# DANTI ChatGPTXX

日時

2025年11月14日(金)·12月10日(水)

セミナー内容

# 法人営業DXを取り巻く環境とBtoBインサイドセールス・ デジタルマーケティング活性化の流れ

- ① 「2025年の崖」 問題で更に深刻化するデジタル・DX人材不足! どのように立ち向かうべきか?
- ②BtoBインサイドセールス活性化と見込み顧客 (=リード/ハウスリスト) の増やし方を解説!
- ③継続的に新規のリードを開拓できるようにする「BtoBインサイドセールス」の具体的な手法・プロセスとは?

第 講座

## ChatGPT活用で実現! 超効率化&デジタル資産形成術

- ①法人向けのWebマーケティングで重要なSEO対策
- ②自社の法人向けソリューション・無形商材の拡販・PRに必要なデジタルコンテンツ増強策
- ③競合サイトに打ち勝つ!5,000~10,000文字超のコラム作成工数を大幅短縮して作るための ChatGPT活用法とは?
- ④押さえておくべき生成コンテンツの「検証」・「留意」ポイントとは?

- 橋大学大学院を修了後、2015年新卒で船井総合研究所へ入社。主にBtoBマーケティング・Web集客のコンサルティングに従事 船井総研屈指のセールス・ライティングやデジタルマーケティング、データ分析のスキルで、実績トップクラスのWebサイト構築に成 功。2019年当時の人材ビジネス支援部の部長よりその手腕を買われ、人材ビジネス支援部へ移籍。部署内外で成果の出るデジタル マーケティングや、営業・マーケティングDXの手法を積極的に支援・発信している。



【講師】株式会社船井総合研究所 ワークエンゲージメント支援部 今西 雄也

# 法人営業におけるAI活用で飛躍したい経営者や責任者の方にお伝えしたいこと

「生成AI戦国時代」に取り残されない為に

- ①AIは仕事を奪わない! AIを使わない企業がAIを使う企業に仕事を奪われる!
- ②まず、経営者や責任者が「毎日 | AIに触れなければならない!
- ③Al活用=省人化・効率化が答えではない!Al活用による「案件獲得・受注増・ 業績アップ」こそが、経営におけるAI活用のセンターピン!
- ④イマから取り組める「ChatGPT×法人営業」 はこれだ!

広島県呉市出身。横浜国立大学卒業後、船井総合研究所に入社。一般廃棄物・産業廃棄物業界、自動車販売業界、弁護士・社労士 続的な企業成長」をテーマに、人財開発を専門とし、主に廃棄物業や、建設工事・設備工事・解体工事業など、建設業界を中心とし た採用コンサルティングを行なっている。中でも、中途採用に関する最新のWebノウハウと実際の採用現場で得た知識・経験を織り 交ぜ、人不足に悩まされる建設業界の"ヒト"に関わる問題解決、そして業績向上を実現すべく、全国各地を奔走している。



[講師] 株式会社船井総合研究所 ワークエンゲージメント支援部 マネージャー 大村 在龍

第3講座

全日程とも同じ内容です。ご都合の良い日程を以下よりお選びください。(ログイン開始:開始時刻30分前~)

2025年11月14日(金)·12月10日(水)

10:00~11:30

お申込み期日 銀行振込み:開催日6日前まで クレジットカード:開催日4日前まで※祝日や連体により変動する場合もございます

受講料

一般価格 税据 10.000  $\mathrm{H}$  (税込 11.000  $\mathrm{H}$ ) / 12 徒 全員価格 税据 8.000  $\mathrm{H}$  (税込 8.800  $\mathrm{H}$ ) / 12 徒

会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムブラン(旧: FUNAIメンバーズPlus)へ ご入会中のお客様のお申込みに適用となります

### お申込み方法



【QRコードからのお申込み】 | 右記QRコードからお申込みください。



https://www.funaisoken.co.jp/seminar/133677 船井総研ホームページ(https://www.funaisoken.co.jp)に 右上検索窓に「133677」をご入力し検索ください。



E-mail seminar271@funaisoken.co.jp TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30) ※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。



# 【法人向け】に事業を展開している皆様へ

貴社の「法人客」を増やす!増やし続ける!

今すぐ詳細を確認!中面へ!

【2026年生成AI活用】ChatGPT×法人営業・販促術

お問い合わせNo.S133677





当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) 133677

【もうこれ以上放置・棚上げできない!】法人Web施策をバージョンアップ!

ChatGPTで見込み顧客の

"問い合わせ獲得的"要法成果的"時間的会然。

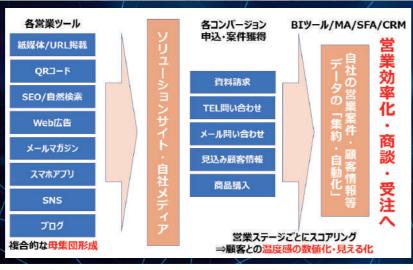


BtoBデジタルマーケティング、上手くいっていますか? Webサイトはあっても"閑古鳥が鳴く"状態では意味が無い!!

「そんなのわかってるよ…」は危険信号!!!BtoBデジタルマーケティングの「全体像」

### 《1つでもできていなければ要注意!》

- DBtoBマーケティングの仕組みやノウハウの蓄積 がありますか?
- ②定期的にマーケティング会議を行っていますか?議論できていますか?
- ③各施策をしっかりとやり切って継続的に成果を 出せていますか?
- ④PDCAサイクルを回せていますか?
- ⑤マーケティング施策におけるKGI/KPI等目標が
- ありますか?決めていますか? ⑥「生成AI」で上手に時間を短縮しつつ、法人向け コンテンツを作れていますか?



BtoBマーケティングを放置 ⇒ 知らず知らずのうちに「自社の経営状態」も揺らいでいく…

いわゆる「2025年の崖」問題にも端を発し、DX人材やデジタルマーケティング人材も不足・・・インサイドセールス・自社BtoBマーケティング人材の採用コストや人件費は高騰中!大手企業では年収1,000万円レベルの提示もあり得る事態に。中堅・中小企業にも波及の可能性が大いにあり、放置しておくと、知らず知らずのうちに、自社のリード(見込み顧客)が枯渇し、受注も減っていき、ビジネスの「持続性」も問われてくる事態に・・・。

「ChatGPT」を大い圧使える出 BtoBデジタルマーケティングの デロセスとほど



法人(BtoB)向けに事業を展開されている企業には、商品・無形商材(=ソリューション)の告知・拡販に専門特化した「ソリューションサイト」が必要不可欠です! ChatGPT等「生成AI」は、BtoBデジタルマーケティングプロセスの「上流」部分で大いに効果を発揮し、人手不足が深刻な中で「省人化」・「省力化」が可能です!

狙ったキーワードで法人Web集客・問い合わせ獲得が可能!!

ChatGPTでSEOに強い10,000文字超のBtoBコラムも生成!!

サイト流入が1.5倍~2倍以上!? 反響数3倍以上!?

BtoBデジタルマーケティングは、自社商品:無形商材に興味をもつ企業の「母集団形成」ごそ命! これまで上手くPR:露出を増やせていなかった企業も、「時間をかけず」「質の高い」 Webサイトコシテンツを制作でき、問い合わせや受注活動を活性化させるごとできます!



ChatGPTで生成した10,000文字コラム例 ⇒「生成AI×SEO強化」でWeb上での露出増!



「BtoBデジタルマーケティング」×「ChatGPT」で、法人サイトのコンテンツを量産化!! 10,000文字コラムの作成工数を大幅削減!!

他にも、「脱属人化划!」誰でも高反響メルマガを1分で作成!?BtoBメルマガで、過去高反響を獲得したものをデータ化し、ChatGPTに学習させ、多数の高反響メルマガをパタージ化・生成!…など内容盛り沢山!

時間的・精神的余裕をもちたい皆様は今すぐお申し込みを!

BtoBデジタルマーケティング・生成AI戦略の無い法人向け企業は、どれだけ時間をかけても「持続的成長・経営」は望めなくなります!!