

【給与計算×クラウド化】AI時代の労務顧問獲得セミナー お問い合わせNo 【11,12月開催】S133818
【1,2月開催】S135010

2025年 11月11日・2025年 12月15日・2026年 1月19日・2026年 2月20日

お申込みはこちら
詳細は中面



【助成金未経験×AI】社労士事務所標準化&売上アップセミナー お問い合わせNo 【11,12月開催】S133806
【1,2月開催】S135011

2025年 11月14日・2025年 12月15日・2026年 1月27日・2026年 2月12日

お申込みはこちら
詳細は中面



【障害年金未経験×AI】高生産性分野新規参入セミナー お問い合わせNo 【12月開催】S134063
【1,2月開催】S135009

2025年 12月8日・2025年 12月18日・2026年 1月23日・2026年 2月20日

お申込みはこちら
詳細は中面



事務所売上

2026年注目のキーワード
とゲスト事例が中面に

1億円への道

クラウド導入

AI/DX化

人材採用・定着

賃上げ

助成金活用

リスキリング

人事労務

単価アップ

新サービス付加

コンサル
テイニング



お手持ちのスマートフォンで読み込みいただくか「船井総研 社労士事務所 経営」で検索してください!



セミナー

研究会

レポート

無料相談

「船井総研 社労士事務所 経営」

検索



完全保存版

AIのチカラで 事務所経営に革命を

社労士事務所の
AI活用方法を
大公開

売上昨対成長率

140%

時間あたり単価

7,000円超

1人あたり生産性

1,300万円

年間顧問増加数

40件

未経験から最短

5ヵ月で戦力化

2026年のスタートダッシュを切りたい方は中面へ

特集

2025下半期

注目の社労士事務所事例&セミナー

主催



サステナブルな成長を促す

Funai Soken

株式会社船井総合研究所

〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル



株式会社船井総合研究所
マネージャー 能登谷 京祐

社労士事務所経営にAIを。

急速に進化するAI・DXの波 —

人口減の日本経済で生き残る方法は

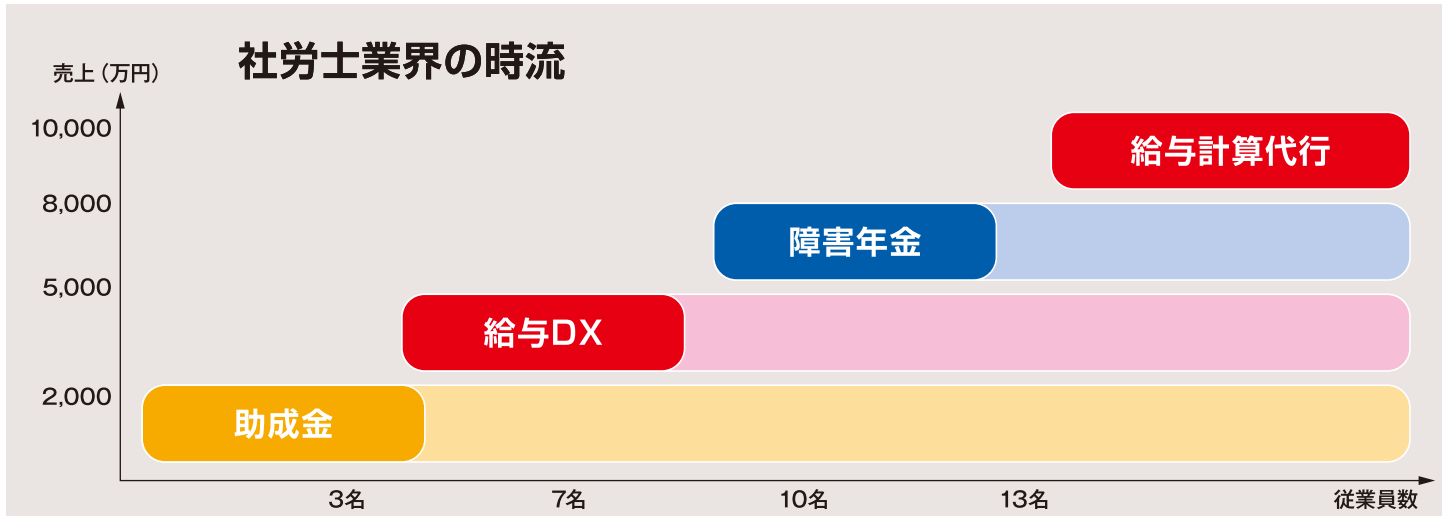
AI×時流サービスの付加

本レポートではそのノウハウとゲストの事例をご紹介します。

経営にAIを浸透するために・・・まずは業務標準化を

プロセス 業務	営業活動	議事録作成	文章作成	資料作成	採用活動	データ活用	評価制度 作成	助成金	給与計算	就業規則
活用方法	市場調査 (ターゲット分析)	録音	労務相談の 回答文章	文章から 自動生成	ペルソナ作成	資料を基に Q&Aの作成	等級制度	資料の要約	画像読み取り	法廷適合診
	営業メール 作成	文字起こし	引用元の 表示	見積りの 自動作成	求人票作成	社内 マニュアル	評価項目	受給診断	自動連携	改善提案
	営業資料 作成	文章要約	メルマガ記事 作成	提案資料 作成	スカウト文章 作成	労務データの 分析	評価基準の 設定	書類作成	関数・マクロ 作成	条文の レビュー
	リード管理	Todo抽出 チーム共有	SNS投稿 記事作成	チラシ作成	面接への 助言	KPI分析	評価フロー 設定	Wチェック	Wチェック	リスク チェック
	⋮	⋮	⋮	⋮	⋮	⋮	⋮	⋮	⋮	⋮
ツール	ChatGPT・ Gemini	ZoomAI	ChatGPT・ Gemini	イルシル	ChatGPT・ Gemini	Notebook LM	SmartHR	ChatGPT・ Gemini	ChatGPT・ Gemini	Notebook LM
	Zia	TLDV	Notion AI	Canva	Talent Analytics	Tableau	HRBrain	Notebook LM	Money Forward クラウド給与	SmartHR
	HubSpot Sales Hub	Notta	Catchy	Gamma	HireVue	Qlik Sense	Sap SuccessFactor S	Gojo	freee 人事労務	LegalForce

売上と従業員規模に応じ、取り組むべき時流サービス



AI時代の事務所経営は、「工数不足」「専門知識の無さ」「専任人材不在」
“やれない理由”が無くなる！つまり、早い者勝ち！

採算の合わない業務や低単価で
「給与計算はもう受けたくない!」と悩んでいませんか？
業務の標準化⇒クラウド化⇒AI活用で

社労士顧問 改革

社労士顧問を再構築し、新規顧問獲得に向けた土台作り

定型業務に時間を取られてしまう…
代表は使えるが、所内全体には浸透していない…

情報が分散し、リアルタイムでの共有が困難…
顧客とのデータのやり取りに時間がかかる…

業務の属人化、品質にばらつきがある…
担当者ごとに進め方が異なり非効率…

AI活用

クラウド化

業務標準化

**助成金はほぼなしで
売上1000万円増加!**



営業・業務の
見直しと
販促強化による
業績UP・標準化
ノウハウを伝授

社会保険労務士法人
Fiori
代表
大木 莉沙 氏

**マネーフォワード
特化社労士**

クラウド導入を
積極的に提案
フルリモートでも
業務が回る
秘訣公開

社会保険労務士法人
ONE HEART
代表
吉田 優一 氏

主催



サステナブルグロースカンパニーをもっと。
株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

【給与計算×クラウド化】AI時代の労務顧問獲得セミナー お問い合わせNo. **11,12月開催】S133818**
1,2月開催】S135010

お申込みは
こちらから→



当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)

133818

給与計算
助成金
障害年金

社労士事務所の低生産性の理由は、代行業務のムリ・ムダ・ムラにあり

このようなお悩みの方

顧問単価を上げて
顧問業務の
生産性を上げたい

給与計算を理由に
職員が退職する

クラウド化やAI活用によって
事務所DXを進めたいが
やり方が分からない

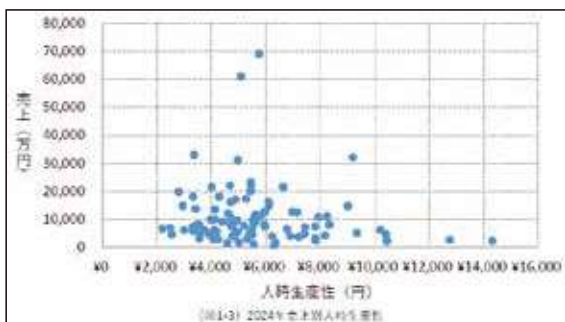
組織化社労士事務所における『人時生産性6,000円の壁』

顧問単価を上げたくても生産性が追いつかず、給与計算を理由に職員が辞めていく。クラウド化やAI活用でDXを進めたいが、何から手をつけるべきか分からない。その根本原因は、実は日常の代行業務における「ムリ・ムダ・ムラ」に潜んでいます。

ムリ 物理的・精神的な負担が過剰な状態。給与計算のような繰り返し作業が属人化し、特定の職員に負荷が集中していませんか？ その結果、疲弊し、退職へとつながります。

ムダ 本来必要のない非効率な作業。手作業での二重入力、紙ベースでのやり取り、情報共有の遅れなど、生産性を著しく阻害する業務がありませんか？ これらが顧問単価を上げる足かせとなっています。

ムラ 担当者や時期によって業務の質や量にバラつきがある状態。特定の時期に業務が集中し、職員の稼働率に大きな差が出ていませんか？これが人時生産性を安定させられない原因です。



引用・参照：株式会社船井総合研究所 社労士事務所向け経営研究会の2025年会員集計データより

ゲスト講師のココが凄い！



社会保険労務士法人Fiori
代表 大木 莉沙 氏

2009年埼玉にて開業
2017年法人化
現在、約100社以上に携わり
ました。規模は3名～1500
名まで幅広く対応している。

ポイント①

料金表改訂で
1社あたりの
平均顧問料2万円/月
のUPに成功

ポイント②

「顧問」の定義を
明確にし、
就業規則を受注



社会保険労務士法人ONE HEART
代表 吉田 優一 氏

2021年東京港区にて事務所
開業 開業僅か4年で所員8名
の御組織事務所へ急成長。
ITやDXに強い社労士として
活躍中。

ポイント①

マネーフォワードに
特化した社労士
プラチナ会員

ポイント②

全社員フルリモートが
可能な体制を実現

ポイント③

クラウドに強い社労士
として、クラウド導入
支援を顧問の
入り口として提供

顧問業務の改革は標準化・クラウド化・AIがカギとなる

STEP 1

標準化

標準化で効率化とサービス品質の担保の両方を実現

顧問業務で提供する場合、顧問業務後に手続き代行や給与計算代行等を受注し、立ち上げまでの期間や平行期間のスケジュールなどが代表や担当の「経験値」でバラバラになっていることが多いです。しかし、生産性が高い事務所や単価の高い事務所は、いつ何をするのか、顧問業務のサービス内容などを標準化しています。

標準化のサンプル資料



松竹梅化した労務相談質問等のサービスメニュー資料



契約後の立ち上げを標準化した顧客向け案内資料



顧問業務の範囲を可視化した表

STEP 2

クラウド化

業務システムのクラウド活用

顧客情報や給与計算データを安全に管理・共有する基盤です。これにより、リモートワークや顧客とのリアルタイムな情報連携が可能になり、業務効率が期待できます！



社労士事務所に特化したDXジャーニーマップ
全体戦略を描く必要があります



顧客向け
クラウドシステム提案資料

STEP 3

AI活用

ルーティンワークは自動化へ！

勤怠データの計算など、手作業とヒューマンエラーを大幅に削減します。さらに、AIは法令改正情報の自動収集や書類作成支援にも応用でき、顧問業務全般のアシスタントとして機能します。



社労士顧問・給与計算代行の改革は
この**3ステップ**で
行うべし！

給与計算代行を単なる作業から高付加価値サービスへと進化させるには、明確な戦略が必要です。今、この改革を始めるべき最大の理由は、企業からのアウトソーシングニーズが急増しているからです。複雑な労務管理に頭を悩ませる企業が増え、社労士事務所に専門家の助けを求める声が大きくなっています。この波に乗り遅れば、業務効率が上がらないまま、職員の負担が増大し、せっかくのビジネスチャンスを逃してしまいます。改革の第一歩は、業務のバラつきをなくすための標準化です。誰が担当しても同じ品質でサービスを提供でき

る基盤を築きましょう。次に、標準化した業務をクラウドシステムへと移行するクラウド化です。紙やFAXによる非効率なやり取りをなくし、顧問先とのデータ連携をスムーズにすることで、顧問業務に時間を使えるようになります。最後に、給与計算や書類作成にAIを導入し、ルーティンワークを自動化します。これにより、職員は人にしかできないコンサルティングに集中でき、事務所全体の生産性が飛躍的に向上します。この3ステップで、顧問単価を上げる絶好の機会を掴みましょう。



株式会社船井総合研究所
社労士グループ リーダー
岩本 和真

本セミナーでは代行業務の事業化による、社労士事務所の生産性向上と、顧客への提供価値最大化のヒントをお届けします

【給与計算×クラウド化】AI時代の労務顧問獲得セミナー

お問い合わせNo.

【11,12月開催】	S133818
【1,2月開催】	S135010

講座	セミナー内容	講師
第1講座	社労士業界の時流および人事労務顧問を再構築すべき理由 ▼ポイント 2026年の社労士業界の動向、主となる商品や販促を解説します。成長の壁を乗り越えるために必要な「人事労務顧問の再構築」についてお伝えします。	株式会社船井総合研究所 社労士グループ リーダー 岩本 和真
第2講座	単価アップと新規販促強化による、昨対売上120%超の秘訣とは？ ▼ポイント ①顧問再構築に踏み出した経緯、乗り越えた壁や乗り越え方 ②ブラックボックス化した顧問業務を可視化・標準化し、顧客への価値の見せ方をアップデートし、顧問単価を向上させた方法 ③料金表改訂と業務範囲見直しによる、値上げ成功術 ④安定的に集客や商談を獲得する取り組みおよび営業のコツ ⑤経営計画策定による、事務所の目指すべき姿の明確化	社会保険労務士法人Fiori 代表 大木 莉沙 氏
第3講座	クラウド活用で人事労務DXに取り組む急成長事務所の成功事例解説 ▼ポイント ①MoneyForwardを積極活用！給与計算クラウド化により、顧問業務の効率化へ ②給与計算代行の受託前のカギ。クラウド導入支援による、顧問業務の負担へ	社会保険労務士法人 ONE HEART 代表 吉田 優一 氏
第4講座	代表だけが忙しい状態や閉塞感を打破し、持続的な成長未来を描くために社労士事務所経営者が進むべき第一歩	株式会社船井総合研究所 労務ビジネス支援部 飛田 聖陽
第5講座	経営者に“今”考えて欲しいこと	株式会社船井総合研究所 社労士グループ マネージャー 能登谷 京祐

ゲストのリアル出演は11月11日(火)と12月15日(月)開催のみです ※その他日程は初回収録の放映を想定しております

日時・会場

2025年 11月11日(火) 2025年 12月15日(月) 2026年 1月19日(月) 2026年 2月20日(金)

【開催時間】14:00~17:00 (受付開始:開始時間30分前~)

船井総研グループ 東京本社サステナグローススクエア TOKYO

[JR「東京」駅 地下直結(八重洲地下街経由)、東京メトロ丸の内線「東京」駅 地下直結(八重洲地下街経由)]

お申込み期日 銀行振込み:開催日6日前まで クレジットカード:開催日4日前まで ※祝日や連休により変動する場合もございます。

受講料 一般価格 税抜 30,000円(税込33,000円) / 一名様 会員価格 税抜 24,000円(税込26,400円) / 一名様
●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバースPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。※諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。
また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

お申込み方法



【QRコードからのお申込み】

右記QRコードからお申込みください。

【お問い合わせ】

船井総研セミナー事務局 E-mail seminar271@funaisoken.co.jp TEL 0120-964-000(平日9:30~17:30)

※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索してください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。



【PCからのお申込み】

https://www.funaisoken.co.jp/seminar/133818

船井総研ホームページ(https://www.funaisoken.co.jp)に
右上検索窓に「133818」をご入力し検索ください。

いつまで

時間がない

知識がない

リスクが怖い

来場
開催

と助成金の依頼を“見て見ぬふり”しますか？

“経験と勘”に頼っていた業務を、AIで自動化・最適化

2026年は未経験者×AIで仕組みを作る

社労士事務所向け

助成金×AI

所長の「本当はやりたい…でも怖い」を解決する
助成金申請業務におけるAI活用を

徹底解説

POINT
①

脱“面倒で複雑な”助成金業務

度重なる制度改正や地域ごとに異なる細かいルールを
AIに学習させ、不支給リスクを減らす仕組みづくり！

経験ゼロの職員でも、即戦力で貢献できる

申請書類の作成をAIがサポート、面倒な業務から解放されより付加価値の高い業務へ専念

POINT
②

明日からすぐ真似できる

何から手を付けるのか、どのように使うのか、
かみ砕いて解説！

事務所の成長を加速させる「未来」から逆算した、

助成金を活用し“解約・値引き”の不安を消し去り、盤石な収益構造を構築する具体的な戦略と戦術。

POINT
③

新規顧問の獲得にも強くなる

「助成金に強い事務所」というブランドを確立し、
競合との価格競争から脱却賃上げ・物価高・採用難の“三重苦”に喘ぐ顧問先を助成金で救い、
事務所が圧倒的に成長する“最大のチャンス”である今こそ取り組む！！

主催

【助成金未経験×AI】社労士事務所標準化&売上アップセミナー

お問い合わせNo.

【11,12月開催】	S133806
【1,2月開催】	S135011



サステナグロースカンパニーをもっと。

Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

お申込みは
こちらから→

当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)→ 133806

「助成金は面倒で怖い…」その“壁”をAIが突破!顧問先からの感謝と収益の柱を両立

そもそも

活用ってどのようなもの?

助成金申請における

情報収集

厚生労働省の管轄する助成金だけでなく、各都道府県単位の奨励金や補助金まで情報収集。

提案・助成金診断

会社の状況に合わせて、最適な助成金の提案。メルマガやHPのコラム作成で新規集客も実施。

就業規則

今回の申請でどこを変えるのか、不支給のリスクはあるかをAIが判断。

書類作成

AIが書類作成をサポート。事務所ノウハウを誰でもわかるマニュアル化。

期日管理

期日が近づいたら自動でリマインド。抜け漏れを無くし、不支給リスクを回避する。

助成金の追加提案

助成金の受給後に、その他対象になる助成金を提案。継続的に受給できる環境をお客様に提供。

助成金業務はやりたいけど、「面倒・怖い」があって足踏みしている…

そのような不安はこのセミナーで解消できます!

Q

他の事務所の話を聞くと、助成金は専門職員を置かないと無理だと聞きます。うちにはそんな余裕はありません…。

専門担当を置かなければいけない要因はノウハウの蓄積・度重なる制度改正の最新情報を追いかける、労働局からの質問対応・・・と、給与計算や手続きと並行的に行うことが難しいということが大きな要素です。しかしAIを活用することによって、今より忙しくならず、新しい方を採用せずに、取り組むことが可能です。

Q

これまで助成金の申請をしたことがありません。それでもできるでしょうか?

船井総合研究所では助成金に特化した社労士事務所向けの勉強会を開催しています。毎年600件以上助成金を申請する事務所や、1つの助成金だけを特化して100件以上申請をする事務所まで様々です。そこでノウハウや最新の助成金情報、申請の注意点をリアルタイムで知れるため、申請の不安を解消できます。



株式会社船井総合研究所
社労士グループ チーフコンサルタント
佐々木 幹太

昨年1年間で、**700事務所超**の社労士事務所の皆様とお打ち合わせの中で(2024年実績)様々な課題をお聞きました。もちろん事務所の方針として助成金申請を行わない方針、というケースもございましたが、多くの場合は、本当は顧問先のために助成金を提案したいけれど、「目の前の業務で一杯」「不支給にでもなったら、今の信頼関係すら失うことが怖い」からできないという理由でした。もし先生が助成金をやらない理由が、「**時間・知識・リスク**」この3つであれば、ぜひ本セミナーへご参加ください。その課題を解決するためのヒントが見つかるはずです。

AIを活用し、助成金が提案できるようになると…

before

社労士事務所

after

時間がない・面倒・怖い

顧問解約の**リスク**が怖い

業務の**属人化**・非効率

短時間で正確な情報収集が可能

助成金の提案で**顧客満足度UP**

業務の**非属人化**

顧問先

資金繰りの悩み

採用難・**人手不足**

使える制度が**わからない**

キャッシュフローの**安定**

労働環境の改善で**人材定着**

多くの選択肢から**意思決定**

単なる手続き
代行業者

→経営課題をともに解決してくれる心強いパートナーへ

セミナーで学べること

もう“知らなかった”で損しない!**助成金×AI活用**の内容をインプット

- ✓【診断】顧問先に“言いづらい”指摘ではなく、“心から喜ばれる”提案に変える**AI助成金診断**の仕組み
- ✓【書類作成】“うんざりする”書類作成業務を削減する具体的なAI活用術と、そのまま使える**プロンプト集**
- ✓【時間短縮】“なんとなく”始めて残業地獄になるのを防ぐ、初動から**業務時間を短縮**する手順と方法
- ✓【提案力UP】職員の“経験”に頼らず、誰でも明日から実践できる**提案トーク**
- ✓【売上UP】“手間”を増やさずに“売上”を最大化させる、顧問先**単価UP**の黄金ルール
- ✓【体制構築】“**所長**”に**負担をかけず**に、事務所全体で助成金業務を回すための管理方法とチームビルディング
- ✓【機会損失の防止】“知っている人だけが得をする”状態から脱却し、提案漏れをゼロにする**チェック体制**の作り方
- ✓【差別化】“なんとなく”の顧問契約から脱却。**助成金をフック**に競合と圧倒的な差をつけるブランド戦略
- ✓【顧問契約】“解約・値引き”の**不安を解消**し、「先生しかいない」と顧問先に言わせるための具体的なアクションプラン
- ✓【リスク管理】“よきせぬ不正受給”や“申請ミス”を未然に防ぎ、顧問先と事務所を“**守る**”ための方法

助成金×AI活用の理論と実践方法を1日で学ぶ！

講座	セミナー内容	講師
第1講座	最新助成金動向と 社労士事務所のAI活用について ① 社労士業界におけるAI活用の現状 ② 最新の助成金動向 ③ “今” からAI活用を進めるためには	株式会社船井総合研究所 社労士グループ チーフコンサルタント 佐々木 幹太
ゲスト講座 第2講座	組織化社労士事務所での 助成金実務におけるAI活用 ① 【導入事例に学ぶ】 AIは社労士業務をどう変えるか ② 【導入計画の立て方】 AI活用を阻む課題と、その具体的な解決策 ③ 【実用に向けて】 AIをどのように実務に取り入れていくのか	あすか社会保険労務士法人 副代表 福田 浩明 氏
第3講座	AI活用による助成金業務の 「圧倒的な省力化」と「高収益化」の 実現に向けて ① AIを活用して、助成金業務を効率化させる方法 ② どこからAI活用に取り組むのか ③ AI活用の上でのリスクへの向き合い方	株式会社船井総合研究所 社労士グループ チーフコンサルタント 佐々木 幹太
第4講座	経営者に「今」考えてほしいこと ① 社労士業界の今後の展望 ② AI時代の士業経営について ③ 明日から実践するためのヒント	株式会社船井総合研究所 社労士グループ マネージャー 能登谷 京祐

ゲストのリアル出演は11月14日（金）開催のみです ※その他日程は初回収録の放映を想定しております

【助成金未経験×AI】社労士事務所標準化&売上アップセミナー

お問い合わせNo. {11,12月開催} S133806
{1,2月開催} S135011

日時・会場	日程	2025年 11月14日(金)	2025年 12月15日(月)	2026年 1月27日(火)	2026年 2月12日(木)	
	【開催時間】	14:00~16:30	10:00~12:30	14:00~16:30	10:00~12:30	
	受付開始	開始時間30分前~				
	東京開催	船井総研グループ 東京本社サステナグローススクエア TOKYO [JR「東京」駅 地下直結(八重洲地下街経由)、東京メトロ丸の内線「東京」駅 地下直結(八重洲地下街経由)]				

お申込み期日 銀行振込み:開催日6日前まで クレジットカード:開催日4日前まで ※祝日や連休により変動する場合もございます。

受講料 一般価格 税抜 20,000円(税込22,000円)/一名様 会員価格 税抜 16,000円(税込17,600円)/一名様
●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。※諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。
また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

セミナーのお申込みはこちら！

	【QRコードからのお申込み】 右記QRコードから お申込みください。
	【PCからのお申込み】 https://www.funaisoken.co.jp/seminar/133806 船井総研ホームページ(https://www.funaisoken.co.jp)に右上検索窓に 「133806」をご入力し検索ください。

【お問い合わせ】
船井総研セミナー事務局 E-mail seminar271@funaisoken.co.jp TEL 0120-964-000(平日9:30~17:30)
※よくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。収益性→社会性の追求へ！
AI活用による
障害年金
部門立ち上げ

平均報酬単価

23万円/件

立ち上げ準備期間

3ヵ月

立ち上げから6ヵ月で

41件受注

AIで書類作成時間

10分

1人あたり生産性

1,300万円

社会課題を解決し

地域で選ばれる事務所へ



社会保険労務士法人キャリアデザイン 代表社員 杉山 史和 氏

経験ゼロから参入6ヵ月で41名を救い
受任高940万円を達成させた成功秘話

主催

【障害年金未経験×AI】高生産性分野新規参入セミナー お問い合わせNo. {12月 開催} S134063
{1,2月開催} S135009サステナグロースカンパニーをもっと。
Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

お申込みは
こちらから→当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[\[www.funaisoken.co.jp\]](https://www.funaisoken.co.jp)右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。→ 134063

地域トップクラスの事務所になるために「障害年金事業」を立ち上げるべき理由

一人当たり生産性1,300万円の高生産性事業！

障害年金事業に3年以上取り組んでいる弊社コンサルティング先の**一人当たりの生産性は平均1,300万円**です。社労士事務所の平均一人当たり売上約900万円（弊社主催「社労士事務所経営研究会」会員平均）と比較をして高生産性な事業だと言えます。裁定請求の**報酬単価は平均23万円**、職員1名が対応可能な受任数は月間約5件程度となります。障害年金事業は実は社会性だけではなく収益性を兼ね備えた事業と言えます。

1,300万円

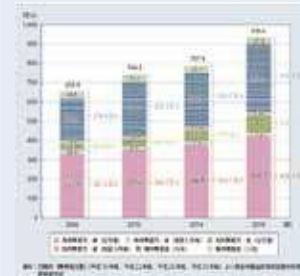
900万円

■ 障害年金注力
（弊社コンサルティング先）
■ 社労士

マーケットの拡大と競合の少なさ

近年、障害年金の対象者は増加をしています。2006年から2018年にかけて精神障がい者数は1.5倍となっています。一方で65歳未満の障がい者数（障害者手帳の発行数）449.6万人に対して障害年金の受給者数は271.7万人です。障害年金は障がいをお持ちの方全てが受給できるわけではありませんが、受給率は60.43%程度しかありません。まだまだ**障害年金を届ける社労士事務所が全国に必要な状況です。**

対象者が増加している障害年金事業ですが競合が少ないことも特徴です。一部の都道府県の社労士会サイトで「取り扱い分野」の登録数を調べると障害年金は16%の事務所しか登録されていませんでした。助成金は37%であり、その半分以下という数値です。



集客はWeb経由が9割 顧問業務とのシナジーも！

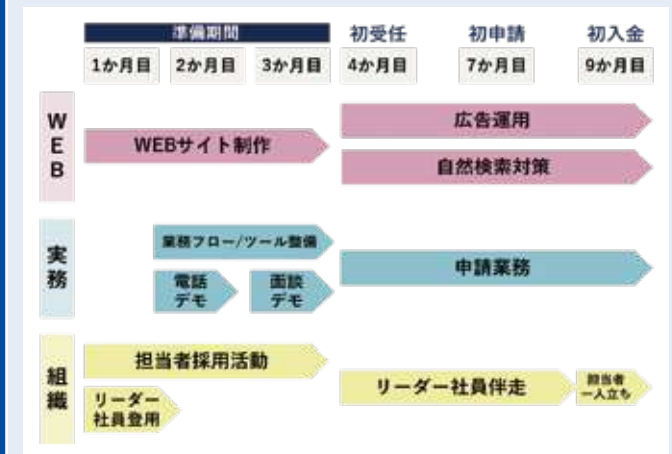
顧問業務における顧客獲得はセミナー関係やDM送付など営業活動が必要なことにに対し、障害年金事業は**HPからの集客が9割**です。ファーストコンタクトが相手からであるという点は魅力的です。また、Web以外で反響を獲得することも可能です。障がい者施設や特別支援学校、保険会社、病院を顧問先にお持ちの場合はシナジーがあります。

実際に障がい者施設を顧問先に持つ社労士事務所が障害年金事業に参入し、顧客10名以上をご紹介いただけという事例もございます。



職員の独り立ちまでわずか6ヵ月！代表関与ナシで職員に任せられる

障害年金事業立ち上げまでのロードマップはこちらです。サイト公開・業務フロー整備・体制構築といった**準備に約3ヵ月**。事業開始から**職員の独り立ちまでは約6ヵ月**です。具体的な事業立ち上げ手法については当セミナーで解説をします。



専門性が高く難しい実務でもAIが知識を補完…経験ゼロでも上手いく方法がわかる！

Point1 全国の事務所が実際の業務で使用しているツールが使える！

実務面では契約書のほか、電話対応・面談のフローや委任状、顧客への説明資料などを弊社主催「障害年金経営研究会」の会員特典としてご準備。**業務の標準化を行うことで効率的な顧客対応やスムーズな請求業務を行うことができます。500ページを超えるツールを活用することで未経験者でもスピード感のある立ち上げが可能です。**



Point2 データベース活用で受給決定率90%以上！経験知識が無くても実務を早期習得！

障害年金の請求は複雑で「**未経験者では難しい**」と思う方も多いでしょう。しかしツールを活用することで未経験でも実務の早期習得が可能となります。特に請求実務のポイントは「**実際の書類の見本**」を入手し真似することです。「障害年金経営研究会」の会員特典である事例閲覧システムでは個人情報を読み込んだ**実際の申請書類を約1,000件蓄積**しています。病歴就労状況等申立書や診断書等の資料を閲覧可能です。病名での検索も出来ます。



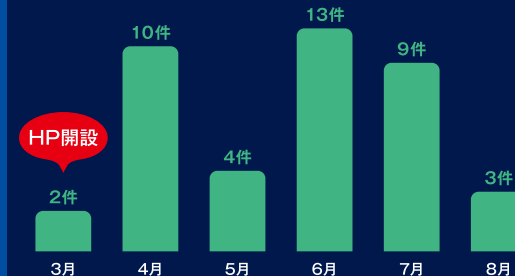
Point3 AIを活用することで未経験者でもベテラン級の書類作成が可能！

受給決定に至った過去の申請書類を取り込んで書類作成のポイントを学習させ、**元年金機構社労士が「9割問題ない」と評価する書類作成専用のAIアプリ**を弊社が開発。活用することで**誰でもベテラン級の高いクオリティで実務を行うことが可能**になります。



障害年金事業受任件数推移

HP開設から6ヵ月で合計41件受任



2024年末に未経験から障害年金事業への参入を決意。参入を機に生成AIを活用した新たな仕事の形を追求。AIを駆使した効率的な業務体制を構築し、未経験ながらも立ち上げからわずか6ヵ月で41件の受任を達成している。



社会保険労務士法人
キャリアデザイン
代表社員 **杉山 史和氏**

障害年金事業立ち上げの全てがわかる！ セミナーで学べる内容

- ・ 障害年金事業におけるWeb集客のポイント
- ・ 未経験でも実務ができるAI・標準化ツールの活用法
- ・ 医療機関や障がい者施設、他士業から紹介をもらうためのポイント
- ・ 電話対応・面談対応など受任力を高める顧客対応のポイント
- ・ 受任後、効率よく請求業務を進める方法
- ・ 採用・育成・組織化のポイント

【障害年金未経験×AI】高生産性分野新規参入セミナー

お問い合わせNo. { 12月 開催 } S134063
 { 1, 2月開催 } S135009

講座	セミナー内容
第1講座	全国の障害年金専門事務所の現状とおすすめする3つのポイント ①障がい者をとりまく環境と障害年金の現状 ②障害年金をおすすめするポイント 株式会社船井総合研究所 労務ビジネス支援部 社労士グループ リーダー 三登 裕子
第2講座	Aを活用し未経験から高生産性事業を確立！障害年金へ参入する戦略 ①なぜ障害年金事業に？参入までのストーリー ②HPからの問い合わせが月20件超！Web集客のポイントを解説！ ③未経験でも効率のよい業務を実現！AI活用のポイント ④初めてでも安心！障害年金事業の顧客対応のポイント ⑤経験がなくても、受給決定率90%以上を達成するポイント 社会保険労務士法人キャリアデザイン 代表社員 杉山 史和 氏
第3講座	全国の障害年金事務所における取り組み大公開 ①集客の自動化で月20件以上の問合せ！HPで押さえるべきポイント ②面談に誘導するための電話対応のポイントと面談でヒアリングすべきポイント ③受任率90%を誇る事務所のノウハウを落とし込んだ営業ツール大公開！ ④AIを活用し未経験者でも効率良く請求業務を実施できるポイント ⑤医師・就労移行支援事業所・特別支援学校・他土業から紹介をもらうためのタイアップ手法 株式会社船井総合研究所 労務ビジネス支援部 社労士グループ 平岡 光
第4講座	経営者に「今」考えて欲しいこと ①本日の振り返りとまとめ ②明日から実践するためのヒント ③実行するために意識すべきこと 株式会社船井総合研究所 労務ビジネス支援部 社労士グループ マネージャー 能登谷 京祐

ゲストのリアル出演は12月8日（月）開催のみです ※その他日程は初回収録の放映を想定しております

開催要項

日時・会場	2025年 12月8日 10:00~12:30	2025年 12月18日 14:00~16:30	2026年 1月23日 10:00~12:30	2026年 2月20日 10:00~12:30
日時	12月8日	12月18日	1月23日	2月20日
会場	船井総研グループ 東京本社サステナグローススクエア TOKYO [JR「東京」駅 地下直結(八重洲地下街経由)、東京メトロ丸の内線「東京」駅 地下直結(八重洲地下街経由)]			
受講料	一般価格 税抜20,000円(税込22,000円)／一名様 会員価格 税抜16,000円(税込17,600円)／一名様 ※諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。 また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。			
お申込み方法	下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。 または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.134063を入力、検索ください。			
お問い合わせ	船井総研セミナー事務局 E-mail seminar271@funaisoken.co.jp TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30) ※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。 ※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。			

お申込みはこちらからお願いいたします

【お申込み期限】

・銀行振込み：開催日**6**日前まで

・クレジットカード：開催日**4**日前まで

※祝日や連休により変動する場合もございます

サステナグロースカンパニーをもっと。
Funai Soken



AIの活用方法は無限大∞

営業AI
 商談分析AI
 営業ロープレ評価AI
 見積作成AI

マーケティング・調査分析AI
 3C分析AI・商圈分析AI
 ウェブ記事作成AI・メルマガ作成AI
 ビジネスレポート作成AI
 ベンダー評価AI
 Web広告最適化AI

開発型AI
 デザインAI・データ診断AI
 橋梁画像診断AI・研究開発AI
 外観検査AI・成分分析AI
 WBS構築AI・契約管理AI
 予約管理AI

採用・育成AI
 求人原稿作成AI・面接官評価AI
 職務経歴書マッチングAI・育成マニュアルAI・求職者AI

画像・動画AI
 リフォーム画像AI・パース高精度画像化AI
 ステージング画像AI・パース動画AI

実務AI
 入札条件検索AI・議事録アシストAI
 ファクトチェックAI

AIエージェント
 AIチャットボット・離職防止面談AI
 インサイドセールス・業務処理AI

知っている⇒使いこなすへ

その他他社での先行事例

就業規則・法改正チェック
 クライアントに合わせたアドバイスが可能！
 顧問サービスの品揃えもUP！
 就業規則を読み取り、修正が必要な箇所の洗い出し + 根拠となる公的機関の情報を提示

紙のタイムカード読取・エラーチェック
 正確かつ迅速な処理を実現！
 クライアントごとに異なる処理方法にも対応！
 紙のカードを読み取り CSVで出力 短時間でエラー検出 修正が可能に

正チェックでのAI活用法
 ChatGPTをどう活用できるともに解説します。

当日の一部内容
AI活用で効率化できる給与計算業務とは
 給与計算やデータ入力効率化、確認作業の自動化など、ChatGPTが解決できる具体的な業務内容について解説します。

セミナーでは **時流サービスのビジネスモデルと最新のAIノウハウ**をすべて公開いたします