヒアリングを実施
アフターコールは葬儀社内完結させる

宮城県 司法書士法人 あおばの杜



Business
Model
5

不動産会社開拓・資格者採用難脱却

資格者を増やさずに、不動産会社との
提携強化で2年で売上6,000万円増！

こんな人におすすめ

- ◆ 小規模事務所で都市圏を相手にしている先生
- ◆ 労力最小限で継続的な案件獲得を狙いたい先生

不動産会社の店長から好評の営業マン向け勉強会開催！
立会なしの決済で資格者の採用なしに、決済月80件！

東京都 司法書士法人リーガルトップ



セミナーでは、他にも様々な
取り組みをしている事務所を
ご紹介いたします！

近畿地方U事務所
【介護施設紹介】

近畿地方M事務所
【生命保険会社開拓】

九州地方M事務所
【営業マン活用】

中部地方C事務所
【営業DX化】

四国地方O事務所
【小商圏向け営業】

etc.

セミナーでは全国各地の業績を上げている10事務所を紹介！今、貴方の取り組むべきことが必ず見つかる！