

攻める経営者は、税理士から攻めの提案を

税理士の提案で赤字部門を発見!! それが、“更なる成長”の始まりだった

株式会社フィジカル・アイ(整骨院他/兵庫県/年商1.6億円)は、新規事業による資金繰りの苦しさ等から、キャッシュ管理の重要性を痛感。2024年に税理士を変更し、下記の変化がありました。

- ✓「会社全体ではなく、部門別に数字をみましょう」と提案を受け部門別損益管理を開始!
- ✓ 順調だと思っていた部門が赤字だったことを発見し、対策できるように!
- ✓ 毎月の打ち合わせで、キャッシュフローの予測や、今期の着地予測を教えてもらえる!
- ✓ 保険見直しを提案してもらい、月2-3万円のコスト削減を実現!

その結果、今期は **年商2億円、利益率10%の実現が見えるよう**になりました。
セミナーでは実際の変化について、株式会社フィジカル・アイの代表取締役 足立 勲 氏にお話をいただきます。

その税理士、経営の味方になっていますか?

税理士事務所によっては、会社が成長するために必要なプラスαのサポートをしてくれます。

「そんな話を税理士としたことがない」と思うものが1つでもある場合、「税理士を変えるだけで会社が変わる」チャンスです!

- 経営判断しやすい試算表づくり、投資余力のアドバイス
- 手間のかかる経理・労務業務のクラウド化&アウトソーシング
- 早めの決算予測提示&決算対策・節税対策の提案
- 金融機関からの資金調達に対するアドバイス

優良会計事務所の選び方を知る

企業の成長に合わせて、税理士から様々な提案を受けられることが理想です。しかし、前述のような提案は一部のハイレベルな税理士事務所しか提供できていないのが現実です。

企業の成長に適した税理士事務所との付き合い方、選び方を知っていただければと存じます。

下限品質項目

1つでも違和感がある場合は、税理士変更の検討をされた方が良いかもしれません

- ① 態度が威圧的ではなく、親身に経営パートナーとして寄り添ってくれている
- ② 試算表提出を30日以内にしてくれる
- ③ 決算前検討会&決算報告会を実施してくれる
- ④ クラウド会計の導入・運用をサポートしてくれる
- ⑤ 適切な節税提案をしてくれる
- ⑥ チャットの活用やチームでのサポート体制で、レスポンスを1日以内にしてくれる
- ⑦ 複数名体制の事務所である(一人事務所ではない)
- ⑧ 社長と同年代または若い税理士がいる
- ⑨ 毎月面談を実施してくれる ※年商規模や社内体制によりですが、必要なタイミングで打ち合わせができることが重要です

セミナー内容

第1講座

もう経営判断を失敗しない! 部門別利益とキャッシュフローで“お金が見える”ようにする方法

株式会社船井総合研究所 税理士セレクトユニット 赤澤 勇樹



第2講座

税理士でここまで変わる! 部門別損益で赤字部門を発見、そこから売上2億円、利益率10%の実現が見えた成功事例

医株式会社フィジカル・アイ代表取締役 足立 勲 氏
株式会社船井総合研究所 税理士セレクトユニット チーフエキスパート 石原 佑哉



第3講座

初めての税理士変更を徹底攻略! 失敗しない税理士の変え方

株式会社船井総合研究所 税理士セレクトユニット 高橋 孝介



第4講座

本日のまとめ

株式会社船井総合研究所 税理士セレクトユニット マネージャー 坂田 知加



お申込みは
こちらから

2025年 **10月17日金** 12:00~13:00 | **10月20日月** 13:00~14:00 | **10月21日火** 12:00~13:00 | **10月22日水** 13:00~14:00

お申込み期限:各開催日の4日前まで ※祝日や連休により変動する場合もございます

※ログイン開始は講座開始時間の30分前 ※講座内容はすべて同じです。ご都合のよい日程をお選びください。

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

【セミナー情報を当社ホームページからもご確認ください】

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/133502>

船井総研セミナー事務局 E-mail:seminar271@funaisoken.co.jp

TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30) ※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。



セミナー日程の都合が合わない方/個別相談をご希望の方はこちら TEL:0120-958-270 (平日9:45~17:30対応) 担当:坂田 画像提供 PIXTA

何故か、資金繰りが苦しい...

税理士の提案で
部門別損益を出すようにしたら、
順調だと思っていた部門が、
意外と利益が出ていなかった...!



でも!!

税理士との毎月の打合せと対策の結果、
年商2億円&利益率10%
の実現が見えて、更なる成長を描けるように!!



“お金が見えない経営”から卒業できる!

税理士の選び方

税理士の提案で、新規事業による資金繰りの苦しさから脱却!!

部門別損益の
見える化

「会社全体ではなく、部門別に数字を
みましょう」という提案で、各部門の
状況把握&対策が可能に!

キャッシュフロー&
決算着地の予測

毎月の打ち合わせで試算表に加えて、
今後のお金の動きも教えてもらえる
ように!

特別ゲスト講師

株式会社フィジカル・アイ
代表取締役 足立 勲 氏



“税理士の選び方”を知れば、更なる成長のストーリーを実現することができます!!

オンライン**無料**セミナー

※ログイン開始は講座開始時間の30分前

2025年

10月 17日金 12:00~13:00 | **20日月** 13:00~14:00 | **21日火** 12:00~13:00 | **22日水** 13:00~14:00

お申込み
はこちら



主催



サステナブルグロースカンパニーをもっと。
Funai Soken

株式会社船井総合研究所

〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)→ **133502** 検索